

无敌经商宝典

锦羽 编著

犹太人

经商智慧



W 世界图书出版公司



中财 B0094779

无敌经商宝典

犹太人经商智慧

锦羽 编 著

C218.8/05

中央财经大学图书馆藏书章

登录号

462831

分类号

F715/116

世界图书出版公司

北京·上海·广州·西安

1997

(陕)新登字 014 号

无敌经商宝典

犹太人经商智慧

锦羽 编著

康宏磊 责任编辑

世界图书出版西安公司 出版发行

(西安市西木头市 34 号 邮编 710002)

北京云浩印刷厂印刷

各地新华书店经销

开本:850×1168 1/32 印张:14 字数:350 千字

1997 年 4 月第 1 版 1997 年 4 月第 1 次印刷

印数:00001—30000 册

ISBN 7-5062-2750-9/F·9

Wx2750 定价:18.80 元

目 录

第一编 犹太巨富发迹史

- ◎ 华尔街金融大王迈耶 (1)
乘龙快婿——想当老板——实施兼并
- ◎ 犹太巨富哈默 (6)
列宁的感谢——押宝利比亚
- ◎ 金融界的阿波罗摩根 (13)
铤而走险——投机钻营——挑战华尔街
- ◎ 股海空手道大师孔菲德 (21)
小小推销员——海外创业——迈向华尔街
- ◎ 房地产大王里治曼 (28)
创业——冒险投资纽约——进军石油业

◎洛克菲勒称雄石油界 (32)

顺水推舟，囤积奇货——审时度势，
开办炼油厂——托拉斯之梦——霸业初成
心更高——玫瑰一枝独秀

◎尤伯罗斯 (43)

大器早成——英雄逢时势——借力打
力——节约开支

◎影响欧洲经济的洛斯查尔德家族 (52)

古币——情报

◎路透与路透社 (56)

幸识高斯——和老板较量——通讯大
联合

◎彼得森和钻石一样闪亮 (61)

勤学苦练——幸运女神——艺术使他
成功

◎零售业巨头马克斯 (68)

马克斯巧遇斯宾塞——驱除强敌——
分久必合

- ◎萨奇兄弟 (73)

广告星宿
- ◎世界保险业巨子劳埃德 (75)

从航海保险到无所不保
- ◎华尔街股市骄子韦尔 (78)

抓住时机，敢想敢做
- ◎无线电工业巨子萨尔诺夫 (81)

初涉电报业——才干卓越——电讯巨子
- ◎石油巨人塞缪尔 (89)

慧眼独具——两半球石油巨人的争霸战

第二编 犹太商战谋略

- ◎莱曼公司的致胜秘诀 (99)

企业兼并和盘购狂潮的带头人
- ◎殊途同归的朱克尔和洛伊 (101)

连锁电影院和电影产销一体化

- ◎ “儒商” 贾尼斯 (103)
投资现代艺术品

- ◎ 《纽约时报》的百年风云 (105)
不断改进以赢得读者

- ◎ 洛斯查尔德家族冷静的大阴谋 (109)
操纵股市逃巨税

- ◎ 几小时赚了几百万 (111)
尼桑赌博滑铁卢

- 萨洛蒙巧妙夺取奥国铁路经营权 (114)
有钱能使鬼推磨

- ◎ 萨洛蒙为奥国发行公债 (116)
金钱的大门还得用金钱来当敲门砖

- ◎ 麦雅打开通往宫廷的大门 (119)
以古币做钓饵钓大鱼

- ◎ 摩根财团收购西海岸铁路 (121)

风暴前奏曲——智夺西海岸

- ① 犹太人写电文 (127)
口气不同效果亦不同
- ① 小小士兵尊过将校大官 (130)
用金钱可以买尊严
- ① “银座的犹太人”的第一桩生意 (132)
拿别人的沙袋给自己卖钱
- ① “银座的犹太人”得之不易 (134)
信守合同，赔本的买卖也要做
- ① 好商品卖好价钱 (136)
不留议价空间
- ① 适时而去 (137)
淘汰薄利多销的产品
- ① 经商第一目标 (139)
厚利广销
- ① 也算投机钻营 (141)

灵活运用法规盲点赚大钱

◎向肯尼迪总统告状 (143)

“银座的犹太人”的生意绝招

◎有时候赚钱要适可而止 (146)

有位犹太人赚钱赚死了

◎“银座的犹太人”改变饮食观 (148)

藤田引进牛肉饼

◎牛肉馅饼本身魅力无穷 (150)

好色男人喜欢新鲜的女人

◎最心爱的东西舍不得卖 (151)

推销自己不喜欢的商品才能成功

◎不知水深勿下海 (153)

暴发户不可做钻石生意

◎有钱人领导消费新潮流 (155)

藤田零准珠宝生意

◎加薪不如离职 (157)

人赌一口气，赫胡成功了

◎ 人人皆有隐私权 (159)

商业也有不可告人的秘密

◎ 妥协的条件 (161)

妥协不是投降，而是对双方都有利

◎ 生意场上无禁区 (163)

勿问国别，只管经商

◎ 犹太人做生意的真正诀窍..... (165)

归根结蒂：一切在人

第三编 犹太商战制胜之道

◆ 第一章 把握稍纵即逝的商业机会

读罢此书，你必智慧，你必发财..... (167)

只要身边有人，就有生意可做..... (168)

钱在有钱人手里..... (170)

钱在女人口袋里..... (171)

发女人财的海福拉..... (173)

钱在吃饭穿衣间..... (173)

钱在儿童身上..... (175)

钱在居住间..... (176)

行走也是钱..... (177)

资源开发赚大钱..... (178)

奇招异术赚大钱..... (179)

巧用明星效应..... (180)

破产或即将破产的公司是一大笔钱..... (181)

别人耕种，我来收获..... (182)

巧妙运用国籍赚钱..... (183)

钱就是钱，绝不分高低贵贱..... (185)

用借来的钱赚钱..... (186)

利用别人的钱来赚钱..... (187)

喜欢比赛是有钱人的特点..... (189)

敢于冒险的劳埃德..... (190)

临死前的忠告..... (192)

新观念新技术能赚大钱..... (193)

生活的重心是工作..... (195)

传销能使你成为巨富..... (197)

肯定的人生观是致富的奥秘..... (198)

无形的潜力更有价值..... (200)

致富的方法是可以传授的..... (201)

◆ 第二章 犹太人商战三十六计

第一计 知己知彼..... (203)

第二计 巧设圈套..... (204)

第三计 巧编谎言..... (205)

第四计	巧取豪夺	(206)
第五计	巧用合同	(208)
第六计	煽风点火	(208)
第七计	妙拍马屁	(210)
第八计	利用人质	(212)
第九计	主动出击	(213)
第十计	全力以赴	(214)
第十一计	出奇制胜	(216)
第十二计	缓兵之计	(216)
第十三计	略施小惠	(218)
第十四计	送礼上门	(218)
第十五计	冷静反观	(219)
第十六计	不露声色	(221)
第十七计	激怒对方	(222)
第十八计	以退为进	(223)
第十九计	险中求胜	(225)
第二十计	有利便图	(226)
第二十一计	互占便宜	(227)
第二十二计	坐收渔利	(228)
第二十三计	在商言商	(229)
第二十四计	酒逢知己	(230)
第二十五计	恪守信用	(231)
第二十六计	己所不欲	(232)
第二十七计	杜绝后患	(234)
第二十八计	谨防家贼	(235)
第二十九计	勿违天命	(237)
第三十计	不可行险	(238)
第三十一计	损兵折将	(239)

第三十二计 弃兵保帅	(240)
第三十三计 死地后生	(242)
第三十四计 垫高底价	(243)
第三十五计 反制策略	(245)
第三十六计 慢亮底牌	(245)

◆ 第三章 商战谈判技法

商务谈判的心理准备	(247)
成功谈判的第一步	(249)
心算帮你思考和判断	(250)
博闻强记也有利于谈判	(250)
对利润的估算	(252)
遵守时间是不可变更的原则	(253)
合约是与神签定的	(254)
和上帝谈判	(256)
和希特勒谈判	(257)
炫耀自己是谈判的开始	(259)
谈判的态度关乎成败	(260)
拿捏赴约时间以抬高身价	(261)
谈判开始时的气氛	(263)
谈判要有备而来	(264)
情报是谈判的重要基础	(265)
千万不要开空头支票	(266)
谈判秘诀：知道一切，回答一切	(267)
谈判的幽默感	(268)
眼观天下，成竹在胸	(269)
谈判要讲究形式技巧	(270)

基辛格与周恩来·····	(272)
该饶人时且饶人·····	(273)
以人格力量调解气氛·····	(274)
设计大阴谋·····	(275)
不动声色·····	(277)
心平气和，先易后难·····	(278)
谈判的议题顺序大有讲究·····	(279)
控制情绪·····	(281)
缓解僵局·····	(282)
打动对方·····	(284)
注意细节和仪表·····	(285)
预备好失败的对策·····	(286)
灵活机动的战略战术·····	(287)
回避问题说哪些话最合适·····	(288)
先成交再谈判·····	(289)
结束谈判 11 招 ·····	(290)
此时不卖，更待何时·····	(291)
签订协议的要点·····	(293)
无可商议的条件还有回旋余地吗？·····	(294)
“私下”吐真言 ·····	(295)
说服对方 13 招 ·····	(297)
谈判的经验总结·····	(298)

◆ 第四章 商场赢家素质

个人远比家庭重要·····	(300)
信念远比生命重要·····	(301)
智慧远比知识重要·····	(303)

学习的目的·····	(305)
超越别人不若超越自己·····	(306)
逆境中需要不屈的意志·····	(308)
痛苦可以试验人有多大的承受力·····	(310)
命若琴弦·····	(311)
人生如芦苇·····	(313)
不停地奔跑·····	(314)
解放自己才是真正的假日·····	(315)
人只能活一回·····	(317)
时间就是生命·····	(318)
金钱和性·····	(319)
正确对待酒色·····	(321)
感情没有时间长久·····	(323)
爱情命短，婚姻命长·····	(324)
女人切勿支配男人·····	(325)
夏娃并不嫉妒亚当·····	(327)
幽默是一件利器·····	(329)
机智是幸福的百宝箱·····	(331)
临死也是机智无比的·····	(333)
宝贝就在自家院子里·····	(334)
和朋友相处·····	(335)
万事从自己开始·····	(336)
道德是对别人的关怀·····	(338)
人生的目标是做个完人·····	(339)
衡量人的尺度·····	(340)
人应该尽情享受生活·····	(341)
现实主义是犹太人的生活法则·····	(343)
遇事打破沙锅问到底·····	(344)

凡是人都可能出岔子·····	(345)
最亲的人也不一定可靠·····	(346)
从小就学会处理金钱的正确观念·····	(347)
身体健康是万事之本·····	(348)
能者多劳·····	(349)
公司越大笨蛋越多·····	(349)
尽量多用女职员·····	(351)
赚钱和追女人同理·····	(352)
拙速胜于迟巧·····	(353)
失败是成功之母·····	(354)
勤俭节约并不等于吝啬·····	(355)
既有收入，又有支出，生活才是活的·····	(356)
过分贪图享乐会使人迷失·····	(357)
为愚昧付出的牺牲就是教训·····	(359)
领导者·····	(360)

◆ 第五章 犹太人历史智慧与商战智慧

希勒尔的耐性·····	(362)
为行善而赶路·····	(364)
和平是至高无上的·····	(365)
犹太人更讲孝道·····	(366)
民族利益高于一切·····	(367)
对待死亡的态度·····	(368)
为他人贡献一切而不计后果·····	(369)
恶是善带来的，公正又是什么·····	(370)
对待罪恶的态度·····	(372)
没有憎恶观念·····	(373)

珍奇贵重者藏于陋器之中.....	(374)
向神说你到底借了多少钱.....	(376)
夸张的广告等于欺骗.....	(377)
无义之财君莫贪.....	(378)
奇妙无比的管理方法.....	(380)
聪明的告别.....	(381)
葡萄园和瞎子提灯.....	(381)
葡萄酒的起源.....	(383)
每个人都有三个朋友.....	(384)
狐狸和鱼谈判.....	(385)
巧妙应对罗马皇帝.....	(386)
多好的情书.....	(387)
选择领导人.....	(388)
工作成就不能以时间来计算.....	(390)
皇帝请教拉比.....	(391)
尘世上事阴差阳错，焉知非福.....	(392)
爱是天意，无法阻拦.....	(393)
神秘的数字.....	(393)
太阳是神造的.....	(395)
要母亲还是要婴儿.....	(395)
不要和舌头争功劳.....	(397)
最好的祝词.....	(398)
谁是贼.....	(399)
钱该如何还.....	(400)
东西倒底归谁所有.....	(402)
看待问题的不同角度.....	(403)
犹太人交易的规则.....	(404)
培养孩子的仁慈心.....	(405)