

枭雄老板经

修身经

● 杨会军 ● 编著 ●



● 中国经济出版社 ●

枭雄老板经

修 身 经

杨会军 编著

中国经济出版社

(京) 新登字 079 号

责任编辑：李阿红
封面设计：白长江

枭雄老板经
修 身 经
杨会军 编著

*

中国经济出版社出版发行
(北京市百万庄北街3号)
各地新华书店经销
北京市昌平县三工印刷厂印刷

*

787×960 毫米 1/32 7.9375 印张 135 千字
1995年1月第1版 1995年1月第1次印刷
印数：01—1 0000

ISBN 7—5017—3082—2/F · 2187

定价：8.00 元

★ 人必自爱，然后人爱之；
人必自敬，然后人敬之

★ 修身不贰，则天不能祸

★ 貌轻则招辱

★ 不管怎样困难，不要求
人怜悯

★ 一个人不再可能自豪地
活着，就应当自豪地死
去

序

中国社会科学院 林永匡 王 煦

每当历史发展处于重要转折关头时，时势不仅呼唤人才，更造就大批英才俊杰。古今中外，概莫能外。处在世纪之交的世界，以及改革开放大潮中的中国，已经涌现和获得成功的大批优秀企业家，他（她）们所经历、创造的奇迹，已雄辩地证实了这一规律。因此，恰是从这个意义上可说是，“数风流人物，还看今朝”，绝非过誉之辞。

古往今来，中国一向享有“智慧之国”的美誉。敢于、勤于、苦于、巧于思索的中国人，为着寻求社会与人生的“真谛”，常常运用独特的“智慧之道”，来对成功者的经验加以总结、升华，对失败者的教训加以分析、记取，以警示当世，启迪后人。现在，由杨会军先生所著、中国经济出版社出版问世的《老板经》一书，恰是这一优秀传统的生动显现。全书收录了国内外堪称“一代枭雄”的优秀企业家五百人，其中国外的占三分之一，国内的占三分之二。著者从宏观的、科学的、智慧的高度，分别从观念经、市场经、营销经、管理经、修身经的不同角度，对其成功秘诀，加以剖析、总结、提炼、升

华。从而为建设有中国特色的企业文化，作出了贡献。

中外优秀的企业家，是时代的“弄潮儿”，是企业经营活动的实践者，更是企业文化的丰富者与创造者。而企业文化本身，作为一种有着独特文化内涵和外延的体系，其实质表明，它既是一种文化，一种艺术，更是一门科学。说它是文化，系指企业群体自身，便是人类物质与精神文明的创造者；说它是一种艺术，则是指企业的经营、管理，实为一门特殊的技艺之道；称它为一门科学，更是缘于其系统工程与管理科学的特质。然而，恰是如此，企业文化便要求其实践者，只有具有高素质、高品位、高智能，方能“弄潮”，方能成功。否则，便难逃失败的厄运。这是由于：企业文化作为一种特定的文化载体，便要求它的实践者，必须肩负人类文明成果的继承者与弘扬者的双重使命；作为一门特殊的艺术，更要求其实践者，必须具有艺术家的“慧眼”、“悟性”和出神入化的艺术技巧；而作为一门独特的科学，则要求其实践者，时时刻刻具备创造的意识、献身的精神、探索的勇气。只有这样，才能创造出辉煌的业绩，结出丰硕的企业文化的“智果”。

历史与现实表明，智慧还须用智慧去发现，去总结，去升华，去汲取，才能喷发出多层次、全方位的社会效益。那么，从本书介绍的中外优秀企业家所走过的敬业、乐业、创业的艰难历程中，究竟

能感悟出何种成功之道与胜利秘诀呢？！具体而论，则有如下五方面内容：

其一，科学智能与企业“观念经”。

在高科技发达与获得广泛应用的今天，作为一个想要在现代市场获取生存权、发展权、占领权的优秀企业家，首先必须在企业文化观念上，具备科学的、智慧的头脑与技能。科学技术需要具有科学智能头脑和观念的人，去掌握，去应用，去创造多重效益。具体而论，企业家须对全局、己情、市（场）情的发展变化态势，以及优势、劣势，进行科学辩证的分析判断，然后寻求企业自身的“感觉点”和“个性”，且在此基础上，形成与确立独具特色的“经营哲学”、“市场观念”、“管理技能”。只有这样，才能立于不败之地。

其二，应变智能与企业“市场经”。

从本质意义上说，任何国家的企业产品与市场，都是既有国界又没有国界。面对错综复杂、千变万化而又日趋国际化的市场竞争，一个优秀的企业家，则须具备全球性市场竞争意识和应变智能，以能求生图存获胜，具体而言，对于企业产品在市场竞争中的成败得失，应具有风险意识与智能、应变意识与智能、挫折意识与智能、防患意识与智能，只有这样，才能从困境中走出来，才能变暂时的被动为主动。从而将企业市场这本“经”念活、念好，不致于成为念“歪经”的歪嘴和尚。

其三，兵家智能与企业“营销经”。

兵道、营（销）道、商道三者之间，有其相通之处。凡用兵者、营销者、经商者均须面对强敌劲敌对手，且以自身的实力与谋略取胜。因此，优秀的企业家在对产品的营销中，亦均是运用兵家智能的高手，既能作出战术性的决策，更有战略家的远虑。具体而论，中国古代《孙子兵法》等兵书中提出的战技、战术、战法：如诡道原则、小敌之坚与大敌之擒原则、出其不意与攻其不备原则、以石击卵原则、奇袭原则、避实击虚原则、先予后取原则、以迂为直与以患为利原则、乱而取之与卑而骄之原则、后人发与先人至原则、进退自如原则、谋攻原则、诱敌原则、进攻与防御原则等智能原则，均是在当代企业产品营销之“战”中，有着特殊的参考价值与借鉴意义。

其四，激活智能与企业“管理经”。

三军易得，而一将难求。表明从古至今，凡能精通管理之道、具备统驭指挥之才的将才，确属难能与难寻难求之辈。中外优秀的、成功的企业家，他们均是脱颖而出、出类拔萃的管理行家将帅之才。同时，他们又是运用功利主义原则这根“杠杆”，去激活管理机制体系，以加速运转的高手。因此，一个优秀的企业家，要想获得在企业管理方面的成功与突破，必须要具备激活智能。具体而论，企业的内外部管理、环境的优化，均须围绕以能否“激活”企

业自身的生存、发展、繁荣、开拓、进取的活力这一“核心”，以此作出判断、选择。而常用的激活智能手段，则多用功利手段、欲望的不断增长与满足手段、调控手段、优化手段、企业文化（规章、制度、职业道德）等手段。

其五，悟性智能与企业“修身经”。

现代企业之间的竞争，说到底是人才与人的群体素质的竞争。而判断优劣的根本，则在于是否具备悟性智能。所谓悟性，即是人的非凡的能动性、创造性、独慧性的显现。一个优秀的企业家，均具有悟性智能的修身本领，故能独辟蹊径、创寻市场、更新产品、赢得信誉。具体而论，悟性智能的培养和具备，又绝非一朝一夕之功所能企及。只有企业家在实践中反复探索、总结、升华，方能有获。总体而论，大都循着穷则变，变则通，通则活，活则悟，悟则道，道则化的思维模式，循序渐进，拾阶而登临悟性智能的“殿堂”。

日本当代优秀的企业家松下幸之助先生在他所著的《实践经营哲学》一书中，曾经预言：“21世纪，世界的繁荣中心将移到以中国和日本为核心的亚洲。”现在，距世纪之交的时刻，越来越逼近了。因此，此书的问世尤为可喜、可贺，我们坚信，凡读过此书的读者，定会从中有所感、所悟、所获。

借此，我们衷心地祝愿：

愿企业文化的“百花”开得更芬芳艳丽！
愿企业文化的“大树”结出丰硕的智果！

一九九四年六月于北京

目 录

1	最野蛮的是轻蔑自己.....	(1)
2	无功不受禄.....	(4)
3	行之苟有恒，久久自芬芳	(6)
4	永不言休	(10)
5	做人之经	(13)
6	节俭朴素，人之美德	(16)
7	最大的嗜好是工作	(19)
8	苦大仇深钱不亲	(22)
9	比香港人更香港	(24)
10	活在别人的脚丫下.....	(27)
11	竞胜行家.....	(30)
12	草根阶层的不败子.....	(33)
13	不宝金玉，忠信为宝	(35)

14	要留清气满乾坤.....	(39)
15	斗志惊人.....	(41)
16	宁波姑娘.....	(44)
17	吃亏是福.....	(46)
18	失败了不要气馁.....	(49)
19	时来运到冲天飞.....	(52)
20	祸不入慎家之门.....	(55)
21	商德靠得住.....	(57)
22	道家财主.....	(59)
23	勇于尝试.....	(61)
24	一将成名万骨枯.....	(63)
25	自辟生路.....	(66)
26	一往无前.....	(69)
27	拼搏不忘稳重.....	(71)
28	不到长城非好汉.....	(74)
29	力不到，不为财.....	(76)
30	发财立品.....	(78)
31	敢闯敢碰.....	(82)
32	童叟无欺.....	(84)
33	马死落地行.....	(87)

34	武士精神.....	(89)
35	成功是成功之母.....	(92)
36	美女西施的丈夫.....	(95)
37	疯狂过山车.....	(97)
38	金钱从天而降	(101)
39	踏平坎坷	(103)
40	决不容忍平庸	(106)
41	华尔街之王	(108)
42	登天之梯	(110)
43	不务虚名	(113)
44	名扬天下	(115)
45	传奇人物杨百万	(117)
46	携手创业好夫妻	(121)
47	古老的智慧	(124)
48	一鸟在手	(126)
49	你小心点	(127)
50	何时放弃利益	(129)
51	人性的魅力	(130)
52	艾科卡的父亲	(132)
53	不能低于第一号	(134)

54	亲爱的，你能行	(138)
55	玛丽·凯哲学	(140)
56	哈默老爹	(141)
57	人格作证	(144)
58	内柔外刚	(147)
59	敢做敢当	(149)
60	表达了人格	(152)
61	笃实敦厚	(154)
62	积极果敢的单腿老板	(157)
63	如箭一般飞跑	(159)
64	粗犷的莽将	(161)
65	住友家风	(164)
66	清明理智	(166)
67	深邃幽远	(169)
68	春江水暖鸭先知	(171)
69	琢磨人	(173)
70	身先士卒	(175)
71	这样的老板我们信服	(176)

72	敢为天下险	(178)
73	弄出点样	(180)
74	借梯上楼	(181)
75	知难不难，知足不足	(182)
76	太贪心，便无道	(183)
77	任劳任怨	(185)
78	好莱坞首富	(188)
79	两旬家训	(190)
80	世界首富	(193)
81	命根子	(195)
82	金融界的罗宾汉	(196)
83	万里关山赤子城	(198)
84	叱咤风云的奇才	(200)
85	十足的斗士	(202)
86	于无声处听惊雷	(204)
87	品味出众	(207)
88	名利双收	(209)
89	独木成林	(211)
90	品高业自成	(213)

91	瘦田没人耕，耕开有人争	
	(216)
92	一代善人 (218)
93	高风亮节 (220)
94	长相忆 (222)
95	巴黎酒店女杰 (224)
96	经济外交家 (225)
97	压盖须眉 (228)
98	决不退烧 (230)
99	我要的是第一 (232)
100	不要再踢他出去 (235)

1. 最野蛮的是轻蔑自己

修身，首先是要修出一个坚强的自我。

“自我”是什么呢？简言之，就是“三寸气”。不必问你是张王李赵，不必管你是男女老少，不必知你是鸟地鸟人，不必论你是高矮丑俊，不必查你是贵贱出身，赤裸裸诞生于世的“自我”都只是“三寸气”而已。

所以，孟子说：“养吾浩然之气”，武功家说：“内练一口气，外练筋骨皮”，俗话说：“佛争一路香，人争一口气”。

气贯长虹的“自我”如能纵横天下、成人成事，大富大贵不在话下；气若游丝的“自我”则苟延残喘、“活得累”，不成人且成事不足败事亦不足，求生活命已是千难万阻、危如垒卵。

气贯长虹的即便如“明太祖朱元璋”，原来不过是一个“要饭的”，却也能拳打南山虎、脚踢北海龙、喝退青山水倒流，杀得王侯将相、智勇双全、有财有势的狗男女们屁滚尿流、伏拜在地，“不服也得服”；气若游丝的譬如三国时代的“蜀汉后主刘禅”，原是王子出身，富有天府之国，兵强马壮，手下有诸葛亮、姜维等好汉扶保，仍不免于国破家亡、凄