

活力中国与全球区域
经济整合



活力中国 与全球区域经济整合

2004全球脑库论坛文集

主编：李罗力



中国经济出版社
CHINA ECONOMIC PUBLISHING HOUSE

活力中国

与全球区域经济整合

主 编 李罗力



中国经济出版社

CHINA ECONOMIC PUBLISHING HOUSE

图书在版编目 (CIP) 数据

活力中国与全球区域经济整合/李罗力主编.-北京:中国经济出版社,
2006. 1

ISBN 7-5017-7295-9

I. 活… II. 李… III.地区经济-经济合作-研究-世界
IV. F114.46

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2005) 第 141567 号

出版发行: 中国经济出版社 (100037·北京市西城区百万庄北街 3 号)

网 址: www.economyph.com

责任编辑: 黄艳 (电话: 68308641 邮箱: yanhuang 1605@yahoo.com.cn)

责任印制: 石星岳

封面设计: 曾世艳

经 销: 各地新华书店

承 印: 北京市朝阳区小红门印刷厂

开 本: 787mm×1092mm 1/16 印 张: 14 字 数: 271 千字

版 次: 2006 年 1 月第 1 版 印 次: 2006 年 1 月第 1 次印刷

书 号: ISBN 7-5017-7295-9/F·5863 定 价: 33.00 元

版权所有 盗版必究

举报电话: 68359418 68319282

服务热线: 68344225 68369586 68346406 68309176

《2004 全球脑库论坛文集》

编辑委员会

顾问：马 洪 李 灏

主编：李罗力

副主编：郭万达

执行副主编：冯月秋

编委委员：李罗力 唐惠建 郭万达 冯月秋 张朝中
张玉阁 丁四保 马 林 郑宇劼 李海蓓
文 涵 廖明中 于 珺

前 言

李罗力

本书是2004年11月在深圳召开的由综合开发研究院（中国·深圳）和深圳商报联合主办的“2004全球脑库论坛”的成果的具体反映。

拥有全球人口56%的亚洲在世界经济中的地位越来越重要，亚洲已成为世界上富有强大发展活力和潜力的地区，亚洲在未来国际发展中正承担着越来越重要的角色。而加入世界贸易组织之后的中国，投资、消费和出口领域均出现了积极发展的态势，中国经济持续保持着高速增长，市场经济更加完善，整体竞争力也不断增强，一个开放、负责、进取、“睦邻富邻”且充满活力的中国正在崛起。

而进入新世纪，世界经济的格局也在飞速发展中经历着大转折。区域经济整合已与经济全球化共同成为当前世界经济发展的两大趋势。尤其是近年来，区域经济一体化的发展甚至超过了经济全球化发展的速度：以自由贸易区、关税同盟等形式形成的区域经济一体化的浪潮正在席卷世界；走区域合作之路，实现“共赢”，已成为世界上大多数国家的普遍选择。纵观世界经济，新的重组、新的分工、新的格局在区域中相继呈现，这股浪潮冲击着全球，也冲击着亚洲，冲击着中国。

在整个世界范围内的全球区域经济整合中，中国该如何以新的思维、积极的姿态和务实的策略，对外加快参与国际化和区域经济一体化的进程，营造和维护良好的国际经济环境；对内打破区域阻隔，促进要素流动，激发重组活力，实现周边和区域内资源整合的新跨越，并在区域经济重构的版图上扮演积极的角色？这次“全球脑库论坛”就齐聚了国际政要、脑库专家和商界精英，围绕“活力中国与全球区域经济整合”的论题，进行了坦诚和热烈



的对话与交流。本书是这次研讨、对话的成果的一次集中体现。

本书对经济全球化进程中的区域经济一体化问题进行了透视和分析，并对亚洲区域合作前景进行了展望，在集中听取各国的区域经济合作战略与经验之中，本书也对加入 WTO 后的中国在全球区域经济整合中应扮演的角色和作用进行了研究，并对中国内部区域经济互动与产业协调发展的方略和路径进行了思考，从而试图对在区域经济一体化浪潮下的中国经济的趋向与选择问题做出有益的探讨。此外，对此次“全球脑库论坛”特设于主论坛之外的讨论中国政府职能转变、金融行业和汽车产业等三个重要方面现状与前景的分论坛，本书也做了成果总结。

本书是对论坛嘉宾演讲发言的整理与总结，保留了文章的演讲风格，相信本书对于经济研究者、政府官员和商界管理层人士，都具有重要的参考价值。

是为序。

2005 年 6 月 12 日

中国的区域经济整合与发展

——中国脑库对与会专家意见的概述

李罗力

一、中国加强与周边国家区域经济合作，共创双赢

中国现在的情况变得非常快，特别是在加入 WTO 以后，整个中国内部和国际的交流越来越密切。现在由于经济全球化已经使跨国公司的生产全球化，从而使跨国公司在东亚的生产形成了从韩国、日本、中国到东南亚国家的整个生产链。在这样的生产链当中，中国经济的命运和周边国家的经济命运已经紧密地联系起来，跨国公司对中国投资不仅拉动了中国的经济发展，也拉动了周边国家的发展。所以这些事情可以说明加强区域经济合作不仅对中国有利，也对中国的周边国家有利，特别是有助于加强中国和周边国家的经济和贸易的关系。

不少人认为中国的崛起，使很多本来应该流向周边国家的外资流到了中国，也就是说中国抢走了周边国家的外国直接投资。事实上并不是这样。由于大的跨国公司在中国投资，在中国建立了面向世界的强大的制造业基地，因此不仅拉动了中国国内经济的发展，而且也拉动了周边经济的发展。例如，由于世界上许多跨国公司投资在中国建汽车制造厂和一系列的电子通信设备制造基地，使得周边的国家像马来西亚、泰国等，开始大量向中国出口汽车零部件和电子通讯零部件。

近年来中国与马来西亚、泰国贸易中出现的大量逆差，并不是因为中国进口了他们的棕榈油、天然橡胶或者是大米，更多的是因为中国进口了马来西亚和泰国这些国家所生产的汽车零部件、电子器械零部件，这一点从贸易数据当中和贸易结构当中可以得到清楚的认识。

二、中国的国内区域经济整合值得重视

“区域经济”这个概念有两层含意，如果是对韩国、新加坡或者其他地域面积比较小的国家，在讨论区域经济合作时一般指的就是国家和国家之间的经济行为或者投



资行为，但是放在美国或者中国这样地域面积很大，不同地区发展又不均衡的国家，区域经济合作的范畴就可以分得更细了，那就不仅仅是指国家与国家之间的经济合作关系，而且也可以指一个国家里面的各个不同区域的发展与合作。

谈到“区域经济”，还有一个现象也值得关注。事实上国际分工转移、全球化等这些近年来席卷全球的浪潮，对于这些大国来说，也往往是体现在少数地理区位特别好的地区。即使说过去十年是经济全球化发展最迅速的十年，如果仔细分析一下美国与中国的“受力面”就可以发现，美国得益最大的是美国西海岸、东海岸和在中部的一些大城市，而对于美国的其他地方来说，国际贸易给它们带来的机会就并没有那么大。中国也是如此，同样主要是沿海的地区如长江三角洲、珠江三角洲等得到了特别大的收益，不仅是经济效益，而且所带来的知名度和国际影响度的提高，也都是非常明显的。

因此，在讨论区域经济发展时，显然并不是只限于国家与国家之间的关系，而且还包括不同国家之间或者同一个国家里地区与地区之间的点对点的合作关系。比如美国加州的信息产业，它的核心技术和最终产品是在加州，但是组装生产和小一点的设计都是在亚洲，可能是在中国台湾，也可能是在新加坡、马来西亚、泰国或中国的珠三角。这就为这些国家和地区之间进行产业方面的合作，奠定了重要的基础。

地区经济的重要性，还可以从国际大财团或者国际大公司进行投资选择地点上来看，他们在选择时也不仅仅只是看这个国家的条件如何，特别是对于那些地域面积比较大的国家，他们主要还是看一个地区的各种条件如何，来进行最后投资决策的选择。

中国目前有关区域经济合作，比如说最新出来的“9+2”或长江三角洲经济区，基本上都还是很着重于强调省与省之间的合作。比如说福建省应该怎么样跟广东省交流，比较穷的省如湖南省怎么和广东省交流，或者广东省应不应该当龙头老大，或者是怎么样来当龙头老大等等。这些看法从根本说，都是把区域之间的经济合作，强调为是省与省之间的行政或经济联系，或者是利用中央关系来调节的经济行为，这是不正确的。事实上，区域之间能否实现经济合作和怎样实现经济合作，从根本来说不是行政行为，而是经济行为；不是取决于政府之间的愿望，而是取决于产业之间的联系，取决于这种合作能否对两个或几个区域之间产生互补互利的共生关系，取决于资源、市场和生产要素能否在这些合作区域之间实现通畅的流动，产生出经济和社会效益。

三、要防止区域经济合作中的不公平竞争问题

中国这样国土面积很大的国家，区域经济整合中一个很重要的内容，就是国内市

场的整合。当然国内市场整合还有一个很重要的问题，就是说联在一起并不意味着就会有一个自由、公平的市场。因为从资本主义发展的历史来看，从来就没有自由、公平的市场。这也并不是现在才有的现象。从全球的区域经济整合来看，总会对一些地区发展比较有利，而对另外一些地区的发展可能就没有那样好。由于中国很大，区域之间的经济发展很不平衡，因此现在中国的区域整合，从某种意义上与世界上不少国家之间的区域经济整合关系有相同之处，因为发展中国家和发达国家不可能是平等发展的，因此发达国家和发展中国家的关系也是不平衡的，从而它们之间的经济整合也会出现对发达国家有利而对发展中国家不利的不公平现象。一个典型的现象就是，农产品贸易自由化以后，发达国家的农产品可以利用国家补贴，到发展中国家抢占那里的农产品市场。

假如我们把中国的整个市场看作是一个国际市场，是没有政府干预的市场（因为不存在一个全球的政府对整个国际市场进行干预和协调），那么区域经济的自发整合会出现怎样的情况呢？答案是会出现竞争越来越不公平的现象，会出现地区与地区之间的差别可能会越来越大的现象。因为一些发达地区的企业和大的跨国企业，到不发达的地区去，他们所看中的主要是那里的市场，还有那里的资源，他们的根本目的不会是想把那里的整个地区都发展起来。国际经验也证明了这一点，全球的经济发总是集中在少数地区的，即使在发达国家当中，也是集中在少数地区的。

在中国区位的竞争分析和合作方面，还有很重要的一个特点，就是由于中国沿海地区最早开放给海外，因此这些地区中很多的国内企业，其实也是跨国公司合资、参股、或有一定直接或间接影响的企业。也就是说由于中国发达地区的企业与跨国公司供应链紧密相联，是在全球生产体系中建立起来的，因此他们也是跨国公司体系当中的一部分，所以很难再用传统的意义来严格定义说这是中国本土的企业。

中国的区域经济的整合等于说把的不同地方的市场连接在一起，这样使海外公司具有了更大地占领国内市场的优越条件。由于这么多年来海外到中国国内投资的企业有了很大的发展，积累了各方面的条件，拥有的资源比较好，再加上中国发达地区的企业能力和政府的能力相对于落后地区来说更加优越，因此也具有更多的竞争优势。

因此从这个角度考虑，发达地区和不发达地区之间要想达到良性的区域整合、市场的统一和企业的公平竞争，一定需要政府层面的积极支持和干预。

从不发达地区来说，它的重点可能并不是要不要把这个门打开，而是如何能够利用沿海地区企业到本地投资，来发展本地区经济和维护本地区长远利益。可能更多的是要考虑在这个过程中的技术转移或技术发展的问題。而且还要认真考虑如何在开发过程中保护当地文化和生态环境。

区域经济发展并不是自始就是自然而然的，从政府的层面来说，统一认识可能比企业这个层面更难。

四、区域经济整合中不同的战略选择

任何经济行为或经济发展都要有一个目标，中国经济发展的目标和策略，显然不是为了加大国内其他地区人力资源向东部沿海城市聚集，把更多的人口带进这些城市和地区来，而是努力把东部沿海地区从出口加工基地转化为高科技高价值的生产基地，因此对珠江三角洲或者是长江三角洲来说，这些区域的发展目标应当是：扩大产业集群，加强自主科研开发，提高管理水平和生产效率，继续在全国保持各方面领先的地位。

中西部落后地区所要考虑的，不是要与发达地区竞争，而应该是思考本地区为什么落后？不要从别人致富的道路上来寻找自己的答案，而是要从落后的原因方面寻找如何才能发展起来的答案。

对于中央政府来说，中国东西部发展的差距是对中央政府的巨大挑战。人们往往容易忽视国内的相对落后地区问题，而更加关注如何继续强化国内发达地区的力量，继续促进资源向发达地区集中。一方面中央确实是提出区域协调发展的观念，另一方面发达地区还认为中国发达地区的功能还不够强大，还应该获得重点的发展。这两者之间也并不是绝对地对立，因为只有发达地区的功能加强才会对落后地区产生更大的带动力量。

过去有人强调说，中西部落后地区拥有东部发达地区所缺少的资源和能源，因而靠市场自发的调节，就能使东部地区与中西部地区的发展结合起来。但情况并非如此，实际上在资源的市场自发配置作用下，我国发达地区并没有担心资源区位指向的必要，它们获得资源的机会和成就要比落后地区多得多。可见，这种任由市场自发地引导地区发展的结果，只能是地区之间不平衡和差距的扩大，当地区差距只是由于地区的地理位置和地理条件决定的时候，它就是发展机会的不平等。

显然这是任何一个国家的中央政府都不能接受的。但是，世界上任何一个中央政府在动用其自身资源解决地区差距时，都显现出能力的不足。中国也是如此，尽管中央政府提出了区域协调发展的观念，但是只依靠中央政府的力量也是很困难的。因此，要调动地区的责任感和积极性尤其是发达地区的责任感和积极性，也许是最重要的。

“泛珠江三角洲地区”的提出，可能就是发达地区承担责任的一个好的形式，应该得到国家的大力支持，包括从区域性的规划上、从重大基础设施建设工程的安排上，从地方政府间制度性关系的建立上，给予必要的支持。

五、在中国区域经济整合中，政府与市场谁是主导力量？

这方面现在有两种对立的观点。其中一种观点认为，区域经济的合作不能仅仅是地方政府的一种“设计”或安排，区域经济一体化最根本的动力还是市场的力量，是企业遵循市场规律的跨地区发展。企业的资本运作、企业间的产权交易、企业多种形式的联合将是主导的力量。而政府更多的工作是完成自身职能的转换，建立开放、公平的市场环境，加强交通通讯等基础设施的建设，为加快区域合作提供全方位的服务。

与中国政府的经济建设倾向受到批评一样，很长一段时期以来，地方政府的经济建设行为，特别是在分割市场、重复建设等方面也受到严厉的指责。中国的地方政府实际上正在受到来自国外、国内理论界和中央政府的多重批评。当然，批评是一种健康的监督力量，它有助于地方政府的职能转变和体制改革。

由中国地方政府发起的区域经济合作应该是一种改进的倾向，它不仅有助于打破地方市场的封锁，有助于发展区域之间的分工与协作，而且也有助于形成中国国民经济发展的动力格局（发达地区城市群的力量、沿海发达地区对内地落后地区的带动）。应该承认，地方政府的力量在我国的经济区域合作中是一个不可缺少的积极力量。

但是，另一种观点认为，在区域合作中排除政府的作用，是完全不正确的。因为从理论上讲，政府力量的主要结果是创造一种制度环境，包括区域合作中的规则、契约等，这些是市场力量不可能做到的。欧盟的国际合作经验表明，尽管那里企业的力量和市场力量可以实现资源的跨国配置，形成跨越国界的一体化生产网络，但是，如果没有国家和政府的力量，关税、货币、争端解决机制等障碍都不可能得到彻底的解决。

而且对于国家内部的区域间关系来说，由于存在着政府公共财政的边界，如果没有地方政府间的协议，不同地区在提供基础设施等公共物品的服务方面必将遇到无法克服的矛盾。

信息不完全是市场竞争的根源之一，在我国现阶段条件下只有政府的力量和他们之间的合作，才可以为各个地区的企业提供相对充分的信息沟通，例如我国各个地区举办的各种形式的交易洽谈场合都是“政府搭台、企业唱戏”，成为实现这种沟通的良好形式。

此外，由于各地区在实现经济体制改革的力度和执行经济政策的效力方面，必然出现地区性的差异，因而企业在跨区域扩张时肯定会遇到经营环境和利润机会的种种差异，从而对其扩大规模产生阻碍作用。地方政府之间可以在这些领域经过协议形成同一性，为企业提供更多的机会。

也许应当从两者综合的角度来看待这个问题。从珠三角和长三角在 10 年的时间里迅速崛起的经验来看,一个内在联系的具有更好互动作用的经济圈的形成,一定要具备三个必备的条件:第一,要有一个总体协商机制,或者叫总体协调机制,或曰高层政府协调机制。以平衡行政分区的壁垒,这就是政府协调的力量。在市场经济的转轨变形中,不管人们对计划经济阴影下的政府有多么大的反感,这一点在区域经济的发展中是不可回避的,或叫不可或缺的,或者说没有政府这只有形的手,区域经济合作就是一句空话。第二,必须要有市场力量和经济发展的基础,没有这个基础,只靠政府的主观愿望也是不可能的。第三,要有广泛的企业群体和民间力量来打动地区之间的合作,在形成产业集群的基础上形成合理的产业布局、产业分工和产业扩散。如果没有这样的市场经济力量的基础,没有这样的企业群和产业分工体系,区域经济合作就没有活力,就没有迅速的发展的根本动力。

因此,政府与企业是实现区域经济合作的两只手,政府应是区域经济合作中的总设计师、总规划师或者叫总策划师,这是一只有形的手;而企业应是区域经济合作中的主力军、生力军,这是一只无形的手。两者分工合作的好与坏,决定了一个区域经济合作能否成功的关键。

六、次区域合作是中国区域经济合作中的重要内容

欧洲各国的地方政府和城市在边界上历来有合作的习惯。促进边境区合作的各种地方性组织机构也得到各国政府的肯定和鼓励。为了进一步推动这种一体化的进程,欧共体在 20 世纪 80 年代末期推出了一套旨在促进边境和落后地区经济发展的欧盟区域发展基金项目。在这一区域发展项目的刺激下,成员国与非成员国之间的边境区合作不断深化和扩展,边境区合作因而被喻为欧洲一体化进程的引擎。

在目前欧盟所有边境合作区中,毗邻德国、法国和瑞士的上莱茵地区边境合作被视为欧洲合作化地区的最成功案例,如萨尔—洛林—卢森堡合作区,博登湖合作地区,德国石荷州与丹麦边境地区,上莱茵合作地区。

中国国内的区域合作应该置于中国与周边国家的战略合作关系中,所以有必要重新提倡“沿边开放”的战略。历史上的“沿边开放”由于只是沿边城镇的商贸旅游业开发和后方的交通运输通道的建设,所以尽管对发展同周边国家的经贸往来发挥了显著作用,但是大都只限于边境地区,对全局的战略关系影响不大。但是在中国东北、俄罗斯远东和朝鲜北部孕育的图们江地区国际合作开发计划,不仅牵扯到三个当事国的中央政府,而且把东北亚的蒙古、日本和韩国、把联合国、亚洲开发银行等国际组织都调动了起来,使此区域合作成为推动区域合作的关键力量,成为反映东北亚地区乃至世界国际政治经济关系变化的晴雨表。东北地区的图们江地区国际合作开发与推

动东北亚国际政治经济关系发展和解决朝鲜半岛安全问题相联系。

中国云南省与湄公河下游东南亚各国的共同的流域开发与合作计划也在推动国家关系进步方面发挥了重要的作用。

泛珠江三角洲地区的国内合作完全可以放大到与东南亚各国地方政府之间的合作中去,成为中国与东盟 FTA 的一部分;“泛珠江三角洲地区”的区域合作不仅体现着发达地区对西部地区的带动,而且它势必对中国华南地区与东南亚地区地方政府之间在“次区域合作”上产生积极影响,有助于进一步改善中国同东盟的经济贸易关系。

西部大开发中计划重点发展的“西陇海—兰新铁路沿线经济地带”可以与“上海合作组织”的合作内容相结合。

七、香港在中国经济发展中所具有的不可替代的作用

“香港—珠江三角洲”是中国制度内生发展的苗圃。制度是重要的,而且制度是内生的。在中国,不可能形成与其他某个国家完全相同的制度内涵,中国的社会主义市场经济就是其制度内生发展的结果。而香港—珠三角是这个内生制度的地理源头。资本等要素的自由流动、各国各地区金融环境的建设、国际资本的流动,特别是它的直接投资,必然要求一个适应的投资环境。但是对于一个市场经济制度建设和市场经济环境还十分幼稚的中国来说,外部投资连年增长,规模庞大。一个明确无误的事实是,外部直接投资并不是等待中国有了一个可以适应的制度环境之后才开始它的步伐的。为什么许多经济转型国家在经过艰苦的环境建设以后,依然没有外资的大量投入,尽管他们同样拥有巨大的市场潜力。但中国没有这种社会治理或者是法律治理的有效架构的时候,为什么还能够成功地引入这么多的投资呢?为什么外资机构能够对中国产生这么大的信任并把资金带到中国来呢?结论是,香港的公司结构、包括香港的法律、人力资源、会计制度等提高了外资机构对中国市场的信赖度,间接地帮助了外资机构在中国投资的信心,很多的投资者就是透过香港来进行投资的。香港完善的制度在中国吸引外资中起到了很重要的作用。

香港作为一个世界上管制最少和最自由的经济体之所以敢于到中国内地进行投资活动,投资者对内地社会环境的知识、认识和心理准备发挥了极其重要的作用。绝大多数的投资者的祖祖辈辈和他们自己,原来就出生或成长在这里,这里是他们最熟悉的“外部地区”,再有交通往来的便捷,所以香港对于珠三角和珠三角对于香港所拥有的这种关系,在世界上是惟一的。

香港的成功之处当然还不仅限于他们对珠三角的知识,珠三角在外来投资的要求下不断地改进这里的制度环境,不断地对原来的计划经济体制进行改革、创新适合于当地发展的新的市场经济环境,使外来投资者的信心不断地增强。值得注意的是,在

这个时期，中央政府并没有形成关于体制改革的成熟经验，只能通过珠三角的地方性经验“摸着石头过河”，过了很多年以后，中央政府才有了规范的能力。也就是在这个时期，香港引导珠三角、珠三角引导中央政府、中央政府规范全国。在上海浦东开放以前，香港—珠三角对中国经济改革与开放的历史贡献是第一位的。没有这个过程，中国经济今天的活力不可想象。

尽管 1992 年小平南巡后全国改革开放的格局，使香港在中国经济发展中的作用发生了很大的变化，而 1997 年金融危机后香港本身的发展也遇到了很大的困难，但是这并不妨碍香港在中国未来的改革开放格局中继续发挥其特有的作用。例如内地与香港签订的 CEPA，就是中国在 WTO 框架下签订的第一个双边自由贸易协定。通过这种方式，中国完全可以通过符合 WTO 规则的制度安排，扩大到与东南亚地区及其他周边国家和地区的投资贸易合作关系中去，使国际市场的规则更广泛地影响中国的经济，也为中国的发展带来了更多的机会和发展空间。

八、大珠三角地区发展历程、经验及面临的问题

“大珠江三角洲”地区为中国提供了市场经济条件下地区实现工业化和产业结构高级化的成功经验。与上海、中国东北等地区不同，珠三角并没有计划经济条件下大规模工业化建设的历史，但是她却在上个世纪的 80、90 年代几乎垄断了中国的日用消费品生产，成为工业化水平最高的地区。广东省的经济总量在全国的地位迅速上升，国民收入—国内生产总值从 1970 年占全国的 4.7% 提高到 2001 年的 11.1%，工业总产值所占比重从 1970 年的 4.9% 提高到 2001 年的 14.7%。

其经验包括：“珠三角”完全在开放系统条件下，遵循产品技术生命周期在各个不同国度和地区的分布和移动，发展了适合本地技术经济条件的加工贸易型工业部门，利用国际分工实现了地区工业化；在这种周期的地理转移中，香港遵循相对优势原理，集中发展它的服务业部门，实现了产业结构高级化，突出了它在国际金融、贸易、物流等领域的竞争力；随着要素市场的不断发育，地区人口的城市化与城市作为经济核心地的功能并行发展，珠三角本地的服务业功能很快升级，金融、贸易和交通运输业也逐渐成为全国的枢纽，广州、深圳作为全国经济核心地的功能逐步形成并日益强大；同时，国内农村剩余劳动力在 market 需求的激励下大量涌入三角洲地区，提高了他们的收入，并使他们成为全国工业化和城市化的一部分，也使相对落后地区、特别是中国的农村地区分享到了珠三角地区经济率先发展的利益。

“大珠江三角洲”地区正在解决中国即将面临的几个发展难题。香港作为国际经济的一个中心地已经是中国内地经济发展不可缺少的因素。香港在实现产业结构高级化的同时，制造业几乎全部转移到珠三角，其服务业的部分功能也受到包括内地在内

的许多国家许多城市的挑战，保持香港的经济活力和结构竞争力对中国经济的未来极其重要。

相对于空前的工业化进展速度，珠三角的社会发展问题正在凸显，主要集中在城市化领域里。社会结构的二元化发展使得低收入群体在就业、居住、教育、卫生、文化等诸多领域里与主流群体的差别越来越大，而且就群体的数量来讲，低收入群体的规模在三角洲部分城市已经居于多数地位，形成了处于危险边缘的社会阶层结构。

工业化发展与生态环境的矛盾正在尖锐化，土地的滥用（被用来建设工厂、住宅甚至于投机）、新的工业开发区和建设计划造成对植被的肆意破坏、农田和林地等生态系统大面积萎缩、城市噪音发展、土地—土壤污染已经形成积重难返的局面，新的雄伟的城市扩大规划不断出台等等，“科学发展观”实际上只是在领导人认为可以利用的场合下作为对传统发展项目的一种新的诠释。

产业结构的高级化遇到严肃的挑战。一方面是市场力量下形成的天然的产业集群，包括已经形成的集聚效益、产业内部各个企业之间和不同产业部门之间、产业与当地社会文化的根植性，已经形成了典型的中小企业集聚；但是这些低端的产业不仅阻碍着地区新型工业化道路，而且带来众多的社会和生态—环境问题；另一方面，在地区内部，结构的适度重型化正在进行，对传统产业必然形成挤出压力，转移的要求与转移的成本形成矛盾；在地区外部，工业化落后地区期盼着这里传统工业的转移。显然，现已形成的产业集群已经形成了一种路径依赖，并不是最有效率的结果（负的外部化效果），但是经验和理论都告诉我们，在“路径”作用下的垄断一旦形成，就成为一种制度性安排，即使有更高效率的组织方式和部门结构出现，现状也是很难改变的。

但是，这些问题毕竟是发展中遇到的问题，而且是中国将来会遇到的普遍问题。我们有理由相信，只要“大珠三角”地区坚持改革和开放，就能够在解决这些“前沿问题”中继续领跑中国的区域经济。

目 录

前言	李罗力 (1)
----------	---------

中国的区域经济整合与发展——中国脑库对专家意见的概述	李罗力 (1)
----------------------------------	---------

第一章 开幕式致词

区域合作, 增添经济发展新活力	陈锦华 (3)
中日合作, 引领亚洲经济一体化	筱冢保 (6)

第二章 中国与国际区域整合

中国, 蕴含无限机遇的大舞台	杰克·桑特 (11)
中国, 经济一体化进程中的小学生	龙永图 (16)

第三章 区域经济自由化、一体化与制度创新

贸易自由化——区域经济整合的驱动力	詹姆斯·莫里斯 (25)
实现经济共同体, 制度创新是前提	青木昌彦 (28)
世界格局的新挑战: 全球资本自由流动	王自力 (33)
人民币自由兑换——内外双方的共同呼声	于学军 (36)
资本流动、区域发展——贸易自由化的推促力	詹姆斯·多恩 (38)
区域经济发展, 重要也必要	黄华跃 (41)
缩小区域差距, 整合区域经济	陈文鸿 (44)
实现一体化, 产业竞争力亟待增强	于宗先 (47)
知识经济提升区域竞争力	罗伯特·哈金斯 (49)
整合与一体化过程中媒体的作用	海莫威兹 (52)

第四章 亚洲区域合作前景与展望

亚洲区域经济合作——机遇、挑战、模式与展望	萧万长 (55)
从货币和经济融合谈亚洲区域经济的发展前景	吉富胜 (57)
东亚自由贸易区——创新的合作模式与理念	杨元庆 (60)



东亚建立政策合作机制的必要性	金充苏 (63)
从东亚共同体到亚洲联盟之路	林 凌 (66)

第五章 区域经济合作的国别战略

中国经济持续增长对亚洲的带动作用	艾伦·卡罗尔 (73)
亚洲各国合作与发展：一个双赢的策略	苏德哈卡拉·雷迪 (76)
新加坡的区域合作战略	郑永年 (78)
东北亚经济整合以及整个亚洲经济合作	郑永禄 (80)
越南在区域经济整合与合作中的态度	丁万安 (82)
中国企业如何打开海外市场	沃纳·安霍尔特 (84)
全球经济一体化，中美贸易摩擦亟待解决	大卫·欧瑞尔 (87)

第六章 政府转型与中国经济的持续增长

政府转型和中国经济社会的协调发展	迟福林 (91)
政府改革的必要性及其对市场的影响	金充苏 (94)
公民社会组织与中国的经济社会发展	珍妮·玛丽 (97)
区域合作的主导力量及政府与民间的作用	陈启宗 (100)
与政府转型相关联的 NGO 之发展和公民建设问题	王 名 (103)
政府转型与经济持续增长的关系：越南的经验	丁万安 (106)
中国未来发展的挑战——可持续发展	史蒂芬·科恩 (108)
从单纯强调经济增长到可持续发展——中国的道路	马家敏 (110)
关于区域合作的三个行为主题：政府、企业与居民	丁四保 (113)
媒体看泛珠体系中的城市角色	刘洲伟 (115)

第七章 宏观调控背景下的中国金融市场走向

宏观调控下的中国资本市场发展	迈克尔·库尔兹 (119)
宏观调控下的股票市场走势	薛 澜 (127)
宏观调控中利率的作用	王自力 (132)
宏观调控对 A 股市场的影响、走向和机构投资者的视角	杨 锐 (135)
建立基础体制，应对金融危机	吉富胜 (138)
银行监控——四只眼睛三个不	比尔·斯特西 (142)
纳入贷款的价格之中的风险因素评估	黄淑玲 (144)
中国股票市场未来发展的根本问题	周春生 (146)