

人生三靠

靠本事 靠关系 靠机会

如何使自己
如何用最少
进而呼风唤



成为人中精华？如何从平庸中脱颖而出？
的力气，开拓出最丰富的人生资源
雨，坐享成功？

如何使自己成为人中精华？
如何用最少的力气，开拓出最丰富的人生资源？
进而呼风唤雨，坐享成功？



中石◎编著

当代世界出版社

人生三靠

如何使自己
如何用最少
进而呼风唤



成为人中精华？如何从平庸中脱颖而出？
的力气，开拓出最丰富的人生资源
雨，坐享成功？

靠本事 靠关系 靠机会



中石◎编者

当代世界出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

人生三靠/中石编著. —北京: 当代世界出版社,

2006.1

ISBN 7-5090-0023-8

I. 人... II. 中... III. 成功心理学—通俗读物

IV. B848.4-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2005) 第 136696 号

编 著: 中 石

责任编辑: 张 勇

出版发行: 当代世界出版社

地 址: 北京市复兴路 4 号 (100860)

网 址: <http://www.worldpress.com>

编务电话: (010) 83908400

发行电话: (010) 83908410 (传真)

(010) 83908408

(010) 83908409

经 销: 全国新华书店

印 刷: 北京市兆成印刷有限责任公司

开 本: 710×1000 毫米 1/16

印 张: 18

字 数: 260 千字

版 次: 2006 年 1 月第 1 版

印 次: 2006 年 1 月第 1 次

印 数: 1-10000

书 号: ISBN 7-5090-0023-8/B·006

定 价: 29.80 元

前

言

每个人都在追求成功与卓越。但是，大多数人却总是距离这一目标很遥远。许多人要么把成功之道看得过于复杂，仿佛用尽浑身力气，也无法到达理想的彼岸；要么把成功看得过于草率，认为无章可循，无法可依。这些看法都是非常错误的。其实，成功不但有规律，而且有方法，有捷径。本书就将为你道破天机。

一个人积累的学识和经验就是他获得成功的最重要资本。俗话说，技不压身。你所拥有的本事和技能，是别人无法抢走的。有真才实学的人，无须担心时运不济、阻力重重，即使没有大笔的财富，别人仍然会重视你，尊敬你，因此，你必须注意学习掌握新的经验、新的知识、新的思想，增强自己的本领。而不能像一头埋头拉磨的驴子一样，只知道辛苦工作而不知道学习。

现在流行一个词：“人脉竞争力”。到底什么是人脉竞争力？就是一个人的人际关系、人脉网络上的优势。一个人脉竞争力强的人，他拥有的人脉资源比别人更广、更深。在平时，这些人脉资源可以让他比别人更多更快地获取有用的信息，进而转换为成功的机会或者财富，而在危急或关键时刻，也往往可以发挥转危为安，或者发挥临门一脚的作用。任何人都不能离开人们的支持而取得较大的成功，单枪匹马孤身奋斗，只能落个孤家寡人、寂寞凄凉的结局。所以，在好莱坞，人们甚至说，一个人能否成功，不是在于他知道什么，而是在于他认识谁。

人生还要靠机会。机会是成功的催化剂，是人生步步登高的阶梯。轰轰烈烈的工作中有机会，平平淡淡的生活也有机会；顺境中有机会，困难和挫折中也有机会。天上掉馅饼的美事，也许只有童话故事里才有，所以优秀的人不会等待机会的到来，而是寻找机会、创造机会、抓住机会、利

用机会，让自己的人生和事业获得跳跃式发展。

人生苦旅，好花不常开，好运不常在。不要埋怨命运的不公，不要嫉妒成功者，也不要拿“命里注定”、“风水轮流转”之类的说法来自我安慰。这一切徒劳无用。如何才能拥有更多的财富，创造幸福的人生，答案其实很简单。遵从书中的教导，付诸有效的行动，你就有望成为成功者。

目 录

目 录

人生三靠之本事篇

——真本事是别人抢不走的

你所拥有的本事和技能，是别人无法抢走的。有真才实学的人，无须担心时运不济、阻力重重，即使没有大笔的财富，别人仍然会重视你，尊敬你，因此，你必须注意学习掌握新的经验、新的知识、新的思想，增强自己的本领。而不能像一头埋头拉磨的驴子一样，只知道辛苦工作而不知道学习。

第一章 人生赛场，拼的是真功夫 / 3

- ☐ 抓紧时间强化自己的本领 / 3
- ☐ 干事业功底越厚越好 / 6
- ☐ 一辈子都在学习中度过 / 9
- ☐ 多才多艺，不如独精一门 / 11
- ☐ 思路独特必有厚报 / 12
- ☐ 学会聪明地工作 / 14
- ☐ 每天都要超越自己一点点 / 15
- ☐ 没有谁注定是平庸之辈 / 17
- ☐ 智慧开启成功之门 / 20
- ☐ 要做就做一流人物 / 22
- ☐ 全力打造自己的招牌 / 24
- ☐ 才华横溢，更需要务实精神 / 26

人生三靠





靠本事·
靠关系·
靠机会

第二章 训练自己的竞争力 / 29

- ☐ 全面培养自己的能力 / 29
- ☐ 灵活迅速的应变能力 / 32
- ☐ 创新能力的几个要素 / 35
- ☐ 学会策划，能避免乱弹琴 / 38
- ☐ 成功思维的完整过程 / 41
- ☐ 做一个拥有超凡记忆力的人 / 43
- ☐ 霍英东发迹秘诀 / 45
- ☐ 创业要选择你熟悉的领域 / 47
- ☐ 干事业必备的用人能力 / 50
- ☐ 把握商机的智慧 / 52

第三章 与众不同，创造奇迹 / 55

- ☐ 追求个性的实现 / 55
- ☐ 贵在“与众不同” / 58
- ☐ 成功者永远是少数 / 60
- ☐ 没有高学历，一样能成功 / 62
- ☐ 抓住自己的长处开始突破 / 65
- ☐ 找到最适合自己的工作 / 67
- ☐ 不做别人想法的奴隶 / 69
- ☐ 换一种思路走得更远 / 71
- ☐ 为自己在大众中赢得声誉 / 73
- ☐ 与时俱进，适者生存 / 76
- ☐ 保持适度的野心 / 79
- ☐ 如何成为创造型人才 / 81
- ☐ 获取最高成就的七个秘诀 / 85

人生三靠之关系篇

——经营人脉的N种方式

一个人脉竞争力强的人，他拥有的人脉资源比别人更广、更深。在平时，这些人脉资源可以让他比别人更多更快地获取有用的信息，进而转换为成功的机会或者财富，而在危急或关键时刻，也往往可以发挥转危为安，或者发挥临门一脚的作用。任何人都不能离开人们的支持而取得较大的成功，单枪匹马孤身奋斗，只能落个孤家寡人、寂寞凄凉结局。

第四章 跟着狼吃肉，跟着羊吃草 / 91

- ☐ 关系越多，机会越多 / 91
- ☐ 寻找自己的“靠山” / 93
- ☐ 好风凭借力，借梯能登天 / 94
- ☐ 一把椅子的问候 / 97
- ☐ 以合作弥补能力的不足 / 99
- ☐ 从“贵人”身上寻觅成功捷径 / 101
- ☐ 善于把陌生变为熟悉 / 105
- ☐ 沟通人际，成就事业 / 107
- ☐ 社交圈不要过于狭窄 / 108
- ☐ 广泛构建自己的关系网 / 111
- ☐ “万事不求人”只是痴人说梦 / 114
- ☐ 不要以人数来衡量你的人际关系 / 116

第五章 举足轻重的N种人际关系 / 119

- ☐ 借助朋友的支持 / 119
- ☐ 正确运用同学关系 / 122
- ☐ 哪里的人际最美丽 / 124
- ☐ 善于利用老乡关系 / 126
- ☐ 处好与上司的关系 / 128





人生三靠

靠本事·靠关系·靠机会

- ☐ 和领导坐一条板凳 / 131
- ☐ 对同事要成熟老到 / 135
- ☐ 用好下属，借人成事 / 138
- ☐ 与成功者合作 / 140
- ☐ 对合作者不要要求过高 / 141
- ☐ 在竞争中求得双赢 / 143
- ☐ 寻找你的“红颜知己” / 146
- ☐ 把准女性的脉 / 149

第六章 人场周旋的金科玉律 / 151

- ☐ 对他人表现出兴趣 / 151
- ☐ 不要吝啬赞美的言辞 / 153
- ☐ 做出必要的自我牺牲 / 156
- ☐ 不要好为人师 / 158
- ☐ 揭短就像揭伤疤 / 160
- ☐ 糊涂一点好 / 162
- ☐ 宽容做人，宽容成事 / 165
- ☐ 对人不要太亲热 / 167
- ☐ 社交要讲礼仪 / 170
- ☐ 关心他人的情绪 / 172
- ☐ 认清面目是结交朋友的前提 / 176
- ☐ 注重自己的名声 / 179
- ☐ 不可失信于人 / 181
- ☐ 让女人乐于帮助你 / 184

人生三靠之机会篇

——让人生获得跳跃式发展

机会是成功的催化剂，是人生步步登高的阶梯。轰轰烈烈的工作中有机会，平平淡淡的生活也有机会；顺境中有机会，困难和挫折中也有机会。天上掉馅饼的美事，也许只有童话故事里才有，所以优秀的人不会等待机会的到来，而是寻找机会、创造机会、抓住机会、利用机会，让自己的人生和事业获得跳跃式发展。

第七章 做机会的主人 / 189

- ☐ 善于把握机会 / 189
- ☐ 机会不是等来的 / 190
- ☐ 不要为自己的失败找借口 / 193
- ☐ 培养发现机会的眼光 / 196
- ☐ 钻石就在你身边 / 199
- ☐ 什么使你错过了机会 / 202
- ☐ 机会光顾这样的人 / 204
- ☐ 注意捕捉取得突破的时机 / 206
- ☐ 机不可失，时不再来 / 208
- ☐ 得到机会，就等于靠近成功 / 210
- ☐ 相信运气，不如努力创造好运 / 213

第八章 关键时刻腿不软 / 217

- ☐ 勇敢顽强“向上爬” / 217
- ☐ 失败者的七项心理过失 / 221
- ☐ 保持积极的心态 / 223
- ☐ 不要羞于说出自己的优点 / 225
- ☐ 给自己一个明码标价的机会 / 228
- ☐ 创建一个自我表现的平台 / 231
- ☐ 自我推销十六招 / 233





- ☐ 惯于在风险中猎获机遇 / 238
- ☐ 勇气能帮你实现目标 / 240
- ☐ 打破现状的束缚 / 243
- ☐ 决断是力量中的力量 / 245
- ☐ 坚挺地立在人生的平台上 / 248

第九章 人生节节走高的 N 个步骤 / 252

- ☐ 做个谋划人生的高手 / 252
- ☐ 学历是一块敲门砖 / 254
- ☐ 找到适合自己的工作 / 256
- ☐ 选择一个容易获胜的目标 / 258
- ☐ 关键时刻露一手 / 260
- ☐ 在枯燥的工作中寻求转机 / 263
- ☐ 打入公司的主流群体 / 264
- ☐ 借“猎头”提升自己 / 267
- ☐ 挑起自己的财富欲望 / 270
- ☐ 大胆尝试自己开创一番事业 / 272
- ☐ 时势造英雄，英雄也造时势 / 275

人生三靠

靠本事·靠关系·靠机会

人

生

三

靠

REN SHENG SAN KAO

本事篇

真本事是别人抢不走的

ZHENBENSHISHIBIERENQIANGBUZOUDE

你所拥有的本事和技能，是别人无法抢走的。有真才实学的人，无须担心时运不济、阻力重重，即使没有大笔的财富，别人仍然会重视你，尊敬你，因此，你必须注意学习掌握新的经验、新的知识、新的思想，增强自己的本领。而不能像一头埋头拉磨的驴子一样，只知道辛苦工作而不知道学习。

第一章

人生赛场，拼的是真功夫



人生赛场，
拼的是真功夫

□ 抓紧时间强化自己的本领

一个人的能力有大小，办事效率有高低。对大多数人来讲，最头痛的问题就是——自己缺乏能耐，从而做自己想做的事，常是力不从心，半途而废。怎样解决这个问题呢？当然是必须要强化自己的能耐，把所有的时间和精力都投入到自己的专项上，结果会怎样？结果你会发现自己突然强大起来了，做成了自己想做的事。这就是“多努力一下”的成事之道。

渥伦·哈特葛伦在年轻时曾是一名挖沙工人，长年累月的劳作使他萌发了必须要成就自己的人生事业的欲望——想成为研究南非树蛙的专家。按照哈特葛伦所受的教育，本来他不具备这方面的才能，但他从1969年开始，就把大部分时间和精力用在了研究的专项上，他每天都收集150个标本，共作了大约300万字的笔记，终于找到了南非树蛙的生活规律，并从这些蛙类身上提取了世界上极为罕见的一种能预防皮肤伤病的药物，从而一举成名，获得了哈佛大学的博士学位，并成为美国《时代》周刊的封面人物。他曾经问过一位年轻人是否了解南非树蛙，年轻人坦白地说：不知道。

博士诚恳地说：“如果你想知道，你可以每天花五分钟的时间阅读相关资料，这样，5年内你就会成为最懂南非树蛙的人，会成为这一领域中最具权威的人。”

年轻人当时未置可否，但他后来却常常想起博士的这番话，觉得这番

人生三靠





人生三靠

靠本事·靠关系·靠机会

4

话真的道出了许多人生哲理。这位年轻人开始像博士一样把时间和精力投入到自己的专项上，终于成为第二个哈特葛伦。他的名字叫伍迪·艾伦。

我们大多数人都不愿意每天投资5分钟的时间（与5个钟头的时间相比实在是少之又少）努力成为自己理想中的人。

伍迪·艾伦说过：“生活中90%的时间只是在混日子。大多数人的生活层次只停留在：为吃饭而吃、为搭公车而搭、为工作而工作、为回家而回家。他们从一个地方逛到另一个地方，事情做完一件又一件，好像做了很多事，但却很少有时间从事自己真正想完成的目标。就这样，一直到老死。我猜想很多人临到退休时，才发现自己虚度了大半生，剩余的日子又在病痛中一点一点的流逝。想要成就自己的事业，这样做是绝对不行的。必须把时间和精力投入到自己的专项上，你就能非同寻常。”

成大事者与未成大事者之间的距离，并不像大多数人想象的是一道巨大的鸿沟。成大事者与不成大事者只差别在一些小小的动作：每天花5分钟阅读、多打一个电话、多努力一点、在适当时机的一个表示、表演上多费一点心思、多做一些研究，或在实验室中多试验一次。

这就是说，比别人多努力一些，你就拥有更多的成功机会。两个同龄的年轻人同时受雇于一家店铺，并且拿同样的薪水。可是叫阿诺德的小伙子青云直上，而那个叫布鲁诺的小伙子却仍在原地踏步，布鲁诺很不满意老板的不公正待遇，终于有一天他到老板那儿发牢骚了。老板一边耐心地听着他的抱怨，一边在心里盘算着怎样向他解释清楚他和阿诺德之间的差别。“布鲁诺先生，”老板开口说话了，“您今早到集市上去一下，看看今天早上有什么卖的。”布鲁诺从集市上回来向老板汇报说：“今早集市上只有一个农民拉了一车土豆在卖。”“有多少？”老板问。

布鲁诺赶快戴上帽子又跑到集上，然后回来告诉老板一共40口袋土豆。

“价格是多少？”

布鲁诺又第三次跑到集上问来了价钱。

“好吧，”老板对他说，“现在请您坐到这把椅子上一句话也不要说，看看别人怎么说。”

阿诺德很快就从集市上回来了，并汇报说到现在为止只有一个农民在卖土豆，一共40口袋，价格是多少多少；土豆质量很不错，他还带回来一个让老板看看。这个农民一个钟头以后还弄来几箱西红柿，据他看价格非

人生三靠

常公道。昨天他们铺子的西红柿卖得很快，库存已经不多了。他想这么便宜的西红柿老板肯定会要进一些的，所以他不仅带回了一个西红柿做样品，而且把那个农民也带来了，他现在正在外面等回话呢。

此时老板转向了布鲁诺，说：“现在您肯定知道为什么阿诺德的薪水比您高了吧？”

布鲁诺跑了三趟，才在老板的不断提示下，了解了菜市场的情况；而阿诺德仅一趟，就掌握了老板需要和可能需要的信息。现实生活中也有不少人像布鲁诺那样，上司吩咐什么，就干什么，自己从不用脑，结果长期不被重用，还慨叹命运的不公平。而像阿诺德那样办事高效、灵活的人，不仅圆满完成领导交给的任务，还主动给领导提供参考意见和尽可能多的信息，自然会得到领导的赏识和青睐。

在办任何一件事情时，你必须与自己做比较，看看明天有没有比今天更进步——即使只有一点点。

只要再多一点能力；

只要再多敏捷一点；

只要再多准备一点；

只要再多注意一点；

只要再多培养一点精力；

只要再多一点创造力。

通常只有遇到实际的状况后，才能分辨你的能力足不足以胜任那份工作。如果你是一个外科医生，动手术时却手脚笨拙，就说明你医术不佳；如果你是一个厨师，人们无法知道你厨艺好不好，除非你准备了一顿餐点让人品尝，人们才会晓得。

评断你能力的最佳裁判不是你的老师、消费者或你的朋友——而是你自己！

在行动之前你自己就知道你是否足以胜任这一个任务。你可以想尽办法掩饰你的无能，并祈祷没有人会发现你知道的很少、动作多么的不熟练。但终究你还是得面对自己的无能，也必须自己想办法修正。

没有任何借口可以解释你为什么长时间仍然无法胜任一项工作。第一天你可能什么都不知道，第二天你应该懂点什么。第一次尝试一份工作，你可能没办法表现得很完美，但经过一两天的练习，你应该要比第一天做得更好。这样，你就会成专家，离成事的时间就会不远了。



人生三靠

靠本事·靠关系·靠机会

6

那么怎样才能“尽快”在本行中成为“专家”呢？以下几点你可以参考：

(1) 选定你的行业——你可以根据所学来选，如你没有机会“学以致用”，“学非所用”也没有关系，很多有成就的人所取得的成就与其在学校学的并没太大关系。不过，与其根据学业来选，不如根据兴趣来定。而不管根据什么来选，甚至随缘也好，一旦选定了这个行业，最好不要轻易转行，因为这样会让你中断学习，降低效果。每一行都有其苦和乐，因此你不必想得太多，关键的是要把精力放在你的工作上！

(2) 勤奋苦学——行业选定之后，接下来要像海绵一样，广泛摄取、拼命吸收这一行业中的各种知识。你可以向同事、主管、前辈请教，加班不算钱也没关系，这也是一种学习。另外可以搜集各种报纸、杂志的信息，此外，专业进修班、讲座、研讨会也都可参加。也就是说，要在你所干的这一行业中全方位地深入发展。

(3) 设定目标——你可以把自己的学习分成好几个阶段，并限定在一定的时间内完成学习。这是一种压迫式的学习方法，可逼迫自己向前进步，也可改变自己的习性，磨练自己的意志，效果相当好！然而，你不必急于“功成名就”，但一段时间之后，假若你学有所成，你可以开始展示自己学习的成果，并在自己的工作中表现出来，你必然会受到他人的注意。当你成为专家后，你的身价必会水涨船高，也用不着你去自抬身价，而这也是你“赚大钱”的基本条件。因为你不一定能当老板，但有了“专家”的条件，人人都会看重，怎么说过个日子总是不成问题的！

不过，成了“专家”之后，你还必须注意时代发展的潮流，并不断提高自我，否则，你又会像他人一样原地踏步，你的“专家”之色也会褪了。

□ 干事业功底越厚越好

西班牙有一句俗话说：“一个心不在焉毫无准备的人就是穿过森林也不会看到一棵树的。”这个比喻十分贴切。很多人对于手上的工作或眼前的事物，往往心不在焉，毫无准备；与好学善思的人相比，那些不求上进的人要差十万八千里。有些人一家商店里已经工作多年，对于经营零售