

# 车魂

关登海 著



# 车魂

吴鹤洋

---



责任编辑 潘万提

## 车 魂

关登海 著

黄河文艺出版社出版  
(郑州市农业路73号)

河南省安阳市印刷厂印刷 河南省新华书店发行  
787×1092毫米32开本 4.625印张 98千字

1989年11月第1版 1989年11月第1次印刷  
印数：1—3,000 册

ISBN 7-5400-0247-6 / 1 · 231 定价1.60元

# 目 录

引子 .....	( 1 )
<b>第一章 冲破冻土带</b> .....	( 4 )
八千里路云和月 .....	( 4 )
一个幽灵出现了 .....	( 8 )
“隆中对” .....	( 10 )
傻子和精英 .....	( 13 )
妻子苦涩的泪 .....	( 14 )
一颗启明星升空中原——“永光”诞生了 .....	( 17 )
 <b>第二章 永光咏叹调</b> .....	( 18 )
百步九折 .....	( 18 )
一个吃“螃蟹”者和15名勇士 .....	( 19 )
背包运输队·“驴吉普” .....	( 29 )
“麻雀”和“恐龙” .....	( 35 )
借“鸡”下“蛋” .....	( 36 )
“0”的突破·5个荷包蛋 .....	( 37 )
病历卡·车档案 .....	( 38 )
靠“诚”创业 靠“信”立家 .....	( 41 )
虎气、狐气 .....	( 45 )
洒向工人都是爱 .....	( 55 )

“永光精神”	( 58 )
<b>第三章 大将风度</b>	
企业家应是战略家	( 65 )
“联合舰队”	( 66 )
保险公司的“密码”	( 69 )
香港老板的馈赠	( 72 )
天下谁人不识君	( 75 )
“皇军”和“八路”	( 78 )
“永光气候”和总经理的抱负	( 79 )
<b>第四章 南柯新梦</b>	
少年的梦	( 83 )
日本没有一条黄河	( 84 )
北京感慨·南京抒怀	( 86 )
“黄河”和“珠江”对话	( 89 )
<b>第五章 命运交响乐</b>	
古代神话和能人效应	( 94 )
阳光下的黑话	( 97 )
曹克峰其人	( 98 )
“小蚂蚱，你飞吧，飞去找爸爸”	( 100 )
妻子说：“我是一个女人”	( 103 )
“我不是常胜将军”	( 106 )
“人要是没错，那铅笔后面就没有橡皮”	( 108 )

<b>第六章 永光畅想曲</b>	.....	( 110 )
永光的快节奏	.....	( 110 )
从做好人到做能人	.....	( 111 )
“企业脑”	.....	( 112 )
“捉住了一个好书记”	.....	( 114 )
走出困惑的思想工作	.....	( 115 )
企业家——平凡的天才	.....	( 116 )
沟通——永光谈判术	.....	( 118 )
企业文化小社区	.....	( 120 )
永光“托拉斯”	.....	( 122 )
书法家书记	.....	( 124 )
永光人呼唤“西北风”	.....	( 128 )
少年郎·购销员·小舞星	.....	( 130 )
旋转的世界	.....	( 133 )
站在“龙”的肩膀上	.....	( 137 )
<b>第七章 不是尾声的尾声</b>	.....	( 142 )

# 引子

公元1976年9月9日，中共中央主席毛泽东逝世！

大地在震颤。人群在呜咽。

神州大倾斜！历史大断裂！

九月，正是金秋季节。然而，中国人民却收获得很少很少，失去的很多很多。

历史的车轮没有因为巨人的逝去而减缓它的速度。从悲痛中渐渐平静下来的人们，开始思考又一个严峻的问题：

“中国向何处去？”

“中国的出路何在？”

全世界的职业政治家们，也都把疑虑的目光，投向毛泽东主席逝世后的中国，投向了如何启动的毛泽东以后岁月新的历史车轮……

泱泱大国，华夏儿女，其中不乏有志之才，不乏聪慧贤人，他们在沉思、焦灼、探索、奋斗。为了寻找出路，我们曾在可亲可爱的父老兄弟身上做过多种试验——

“一大二公”；

“大跃进”；

“以阶级斗争为纲”；

“学习大寨”；

这些都以惨痛的教训而流逝。天野迢迢，路野遥遥，苍

茫大地，竟拓不出一条可供选择的道路么？

但是，毛泽东主席逝世才二年零三个月，中国人民便被新的困惑所笼罩了。人们惊讶地发现，这场文化大革命，竟使国民经济跌到了崩溃的边缘，人民陷入了更深更重的灾难。

如果说毛泽东主席逝世时，人们悲痛震惊；那么现在则转入冷静，开始了对毛泽东主席功过是非的评判。

不错，毛主席领导人民建立了新中国，却也导致了经济建设的失误。从1955年的反胡风到1957年的反右扩大化；从1958年的大跃进到1959年的反右倾；从1963年的“四清”运动到1966年的大动乱，阶级斗争一直占上风。人们又突然发现，毛泽东同志关于经济建设的论述很少很少，关于阶级斗争的论述却很多很多。“实践是检验真理的唯一标准”的大讨论，又使人们顿悟到：毛泽东同志关于农业的政策和工业的决策，并不是理想的道路，继续走下去，中国农村还会在失望中徘徊不前，还会重复过去的悲剧。

只有勇敢的否定，才有无畏的超越。

日历翻到1978年底，那个寒彻刺骨的冬天。从西伯利亚袭来的漫天风雪，越过空旷的内蒙古大草原，越过残缺的长城垛口，漫向了燕山腹地，漫向了古都北京。

人民大会堂，中国共产党第十一届三中全会揭幕了。

12月13日，74岁的革命家邓小平带着四川口音对一大批参加过万里长征、抗日战争、解放战争、社会主义建设的党的高级干部说：“如果现在再不实行改革，我们的现代化事业和社会主义事业就会被葬送。”

这个冬天里的春天，将镂骨铭心地镌刻在风云变幻的新中国编年史上。

党的十一届三中全会公报如狂飚而落，每个字每句话都象洞悉每个人心思。公报庄重宣布：停止使用“以阶级斗争为纲”的错误口号，做出了把工作重点转移到经济建设上来战略决策，制定了关于加快发展农业的两个重要文件。建立农业生产责任制，特别是允许包工到组、联产计酬，为它的肯定并推向全国开拓了道路。

大地在解冻。

经过五年的农村改革实践，乡村又在“包围”城市。

“城市经济改革向何处去？

1984年10月，十二届三中全会召开。全国新闻广播反复宣读那份《中共中央关于经济体制改革的决定》。

中华民族又一次惊醒了！

城里人又一次骚动了！

# 第一章 冲破冻土带

## 八千里路云和月

1983年冬天。北京。

1 风雪中走出个生龙活虎、个性突出的人物。他眉清目秀，五官端正，那件橘黄色的风雪衣把他那健壮而高挑的体形衬得很有几分派头。蓄留的“青年头”发型，衬出英俊高雅仪态，浓眉下一双又大又亮的眼睛深如碧潭，饱满的男性肌肉显示出一种青春的力度，一种超凡脱俗的气质，使他格外引人注目。真是一个标准的美男子，如果不是风尘仆仆旅差人，凭他的身材相貌和气质，都很有可能去当演员或服装模特儿的。他走路极快，目不斜视，微微昂起头，显出几分男性的傲骨。他，就是河南省平顶山市永光进口汽车维修中心经理曹克峰。

2 此时，他背着大包小包，木然地驻足在一个围有铁栅栏的汽车修理厂门口。悄悄向厂院张望，厂里没人，一片死寂。他亮开大嗓门呼叫守门人，又是杳然无声。他全身肌肉一阵震颤，刚才下火车、坐汽车，一溜小跑，渗出津津的汗汁一下子凝固了，冷冰冰的。此时，心中的严寒远比自然界

的严寒沉重得多。

求人修车多难啊！他开的丰田面包车，三个月前就送来大修了。公司急等用车，这回他又心急火燎赶来北京提车。谁知，新来乍到，就叫人心寒。他不死心，手扒栅栏向传达室千呼万唤，室内似有人走动的声音，曹克峰顿时升起一线希望。随着脚步声，“嘭”，门窗全关闭了。

暮色降临，灰暗的氛围包围着曹克峰，他在风雪中站了许久，才不甘心地拖着冻僵的双脚踅进一家简易旅社去。

第二天，他一大早就跑到修理厂，跟到厂长屁股后面，敬烟、微笑，莺声细语，站到人家面前象矮三辈似的。

“什么，想提车，你不打听一下，哪里大修期不是一年？”曹克峰在心里骂他一句：“孩子乖，好狠呐！”但嘴里还只得附和说：“是是是，我听说咱厂效率最高。”一连三天，曹克峰用晚上串门功夫加白天“磨”的功夫，终于把维修期提前半年。

他胜利了，胜利得很苦。半年，他三上北京，吃住和旅差费花销上千元。

### 3 1984年春天，广州。

单位又派他去大修进口车，一打听，最快的维修期也得三个月。

他利用修车的间隙，逛起大街。

广州素来以万紫千红的花市和五光十色的夜景闻名遐迩。是人口稠密、商业繁盛的区域。无论是平时或假日，都是人流如潮，沸沸扬扬，一股喧闹的市嚣扑面而来。要是晚上，你会看到高楼大厦身披七彩的霓裳，光芒四射。彩灯从十几层的楼顶上高悬而下，形成一道道亮闪闪的星光，一棵

大榕树，在灯光映衬下，碧绿欲滴，充满生机。

曹克峰对这些溢光流彩的景象不感兴趣，他的眼光却斜视到另一个世界，那就是街巷的摊挡，卖豆腐花、椰汁、云吞面、快餐的小贩，出售彩杖、气球、头箍、鞋袜、衣服的个体户。他发现这些晚上出来摆摊的人群中，有身着笔挺的西装者，闪亮的长靴者，还有的身着名贵的皮革，华丽的绒裙。一眼就认出这些流动的摊挡，都是出来搞第二职业的人们。

有时，他专门去高第街和个体户谈山海经。然而，他更感兴趣的是那市郊道路两侧的汽车修理摊铺，这些修理户，就地搭棚，棚面有的七八平方米，多的也只有三十多平方米，他们多半是露天修车，但都能把生意做得红红火火。一连十几天，他象着了魔似的，挨着看了十几家这样的修车铺。以至于有一家铺面怀疑他是“梁上君子”。竟然下逐客令赶他出去。

4 几天后，他又出现在深圳市街头。

大鹏湾畔，有烟波浩渺的海湾，雪白松软的沙滩，早可观红日东升，晚可赏圆月高挂。真有“日出沙头，月悬海角”之感受。曹克峰不是去看大鹏湾的风光，他要去看这里的商业风情、修车厂家。

沙头角上的中英街，这条250米长的小街上，店铺林立，蔚为大观，单是金铺，每隔十步八步就有一家。站在街口放眼望去，整条街几乎都是金字招牌。商品种类繁多，除香港和内地产的各种商品外，还有法国的香水，瑞士的名表，意大利的皮鞋，日本的时装，英国的卷烟，美国的花旗参，泰国的干果，澳洲的鲍鱼，南朝鲜的手袋，台湾的雨伞……林林

总总，应有尽有。他又细看了大大小小的各种所有制形式的汽车修理厂店。

**5** 在深圳大学校园，他看到那些身穿高跟鞋、红衣绿裤的女孩子在办厂开店，扫马路，扫厕所；老师搬家，学校要雇请学生帮忙，但要给报酬。

他看到，深圳市大街上，千红万紫的商业广告贴满一街两厢；马路上，短衫、短裤、短裙的时髦女郎擦肩而过，一股浓烈的脂粉香仍经久不散；新潮男女，勾肩搭背，昂首挺胸地从人们眼皮子底下通过；舞厅里“嗲喳喳”声时涨时落。

**6** 蛇口工业区。这个当年关天培将军炮击日本海军的地方。如今这里的人们把“时间就是效益，时间就是金钱”的信条，已融进血流中。外面去工厂参观，工人们旁若无人，操纵机器，眼不移位；人们走路都快半拍，脚步匆匆，边走路边啃面包，就象是在自己客厅里吃饭……

**7** 他路过一处佛山寺庙，那里的和尚、尼姑戴起了手表，按钟点吃饭，再也不敲钟了，上殿、睡觉，不再把古老的线香当作计时工具了。孤陋寡闻的出家人感受到了现代技术的魔力，吹吹电风扇，听听收音机；寺庙安上了自来水，和尚也省却了挑水的困难；灶膛里用上了煤气罐，免除了和尚打柴的苦差；僧房佛殿用上了电灯，只有在停电时才用蜡烛；更有甚者，和尚中也出现了“万元户”。……

### 一个幽灵出现了

**8** 忽如一夜春风来，商品意识、竞争意识、创造意识、进取思想和价值观念一下子刮进曹克峰的心房。

没有任何东西比商品经济更能怂恿和培植人的欲望了。一旦空想的绑绳从共和国的肌体上松动的时候，一度被压抑、变形的个性与欲望恢复常态，带着碰撞和冲突。

曹克峰看到，和他相当的一代人已有了相当的变化。在城市，他们由在街头保卫“红司令”的巡逻，重新回到了工厂机器旁；在农村，他们从“大寨田”走进了城市的街巷；那些学习毛主席著作的积极分子，现在退休后，竟和孙子们争读武侠小说；未找到工作和求学不成的知识青年，正纷纷走向街头摊点……

生活在变，观念在变，一切都在变。他兴奋、惊愕、困惑、期望。他开始对一向不怀疑的铁饭碗，产生了淡淡的迷惘，剪不断，理还乱。于是乎，这个只有高小文化程度的倔汉子竟研究起了党的政策和改革理论。终于，他弄明白了一个问题：我国在工业化起步之初，依靠行政动员，经济管制，有利于将农业剩余用于工业性资金积累，使政府通过计划组织投资也便于获得规模效益。但是，随着经济的发展，这种政府代办企业的行政化体制，必然导致企业的低效率。我们的企业要有活力，就需要成长出一批实实在在的企业家来。

偌大一个中国，千千万万的企业，是不是一定要办成一个模式？都来个大一统，这个由秦始皇创造的古老的灵魂，还要在这片土地上驻守多少年？

**9** 想来想去，一个幽灵在脑海里出现了——“撕碎昨天，寻找明天。”

如果说昨天，他还是一个淡淡的迷惘者，那么今天，他就是一个头脑清醒的实践者，用他的话说，改革是一种合力，需要我们每个人碰撞一下。你看，他两眼瞪得溜圆，眸子里

忽闪着狡黠的光，利用开小汽车接触人多的机会，碰见同行就套近乎，遇到厂家就拉关系，下了班就东跑西窜，不是挂长途电话就是拍电报，八方联系，四面开花，象匹野马，到处飞奔。人们估摸不透：这小曹要干什么呀，莫不是用公家的小车拉“野座”捞黑心钱吧？他只顾做事，不去理论是非，不争辩，不解释。好一个曹克峰，别看他楞头楞脑，办大事时不露蛛丝蚂迹。

**10** 两个月后，他胆突突地递给他所在单位的领导——平顶山市建一公司陈传荣经理一份“陈情表”：

公司领导：

经多方面调查，我市有各种进口车辆约3000台，按车辆磨损系数，每年至少上百台要到北京、广州、上海等地去大修。大修一次要半年多，若在本市最长三个月就行了。算一算吧，一年可为我市车辆节省300多个月份，折起来，二十五年啊！再算算，二十五年能跑多少路，办多少事，增长多少经济效益啊！再算算吧，一年要浪费旅差费25万多元，耗油20多吨。三年、五年、十年呢？

公司领导，经我多方考察，办汽车修理厂，投资少，效益大，可以为社会多安置就业人员，是劳动密集型产业。上级不是叫咱发展第三产业吗，我看这是顶好的一项事业。广州、深圳搭个棚子就能干起来，我们为什么不能呢？要说人家特区特别，那和我们邻帮的南阳市郊区，一家农民就能办修理厂，你说那咋不中哩？

公司领导，我们面对改革的时代，挑战和机会都同时出现了。我今年31岁了，过去靠的是社会主义大家庭，一直依偎在祖国母亲的怀抱里，吮吸着早已干瘪的奶头。“保护主义”使我们这一代人变得越来越没出息，我想在改革大潮到来之前长硬自己的翅膀。

膀，乘风而起，把耽误的时机寻找回来，实现个人的价值。

公司领导，给我权力吧，我要在最短的时间里创办一个进口汽车大修厂。干好了，是国家的集体的，干坏了，我摔锅卖铁也要赔偿损失。……

## “隆 中 对”

11 南阳，这个古申吕之国，有“割周楚之丰壤，跨荆豫而为疆”之誉。享有“富冠海内，商遍天下”的赞誉。以运筹帷幄、决胜千里而流芳千古的诸葛亮和医圣张仲景，更使南阳蜚声遐迩，正所谓人杰地灵。如今，南阳这块沉积盆地，仍然留给人们深沉的思考。

1984年10月，陈传荣经理和曹克峰来到南阳市郊前进汽车修理厂。这家农民办的修理厂，厂房只有300平方米，一架子车就能把全部设备拉走。就是这样一片小修理厂照样能生长起来。

陈传荣看后折服了，他在回来的路上，拍着曹克峰的肩膀激动地说：“小曹，你的陈情表真是有胆有识有情，我答应你，我支持你，我也叫公司都支持你，干吧，我叫你当经理，不过我有‘三问’，也是你面临的‘三难’——

陈：你知道机关的小车司机，是个打着灯笼都难找的美差事，你辞掉了，不后悔吗？

曹：唉，现在的大锅饭体制往往限制你的名堂。你想出点新点子，搞点新花样，有人说你想出风头，没事找事，吃饱撑的。到头来还得落进多少年来形成的老一套子里。我也愿给领导开小车，省心省事，过平安岁月，工资照拿。可那

不成了只有两条腿两双手的工具了。没有风险意识，价值意识，竞争意识，社会参与意识，也没有创造精神。不该笑的时候，你也得面带笑容；有些事本不该气愤，你也得装出义愤的样子。多可怕，没有个性了，你说这跟没头脑、没心肝有啥两样？

陈：人们议论纷纷，可能有说领导不信任你了，有说你想发改革财，还有的说你搞投机。

曹：我要撕碎昨天，寻回自我。昨天的事，爱怎么评价就怎么评价，公道自在人心。我总觉得我昨天是个好小伙子，但又有许多缺憾，许多虚度。因此，我要在今天更加百倍地去做，名人说过太阳每天都是新的，我看呐，人每天也应该是新的。我认为，体面的职业未必会带来体面的人生。

陈：你创办汽车大修厂，前途是个未知数，干不好，一败涂地；既使干好了，也有个市场饱和问题，平顶山车辆毕竟有限，国家进口轿车的价格更是高山仰止。再说，国家也限制进口。

曹：据我国汽车联合会的专家对世界42个国家汽车情况进行分析的结果表明，小轿车进入家庭消费，一般是在人均国民收入达750美元时。我国在本世纪末人均收入将达到800至1000美元。那时，很可能出现私人轿车需求的高速增长。

今天人们已经听到了几声私人轿车的喇叭声。

再说，城市发展到一定阶段，必然要和汽车联姻。它不能将“文明之舟”拒之门外。而今我国的城市，一方面，大城市的磁力作用把众多的人口吸聚到一起，另一方面，自行车这种慢速交通工具又牵制了住宅区与工厂的分离，导致市区人口密集化，城市无法实现合理化布局。