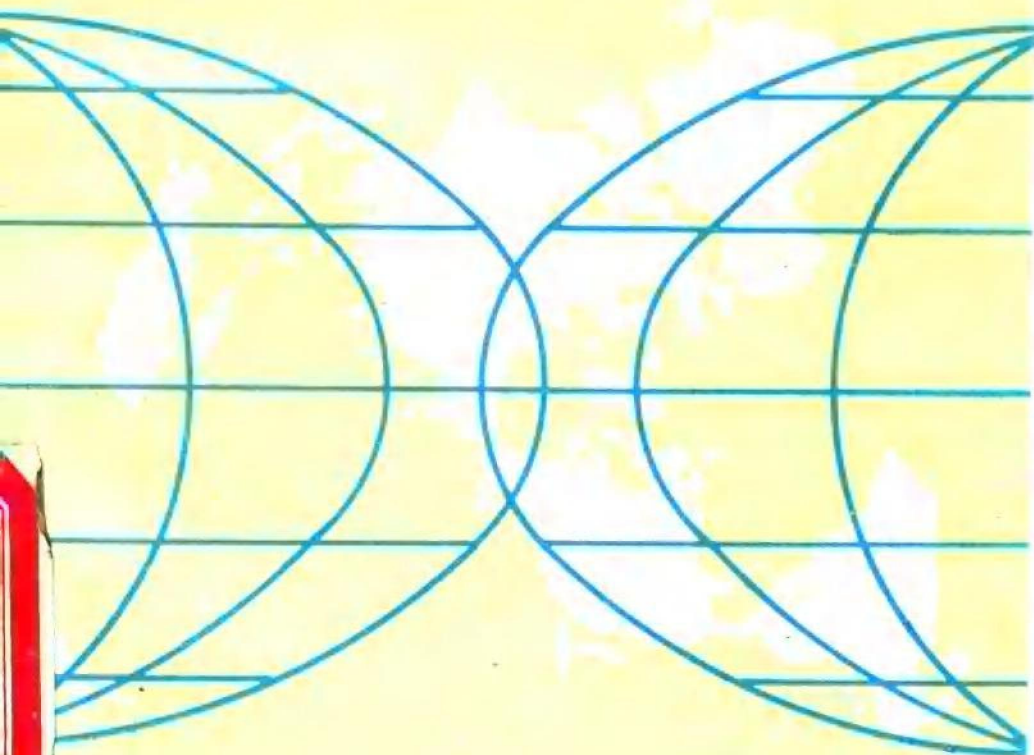


国际贸易知识

邱德民 编著



陕西人民出版社

国际贸易知识

邱德民 编著

陕西人民出版社

国际贸易知识

邱德民 编著

陕西人民出版社出版发行

(西安北大街 131 号)

陕西省新华书店经销 国营五二三厂印刷

850×1168 毫米 32 开本 16.5 印张 2 插页 351 千字

1991 年 1 月第 1 版 1991 年 1 月第 1 次印刷

印数: 1—1500

ISBN 7-224-01347-1/F·148

定 价: 9.05 元

前 言

几年来，随着对外开放和外贸体制改革的深入发展，我国经营进出口贸易的单位和人员成倍增加。在新形势下，广大外贸工作者迫切需要学习国际贸易的基本知识，需要掌握党和国家的对外经济贸易政策，以提高自己的业务水平。这本《国际贸易知识》，就是为了适应我国对外经济贸易工作者学习国际贸易一般理论和进出口业务基础知识的需要，根据笔者10多年来从事外贸工作与国际贸易研究工作的实际体会编写的。

《国际贸易知识》全书共十一章：一、基本概念与贸易理论；二、外贸综合业务；三、进出口磋商与合同；四、国际结算、支付方式与保险；五、价格术语、价格与包装运输；六、外汇、汇率与国际收支；七、国际贸易方式；八、国际市场营销；九、国际经济组织、贸易条约与协定；十、国际贸易法律；十一、我国对外贸易。其中，每一章又分设了若干专题和几十个具体问题（全书共475题），并采取一问一答的形式，对每一个问题都用简明、通俗的文字作了比较全面地表述，使之既适合于广大外贸业务人员和研究人员阅读，也可以作为大专院校涉外经济和外贸专业广大师生的教学参考。

本书虽然采取了一问一答的形式，但却不仅仅只是对名词概念的一般解释或说明，而是在说明名词概念和业务术语的基础上，突出分析问题和解决问题的基本技能，对所提的问题给

2 国际贸易知识

予明确而肯定的回答，使读者看了以后，既能把握各种名词概念和业务术语的实质，又能结合外贸业务实践加以灵活地运用。同时，该书独辟专章对我国对外贸易的性质、任务和方针政策以及外贸体制等作了比较全面地介绍，使读者通过阅读该书对我国的对外经济贸易管理能有一个较全面地了解。

《国际贸易知识》尽管对一个普通外贸工作者应当具备的国际贸易基本知识和基础知识作了必要地全面介绍和阐述，但是，由于现代国际贸易涉及到许多学科，进出口业务也与国内外各行各业有许多交叉，作者才疏学浅，水平有限，因此该书无论是在内容和文字上，还是在体例选择上，难免会有疏漏、不足甚或错误之处，恳请读者批评指正。

作 者

1990年3月28日

目 录

一、基本概念与贸易理论	(1)
(一) 国际分工与世界市场	(1)
1. 什么是国际分工? 现代国际分工有哪些特点?	(1)
2. 国际分工与社会分工有何区别?.....	(2)
3. 什么是世界市场? 现代世界市场有哪些特征?	(2)
4. 什么是商品的国际价值? 它是怎样形成的?	(3)
5. 价值规律在国际贸易中起什么作用?.....	(3)
6. 影响国际市场商品价格的主要因素是什么?	(4)
7. 什么是不等价交换?.....	(5)
(二) 国际贸易理论	(5)
1. 什么是马克思提出的国际价值理论?.....	(5)
2. 什么是“比较成本说”?.....	(7)
3. 什么是外贸乘数理论?.....	(8)
4. 什么是进口替代和出口替代?.....	(10)
5. 什么叫贸易条件?.....	(10)
(三) 国际贸易基本概念	(11)

2 国际贸易知识

1. 什么是国际贸易, 它与国内贸易有何区别?
..... (11)
2. 什么是有形贸易和无形贸易?..... (12)
3. 什么是双边贸易和多边贸易?..... (13)
4. 什么是过境贸易与转口贸易?..... (13)
5. 什么叫贸易值和贸易量?..... (14)
6. 什么是贸易出超与入超?..... (15)
7. 什么是对销贸易? 我国主要采取了哪几种对销
贸易方式?..... (16)
8. 什么是自由贸易和保护贸易政策?..... (17)
9. 什么是超保护贸易政策?..... (18)
10. 什么叫关税? 国家为什么要征收关税? (18)
11. 什么叫关税壁垒和非关税壁垒? (19)
12. 资本主义国家征收关税的方法有哪几种? ... (19)
13. 什么是来料加工和进料加工? (20)
14. 什么是商品倾销和外汇倾销? (21)
15. 什么是出口换汇成本、换汇率和出口创汇率?
..... (21)
16. 什么是现汇与记帐外汇? (23)
17. 什么是进口配额制? (23)
18. 什么是技术贸易? (24)
19. 什么叫跨国公司? (24)
- 二、外贸综合业务**..... (25)
- (一) 货源工作..... (25)
1. 货源工作在对外贸易中的地位和作用是什么?
..... (25)

2. 什么是适销对路的出口商品?..... (25)
3. 组织出口货源的方针和基本原则是什么?..... (26)
4. 什么叫机电产品? 为什么要把扩大机电产品
出口作为我国出口商品结构优化调整的发展方
向?..... (27)
5. 什么是初级产品和工业制成品?..... (27)
6. 什么是出口商品生产基地、综合基地和单项出
口商品生产基地?..... (28)
- (二) 商品检验..... (29)
 1. 什么是进出口商品检验? 为什么要对进出口商
品进行检验?..... (29)
 2. 我国进出口商品检验工作的方针是什么?..... (30)
 3. 什么是进出口商品检验证书? 它有哪几种?
..... (30)
 4. 进出口商品检验的时间和地点是怎样规定的?
..... (31)
 5. 什么是法定检验? 我国法定检验的范围是什
么?..... (31)
 6. 在进出口合同中订立检验条款时应注意哪些问
题?..... (32)
 7. 合同中的检验条款一般包括哪些内容? 怎样规
定才对买卖双方最为合理? (32)
 8. 我国商检机构签发的出口商品产地来源证书有
哪几种?..... (33)
 9. 什么叫产品认证? 国际贸易中对产品认证的形
式主要有哪几种?..... (34)

10. 我国出口企业怎样申请取得外国的认证标志?
..... (35)
11. 什么是索赔和理赔? 提出索赔时应注意什么问题? (36)
- (三) 提 单..... (37)
1. 什么是货运单据?..... (37)
2. 什么是提单? 它在进出口贸易中有什么作用?
..... (37)
3. 提单按其抬头的不同可以分为哪几种?..... (38)
4. 提单按其有无批注可以分为哪几种?..... (40)
5. 提单按货物是否已装船, 又可以分为哪几类?
..... (41)
6. 提单按运输方式不同, 可以分为哪几类?..... (41)
7. 提单的签发、份数、日期各有何规定?..... (42)
8. 一个提单有哪几个关系人?..... (43)
9. 何谓背书、空白背书、全衔背书?..... (44)
10. 何谓陈旧提单? 陈旧提单从什么时间开始计算? (44)
11. 缮制海运提单时应注意哪些问题? (44)
12. 什么是提单的首要条款? (46)
- (四) 银行信贷..... (46)
1. 什么叫出口信贷?..... (46)
2. 什么叫卖方信贷?..... (46)
3. 什么叫买方信贷?..... (47)
4. 什么叫混合贷款?..... (48)
5. 什么是福弗廷?..... (48)

6. 什么叫出口信贷保险?.....	(49)
7. 什么叫出口押汇? 如何办好押汇业务?.....	(49)
8. 我国银行对对外承包工程和劳务出口如何贷款?.....	(50)
9. 使用外汇贷款应具备什么条件?.....	(51)
(五) 其它方面.....	(51)
1. 我国海关征税的方针是什么?.....	(51)
2. 怎样申报过关手续?.....	(52)
3. 什么是商标? 出口商品上的商标有什么作用?	(53)
4. 怎样在国外办理出口商品的商标注册手续?	(54)
5. 我国出口商品在国外办理商标注册应注意哪些问题?.....	(55)
6. 折扣与佣金有什么区别?.....	(56)
7. 什么是普遍优惠税制?.....	(56)
8. 普惠制的原则是什么?.....	(57)
9. 普惠制有什么作用?.....	(58)
10. 普惠制中的原产地规则是什么?	(58)
11. 什么是免责条款?	(59)
12. 国际贸易中的样品有哪几种?	(60)
三、进出口磋商与合同	(61)
(一) 进出口交易前的准备.....	(61)
1. 为什么要对国际市场进行调查研究?.....	(61)
2. 国际市场调查研究的主要内容是什么?.....	(62)
3. 怎样选择出口市场?.....	(63)

4. 怎样组织出口货源?..... (64)
5. 怎样做好出口商品的广告宣传工作?..... (65)
6. 怎样制定出口商品经营方案?..... (65)
7. 怎样制定进口商品经营方案?..... (66)
8. 什么是进口订货卡片?..... (66)
9. 对客户进行调查研究的主要内容是什么?..... (66)
10. 怎样进行客户调查? (67)
- (二) 进出口交易洽商与合同的签订..... (67)
 1. 什么是交易洽商?..... (67)
 2. 出口交易洽商的基本内容和一般程序是什么?
..... (68)
 3. 什么是询盘和发盘?..... (68)
 4. 什么是实盘和虚盘?..... (69)
 5. 什么是还盘与接受?..... (70)
 6. 按照国际惯例, 构成一个有效的接受, 应当具备哪些条件?..... (70)
 7. 我国进出口公司表示接受应注意些什么问题?
..... (71)
 8. 国外客户表示接受, 我方应注意些什么问题?
..... (72)
 9. 联合国国际货物销售合同公约对实盘能否撤销有何规定?..... (72)
 10. 实盘的撤销与撤回有什么区别? (73)
 11. 一项实盘在什么情况下就会失效? (73)
 12. 什么是报价单和价格表? (74)
 13. 什么是售(购)货确认书? (74)

14. 怎样签订出口合同?	(75)
15. 进口洽商的一般交易程序是什么?	(75)
16. 出口合同的基本内容是什么?	(76)
(三) 合同的履行.....	(77)
1. 什么是催证、审证与改证?.....	(77)
2. 在出口工作中, “四排”、“三平衡”的含义 是什么?.....	(78)
3. 什么是出口合同的履行?.....	(78)
4. 如何办理货物的出口检验手续?.....	(79)
5. 为什么要对国外开来的信用证进行审核?.....	(79)
6. 在租船、订舱中应注意些什么问题?.....	(80)
7. 商业发票、领事签署发票和形式发票三者有 什么区别?.....	(80)
8. 为什么有些国家的银行开出的信用证中, 规定 要受益人提供海关发票?.....	(81)
9. 普惠制产地证明书与一般产地证明书有什么区 别?.....	(82)
10. 在审证中, 如发现来证金额过大, 与开证银 行的资力不相称时, 应采取哪些相应措施?	(82)
11. 履行进口合同的一般程序是什么?	(82)
12. 办理对外索赔, 一般应注意哪些问题?	(84)
13. 怎样办理对外开证?	(84)
14. 怎样制单?	(85)
15. 进口索赔的对象是什么?	(86)
四、国际结算、支付方式与保险	(87)

- (一) 国际结算..... (87)
1. 什么叫国际结算?..... (87)
 2. 什么是票据? 它有什么特点?..... (87)
 3. 票据有哪些关系人?..... (88)
 4. 票据在国际结算中起什么作用?..... (89)
 5. 什么是本票?..... (90)
 6. 什么是支票?..... (91)
 7. 什么叫汇票? 它包括哪些项目, 有哪些基本关系人? (91)
 8. 汇票按其性质的不同, 有哪些分类?..... (91)
 9. 汇票的付款期限有哪几种?..... (92)
 10. 汇票的开立和处理程序及其作用是什么? ... (93)
 11. 什么是商业汇票? 它有哪几个主要当事人?
..... (95)
 12. 商业汇票和银行汇票、跟单汇票和光票、即期汇票和远期汇票有什么区别? (95)
 13. 什么叫商业信用和银行信用? 哪种信用对取得货款较有保障? (96)
 14. 汇票、本票与支票三者有什么异同? (96)
- (二) 托 收..... (97)
1. 什么是托收方式? 它有哪几个关系人?..... (97)
 2. 托收方式有哪几种?..... (97)
 3. 跟单托收的业务处理程序是什么?..... (99)
 4. 在采取托收方式时, 为什么应当选用 CIF 价格术语?..... (99)
 5. 采用 D/A 方式时, 应注意些什么问题? (99)

6. 什么是《托收统一规则》? 其主要内容是什么?	(99)
(三) 信用证	(100)
1. 信用证的含义、性质和作用是什么?	(100)
2. 信用证方式与托收方式有什么区别?	(101)
3. 一份信用证内一般有几个当事人?	(102)
4. 信用证内一般有哪些主要内容?	(102)
5. 托收方式中的“付款交单”与信用证中注明的“交单付款”有什么区别?	(103)
6. 办理信用证结算业务有哪些程序?	(103)
7. 什么是跟单信用证和光票信用证?	(106)
8. 什么是可撤销信用证和不可撤销信用证?	(107)
9. 什么是保兑信用证和不保兑信用证?	(107)
10. 什么叫即期信用证、远期信用证和假远期信用证?	(108)
11. 什么是对开信用证和对背信用证?	(111)
12. 什么叫可转让信用证和不可转让信用证?	(111)
13. 什么叫循环信用证?	(112)
14. 跟单信用证下有哪些单据, 其作用是什么?	(113)
15. 什么叫《跟单信用证统一惯例》?	(113)
(四) 对外保险	(114)
1. 什么是保险和对外保险?	(114)
2. 什么是海洋运输货物保险?	(115)
3. 我国海洋运输货物保险条款中的平安险、水渍险和一切险各包括哪些内容?	(116)

4. 什么是货物运输保险的附加险?..... (118)
5. 特别附加险与一般附加险有什么区别?..... (118)
6. 什么是投保金额、保险费和保险费率?..... (119)
7. 海损有哪几种?..... (119)
8. 什么是实际全损与推定全损? 二者有何区别?
..... (119)
9. 什么是共同海损? 构成共同海损应具备什么条件?
..... (120)
10. 什么是伦敦协会货物保险的 (A)、(B)、
(C) 条款?..... (121)
11. 什么叫“仓至仓条款”? (122)
12. 什么是保险单? 其内容和作用是什么? (122)
13. 什么是海洋运输货物保险单证? (123)
14. 怎样办理投保手续? (124)
15. 进出口货物的保险金额和保险费如何计算?
..... (125)
16. 为什么在办理出口投保时往往要按货价加一成? 如果国外买方要求加四成、五成时应如何掌握? (126)

五、价格术语、价格与包装运输..... (127)

(一) 价格术语..... (127)

1. 什么是价格术语? 为什么在国际贸易中要使用价格术语?..... (127)
2. 国际贸易中常用的价格术语有哪几种?..... (127)
3. 价格术语与价格有何不同?..... (130)
4. 一个完整的价格条款, 应该包括哪些内容?

- (130)
5. 实际交货与象征性交货有什么区别?..... (131)
6. 试区别下列几个价格术语:..... (131)
7. 选择价格术语时应注意什么问题? (132)
8. 简述 FRC、DCP、CIP 和 FOB、C&F、
CIF 的异同?..... (132)
9. 某公司以 C&F 价格术语出口一批货物, 由于
船只在运输途中搁浅, 大部分货物遭受损失,
我方应如何处理? 如改用 CIF 价格术语时,
我方又应如何处理?..... (134)
10. 某公司出口某种商品, 已知每打汉堡 £ 15,
如以人民币报价应为多少? (设 £ 100 = RMB
¥ 361.78 (买价)、RMB ¥ 363.60 (卖价)
..... (134)
11. 出口某种商品, 每公吨利物蒲 £ 300, 国外
客户要求改用美元报价, 应折成多少美元?
..... (134)
12. 出口公司出口某种商品, 已知每公吨 C&F
伦敦 RMB ¥ 200, 现国外客户要求以美元报
价, 问应改为多少美元? (135)
13. 某种出口商品的现行价格是 CIF 纽约每公吨
RMB ¥ 1650, 现按国外客户来电, 还价 US
\$ 850, 问是否可以接受? 另一客户还价
DM 2050, 是否可以接受? (135)
14. 某种商品每公吨 CIF 热那亚 £ 500, 设运费
每公吨 £ 45, 投保加一成, 保险费率为 8%。

- 求 FOB 价是多少? (135)
15. 某种商品的出口价格为 每公吨 C&F 纽约
US\$ 1200, 国外中间商要求以 C&FC₅ 的价
格报出时应为多少? (136)
- (二) 价格 (136)
1. 什么是价格和国际市场价格? (136)
2. 我国出口商品的作价原则是什么? (136)
3. 影响出口商品价格的主要因素是什么? (137)
4. 我国进口商品对外作价的原则是什么? (138)
5. 出口商品的订价方法主要有哪几种? (138)
6. 来料加工和装配业务的作价应当考虑哪些因
素? (139)
7. 企业在制订出口产品价格政策时应当考虑哪些
问题? (140)
8. 在产品生命周期中, 应采取哪些价格政策?
..... (140)
- (三) 包装运输 (141)
1. 合同中的包装条款主要有哪些内容? (141)
2. 商品包装按其作用的不同, 可以分为哪两大
类? (142)
3. 什么叫包装单和重量单? (143)
4. 什么叫唛头 (Mark) 与指示性、警告性标志?
..... (144)
5. 制作唛头时应注意哪些问题? (144)
6. 出口商品包装应注意些什么问题? (145)
7. 何为中性包装与定牌中性包装? (145)