



【插图本·人生励志系列②】

MAKING THE MOST
OF YOUR LIFE

态度决定你的高度

改变态度从而改变命运的生存哲学

[美] J.J.B. 摩根◇著
于 永◇译

如果说家世与学历是迈向成功者俱乐部的两把金钥匙，态度就是最关键的第三把金钥匙！如果你拥有第一把与第二把金钥匙的机会已经失去，那么，第三把金钥匙的主控权掌握在你手中。改变命运从改变态度开始！



九州出版社
JIUZHOU PRESS

B848.4
139

【插图本·人生励志系列②】

态度决定你的高度

改变态度从而改变命运的生存哲学

[美] J.J.B. 摩根◇著
于 永◇译

MAKING THE MOST
OF YOUR LIFE

九州出版社
JIUZHOU PRESS

图书在版编目(CIP)数据

态度决定你的高度 / (美) 摩根著; 于永译. — 北京: 九州出版社, 2005.1

ISBN 7-80195-219-7

I. 态… II. ①摩…②于… III. 成功心理学
IV. B848.4

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2004) 第 136908 号

原书名: Making The Most of Your Life

作者: John J.B.Morgan (1888-1945)

根据 R.Long &R.R.Smith,inc., New York,1932 年版译出

态度决定你的高度

作 者	[美] J.J.B.摩根 著 于 永 译 责任编辑 李 勇
责任校对	黄 胜
出版发行	九州出版社
出 版 人	徐尚定
地 址	北京市西城区阜外大街甲 35 号
邮 编	100037
发行电话	(010)68992192/3/5/6
邮购热线	(010)68992190
电子信箱	jiuzhoupress@vip.sina.com
印 刷	北京首钢印刷厂
开 本	850 × 1168 毫米 1/32 开
印 张	4
字 数	100 千字
版 次	2005 年 1 月第 1 版
印 次	2005 年 1 月第 1 次印刷
书 号	ISBN 7-80195-219-7/B · 117
定 价	16.80 元

★版权所有 侵权必究★

MAKING THE MOST OF YOUR LIFE

概而言之，成功者的秘诀，不外乎三：出身、学历、态度。前二者对大多数人来说，已成定数，一旦成形，几无法改变。惟有“态度”的法宝，把握在自己手中，而且在三者之中，当数态度对人的影响最大。在历史和现实之中，出身和学历皆优，而因对工作和人生抱消极态度最后碌碌无为者，不计其数；而那些出身贫寒、学历低下，却因抱定积极态度不懈奋斗，最终功成名就者，比比皆是；之所以如此，惟态度之因也。当下社会上的那些成功者就是最好的明证，拔除环绕在他们身上的光环，我们无一例外地发现，他们起步的条件远没有人们想像的那么好。积极的态度是他们惟一的法宝。机会因态度而生，命运随态度而变。就是因为他们对待人生和工作的态度不同，在别人灰心的时候，他们意气风发、斗志高昂；在别人因困难而放弃的时候，他们坚持不懈；在别人止步不前的时候，他们积极进取；在别人松散懒惰的时候，他们全力以赴，不找任何借口。



编者序

这是一个真实的故事：

1997年12月，英国路透社向全球播发了一张查尔斯王子与一位街头游民的合影照片。这真是一段令人惊奇的相逢！原来，查尔斯王子在寒冷的冬天拜访伦敦穷人时，意外地遇到了以前的足球球友。这位游民克鲁伯·哈鲁多说：“殿下，我们曾经就读同一所学校。”王子反问，在什么时候？他说，在山丘小屋的高等小学，两人还曾经互相取笑过彼此的大耳朵。王子的同学沦落街头，这真是一段无奈的人生巧遇。曾经，克鲁伯·哈鲁多出身于金融世家，就读贵族学校，后来成为作家。老天爷送给他两把金钥匙——“家世”与“学历”，让他可以很快进入成功者俱乐部。但是，在生活中遭遇了些失败和挫折后，克鲁伯就开始酗酒，逐渐地把自己从一位名作家推向了街头游民。

你们以为打败克鲁伯的是英国的不景气吗？不是，而是他的态度。从他放弃正面的态度那一刻起，他就输掉了自己的一生。

当态度成为竞争的决胜武器时，你准备好了吗？

现在专业知识很容易就可以学到，甚至在网络上就可以了解制造核弹的方法，但这些都只是一些工具性的东西。只有态度才是决定员工价值的重要因素。

态度是学历、经验和人格特质的总和。

态度比教育、金钱、环境更重要！

第1章 态度与人生	1
第一节 纳达的故事	1
第二节 态度决定高度	10
第三节 积极态度和消极态度	15
第2章 对待公司的态度——忠诚	20
第一节 忠于公司就是忠于自己	20
第二节 忠诚就是和公司同舟共济	23
第三节 忠诚就是以老板的心态对待公司	29
第3章 对待工作的态度——敬业	30
第一节 重视自己的工作	30
第二节 脚踏实地地立足于本职工作	32
第三节 工作要积极主动	35
第四节 敬业就是永远超出别人的想像	40
第五节 要做就做得最好	41
第六节 冷静地对待挑战	44
第七节 切勿仓促作决定	49
第八节 对批评要抱虚怀若谷的态度	52

第4章 自信地对待自己和未来55

第一节 我就是世界上最伟大的奇迹55

第二节 发现自己的优势61

第三节 让自信成为一种习惯65

第5章 用热情点燃态度的火种71

第一节 在工作中寻找“罗曼蒂克”71

第二节 把工作当成一种游戏73

第三节 想办法让工作可爱起来75

第四节 用对待恋人的热情去对待工作77

第6章 对待未来的态度80

第一节 志存高远80

第二节 不要只为薪水而工作84

第三节 我的位置在最高处88

第7章 坚持是获得成功的保证97

第一节 拿破仑的启示97

第二节 坚持，坚持，再坚持100

第8章 以宽容的态度对待他人105

第一节 做一个谦逊的人105

第二节 完美的沟通109

第三节 怎样与上级交往113

第四节 怎样与下级交往116

第一节 纳达的故事

这是一个发生在古巴比伦的故事，你知道巴比伦吗？噢！这个问题太简单了，对，巴比伦是人类文明的发源地之一。他们早在公元前2000年，就创造了辉煌灿烂的成就、积累了不计其数的财富。他们的经验是人类永恒的财富，只可惜随着时间的推移，人们渐渐地忽略了他们，这对我们来说不能不说是一种巨大的损失。古老的智慧总是会给人带来现实的收益。一个名叫纳达的阿拉伯人，他应国王的邀请给人们讲述他的成功经验。

“首先感谢国王陛下的恩典，让我能有幸和大家在这里分享人类致富的经验，对此我感到万分荣幸，此时，我不禁想起了我的好朋友美吉多，他的智慧是我一生最宝贵的财富。我愿在此与大家一起分享。

“还是从我的好友阿拉德·古拉开始我的故事吧。几年前，我的好友、大马士革最富有的商人、也是我早年的合伙人阿拉德·古拉临死前将他的孙子哈丹·古拉托付给我，希望我能让他学会自立，日后成为一名有用的人。优越的家庭环境使得哈丹·古拉养成了一些不好的积习。

“有一次，哈丹·古拉这样问我：‘我真想不通你为什么还要这么拼命工作。要是我有你这么富有，我就要过王公贵族一样的生活。’

“他的话使我陷入了沉思，如何让眼前这个挥金如土、浮华奢侈的年轻人对人生有一个正确的认识呢？

“后来，我突然想到了一个主意，不如把我这一生的经历讲给他听，好让他能从中吸取一些教训和经验。

“‘好啊，’哈丹·古拉说道，‘这样我不就可以学到如何赚钱了吗？我只对钱感兴趣。’

“40年前，我和你一样大，赌博和酗酒让我大难临头。我成了我哥哥轻率行事的牺牲品。他在一次争吵中杀死了他的朋友。我父亲为了使他免受法律的惩罚，就把我交给了死者的寡妇做抵押，后来我父亲没有足够的钱赎我回去，她就把我卖做了奴隶。我和美吉多一行人被沉重的链子拴在一起。

“听说我们的命运是为国王做苦力，直到最后活活累死。‘谁会愿意拼死拼命替别人干活呢？那些装模作样混日子的人才是最聪明的。’同行中名叫扎巴多的人如是说道。

“‘我决不偷懒。我喜欢干活，而且总是喜欢把活干好，因为工作是我最好的朋友。’美吉多开口说话了。

“在他们的争论声中，我迷惑地思考着自己的命运。



■美吉多说：“工作是我最好的朋友。”

“第二天，我们被带到了奴隶市场。为了让买主看中，美吉多和我急切地和每一个买主讲话。美吉多知道过不了多久，我们就要各奔东西了。他急切地对我说：‘辛勤的工作对你的未来很重要。有些人讨厌它，把它当成自己的敌人。但你最好善待它，把它当成自己的朋友，学着去喜欢它。不要因为辛苦就逃避工作。答应我，孩子，如果你能找到一个主人，就要尽你所能地为他工作。就算他根本不看重你所做的一切，也不要把这些放在心上。记住，工作，好好地工作，总会给你带来好处的。它可以让你出人头地。’这时，一个身材魁梧的农场主向我们这边走了过来，没多久，美吉多就跟着他走了。

“后来，又过来了一个和气的买主，我主动走上前对他说：‘您看我，年轻、强壮，又喜欢工作。给我一个机会吧，我一定会尽最大的努力为您赚钱。’

“我的诚意打动了他，没多久，我也跟着新主人走了，此时，我觉得自己成了巴比伦最幸运的人。

“在新家，我的主人纳纳奈德教我怎样用石臼把大麦磨成粉，怎样生火，以及怎样精心磨制作蜂蜜蛋糕用的芝麻粉。老奴隶管家斯瓦斯提待我很好，因为我经常帮她干些重活，这让她非常高兴。

“现在，我得到了一个自己渴望已久的机会——用自己的努力为主人创造财富，我真希望能找到重新获得自由的方法。

“很快我就学会了制作糕点的所有手艺。这样一来，我的主人可以轻松许多了，他很是高兴。但斯瓦斯提对此却摇摇头，她说：‘无所事事对谁来说都不会有什么好处。’

“由于蛋糕一般到中午就全做好了，我想利用下午的时间到外

面找点事来做，赚些钱。于是我向纳奈德解释了我的计划：‘如果您为我做完糕点后，利用下午的空闲时间出去卖蛋糕，然后我们一起分享我挣到的工钱，这样您可以有更多的收入，我也可以有钱赎回每个人都渴望和需要的东西——自由，您觉得这样公平吗？’

“他同意了，并建议我按一个铜板两块蛋糕卖，把一半的收入作为成本。然后，剩下的收入我们俩平分。”

“我每天拿着托盘上街，刚开始生意不好，日子长了，就有了一些老主顾，其中一个就是你的祖父，阿拉德·古拉。他总是给自己和那个黑奴各买两块蛋糕，一边吃一边和我聊天。“有一天，你祖父对我说：‘我喜欢你的蛋糕，孩子，不过我更喜欢你的敬业。这种精神会让你以后获得巨大成功。’”

“‘你为什么要这么努力工作？’一天，阿拉德·古拉这样问我。我告诉他美吉多曾经对我说过话，还有发生在我身上的事实是如何证明了工作确实是我最好的朋友。我骄傲地给他看了我的钱袋，并告诉他我要用那里面的积蓄赎回我的自由。”

“这时，他告诉了我一件我根本无法料到的事：‘你可能不知道，我也是个奴隶。现在正在和我的主人合伙做生意。’”

“‘住口，’哈丹·古拉喝道，‘我不想听这些羞辱我祖父的谎言。他不是奴隶。’他的眼睛几乎喷出火来。”

“我平静地说：‘我敬佩他能够从不幸中站起来，成为大马士革首屈一指的大人物。而你作为他的孙子，也有他那样的本领吗？你能够勇敢地面对事实，而不是在虚假的幻想里逃避现实吗？’”

“哈丹·古拉坐直了身子，用压抑着强烈感情的声音说：‘我的祖父生前深受所有人的爱戴。现在你却说他在巴比伦是个卑贱

的奴隶。’

“‘如果他一直呆在巴比伦做奴隶，那的确会一直被人蔑视，但是他却通过自己的努力成了大马士革最伟大的人。他对我说了自己是个奴隶之后，’我继续讲下去，‘他说他也急切地想赎回自己的自由。现在他的钱已经攒够，可又一下子不知道该怎么办了。’

“我激动地对他说：‘不要再犹豫了，重新把自己当作一个自由人。像个自由人那样生活，去争取成功！想好自己最想做什么，工作会帮你实现它的。’临走时，他感谢我驱散了他的懦弱。

“下一次遇到阿拉德·古拉时，他完全换了一个人，充满激情地和我打招呼：‘看哪，你过去认识的那个奴隶现在是自由人了。你的话简直具有魔力。我的生意和收入都好起来了。我妻子是个自由人，她很想和我一起搬到一个陌生的城市，那里没有人知道我曾经是个奴隶。工作成了我最好的朋友，它让我重新找回了自信和做生意的能力。’

“几个月过去了，我钱袋里的钱一直在增加。但我的主人在酒馆和赌场停留的时间也越来越长了。一天上午，当我正在做蛋糕时，借贷商人带着一个叫萨西的人来到我面前，我再一次成了大麦啤酒和赌场的牺牲品。

“我被带往沙漠做苦役。想像一下，在一棵树也没有的沙漠，灼热的太阳把桶里的水烤得滚烫。成群结队的人走下深深的坑道，把一筐筐泥土运上来，就这样没日没夜地一直干着。我把钱袋埋在一个地方，并做了记号，但不知道自己还有没有机会再把它取回来。

“刚开始时，我工作很卖力，但是几个月的辛劳过去了，我觉得自己就要崩溃了。



■ “你的话简直具有魔力。看哪，你过去认识的那个奴隶现在是自由人了。”

“在这样悲惨的情形之下，我想起了扎巴多的话，难道我应该学他一样，得过且过，偷懒耍滑，但他的情形并没有因为他的‘聪明’而好转。我又想起了最后一次见到美吉多的情形。他的双手因为辛苦工作而磨出了厚茧，但是他的心情很愉快，脸上洋溢着笑意。他的主意是明智的吗？”

“我和美吉多一样心甘情愿地努力工作，他不可能比我更加努力。为什么我的工作没有带给我幸福和成功？难道工作只能给他带去幸福，而我却得不到。难道我就要这样一直工作到死，也无法实现自己的愿望？我处于极度迷惑之中。”

“几天之后，就在我的忍耐几乎已经达到极限时，萨西把我叫了过去。原来，我的主人派信使来叫我回巴比伦。我挖出埋藏好的钱袋，整理了一下破烂的袍子，又匆匆上路了。”

“我难道注定就要这样一直毫无道理地遭到惩罚吗？等着我的还会有什么新的痛苦和失望呢？”

“当我们进入主人家的院子时，竟然看到了阿拉德·古拉。他把我扶下马，和我热情地拥抱，就像我们是一对失散很久的兄弟。”

“他是通过斯瓦提斯辗转找到我的。‘你马上就自由了！’他大声说道，从衣服里拿出一块刻有我名字的黏土板，把它高高举起，然后重重地摔在地上，摔得粉碎。”

“感激的泪水噙满了我的眼眶。那一刻，我又成了巴比伦最幸运的人。”

“在我最无助的时候，工作成了我最好的朋友。辛勤的劳作使我逃脱了被卖去做苦役的厄运。这给你祖父留下了深刻的印象，所以他决定选择我做他的合伙人。”



■ “我又一次被跑抛到了人生的边缘。”