



财商

WANQUAN SHENHUA SHOUCE
WANQUAN CESHU SHOUCE
WANQUAN SHILIAN SHOUCE
WANQUAN TONGJI SHOUCE
WANQUAN SHENHUA SHOUCE
WANQUAN CESHU SHOUCE
WANQUAN SHILIAN SHOUCE
WANQUAN TONGJI SHOUCE

完全深化手册

CAISHANG

主编◎胡洗铭 刘炳强

把知识融于心，应于手，施
于外，财富就纷至沓来

人民出版社

财商

完全深化手册

主编 胡洗铭 刘炳强
编委 朱丽娟 王允栋 吕风涛
李春华 韩巍 姜明文
旷琼

河南人民出版社

图书在版编目(CIP)数据

财商——完全深化手册/胡洗铭,刘炳强主编. - 郑州:
河南人民出版社,2003.4
ISBN 7-215-05175-7

I. 财… II. ①胡…②刘… III. 商业经营 - 基本知识
IV. F715

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2002)第 089119 号

河南人民出版社出版发行

(地址:郑州市经五路 66 号 邮政编码:450002 电话:5723341)

新华书店经销 河南省瑞光印务股份有限公司印刷

开本 850 毫米×1168 毫米 1/32 印张 30.5

字数 131 千字 印数 1-4 000 册

2003 年 4 月第 1 版 2003 年 4 月第 1 次印刷

定价:60.00 元(全四册,每册 15.00 元)

▶ 目录

关于财富

钻石宝地	3
专为富人阅读的故事	6
距黄金地只有三尺	8
从来不用的财富	10
影子灵魂	12
打开的宝盒	14
三个仆人与财富	16
与钱共沉	18
狡生梦金	20
下金蛋的鹅	22
商人、收藏家和乞丐	24
神像与金子	26

财富创业

空手道发家	29
-------------	----





由推销起步	32
水泥大王的起点	35
白手起家的惠普	37
《读者文摘》的发迹	39
动荡的苹果	41
意大利的腾马	44
大器晚成麦当劳	46
P&G 帝国的诞生	48
小贺卡,大金矿	51
从小生意做起	54
李宁的起步	57
从大碗茶到老舍茶馆	59
菜板做成大生意	62
专利成就哈慈	64
相时而动冷饮机	67
眼光、信心与毅力	70
到柬埔寨开火锅店	72
宏基的品牌	74

财富头脑

并非只有金子才能致富	79
打破常规巧贷款	81
分期付款的发现	83
坚持己见成大事	86
洛克菲勒的“小气”	89
摩根的胆量	92
卖玉米花的孩子	94

孙正义的路	97
棋看三步后	100
抓住万分之一的机会	102
爱的精神	105
专心的“三洋”	108
自信的勇气	111
爱情小虾	114
姓名的糖果	116
店铺开在顾客家	119
和气生财	121
引君上钩法	124
巧用激励法	126
小改进,大成功	128

财富战争

大度的“柯达”	133
IBM 的服务	135
索尼的品牌	138
八佰伴的沉浮	141
吉列的“荒唐”	144
万宝路变“性”	146
安静的小狗	149
带情感的鞋子	152
日本对决瑞士表	154
求伯君的抗战	156
聪明的“小糊涂仙”	159
金甲虫的机会	162



“碧绿液”危机公关	164
“肯德基”再战香港	166
与青少年共鸣	169
惟一的差别	172
广告做到战场	175
打假绝招	178
反攻夹击术	180
击溃挑战者	182

财富技巧

法国白兰地的亮相	187
美国快餐业的“8F”秘诀	189
艾科卡的决策	192
华尔街现钞之王	194
亚马逊的神话	197
本田妙案	199
速溶咖啡的困境	201
35次紧急电话	203
归根结底就是服务	205
捷足先登与公债	208
紧跟老大	211
利普顿孤儿	213
兴隆有术	215
欲将“富士”换“头”	217
寻找“金兔”	219
用账单说服	220
折扣的奥妙	222



自主定价	224
价格的妙用	226

拥有财富的人

汽车大王福特	231
柯达国王伊士曼	234
全球首富比尔·盖茨	237
金童戴尔	240
财富游戏福布斯	243
“雅虎”杨致远	246
传媒大王默多克	249
金融大鳄索罗斯	252
名牌皮尔·卡丹	255
日本首富堤义明	258
经营之神松下幸之助	261
红色资本家荣毅仁	264
大陆首富刘永好	267
联想教父柳传志	270
香港超人李嘉诚	273
台塑大王王永庆	276
“统一”高清愿	279
澳门赌王何鸿燊	282

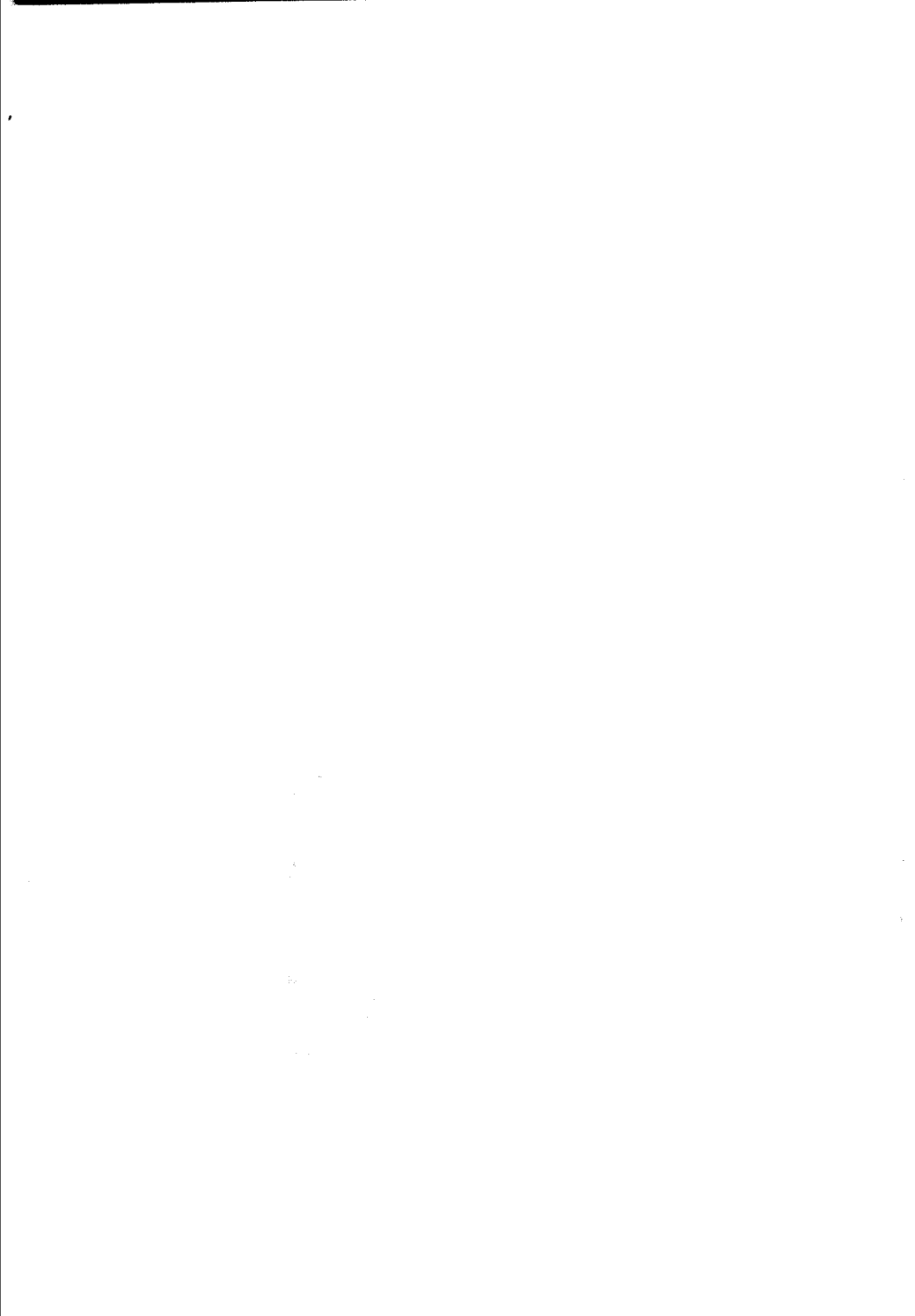




CAI SHANG
WANQUANSHENHUASHOUCE

关于财富





钻石宝地

满足于最低限度的人最富有，因为知足是天然的财富。

——苏格拉底

古时候，有一个波斯人住在离印度河不远的地方，他叫阿里·哈菲德。阿里有一个很大的农场，有果园、田地和花园，他还借钱给人，收取利息，他因富裕而知足，也因知足而富裕。

一位僧侣拜访了阿里，这僧侣是一位来自东方的智者。他在火边给阿里讲了很多故事，其中说到钻石的形成和璀璨。

僧侣说：“一颗钻石就是一粒凝固的阳光。”（现在看来，这种说法在科学上也是有一定道理的，因为钻石其实是来自太阳的碳沉积而成。）僧侣告诉阿里，如果他有一枚拇指大的一颗钻石，他就能买下一座城镇，如果他有一个钻石矿，他就能凭巨大的财力让他的孩子登上王位。

阿里·哈菲德听了钻石的故事，知道它们的价值之后，当晚睡觉的时候，感觉到自己已经是个穷人了。其



关于财富

实他并没有失去什么东西,但却因为感到不满足而觉得贫穷。他暗暗发誓:“我想要一个钻石矿。”这一夜,他失眠了。

第二天早晨,阿里将僧侣从梦乡中摇醒,对他说:“请你告诉我哪里能找到钻石。”

“钻石?你要钻石干什么?”

“当然想非常非常富有。”

“那么,好吧,去找钻石吧。”

“但是我不知道到哪儿去找?”

“如果你找到了一条河,河水从白色的沙子上流过,两边是高山,你就能在这些白沙子里找到钻石。”

阿里说:“好,我这就去。”

于是他卖了农场,索回了贷款,将家人托给一个邻居照管,在一个迷蒙的清晨上路去寻找钻石了。他从月亮山开始找起,然后,又来到巴基斯坦,接着辗转进入欧洲,最后,他身无分文,衣衫褴褛,困苦不堪。一天,他站在西班牙巴塞罗那海湾的岸边,两边悬崖壁立,一个又一个大浪向他打来,这个可怜的人,饱经苦难和打击,奄奄一息,抵抗不住一种可怕的冲动,便跳进了迎面而来的潮水中,淹没在异乡的浪涛下,再也没有起来。

有一天,买了阿里农场的人牵着骆驼到花园里饮水。园里的小溪很浅,当骆驼将鼻子伸到水里的时候,阿里的后继人发现:小溪底部的白沙子里有一道奇异的光芒。顺着这道光芒,他挖出了一块黑色的石头,只见它熠熠发光,如彩虹般灿烂。他把这块石头放在屋里的壁炉架上,随后就把它忘了。

几天后,那位僧侣来拜访阿里的后继人,一进客厅

的门，就看到壁炉架上的那道闪光，他冲过去，喊道：“这是钻石！是阿里·哈菲德回来了吗？”

“啊，没有，阿里·哈菲德没有回来，那也不是钻石，不过是块石头，就在我们家的花园里找到的。”

“但是，”僧人说，“我告诉你，我认识钻石，我可以肯定它是钻石。”

然后，他们一块儿冲到花园里，用手将白沙子挖起来。天哪！他们发现了一块更美丽、更有价值的宝石。

戈尔康达钻石矿就是这样发现的，这是人类历史上最辉煌的钻石矿，胜过金伯利。英王王冠上的科依诺尔钻石，俄罗斯国王王冠上的奥尔洛夫钻石，世界上最大的钻石，都是从这个钻石矿挖掘出来的。

—— 财富箴言



到一个人把幸福的概念和财富的概念区别开来时，那就是智慧的发端了。

——爱默生



关于财富



► 专为富人阅读的故事

有钱人即令走遍天下，到处有我家；贫穷人纵使在自己家里，也犹如他人。

——刘卡特

一个富翁，到海边旅游，看见一个渔民躺在沙滩上晒太阳，他就劝渔民应该多干活儿多捕鱼。

渔民问他多捕鱼有什么用，富翁说可以赚更多的钱。

渔民就问赚了更多的钱又有什么用。

富翁回答说，那就可以躺在沙滩上晒太阳。

渔民说，我现在不就躺在沙滩上晒着太阳吗？

上面这个故事，好多人都知道。其中心思想是劝人不要赚钱，而是尽可能地晒太阳。

如果富翁读了这个故事，那的确有点儿好处：他可以停下夜以继日的工作，先放慢赚钱的脚步，去晒晒太阳。

但如果是渔民或更多的像渔民那样不富裕的人读了这个故事，就有被欺骗的可能：他们会以为富翁们赚

完了钱,不过是有了在海边晒太阳的机会。

其实富翁晒太阳和渔民晒太阳并不是一回事。而且富翁除了在沙滩上晒太阳,还可以做很多他想做的事;而渔民呢,即使在空闲时,也只能晒晒太阳。

当然,这故事还嘲笑富翁比较傻:他为什么要用“晒太阳”去刺激渔民赚钱呢?渔民天天晒太阳,想不晒都不行。

有的人读了这个故事觉得那渔民很了不起,悠闲,自在,智慧,所以他往往还是一个只能做打鱼和晒太阳这两件事的穷光蛋。

有的人读了这个故事,感觉渔民的形象呆滞、愚昧、自以为是,这样的人则往往可以随心所欲地晒太阳,当然,也可以不晒而做别的他想做的事。

这个故事应该是个外国作家编的,因流毒甚广反而像个民间故事。

这故事写作时应该注明:只为富人阅读。

—— 财富箴言 ——



不论我们充当的是胆小鬼还是英雄,生活照样在前进。如果我们坦然地对待一切事物,那些令人不快的、痛苦的、邪恶的事物都会成为美丽、快乐和力量的源泉。对于有洞察力如此认识事物的人来说,每一刻都是金子般地宝贵。

—— 亨利·米勒

。 距黄金地只有三尺

人生中不时有些难得的时刻，凡事一经决定，就能影响久远。在这种关键时刻，应该有勇气选择坚持或放弃。

——莫洛亚

在淘金热的日子里，达比也染上了“黄金热”，到西部去淘金。他从未听过也不相信这种思想：从人的思想中挖出的黄金，远远多于从地下挖出的黄金。他到那里选了一块地，开始用十字镐和铁锹工作了。

经过数周的劳动之后，他得到了报酬：发现了一块闪闪发光的矿石。他需要用机器将矿石掘出来。于是他悄悄地将矿石埋好，循着来时的足迹，回到了家乡马里兰州威廉斯堡，将“发财”的消息告诉他的亲戚与少数邻居。他们凑钱购买了所需要的机器，并将机器运去。

开采的第一车矿石运到了提炼场之后。消息传来，证明他们拥有了科罗拉多州最丰富的矿场之一。再有几车矿石，便可以清理掉所有债务，以后便是利润的大丰收。

挖土机挖得越深,达比和朋友的希望也越高。可是,怪事发生了,金矿脉突然消失!他们的美梦到了尽头,聚宝盆不再存在了。他们继续挖掘,绝望地试图找回矿脉,但结果均徒劳无功。终于他们决定放弃。

他们以数百美元的价格将机器卖给一位收购烂铁的人,便搭火车回家去了。

这位收烂铁者找来了一位开矿工程师,检查矿场,并作了一番计算。这位工程师提出他的意见说,这个开矿计划之所以失败,是因为矿场主人不懂什么叫“假脉”。依照他的计算,在距离达比停止挖掘之处三英尺的地方,将可以找到矿藏。

果然,在那里真的找到了矿藏!

这位收购烂铁者从矿场的矿石中获利数百万美元,因为他知道在最后放弃之前,去请教一位专家的意见。

——财富箴言



生活是一场艰苦的战争,永远不能休息一下,要不然,你一寸一尺苦苦挣来的,就可能在一刹那间,前功尽弃。

——罗曼·罗兰



关于财富