

中国： 与世界经济接轨

主 编 蒋哲时 宫占奎

南 开 大 学 出 版 社

中国：与世界经济接轨

蒋哲时 宫占奎 主编

南开大学出版社

前 言

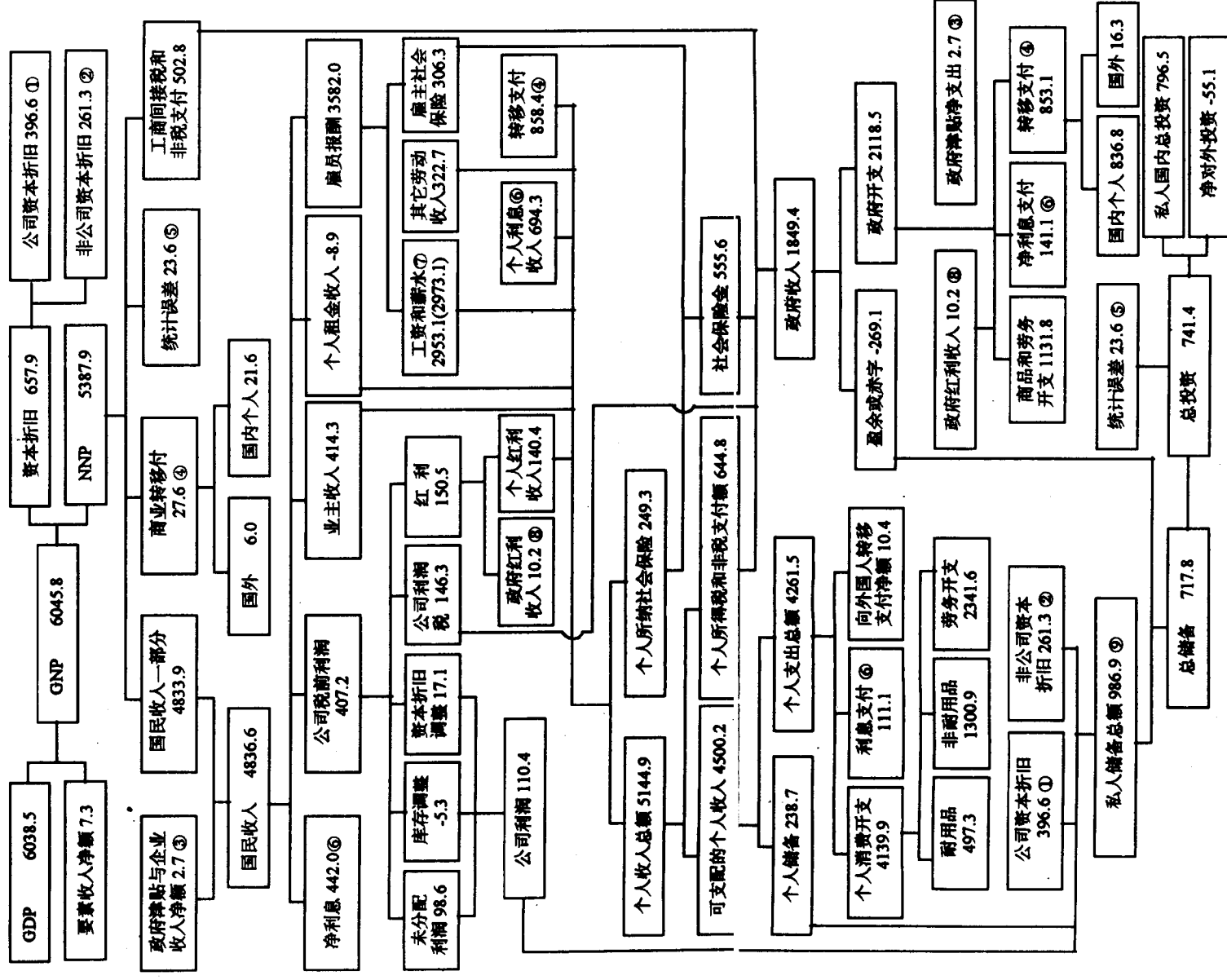
近几年来,世界经济形势变化很快,出现了许多新情况和新问题。研究、分析这些变化,认识当前世界经济发展的趋势,摸索我国与世界经济接轨的途径,推动改革与开放,就成为我国国际经济研究方面的一项迫切任务。基于以上认识,我们组织编写了这本书。在写作上,以介绍和分析世界经济的变化为主线,同时注意联系中国的具体实际,在对比中寻找问题和差距,以探索一条以我为主的与世界经济接轨的道路。本书有关世界经济问题的探讨本应是全方位的,但有关前苏联与东欧由于正处在剧变过程中,许多问题要在现在作出结论为时尚早,只好舍去。另外,就在本书写作过程中,由于国际经济形势的快速变化,受资料和我们水平所限,也还难免有不能完全跟上最新形势的地方,欢迎读者不吝赐教。

作 者

1996年4月

1992年美国国民经济核算体系图

单位: 10亿美元



表注: (1) (2) (3) (5) (8) 为同一指标在不同位置的再现;

(4) 政府的转移支付中, 向国内个人的转移支付为 8368 亿美元, 加上商业转移支付给个人的 216 亿, 形成个人转移支付的收入项 8584 亿美元, 详见 NIPAs 表 8.13。

(6) 政府的净利息支付 1411 亿美元 + 个人利息支付 1111 亿美元 + 国民收入中的净利息 4420 亿美元 = 个人利息收入 6943 亿美元, 详见 NIPAs 表 8.17。

(7) 雇员报酬中的“工资和薪水”指标出现两个数字, 这是很少见的情况。一个数字为 29531 亿美元, 此数字来自《现代商业概览》1993 年 8 月号表 1.14 第 3 行, 另一数字来自表 2.1 第 2 行。形成同一指标出现两个数字的原因是, 第一个为应发的工资数, 第二个为实际发的工资和薪水数, 是本应在 1993 年初发的工资, 1992 年未提前发放, 形成 200 亿元的差额。这一差额在积累中已扣除, 参见同上书表 1.9, 1.11, 2.1。

(8) 私人储备总额中, 四项相加本应为 1104 亿 + 2387 亿 + 3966 亿 + 2613 亿 = 10069 亿, 其中 2387 亿个人储备中由于注⑦中的原因, 在核算时扣除了 200 亿, 所以私人储备总额为 9869 亿美元。参见《现代商业概览》1993 年 8 月号表 5.1。

表 6.1 资料来源: 依据美国《现代商业概览》1993 年 8 月号, NIPAs 前五部分和附表部分资料整理。

目 录

前言.....	(1)
第一章 当代世界经济形势及其发展趋势.....	(1)
第一节 当代世界经济构成框架的重大变化.....	(1)
第二节 当代社会生产力与生产关系的深层变化.....	(8)
第三节 当代国际经济力量对比的重大变化	(24)
第四节 中国经济面临的机遇与挑战	(31)
第二章 世界经济区域一体化的发展与中国的 国际经济合作	(35)
第一节 区域经济一体化的发展	(35)
第二节 欧洲经济共同体	(39)
第三节 北美自由贸易区	(44)
第四节 中国与亚太地区的经济合作	(51)
第三章 亚太地区的经济发展	(60)
第一节 亚太地区经济的高速发展	(60)
第二节 亚太地区经济发展的模式	(67)
第三节 亚太地区外向型经济发展的经验与问题	(74)
第四节 置身亚太地区的中国经济的发展	(80)
第四章 西方市场经济条件下的企业竞争	(85)

第一节	西方市场经济的基本特征	(85)
第二节	市场经济条件下的企业竞争战略	(90)
第三节	国际领域内的企业竞争	(105)
第四节	中国企业的跨国经营与竞争策略	(111)
第五章	国际经贸往来中的法律保证	(117)
第一节	国际经贸往来中的法律问题	(117)
第二节	国际经贸纠纷的解决	(125)
第三节	健全我国经济法制,促进经贸发展	(133)
第六章	国民经济核算体系与经济发展	(143)
第一节	美国的国民经济核算体系	(144)
第二节	联合国的国民经济核算体系	(151)
第三节	东西方国家国民核算体系比较	(157)
第四节	我国的国民经济核算体系改革	(162)
第七章	关贸总协定/世界贸易组织与中国	(169)
第一节	关贸总协定产生的历史背景和经过	(169)
第二节	关贸总协定的条款原则	(171)
第三节	关贸总协定的成绩与问题	(182)
第四节	从关贸总协定到世界贸易组织	(187)
第五节	中国与关贸总协定/世界贸易组织的关系	(189)
第八章	世界银行的贷款政策	(197)
第一节	世界银行的组织机构	(197)
第二节	世界银行的贷款政策	(204)
第三节	世界银行项目的实施	(212)
第四节	我国利用世界银行贷款的情况与问题	(216)
第九章	利用国际融资渠道加速我国经济建设	(224)
第一节	银行国际信贷	(224)
第二节	出口信贷	(228)
第三节	国际债券	(234)

第四节	国际项目融资·····	(237)
第五节	我国国际融资的渠道和问题·····	(243)
第十章	国际商务活动的经营环境·····	(251)
第一节	国际商务经营环境的变迁·····	(251)
第二节	国际商务的经营环境分析·····	(259)
第三节	我国开展国际商务活动的对策·····	(271)
第十一章	国际技术贸易·····	(279)
第一节	国际技术转让的方式方法·····	(282)
第二节	技术的定价及其支付方式·····	(288)
第三节	国际技术转让中的限制性商业行为·····	(294)
第四节	引进先进技术,促进生产能力提高 ·····	(302)
第十二章	世界经济发展中的跨国公司·····	(308)
第一节	战后跨国公司的发展·····	(309)
第二节	跨国公司发展的近态和趋势·····	(315)
第三节	跨国公司的战略规划·····	(330)
第十三章	中国对外经济的发展·····	(336)
第一节	中国的进出口贸易·····	(336)
第二节	中国的外资引进·····	(343)
第三节	中国的对外直接投资·····	(352)
第四节	中国涉外经济发展前瞻·····	(355)
后记 ·····		(360)

第一章 当代世界经济形势 及其发展趋势

当今世界经济形势正在发生剧烈变动。我们如能理解变动的实质与意义,弄清其来龙去脉,判明其未来趋向,就有可能在我国同世界经济接轨以推进现代化建设的航程中,因势利导,赢得更多的主动权。

在当代世界经济形势的剧烈变动中,呈现出十个鲜明的特征或突出的趋势。其中有些趋势是半个多世纪以来社会生产力与生产关系深层次发展变化的延续;另一些趋势是以此为基础的当代国际经济力量组合与对比的中长期变化;还有一种趋势则是 90 年代以来发生的世界总格局的新变化。这十个趋势互相影响、渗透,汇合成为当代世界经济形势大变动的全景。

第一节 当代世界经济构成框架的 重大变化

这一节研究当代世界经济形势变化的第一个趋势。

第一个趋势出现于 90 年代以来的几年中,原来构成当代世界经济的东西方、南北方两大框架,发生了剧烈的倾斜变形。

第二次世界大战以后的 40 多年来,世界经济一方面划分为发达国家经济和发展中国家经济,形成南北方框架;另一方面又划分

为社会主义国家经济和资本主义国家经济,形成东西方框架。东西方与南北方两大框架中发生的力量组合,其份量相当,在战后几十年世界经济与政治形势的演变中,各自发挥着重要的作用。而且,在世界两大制度对峙的冷战时期,东西方框架往往对于观察世界经济形势具有更为突出的意义。但是,随着近几年来东欧剧变和苏联的解体,世界经济的天平向西方(资本主义)明显倾斜。东西方框架大为褪色,其意义与作用急剧下降。相形之下,南北框架愈益显示其重要意义;发达国家经济和发展中国家经济的划分,已成为观察世界经济形势时所使用的最基本的工具。

经济合作及发展组织(OECD),或简称“经合组织”,是由发达的资本主义国家组成的国际经济组织。按照世界银行当前的定义,这个组织的24个成员国中除希腊、葡萄牙、土耳其3国之外,其余的21国都是发达国家;世界上的国家除发达国家之外,再去掉前苏联、东欧等原经互会成员国,其他国家就都属于发展中国家。发展中国家在亚、非、拉等地区超过170个,世界银行还将它们分类为“低收入国家”和“中等收入国家”,前者是指那些1991年人均国民生产总值在635美元及以下的国家,后者是指1991年人均国民生产总值在635美元以上、7911美元以下的国家。^①1991年全世界国民生产总值为21.5万亿美元,其中,经合组织成员国为16.5万亿美元,占75%以上。事实上,仅仅西方七个大国,即美、日、德、法、英、意、加拿大,就占了世界国民生产总值的60%以上和世界贸易额的50%以上。^②至于发展中国家,其绝大多数的国民经济也是在世界资本主义体系中运转。这表明,当今的世界经济整体是在资本主义经济规律支配下运行的。

如上所述,衡量各国经济发展水平的最重要的指标,是人均国

① 世界银行:《1993年世界发展报告》,名词解释和资料说明。

② 世界银行《1993年世界发展报告》,附录A,表A.2;世界发展指标,表3,表14。

民生产总值(或人均国内生产总值),它显示了一国的富裕程度。另一个常用以衡量各国经济发展水平的指标是各国的国民生产总值(或国内生产总值),它显示了一国的经济实力和经济活动的规模。近年来,美国《幸福》杂志就曾分别在不同年份采用这两种指标列出世界经济中领头的 25 个国家或地区(详见下列表 1—1 和表 1—2)。

表 1—1 1989 年夏对世界经济前 25 名国家或地区的排名表
——按 1988 年国内生产总值排列

指 标 国 家 (地区)	1988 年国内生产 总值 单位:亿美元	人 口 单位:百万人	实际国内生产总值 增长率 1984—1988 年平均变化(%)
1. 美 国*	48 643	246.5	3.4
2. 日 本*	28 589	122.6	4.4
3. 西 德*	12 083	60.6	2.4
4. 法 国	9 459	55.9	2.4
5. 意大利	8 288	57.4	3.0
6. 英 国	8 121	56.9	3.5
7. 加拿大	4 865	25.9	4.1
8. 巴 西	3 846	144.5	4.8
9. 中 国	3 706	1085.3	10.6
10. 西班牙	3 423	39.0	3.8
11. 伊 朗	3 384	52.9	-0.5
12. 印 度	2 838	801.5	6.2
13. 澳大利亚	2 460	16.6	3.9
14. 荷 兰*	2 302	14.7	2.2
15. 瑞 士	1 848	6.6	3.0
16. 墨西哥	1 812	84.0	0.1
17. 瑞 典	1 785	8.4	2.0
18. 韩 国	1 646	42.7	10.0
19. 比利时	1 520	9.9	2.2
20. 奥地利	1 266	7.6	2.4

续表 1

指 标 国 家 (地区)	1988 年国内生产 总值 单位:亿美元	人 口 单位:百万人	实际国内生产总值 增长率 1984—1988 年平均变化(%)
21. 台 湾	1 162	19.9	8.5
22. 丹 麦	1 078	5.1	1.7
23. 芬 兰	1 042	4.9	3.5
24. 挪 威	881	4.2	2.9
25. 沙特阿拉伯	745	12.9	-1.6

* 国民生产总值数字。

资料来源:〔美〕《幸福》杂志 1989 年 7 月 31 日。

表 1—2 1992 年夏对世界经济前 25 名国家或地区的排名表
——按 1989 年人均国内生产总值或人均国民生产总值
(按购买力平价调整后指标)排列

指 标 国 家 (地区)	1989 年人均国 内生产总值或 国民生产总值 (按购买力平价 调整后指标) 单位:美元	1989 年人 均国内生产 总值或国民 生产总值 单位:美元	1991 年 国内生 产总值 单位: 亿美元	1987— 1991 年 平均增 长率	1991 年 人口 单位: 百万人
1. 阿拉伯联 合酋长国	23 798	18 410	313.8	4.4%	1.7
2. 美 国	20 998	20 850	56 737.8	2.0%	252.6
3. 加拿大	18 635	18 860	5 931.5	2.0%	26.9
4. 瑞 士	18 590	30 050	2 294.8	2.1%	6.81
5. 挪 威	16 838	20 940	1 065.9	1.0%	4.3
6. 卢森堡	16 537	26 220	87.5①	3.3%①	0.4
7. 科威特	15 984	16 160	101.7①	20.0%①	1.2①
8. 澳大利亚	15 266	15 400	2 999.9	2.5%	17.3
9. 香 港	15 180	10 370	826.8	6.3%	5.9
10. 新加坡	15.108	10 350	399.8	9.0%	2.9
11. 瑞 典	14 817	21 580	2 409.3	1.4%	8.6
12. 芬 兰	14 598	22 120	1 290.5	1.7%	5.0

续表 2

指 标 国 家 (地区)	1989 年人均国内生产总值或国民生产总值(按购买力平价调整后指标)单位:美元	1989 年人均国内生产总值或国民生产总值单位:美元	1991 年国内生产总值单位:亿美元	1987—1991 年平均增长率	1991 年人口单位:百万人
13. 西 德	14 507	20 450	17 201.1②	2.9%	79.7②
14. 日 本	14 311	24 240	33 691.9	5.0%	123.9
15. 冰 岛	14 210	20 940	64.5	1.2%	0.3
16. 法 国	14 164	17 860	12 044.1	2.9%	56.5
17. 丹 麦	13 751	20 740	1 286.9	0.9%	5.1
18. 英 国	13 732	14 790	10 187.1	2.0%	57.4
19. 意大利	13 608	15 120	11 460.1	2.6%	57.8
20. 荷 兰	13 351	15 970	2 871.6	2.8%	15.1
21. 比利时	13 313	15 810	1 974.3	3.2%	10.0
22. 奥地利	13 063	17 300	1 644.9	3.4%	7.8
23. 巴哈马	11 293	11 120	20.1③	11.4%④	0.3⑤
24. 新西兰	11 155	11 740	422.2	0.1%	3.4
25. 巴 林	10 804	6 380	44.3	3.8%	0.5

①根据 1991 年估算数字。②统一后的德国数字。③1988 年数字。

④1984—1988 年年均数字。⑤1990 年数字。

资料来源:〔美〕《幸福》杂志 1992 年 7 月 27 日。

表1—1和表1—2的数列首先表明,对于最发达的主要资本主义国家来说,无论按国民生产总值或按人均国民生产总值进行衡量,其结果大体相同,它们同样居领先地位。但是,对于人口众多的发展中大国来说,按上述两种方法进行衡量的结果就出现极大差异。比如,按国民生产总值衡量居第8位的巴西,若按人均国民生产总值衡量就在拥有100万以上人口的国家中降到了第37位,中国则从第9位降为第106位,印度也从第12位降为第109位。①

① 世界银行《1993年世界发展报告》,世界发展指标,表1。

其次,表1—2采用了两种衡量各国人均国民生产总值(或国内生产总值)的方法,第一栏是按各国货币的购买力平价进行调整后的人均国民生产总值,这种数列可以更实际、更准确地反映各国居民(以其国内市场为基础)的生活水平。这是由美国宾夕法尼亚大学罗伯特·森墨尔斯教授和阿伦·赫斯通教授两人计算的成果。表1—2之第二栏则采用未经调整的各国人均国民生产总值,这种数列突出比较了各国居民在世界市场上的购买力水平。对于当前各主要西方国家来说,这两种衡量方法的结果是大有出入的。若是按第一种方法衡量的人均国民生产总值(表1—2的第一栏),美国多年来都居第一位,只是1989年由于阿联酋石油产量猛增而临时居于阿联酋之后占第二位;到1990年美国又重新居第一位,阿联酋则跌落到前20名之外。至于日本,则多年来都远远排在第10名之后,比香港地区、新加坡的人均国民生产总值还低。然而,若按第二种方法(比较未经调整的人均国民生产总值),则日本自1988年以来就超过了美国,居世界前两名左右。^①

第三,表1—2的数列还反映了经济增长和经济发展的差别。人均国民生产总值及其增长率足以衡量一国的经济增长水平,它也是衡量一国发展水平的必要指标,但却不是唯一的、充分的指标。衡量一国是否已达到发达国家的水平,除了看它的人均国民生产总值是否已达到高水平之外,还要考察该国是否实现了以工业化为核心的产业结构、外贸结构、社会结构、消费结构的根本转变,以及实现与此相关连的经济体制与法律、政治体制的重大变革。因此,阿联酋、科威特以及巴哈马、巴林这些国家仍属高收入的发展中国家。其它被联合国划分为发展中国家,或本国当局自认为是发展中国家的,还有高收入的以色列、新加坡、香港等国家和地区。

^① [美]《幸福》杂志1993年7月26日,第96页;1991年7月29日;1990年7月30日。并参照同年的世界银行《世界发展报告》中世界发展指标之表1。

应当指出,考察上列结构性差异以划分发达国家同发展中国家的界线,具有实质的意义。这种定性分析,制约着有关衡量各国经济增长水平的数量指标的使用条件与范围。就以按各国购买力平价调整计算的人均国民生产总值而论,由于这种购买力平价是根据以美国为中心的西方发达国家近千种“一篮子”商品和劳务的价格资料计算的结果,把它用于比较发达国家经济增长的实际水平,无疑具有明显的合理性与准确性。但是,由于广大发展中国家城市居民的消费品构成、各国人口的城乡构成、居民的阶层构成(是否存在庞大的中产阶级,等等)、国民经济各地区的相对发展水平等方面,同发达国家都存在着根本性的差异,因而上述以经合组织发达国家经济现状为依据的购买力平价,就不能随意用来调整计算广大发展中国家的人均国民生产总值(少数新兴工业化国家或地区除外),以防得出歪曲事实的以至荒谬的结论。近年来一些西方国家的政府机构和一些国际经济组织中的专家,滥用这种调整计算,把按当时汇率折算的中国的人均国民生产总值任意加大4.5倍以至7倍或更多(比如,世界银行的《1993年世界发展报告》把中国1991年的人均国民生产总值估算成1680美元;《幸福》杂志更把中国1989年的人均国内生产总值算成2656美元,后一估算的资料来源为国际货币基金组织、美国劳工统计局等机构),^①从而把尚未达到小康水平的中国描绘成居世界第三到第二位的“经济强国”,甚至“发达国家”,就是这种滥用和误导的典型事例。这种滥用会导致给发展中国家造成经济上的损害和错误的决策。这是我国在发展外向型经济、同世界经济接轨过程中要清醒地面对的一个原则问题。

^① 世界银行《1993年世界发展报告》,世界发展指标,表30;〔美〕《幸福》杂志1992年10月5日。

第二节 当代社会生产力与生产关系的深层变化

这一节研究当代世界经济形势变化的第二至第五个趋势。

西方发达资本主义国家不但支配着当今世界经济的运转,同时,它们走向经济发达的过程对于我们探索现代社会生产力发展的规律,以及研究当代资本主义生产关系,特别是其市场经济的发展趋向,都具有典型意义。

一、科学技术创新空前强劲;产业结构演变错综复杂(第二大趋势)

在过去两个多世纪的资本主义发展过程中,科学技术进步迅速,产业结构变动频繁,已成为市场竞争机制驱动下的一种不断发展的趋势。在近半个世纪的当代历史时期中,这个过程并非简单地延续下来,而是无论从科技创新的力度,还是各产业部门交错牵动的复杂程度,都远远超过过去各历史时期。其中,下列几个方面的问题应予以特别注意。

(一)工业结构的主角与配角

两个世纪以来,主要资本主义国家中已发生过四次工业革命。根据各国学者纷纭众说中包含的大量科学论断,参照科技演进的客观史实,这四次工业技术革命的划分时期与具体内容可以概括为:第一次工业技术革命萌发于18世纪80年代的英国,它以棉纺织业、蒸汽机动力和煤炭炼铁为特征,在19世纪中延续了很长时间,并把这次革命的高潮传导到美国。第二次工业技术革命萌发于19世纪40年代的英、美、德、比等国,最后全盛于美国,以铁路、轮船和炼钢技术为特征,延续到本世纪20年代前后进入其最高潮和成熟期。第三次工业技术革命萌发于19世纪末和本世纪初

的欧美各国,迅速成长和全盛于美国,它以电力、电子技术(电报、电话、收音机、录音机、电视等各类电器)、内燃机技术(汽车、飞机等)以及化工技术(塑料、人造纤维、制药等)为其特征,到本世纪六七十年代进入其成熟期。第四次工业技术革命萌发于第二次世界大战后初期的美国,它的特征为计算机技术(包括硅晶片、机器人等等)、生物技术(基因工程等)、新型材料(陶瓷、合金、超导体等)、光电技术(激光、光纤通讯等)、新能源(核能等)以及最具综合性的空间技术。经历了战后 40 多年,第四次工业革命正进入其迅速发展时期,预计它将在下世纪的前半叶逐步达到其成熟期。当前,仍是第三次工业技术革命中产生的产业部门在西方经济中充当主角,方兴未艾的第四次工业革命中出现的新产业部门是日益重要的配角;而起源于 19 世纪中期的第二次技术革命的部门如钢铁工业等仍充当重要助手(绝非“夕阳工业”)。这个论断,可以通过考察 1991 年世界经济中举足轻重的全球最大的 409 家工业企业在各工业部门中的分布状况得到验证(见表 1—3)。

表 1—3 1991 年全球最大的 409 家工业公司在各产业部门的分布与排名

名次	工业部门	公司数目	销售额 百万美元	利润 百万美元	名次	资产 百万美元	名次	雇人 数	名次
1	石油提炼	53	931 475	28 387	1	860 197	2	1 563 603	6
2	汽车及其部件	45	852 721	3 049	9	969 582	1	3 945 762	2
3	电气设备、电子 与微电子产品	45	650 032	17 594	2	783 556	3	4 019 582	1
4	食品工业产品	47	397 043	14 702	4	302 720	6	2 157 513	8
5	化工产品	45	396 892	12 510	5	445 028	4	1 840 924	5
6	冶金	35	339 456	2 578	11	314 009	5	1 874 206	4
7	工业与农业机器设备	27	218 700	1 368	17	251 183	7	1 292 667	7
8	计算机、办公室装备	15	210 482	(2 126)	26	249 270	8	1 225 986	9

续表 3

名次	工业部门	公司数目	销售额 百万美元	利润 百万美元	名次	资产 百万美元	名次	雇人 数	名次
9	航空与航天用品	16	169 184	2 361	14	151 365	11	1 167 191	10
10	林业与造纸	25	142 465	420	21	179 742	9	711 118	14
11	药品	19	126 015	17 061	3	141 648	12	722 439	12
12	饮料	18	112 164	8 908	6	160 813	10	784 791	11
13	建筑材料	19	100 038	4 100	7	140 105	13	711 665	13

①按 409 家大公司销售额在各部门的分布排列部门名次。

②括号的数字表示亏损额。

资料来源：〔美〕《幸福》杂志 1992 年 7 月 27 日。

表 1—3 是全球最大的 409 家工业公司在 13 个部门中分布的资料，选自《幸福》杂志所列 1991 年全球最大的 500 家工业公司在 26 个部门中的分布数字。表 1—3 所列 13 个部门中的 409 家公司其销售总额为 46 466.7 亿美元，这在 26 个部门的全球最大的 500 家公司的销售总额 51 880.8 亿美元中占了将近 90%。这些决定全世界西方发达国家经济的主流方向的最大工业企业，其部门分布状况集中反映了当今工业结构中复杂的交迭性。顺便指出，1992 年全球最大的 500 家工业公司所分布的 26 个部门中，也是有 411 家公司集中在头 13 个部门；这 411 家公司 1992 年的销售总额为 49 047.9 亿美元，它在 26 个部门的全球最大的 500 家公司 1992 年销售总额 54 715.8 亿美元中占 89.6%，这个份额与 1991 年基本相同，而且前 13 个部门的排列次序，也与 1991 年大体相同。

此外，1991 年与 1992 年美国最大 500 家工业公司在各产业部门的分布状况，与上述全球 500 家的分布非常类似，^① 这就足以本文为“主角与配角”的论断，提供又一佐证。

① 〔美〕《幸福》杂志 1992 年 4 月 20 日；1993 年 4 月 19 日。