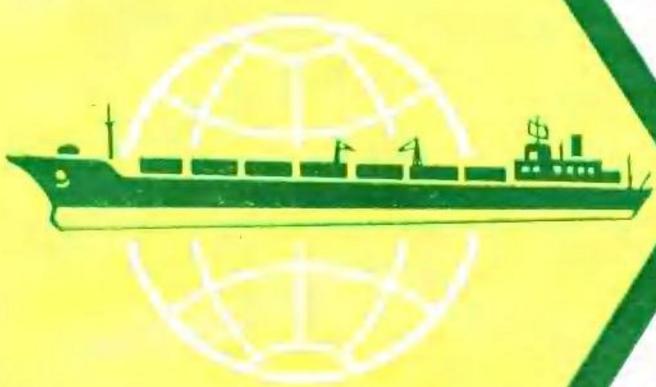


对外经济贸易知识丛书



北京市机电产品出口办公室 主编

涉外经贸人员手册

李亚蒙 等 编

北京科学技术出版社

对外经济贸易知识丛书

北京市机电产品出口办公室 主编

涉外经贸人员手册

孙 红 何秀凤 李亚蒙

李春芳 孟 芳 洪 涓 编

赵 红 康 杰 董 瑾

北京科学技术出版社

新登字207号

(京)新登字207号

对外经济贸易知识丛书

北京市机电产品出口办公室 主编

涉外经贸人员手册

李亚蒙 康 杰 等编

*

北京科学技术出版社出版

(北京西直门南大街16号)

邮政编码 100035

新华书店总店科技发行所发行 各地新华书店经销
科教印刷厂印刷

*

787×1092毫米 32开本 16.375印张 367千字

1992年9月第一版 1992年9月第一次印刷

印数1—8000册

ISBN 7-5304-1102-0/Z·477 定价：7.90元

内 容 简 介

本书是一本涉外经贸人员的工具书，对于刚步入涉外经贸工作的人员，也是一本综合性的入门读物。本书从涉外经贸人员实际需要出发，采用问题解答形式，比较全面、系统地介绍了国际贸易基础知识，我国对外贸易管理，对外贸易实务，国际金融，涉外经济法，国际条约与惯例以及某些国家的风土人情和礼仪等，书末附录一些重要资料。

本书可供涉外经济贸易工作人员使用，也可作为涉外经贸人员培训班的参考书。

出版说明

当前，我国经济发展正处在一个重要的转折时期。在继续深化改革的形势下，党中央和国务院更加明确地提出了扩大对外开放，加快发展沿海地区外向型经济，积极参加国际交换和竞争的战略方针。摆在我们面前的任务十分艰巨，不仅需要我们解放思想，要有紧迫感，要有坚韧不拔的艰苦创业精神，而且还要求直接或间接从事对外经济贸易的工作人员要具备基本的涉外经贸知识和技能，要了解我国对外贸易的有关政策，以便逐渐学会在错综复杂、瞬息万变、竞争激烈的国际市场上取得良好的经济效果的本领。

本丛书就是适应这一需要而组织编写出版的。在我们实际工作中深深感到培训人才是十分关键的问题。随着外贸体制改革的深入，出口收购制将逐步缩小，对于以出口为主的大型企业特别是企业集团，将逐步走向自营出口的道路。多数出口生产企业将越来越多地走向通过外贸公司代理出口的道路。出口生产企业将逐步直接面对国际市场，自负盈亏，对于客户的资信调查和联络接待，信息咨询，广告宣传，商务谈判、签约，函电往来，制单结汇，汇率风险预测，报关，商检，运输，保险，法律顾问，国际市场的开拓和售后服务等，均需要了解和精通。但是，目前出口生产企业非常缺乏这方面的知识和对外贸易的专业人才。因此，培训人才，普及涉外经贸知识是当前一项非常迫切的任务。

涉外经贸本身就是综合性的科学，包括许多学科和领

域，根据实际的需要，本丛书包括《对外贸易基础》、《涉外经济法》、《国际市场开拓》、《涉外经贸人员手册》等分册。在编写本丛书时力求做到联系实际，简明扼要，深入浅出，通俗易懂。使读者在短时期内能够掌握这方面的基本知识，迅速运用到实际工作中。

本丛书可以作为涉外经贸人员培训班的教材，又可作为各企、事业单位和政府机关的直接或间接从事对外经贸工作人员的自学读物。

北京市机电产品出口办公室

1988年6月20日

前　　言

自从我国实行改革开放以来，涉外经济活动范围迅速扩大，涉外经济往来更加频繁。每个经济部门都要遇到前所未有的新问题。从事对外经济贸易的同志迫切地需要掌握有关对外经济贸易方面的知识，熟悉涉外经济贸易的业务。本书就是为了适应这方面的需要而编写的。

《涉外经贸人员手册》是一本涉外经济贸易知识的综合性读物，它比较全面、系统、具体地介绍了涉外经济贸易方面的业务。全书共分六部分。即：国际贸易基础知识、中国对外贸易管理、对外贸易实务、国际金融、国际经济法律、各国风土人情与礼仪、附录等。本书采用问题解答形式，简明扼要地阐述了涉外经济贸易工作中带有普遍性的实际问题。

本书是北京市机电产品出口办公室负责组织选题、编写及审稿的。参加撰稿的同志有：孙红、何秀凤、李亚蒙、李春芳、孟芳、洪涓、赵红、康杰、董瑾。全书由李亚蒙同志负责统稿。

在编写本书过程中，编著者阅读了大量资料并吸收了有关专家著作中的某些研究成果，在此表示衷心感谢。

在编写本书过程中，虽然我们尽最大努力收集比较全面可靠的资料，但限于水平，难免有不妥之处，望读者批评指正。

编著者

1991年10月

目 录

一、国际贸易知识

1.	国际贸易与对外贸易.....	(1)
2.	有形贸易与无形贸易.....	(1)
3.	贸易额与贸易量.....	(2)
4.	国际贸易的商品结构与地区分布.....	(3)
5.	国际技术贸易.....	(4)
6.	自由结汇贸易与易货贸易.....	(6)
7.	关税.....	(6)
8.	进口附加税.....	(8)
9.	普遍优惠制.....	(9)
10.	普惠制原产地规则.....	(10)
11.	征收关税的方法.....	(12)
12.	海关税则.....	(13)
13.	海关税则商品分类目录.....	(14)
14.	进口关税税率.....	(17)
15.	报关手续.....	(18)
16.	关税同盟.....	(19)
17.	非关税壁垒.....	(20)
18.	进口配额制.....	(20)
19.	“自动”出口配额制.....	(22)
20.	进口许可证制.....	(24)

21. 贸易的技术性壁垒.....	(24)
22. 出口信贷.....	(25)
23. 出口信贷国家担保制.....	(26)
24. 出口补贴.....	(28)
25. 商品倾销.....	(29)
26. 外汇倾销.....	(30)
27. 自由港或自由贸易区.....	(31)
28. 出口加工区.....	(32)
29. 出口管制.....	(33)
30. 关税与贸易总协定.....	(34)
31. 最惠国待遇.....	(36)
32. 国民待遇.....	(38)
33. 联合国贸易与发展会议.....	(38)

二、中国对外贸易管理

34. 我国对外贸易的经营管理体制.....	(39)
35. 我国外贸经营机制改革.....	(41)
36. 我国进出口许可证制度.....	(42)
37. 我国进出口许可证的申请.....	(43)
38. 我国进出口许可证的有效期及其管理.....	(43)
39. 我国需申请进出口许可证的商品及其 有关规定.....	(43)
40. 我国的外汇管理制度.....	(46)
41. 中央外汇与地方外汇.....	(47)
42. 我国外汇市场.....	(48)
43. 外汇人民币和外汇兑换券.....	(49)
44. 逃汇与套汇.....	(50)

45. 国家对携带外汇、贵重金属和外汇票证等进出国境的规定	(50)
46. 我国出国人员使用外钞注意事项	(51)
47. 中国银行人民币定额旅行支票	(51)
48. 出国人员使用旅行支票需注意的事项	(53)
49. 我国的保护关税制度	(54)
50. 保税仓库和保税工厂	(55)
51. 我国的货物监管和查禁走私制度	(56)
52. 我国对报关的规定	(57)
53. 办理报关的程序和手续	(58)
54. “转运货物”的海关申报手续	(59)
55. 我国海关对我国公民进、出出境行李物品的管理规定	(60)
56. 我国海关对邮寄进出口物品和印刷品的有关规定	(60)
57. 我国的进出口商品检验制度	(61)
58. 我国进出口商品的报验及商检的一般程序	(63)
59. 我国产品出口退税的有关规定	(64)
60. 申请出国和邀请客户来华	(68)
61. 出国举办或参加经贸展览会的审批及其管理	(70)
62. 机电产品出口推销服务人员多次出国审批手续	(70)
63. 机电产品出口推销服务人员多次出国的管理	(72)
64. 邀请客户程序	(72)

65. 出口贸易业务常用计算公式 (73)

三、对外贸易实务

66. 进入市场应考虑的三要素 (76)
67. 消费者市场 (77)
68. 生产者市场 (80)
69. 市场细分 (82)
70. 如何选择目标市场 (85)
71. 如何进入国际市场 (88)
72. 竞争手段的选择 (90)
73. 出口销售渠道的选择 (95)
74. 广告策划 (99)
75. 国际广告 (103)
76. 询盘 (105)
77. 发盘 (105)
78. 实盘 (105)
79. 虚盘 (106)
80. 还盘 (107)
81. 接受 (107)
82. 当面洽谈方式 (108)
83. 电话洽商 (108)
84. 信函磋商 (109)
85. 电报磋商 (111)
86. 谈判十忌 (112)
87. 外贸谈判 (113)
88. 谈判小组的人数 (113)
89. 主谈应具备的条件 (114)

90. 谈判地点的选择	(115)
91. 制定谈判计划	(116)
92. 谈判战术	(117)
93. 凭样品买卖	(121)
94. 凭规格、等级、标准买卖	(122)
95. 凭牌号或商标买卖	(123)
96. 凭产地名称买卖	(123)
97. 凭说明书买卖	(124)
98. 订立品质条款应注意的问题	(124)
99. 国际贸易中常用的计量单位	(125)
100. 计算重量的方法	(126)
101. 订立数量条款应注意的问题	(127)
102. 运输包装的种类、要求及应注意的问题	(128)
103. 销售包装的种类、要求及应注意的问题	(130)
104. 运输标志	(132)
105. 指示性、警告性标志	(132)
106. 中性包装和定牌	(133)
107. 合同中包装条款的主要内容	(134)
108. 有关价格术语的国际贸易惯例	(134)
109. E.X.W. 工厂交货	(136)
110. F.C.A. 货交承运人	(136)
111. F.A.S. 装运港船边交货	(137)
112. F.O.B. 装运港船上交货	(138)
113. C.F.R. 成本加运费	(139)
114. C.I.F. 成本、保险费加运费	(140)

115.C. P. T. 运费付至.....	(141)
116.C. I. P. 运费、保险费付至.....	(142)
117.D.A.F. 边境交货.....	(142)
118.D. E. S. 目的港船上交货.....	(143)
119.D.E.Q. 目的港码头交货.....	(143)
120.D.D.U. 未完税交货.....	(144)
121.D.D.P. 完税后交货.....	(145)
122.佣金和折扣的计算.....	(145)
123.影响技术价格的因素.....	(147)
124.一次总算支付方式.....	(151)
125.提成支付方式.....	(152)
126.入门费加提成费.....	(154)
127.提成基价.....	(155)
128.价格术语的选择.....	(157)
129.计价货币的选择.....	(157)
130.合同中价格条款的主要内容.....	(158)
131.运输方式.....	(159)
132.班轮运输.....	(162)
133.租船运输.....	(163)
134.装运时间.....	(164)
135.装运港和目的港.....	(165)
136.分批装运、转船和装运通知.....	(166)
137.滞期费和速遣费.....	(167)
138.合同中运输条款的主要内容.....	(167)
139.运输保险.....	(168)
140.海上运输保险承保风险的种类.....	(168)
141.海损的种类.....	(169)

142.海上运输保险险别.....	(170)
143.保险的责任期限.....	(172)
144.我国海运货物保险做法.....	(173)
145.合同中保险条款的主要内容.....	(175)
146.汇票.....	(176)
147.汇付.....	(179)
148.托收.....	(180)
149.信用证.....	(182)
150.信用证的当事人和主要内容.....	(184)
151.信用证支付的一般程序.....	(185)
152.信用证的种类.....	(186)
153.合同中支付条款的主要内容.....	(188)
154.商品检验的类型.....	(190)
155.商品检验的时间和地点.....	(191)
156.合同中检验条款的内容及应注意的问题.....	(192)
157.争议、索赔和理赔.....	(194)
158.合同中索赔条款的内容.....	(194)
159.不可抗力.....	(195)
160.出口合同的签订.....	(196)
161.出口合同的履行.....	(198)
162.履行出口合同中的备货环节.....	(198)
163.履行出口合同中的催证、审证和改证环节.....	(198)
164.履行出口合同中的租船、订舱和装运环节.....	(200)
165.履行出口合同中的制单和结汇环节.....	(201)

166. 进口交易前的准备工作	(202)
167. 进口合同的签订	(205)
168. 履行进口合同中的开立信用证和改证 环节	(205)
169. 履行进口合同中的租船、订舱和保险 环节	(206)
170. 履行进口合同中的审单和付款环节	(206)
171. 履行进口合同中的报关、提货、验收 和拨交环节	(206)
172. 出口单证的基本要求	(207)
173. 出口单证	(209)
174. 商业发票	(210)
175. 运输单据	(211)
176. 海运提单的格式	(212)
177. 海运提单的种类	(212)
178. 航空运单	(216)
179. 国际货协运单	(216)
180. 海关发票	(216)
181. 产地证明书	(217)
182. 包装单据	(217)
183. 保险单据	(217)
184. 我国开展补偿贸易的基本形式和灵活 做法	(219)
185. 易货贸易的基本做法	(222)
186. 独家代理协议的主要内容	(224)
187. 寄售	(226)
188. 国际拍卖	(227)

189.商品交易所	(229)
190.加工贸易	(231)
191.招标与投标	(235)
192.国际租赁	(237)
193.如何签订包销协议	(238)
194.展卖	(241)
195.中国出口商品交易会	(241)
196.国际博览会	(243)
197.国际劳务合作	(244)
198.国际承包工程	(245)
199.来料加工	(246)
200.来件装配	(247)
201.来样加工	(248)

四、国际金融

202.外汇概念	(250)
203.外汇包括的内容	(251)
204.外汇的种类	(252)
205.外汇在国际经济往来中的作用	(253)
206.外汇汇率的概念	(254)
207.汇率的标价方法	(255)
208.外汇牌价的买价、卖价、中间价	(257)
209.汇率的种类	(258)
210.国际支付中所使用的主要货币	(262)
211.汇率变动对经济影响的制约条件	(265)
212.本国货币贬值对进出口的影响	(265)
213.本国货币升值对进出口的影响	(267)

214. 主要国际储备货币汇率变动对世界经济的影响	(268)
215. 货币升贬值幅度计算	(270)
216. 人民币汇率制度的改革	(272)
217. 现行人民币制度的主要内容	(274)
218. 在进出口业务中人民币汇率买入价与卖出价的应用	(276)
219. 国际收支概念	(279)
220. 国际收支所包括的内容	(279)
221. 国际收支平衡表的概念	(280)
222. 国际收支平衡表的编制方法	(280)
223. 国际收支平衡表的主要内容	(281)
224. 如何判别国际收支是否平衡	(283)
225. 国际收支不平衡为什么要进行调节	(284)
226. 国家对国际收支逆差的调节措施	(285)
227. 国家对国际收支顺差的调节措施	(286)
228. 外汇管制的概念、目的	(287)
229. 外汇管制的范围和类型	(288)
230. 我国的外汇管理	(289)
231. 我国外汇管理的主要机构	(289)
232. 《中华人民共和国外汇管理条例》 产生与主要内容	(290)
233. 我国外汇管理的方针	(290)
234. 有关外汇留成	(291)
235. 有关外汇调剂市场	(292)
236. 有关外汇额度	(293)