

影响孩子命运的七种能力丛书第二辑

培养孩子识别骗术的能力

蒋星五 曾琳琳 主编



CPI®

商务印书馆
国际有限公司

培养孩子识别骗

蒋星五 曾琳琳



商务印书馆国际有限公司

2002 年·北京

图书在版编目 (CIP) 数据

培养孩子识别骗术的能力/蒋星五, 曾琳琳编著. —北京: 商务印书馆国际有限公司, 2002. 5
(影响孩子命运的七种能力丛书. 第2辑)
ISBN 7-80103-287-X

I. 培... II. ①蒋...②曾... III. 少年儿童—能力培养 IV. G78

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2002)第 027070 号

PEIYANG HAIZI SHIBIE PIANSHU DE NENGLI 培养孩子识别骗术的能力

商务印书馆国际有限公司出版发行

(北京市东城区史家胡同甲24号 邮编: 100010)
(电子邮箱: cpinter@public3.bta.net.cn)

出版人: 程孟辉

责任编辑: 非 五

封面设计: 付 强

全国新华书店经销

发行热线: (010) 65598498 电话、传真: 65234023

北京市宏文印刷厂印刷

字数: 102 千字

开本: 787 × 1092mm 1/48 5 1/6 印张

2002 年 5 月北京第 1 版 2002 年 5 月北京第 1 次印刷

印数: 1-8200 册

全套定价: 66.00 本册定价: 10.00 元

如有印刷质量问题, 影响阅读, 请与印刷厂联系调换

编撰人员

游 磊 华人僑 蒋星五
曾琳琳 蒋 茜

前言

去年年初，商务印书馆国际有限公司出版了我们的《影响孩子命运的七种能力》丛书，共7本，每本书介绍一种能力。这7本书的书名为：

《培养孩子学习的能力》

《培养孩子创造发明的能力》

《培养孩子应急应变的能力》

《培养孩子自理自律的能力》

《培养孩子能说会道的能力》

《培养孩子人际交往的能力》

《培养孩子的心理健康》

上述7本书自出版以来，深受广大家长和孩子们的喜爱。为了进一步培养孩子的能力，改变孩子未来的命运，在广泛征求家长和孩子们的意见后，我们又编写了下列7本书：

《培养孩子独立思考的能力》

《培养孩子避免愚蠢的能力》

《培养孩子创新的能力》

《培养孩子办事的能力》

《培养孩子解除烦恼的能力》

《培养孩子识别骗术的能力》

《培养孩子动手的能力》

上述7种能力对孩子将来走向社会和成家立业，有着十分重要的意义。比如，一个人缺乏独立思考的能力，他就会盲目地跟着别人走，甚至上当受骗；又比如，一个人缺乏创新的能力，他就不可能成就更大的事业；再比如，一个人缺乏办事的能力，他就不可能把事办好；再如一个人缺乏解除烦恼的能力，烦恼将会使他痛苦终生等等。

然而，在这里我们需要特别指出的是，这7种能力都不是天生的，而是后天培养所得。迟培养不如早培养，孩子的可塑性很大，所以，我们认为从小培养孩子的这些能力是十分必要和迫切的。

作者

2002年5月

目录

第一章 什么是骗术	1
第二章 形形色色的骗术	15
1. 以假乱真	18
2. 以次充好	21
3. 伪造假冒	24
4. 花言巧语	28
5. 故弄玄虚	33
6. 巧设圈套	39
7. 迷信骗人	43
第三章 识别骗术的条件	47
1. 识别骗术与品德修养	50
2. 识别骗术的知识	57
3. 识别骗术的能力	77
第四章 识别骗术的方法	93
1. 破绽发现法	96
2. 重新核实法	104

3. 矛盾揭示法	110
4. 当场实验法	118
5. 心理识别法	124
6. 向人求教法	130
7. 调查研究法	136
8. 模拟识别法	149
9. 提高警惕法	161
10. 表情洞察法	172
11. 不信迷信法	177
12. 盲从破除法	183
13. 苦肉计识别法	188
第五章 识骗训练	193
1. 偷鸡不成蚀把米	195
2. 生人勿信	198
3. 贪心害己	200
4. 吃一堑，长一智	202
5. 雕虫小技，也能得逞	205
6. 有苦难言	207
7. 路霸	210
8. 又是路霸	212
9. 诱“敌”深入	214
10. 绝对流氓	216

11. 纯属敲诈	218
12. 还是讹诈	220
13. 如此轻信	223
14. 利欲熏心	225
15. 投其所好	227
16. 化缘	230
17. 戳穿西洋镜	232
18. 拆字秘术	233

第一章

什么是骗术

先看一则骗人的实例：

傍晚的上海南京路比白天更加热闹繁华。突然，从人行道上窜出一个年轻的姑娘，不顾一切朝着马路上一辆迎面而来的摩托车猛扑过去。眼看一场悲剧就要发生，人们都惊叫起来。就在这千钧一发的关头，摩托车手警灵活，猛一转车把，戛然而止，把车煞住了。

摩托车手跳下车子，脸上直冒冷汗，他将车子推到马路边沿，返身回到那个寻短见的女人面前，二话没说，就是一个耳光，厉声问道：“上海这么大的地方，你哪儿不好死，干吗要来害我坐牢！”姑娘捂住自己的脸，号啕大哭起来：“撞死我吧，你还是让我去死吧！”声音那么悲惨！不少人怪摩托车手不该对姑娘这样。年轻的摩托车手脸一阵红一阵白，也感到自己太过分了，于是就把姑娘拉到马路边的一块空地上。

“姑娘，有什么委屈，你就对大家说说吧！年纪轻轻地，何必想不开呢？”说得姑娘眼泪直流。于是她抽抽噎噎地说出了自己的遭遇。

原来这位姑娘家住在浙江沿海的一个镇上。最近父亲得了脑肿瘤，到上海来做手术。父女俩钱不够，给家里发了电报。今天钱寄来了。姑娘到邮局

取了 1000 元钱，正要回医院，突然有一位时髦女郎拽紧她的胳膊，声音颤抖地求说：“大姐，后面有两个无赖跟踪我，你能不能送我到前面那个汽车站去？”

姑娘回头一看，果然看见两个鬼头鬼脑的家伙跟在后面，于是姑娘就将时髦女郎送到汽车站。送走时髦女郎以后，姑娘往回走，她无意一摸口袋，1000 元钱不见了，她方知遇上了扒手。她心急如焚，就走上了这条绝路。

当人们听完以后，无不感到气愤和同情。那个摩托车手更是后悔刚才的冲动。他摸遍了上下口袋，将仅有的 30 多元钱抓在手心里说：

“请原谅，这 30 多元钱用处不大，但你收下吧！”摩托车手这一举动，使周围的人们发出一片赞叹，于是人人向姑娘伸出了援助的手。一会儿工夫，姑娘手里就捏了一大叠人民币。姑娘热泪盈眶地向大家鞠躬。这时人们催促姑娘快去医院，有人还建议让摩托车手送她一段路，摩托车手爽快地答应了，姑娘就跳到了摩托车的后座上。

可是，就在这时，突然从人群后面走出了虎生生的公安人员，将摩托车手和那姑娘拘捕了！

这是怎么一回事呢？

原来，这个姑娘和摩托车手，是一对骗子。他们已作案多次，专门利用人们的同情心，干这类骗人勾当。公安人员早就注意他们了。但由于他们手段狡猾，行动诡秘，几次给他们逃脱。这次公安人员接到报告，迅速赶了来。当两个骗子表演以后正要逃跑时，终于被拘捕。

这两个骗子所使用的骗术是十分“高明”的，骗得大马路上那么多人投来同情的目光，给以那么大的支持。

那么，他们的骗术有什么特点呢？

第一，伪装性。这两个骗子伪装得十分巧妙：一个要寻死，一个不让寻死；一个说被窃了钱，一个马上捐款，配合默契，天衣无缝。正因为这样伪装得十分相像，所以他们才能骗人。

伪装性，这是对骗术的表现形式来说的。不管骗术有多少种形式，每一种形式都是从伪装的特点出现的。可以说，没有伪装就没有骗术，识破了伪装，就识破了骗术。当然，识破骗术是不容易的，因为如果大家都能轻而易举地识破伪装，那么骗术和骗子将早已不会再存在。可是事实上，可以说世界上天天有人在用骗术骗人，天天有人上当受骗。这也说明了揭穿骗术的艰巨性，消灭骗子的长期

性。

那么，为什么伪装能够骗人呢？这和人的认识过程有关，和人的惰性有关，人认识事物总是从具体开始，从现象开始的。在认识了现象以后，然后才有可能认识事物的本质。现在出现在人们面前的人或事物，伪装得十分巧妙，几乎一点破绽也没有，人们对此也就麻痹大意，不再作进一步的思考了。这就是伪装所以能成功的奥秘所在。在上面的骗术中，两个骗子表现得淋漓尽致，在上海南京路上，有几百人进行围观，这其中有年纪轻轻的，有年龄大的，更不乏阅历很深，极富有人生经验的人，为什么他们都受骗了呢？关键就在于他们上了自己感觉器官的当，上了自己没有深入思考的当。因此，要想不上当受骗，要能揭穿骗子的伪装，重要的一点就在于要擦亮自己的眼睛，不能被目前的现象所迷惑。

第二，隐蔽性。伪装是指骗术的表现形式，隐蔽是指行骗的手段。凡是骗子，他都把骗人的目的隐蔽得很深很深，叫人一点觉察不出来。如上面寻死的姑娘和摩托车手，他们演双簧把骗人的目的隐蔽得使许多人都无法知道，在开始，有谁知道这是一场骗局呢？

把骗人的目的隐蔽得很深，莫过于下面这一则真实的骗人事例：

第二次世界大战时，法国年轻的炮兵军官腓力，跟着炮兵南北转战。艰苦的战争生活使腓力不知不觉地想家了。他开始想念自己的妻子，每到一地都坚持给妻子写一封信，倾吐心中的痛苦，从中得到安慰。信末，他还特别叮咛妻子不要将他的地址告诉任何人。

家书的作用是奇妙的。丈夫从前线发来的信，给腓力的妻子带来欢乐，也带来了苦恼。

新婚离别，彼此都为天各一方而分外忧伤。寂寞伤感时，她就常常去找自己的女友倾诉思夫的衷肠。这个热心的女友，对腓力妻子的处境给予了“极大同情”，并且常陪伴腓力妻子聊天解闷，设法给予对方精神上的安慰。末了，她说自己爱好集邮，委婉地询问腓力妻子，肯不肯将腓力信上邮票赠给她。腓力妻子认为，这点小事有什么不可以的，便把腓力盖有发信地址邮戳的邮票全给了这个热心肠的女友。

这样，腓力来信持续了两个星期，突然中断了。一种不祥的预感使腓力妻子如坐针毡，她精神憔悴，就像得了一场重病。就在这时，腓力突然又

来信了，这信更是使她心凉。

原来，信中写道：“亲爱的……德国间谍的情报太准确，太迅速了。你无论如何也不会相信，短短半个月时间，我们就被迫转移了5个阵地，可德军炮兵就像长有魔鬼般的眼睛，总是如影随形地跟踪我们进行炮击。现在我们的部队快要伤亡殆尽了，剩下的人整天东躲西藏。我已身负重伤，今天，我勉强支撑着身体给你写信，我发高烧，伤势渐重。亲爱的，恐怕这是我们最后的诀别了……。”

可怜的腓力妻子到这会儿也未明白，她的女友是一名德国间谍。女间谍从邮戳上获取了情报。

请看一张小小的邮票，被间谍利用，一般人怎么能想得到呢？这个间谍的手段是多么隐蔽，真是人不知鬼不觉。

所以，隐蔽性是骗术能得逞的重要手段。也可以说：没有隐蔽性也就没有了骗术。

其实，骗术的隐蔽性是不难揭露的。不然，千百个骗子也就无法被揭露出来。以上面的事例来讲，有三点是可以叫人引起怀疑的：（1）这个“女友”为什么这样“热心”；（2）为什么一定要腓力信上的邮票；（3）为什么腓力的信上会写着“德军炮兵就像长有魔鬼般的眼睛，总是如影随形地跟踪