

从0到亿

创业从失败开始 >>

优秀90后创业者的集群——美索不达米亚商会
记录草根创业经历，打造90后创业者生态圈

高佳奇 薛丰◎著

吉冠网络董事长李远哲、遇见女神创始人陶建平等
十余位创业者激荡自述



天津出版传媒集团
天津人民出版社

从0到亿

创业从失败开始 >>

高佳奇 薛 丰◎著



天津出版传媒集团

天津人民出版社

图书在版编目(CIP)数据

从0到亿：创业从失败开始 / 高佳奇，薛丰著. --
天津：天津人民出版社，2019.8
ISBN 978-7-201-15009-3

I. ①从… II. ①高… ②薛… III. ①报告文学—作品集—中国—当代 IV. ①I25

中国版本图书馆CIP数据核字(2019)第172325号

从0到亿：创业从失败开始

CONGLINGDAOYI CHUANGYE CONG SHIBAIIKAISHI

高佳奇 薛丰 著

出版 天津人民出版社
出版人 刘庆
地址 天津市和平区西康路35号康岳大厦
邮政编码 300051
邮购电话 (022) 23332469
网址 <http://www.tjrmcbs.com>
电子信箱 reader@tjrmcbs.com

责任编辑 谢仁林
装帧设计 张合涛 苏洪涛

制版印刷 艺堂印刷(天津)有限公司
经销 新华书店
开本 710毫米×1000毫米 1/16
印张 18.5
字数 217千字
版次印次 2019年8月第1版 2019年8月第1次印刷
定价 68.00元

版权所有 侵权必究

图书如出现印装质量问题，请致电联系调换(022)23332469

◇美索不达米亚
社群私人董事会
暨战略共边发展
联盟——活动



▲左起：美索云南分站伙伴、纳百川文化传播董事长张定员（花名：定远）；美索常务理事长、滴水维道创始人兼 CEO 曹明修（花名：一休）；美索广东分站副理事长、帅彪萌奇董事长许彬彬（花名：彪少）。



◇美索不达米亚
社群、猪八戒网
合作讨论

▲左起：美索北京分站伙伴、鑫浅创媒创始人刘艺鑫（花名：小鑫）；美索北京分站伙伴、马上电影工作室创始人李正超（花名：花露水精）；美索北京分站伙伴、全灿影视董事长、制片人杨程成（花名：杨导）。



◇美索不达米亚社群、猪八戒网合作讨论

▲左起：美索云南分站伙伴、纳百川文化传播董事长张定员（花名：定远）；美索浙江分站伙伴、3X联盟创始人谢静（花名：小赖）；美索山东分站理事长、住贵聚优电商平台创始人张宝营（花名：子龙）；美索广东分站副理事长、帅彪萌奇董事长许彬彬（花名：彪少）。

◇美索不达米亚社群伙伴康纳雷克集团董事长徐世东（花名：霸道总裁）出席中国与全球化智库（CCG）活动



◇美索不达米亚社群伙伴
叮叮短租创始人丁仕源(花
名: 丁叮) 出席中国与全
球化智库活动



◇美索不达米亚社群伙伴
CM 男装定制创始人邱泽
西(花名: Jersey) 出席
中国与全球化智库活动

◇美索不达米亚社群
伙伴科职乐职业教育
创始人胥雅丽(花名:
高汤) 出席中国与全球
化智库活动





▲左起：本书发起人、美索不达米亚社群广东分站理事长、吉冠网络科技董事长李远哲（花名：李谋）邀请新成员狮域灵智创始合伙人冯小龙（花名：小龙哥）加入美索不达米亚社群。



▲左起：美索不达米亚社群创办人、财经作者、参明咨询董事长高佳奇（花名：文匪）与美索云南分站理事长、云运网约车董事长李学贵（花名：贵哥）共同拜访滴滴副总裁张贝。

▶左起：美索不达米亚社群联合创始人兼CEO金昊锋（花名：小明）、美索不达米亚社群海南分站理事长张卓宇（花名：老卓）、美索不达米亚社群北京分站副理事长郭安（花名：小炮儿）海南相聚。



▼左起：美索不达米亚社群北京分站副理事长、华润捷企业总经理郭安（花名：小炮儿）；美索不达米亚社群北京分站伙伴、鑫浅创媒创始人刘艺鑫（花名：小鑫）；准脉社群联合创始人邓光东；美索不达米亚社群创办人、财经作者、参明咨询董事长高佳奇（花名：文匪）；美索不达米亚社群北京分站伙伴、凤凰中企资本合伙人李亚飞（花名：小飞）；美索不达米亚社群北京分站成员、君生企业董事长潘淑敏（花名：元宵）；美索不达米亚社群北京分站伙伴、准脉社群创始人陈正军（花名：守正出奇）、美索不达米亚社群联合创始人兼CEO金昊锋（花名：小明）。





◇美索不达米亚社群广东分站副理事长、信为上 CEO 许彬彪（花名：彪少）在 Zip Fashion 品牌发布会上邀请美索伙伴参与

▲前排左起：八月情感创始人兼董事长祁一航（花名：八月）；鑫浅创媒创始人刘艺鑫（花名：小鑫）；美索不达米亚社群创办人、本书作者、参明咨询董事长高佳奇（花名：文匪）；信为上 CEO 许彬彪（花名：彪少）；奇迹娱乐运营总监康凯；美索不达米亚社群 CEO、参明咨询 CEO 金昊锋（花名：小明）。

后排左起：鑫浅创媒联合创始人如斯坦江；华润捷企业总经理郭安（花名：小炮儿）；平行猫咖联合创始人卢博文（花名：阿文）；墨工九级工作室创始人张心雨（花名：九娘）；小鹿乱撞传媒产品总监钟振浩（花名：黄药师）；车艺志总编刘瀚文（花名：泡芙）。Zip Fashion 品牌由彪少收购自美索不达米亚社群北京分站前理事长、ZF 口红品牌创始人、BN 街舞名誉团长、美拍首批数十万粉丝网红张帆远航（花名：Pandora）。

▼前排左起：美索河北分站伙伴、艾木传媒创始人白锦明（花名：大小白）；美索不达米亚社群联合创始人、美国分站理事长、H travel 创始人何彦聪（花名：葱哥）；美索不达米亚社群创办人、财经作者、参明咨询董事长高佳奇（花名：文匪）；美索美国分站伙伴、吉成集团董事长陈思源（花名：思源）；美索云南分站伙伴、纳百川文化传播董事长张定员（花名：定远）；美索常务副理事长、潇扬电商 CEO 姜于潇（花名：小鱼）；美索常务理事长、滴水维道 CEO 曹明修。

后排左起：美索北京分站伙伴、准脉社群创始人陈正军（花名：守正出奇）；美索海南分站伙伴、海口市互联网协会秘书长何瑞文（花名：瑞雯）；美索山东分站理事长、住赞聚优电商平台创始人张宝营；美索北京分站伙伴、鑫浅创媒创始人刘艺鑫（花名：小鑫）；美索北京分站成员、太平洋保险最年轻内部创业团队主任卜天雨（花名：雨神）；美索海南分站理事长、欧椰负责人张卓宇（花名：老卓）；美索云南分站理事长、云运网约车董事长李学贵（花名：贵哥）；美索广东分站伙伴、瞄创创始人、威虎洞创始人孔庆勋（花名：猫虎）；美索广东分站理事长、吉冠网络科技董事长李远哲（花名：李谋）；美索不达米亚社群联合创始人、安徽分站理事长、徽狼科技董事长赵言（花名：党哥）；美索云南分站伙伴、云南 K 学团创始人郭骏（花名：俊哥）；美索北京分站伙伴、游戏设计师杨克飞（花名：队长）；美索北京分站副理事长、华润捷企业总经理郭安（花名：小炮儿）；美索广东分站副理事长、信为上 CEO 许彬彬（花名：彪少）；美索云南分站伙伴、遇见女神品牌创始人陶建平（花名：老陶）；美索不达米亚社群联合创始人兼 CEO 金昊锋（花名：小明）。

◇聚是一把火，散是满天星——美索不达米亚社群 2017.7.29 创业者节

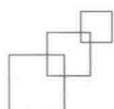




▲左起：美索不达米亚社群创办人、财经作者，参明咨询董事长高佳奇（花名：文匪）与美索云南分站伙伴、极简科技 CEO 管允阳（花名：凤凰）、马来西亚分站理事长朱翔海（花名：老猪）。



美索不达米亚社群



推荐序一

创业，是这一代年轻人的修行

挚友佳奇兄大作即将面世，邀余作序，不胜荣幸，诚惶诚恐，并无八斗文才，但有些许肺腑之言，挥笔而就，以飨读者。

我真正认识佳奇，其实也不过是一年多时间，反倒是因为我常常以创业者的身份活跃在各大社交网络，所以他认识我的时间更长一些。2017年初，我在公众号后台看到了一条留言，他表达来意后与我取得了联系。而后，一个满头卷长发的同龄人添加了我的微信，我和佳奇从此相识。

一开始我们只是聊过两次微信，打过一通电话，不过后来就越聊越投机，对彼此的了解也越来越深入。一开始我以为他和我一样，是个“草根创业者”，后来才知道自己只猜对了一半，他的家境其实很优渥，但却有

从 0 到 亿

创业从失败开始

着一个草根创业者的踏实和江湖气。还记得一个晚上，佳奇为了见我，不顾自己几天的会议，连夜从昆明飞到广州，第二天早上还要飞回昆明开会。我赶紧赶到白云机场，要给他订个酒店，他表示时间宝贵并无休息之安排，执意不肯。我和他竟然就坐在机场的麦当劳里，聊了整整一夜！我们聊过去、聊现在、聊未来、聊创业、聊感情、聊家庭，聊这个国家、这个民族的年轻人的使命……我们一夜未眠却毫无倦意，反而是热血沸腾，虽是初次见面，却胜似久别重逢的兄弟。

后来，我加入了佳奇兄发起的美索不达米亚社群，这是一个属于 90 后创业者的圈子。在这里，我又认识了很多志同道合的创业小伙伴，他们性别年龄不同、做的项目不同、方向不同，有的已经融资几轮，有的尚在初创阶段，但共同点是：都有着改变世界，哪怕只是一点点的决心和勇气。和他们交流的越多，越让我有一种归属感。创业不易，创业维艰，无论多难多苦，想到还有一群兄弟在和你并肩作战，心中就又多升腾出一分力量。

我自己的第一次创业是在 2014 年，那时还在上高中，带着改变世界的梦想和几个朋友一起做了一个“高中生的校园 O2O 平台”。结果问题频发，用户体验差、亏损严重、融资更是无从谈起……然而，那次创业让我收获了最好的兄弟和合伙人，而且一路走来并肩作战，直到今天。

2015 年，我怀着为创业者服务的情怀，创办了“一站式创业平台”创业猫和 U25 创业社群。最终，因为经验的不足和资金的短缺，情怀还是没能敌过现实。这次创业给我最大的欣慰，就是自己真的帮助到了一些创业者，其中的很多人变成了我今天的合作伙伴。

2016 年初，我转型新媒体，拿下了创业大赛冠军并获得了一位投资人近百万的投资，然而在这一刻我开始意识到，融资到账只是创业的开始。

推荐序一

创业，是这一代年轻人的修行

后来公司资金链断裂，再度折戟。

那时也是我最难熬的一段时间。为了争取新一轮融资，我开始转战深圳的会场，大会早上就开始，我和合伙人又买不起80元一张的高铁票，只好买早上五点半的硬座车。5点钟还没有地铁，我们只能前一天半夜来到广州站前广场，然后在站前广场露宿一宿。乍暖还寒的羊城，夜晚的风打在身上，带来丝丝寒意，我们终于撑到了5点钟，上了车才发现列车老旧得几乎淘汰，整列车只有我们两个人，那一刻我们对视了一下，然后笑得像个傻子。

那段时间很苦，但我也一直怀念那些个痛并快乐着的日子。

最终我放弃了这个项目，然后把还没有到账的融资退还给了投资人，开始了再次转型，这一次，我迎来了人生的转折点。当我赚到足够多的钱时，我做的第一件事情就是找到了当时的那个投资人，将之前亏损的全部投资款如数归还。

接下来的日子依旧坎坷，每天都会遇到不一样的挑战。团队、资本、市场、客户……对于一个年轻创业者来说，迎接你的是数不完的教训和交不完的学费。还记得那之后不久，我遇到了一次很严重的打击，当时很多人都说我这辈子起不来了，而我自己也灰心丧气，甚至站在16楼办公室的窗口想过轻生。一周之后，我在白云山崖一跃而下，只是后背上多了一条蹦极绳，命悬一线的瞬间，惊心动魄的感觉总会刺激一个人的求生欲，我挺了下来，并在那一年为公司创造了5倍的业绩增长……

每个人都有自己的故事，每个创业者经历的故事都能写成一部小说，而浮躁的创业圈，也的确需要一种仪式感，把这些年轻人的故事记录下来，作为一种沉淀，一种对时代的记录。从这个意义上讲，我也特别佩服佳奇，

从0到亿

创业从失败开始

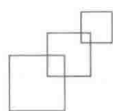
愿意花费时间和精力，甚至自掏机票辗转各地，不求回报地完成这件事情。当我看到一个个熟悉的名字，远哲、郭安、学贵、建平……当我一字一句看着这些兄弟们背后的故事时，我真的没有办法用语言表达我的心绪，感慨万千过后还能剩下的，唯有感动。

这个时代很浮躁，诱惑很多，很多年轻人常常会迷失自己，包括曾经的我。庆幸的是，我守住了自己的初心，并且坚持在做有价值的事情。同样，书中的主人公们也守住了自己的初心，而且和佳奇和我并肩走在勇攀高峰的路上。所以我诚心地将这本书推荐给每一位遇到了困难想放弃、遇到了诱惑想纵欲、遇到了失败想逃离的创业者们，愿你们读一读这本书。它能给予你的，也许就是能让你走出舒适区、突破天花板、回归初心、成就自我的力量！

创业，是注定属于我们这一代年轻人的修行。哪怕在向着未来前进的路上，我们还会遇到无数次的挫折与失败，但我们更应明白，创业，就是先从失败开始的，创业者也因失败而伟大而悲壮。没有昨天的失败，就没有明天的精彩！没有迎面而来的挑战，就没有凤凰涅槃的辉煌！

威虎洞创始人兼CEO、知名95后创业者 孔庆勋

2018年3月



推荐序二

创业从失败开始

21 世纪的今天是一个“造神”的时代，但人们似乎都忘记了浮躁的背后，是一个又一个九死一生的故事。我相信，提起创业绝大多数人想起的第一个代表就是马云和他的阿里巴巴，可能年轻一点的朋友会想起程维和他的滴滴出行。无数人研究阿里巴巴和滴滴这样的巨头创造出来的一个又一个奇迹，但是我所聚焦的地方并不是那里，我一直以来都在学习“失败”。包括我自己，也是一位“连续失败创业者”。

我悸动于马云第一次来北京创业铩羽而归的故事里，我震撼于拉手的、快的打车以及小蓝单车们在正确的赛道上陨落的传说里，我也成长于自己一次又一次的砥砺尝试之中。我常常在想，一个企业家究竟要经历多少

从0到亿

创业从失败开始

失败，坚持多久不起眼的努力才能真正修炼成一个具备坐享果实的条件的人？我不知道答案，但至少我李远哲是一个比同龄人更加懂得失败的滋味的人，我一路走来，也曾享受过一时的风光以及无两的彷徨。不过我始终坚信“掉在水里不会淹死，只有待在水里才会淹死”，不迷信运气，在我胜利的时候以战养战，碰壁了之后屡败屡战！

成功的秘诀，在于确认出什么对你是最重要的，抱着一种不达到目的决不罢休的精神，然后拿出行动来证明自己。据说肯德基的创始人哈兰·山德士一生中经历了1009次失败，但他却说“一次成功，就够了”。直到他88岁时，他才第一次证明了自己，全世界都知道了他的名字，也知道了肯德基。他还说：“人们经常抱怨天气不好，实际上并不是天气不好，只要自己有乐观自信的心情，天天都是好天气。”

创业，从失败开始。这个世界没有所谓的神话，只有学会从容对待失败，在失败中不断历练、不断总结，方可化茧成蝶。

从一个草根的创业者，蜕变成一个出色的企业家，要经历一个极度疼痛的过程，哪怕有一丝的动摇，也许就要从头开始。

美索不达米亚社群有一个花名叫党哥的伙伴，他曾有一个创业项目叫“徽狼”，他经常跟别人讲90后要充满狼性，我们这些一路披荆斩棘的创业者，更是要有点儿头狼精神。我作为一条头狼，想借着这本书讲讲我六次大起大落的故事。另外，我认为创业者们与其学习传奇人物的成功轨迹，不如去研究那些创业从失败开始的同路人，为此我也请到了美索不达米亚的一号，号称能写出比张小娴还要矫情却又带有浓浓匪气文字的高佳奇来帮我记录并修改这本书的内容。

我邀请高佳奇合力出版此书，致力于引导你通过阅读真实的创业故事，