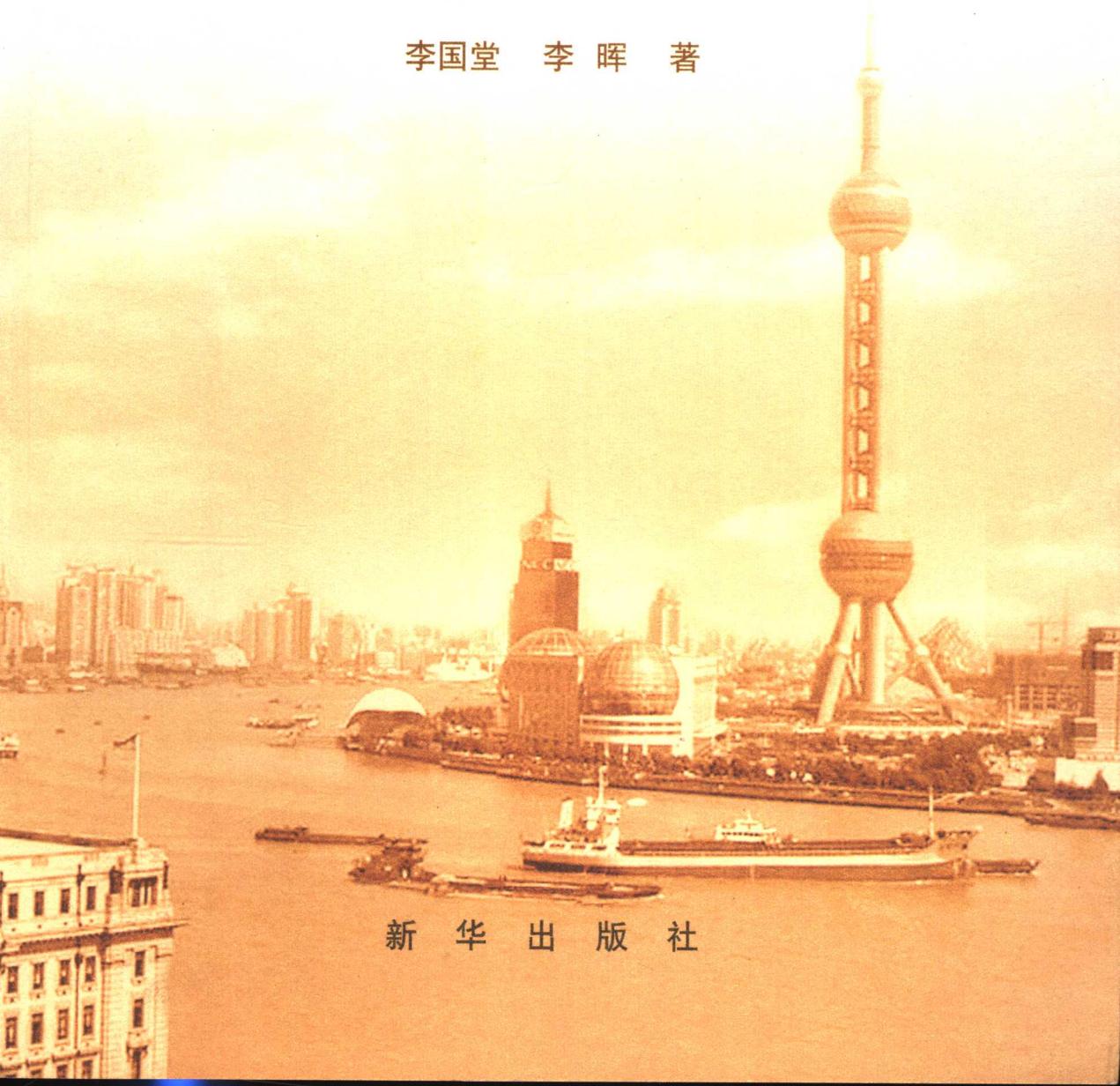


搏击黄浦江

——中原骄子在上海

李国堂 李晖 著



新华出版社

搏击黄浦江

陈光武



——中原骄子在上海

李国堂 李晖 著

新华出版社

图书在版编目 (C I P) 数据

搏击黄浦江：中原骄子在上海 / 李国堂 李晖 著。
—北京：新华出版社，2005.12.
ISBN 7-5011-7334-6

I . 搏… II . 李… 李… III . 纪实文学 - 中国 - 当
代 IV . I25

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2005) 第152319号

搏 击 黄 浦 江

——中原骄子在上海

李国堂 李晖 著

*

新华出版社出版发行

(北京石景山区京原路 8 号 邮编:100043)

新华书店经销

河南省瑞光印务股份有限公司印刷

*

787 毫米×1092 毫米 16 开本 20.5 印张 300 千字

2006 年 1 月第一版 2006 年 1 月河南第一次印刷

ISBN 7-5011-7334-6 定价:50.00 元

《搏击黄浦江》题字、编委会、策划单位

封面题字

徐光春（中共河南省委书记、河南省人大常委会主任）

编委会主任

路国贤（河南日报报业集团党委书记、董事长、社长）

王玉臣（河南省人民政府驻上海办事处主任）

特邀编委（以姓氏笔画为序）

邓永俭（中共平顶山市委书记）

王训智（中共鹤壁市委书记）

孙泉砀（中共开封市委书记）

孙善武（中共河南省委常委、中共洛阳市委书记）

李克（中共河南省委常委、中共郑州市委书记）

朱天宝（河南省劳动和社会保障厅厅长）

刘怀廉（中共信阳市委书记）

刘春良（中共许昌市委书记）

刘炳旺（中共漯河市委书记）

刘满仓（中共商丘市委书记）

连子恒（中共三门峡市委书记）

连维良（中共新乡市委书记）

何东成 (中共南阳市委书记)
吴灵臣 (中共濮阳市委书记)
宋璇涛 (中共驻马店市委书记)
周春艳 (中共济源市委书记)
查 敏 (河南省建设厅厅长)
铁代生 (中共焦作市委书记)
董光峰 (中共周口市委书记)
靳绥东 (中共安阳市委书记)

编委 (排名不分先后)

杨长春 刘曙光 张学顺 程富建 李 晖 李国堂
赵凯平 董文新 赵振宏 张献会 谷树森 徐新远
陈建民 陈 星 马同和 张学忠 黄昌勇 董铁军
吉炳伟 陈长路 苏新华 张月玲 张礼堂 姚立新
赵素萍 谭建忠 闫中洋 张冬生

策划

河南日报报业集团
河南省人民政府驻上海办事处
上海上东文化传媒有限公司

此书献给远离故土在外创业的河南人

向创业者致敬

(代序)

中共河南省委副书记 王全书

河南地处中原，素有“九州心腹、十省通衢”之誉，是中华文明的主要发祥地之一，是全国重要的交通通信、商贸物流、生产要素汇集和扩散的中心和东部地区产业转移、西部地区资源输出的枢纽，具有中、通、丰、商、古的特点。悠久的历史给河南留下了大量宝贵的历史文化遗产，也塑造了河南人勤劳勇敢、自信自重、自立自强、积极进取、争创一流的精神。

改革开放以来，河南同全国一样，发生了翻天覆地的变化。特别是近年来，省委、省政府坚持用科学发展观统揽经济社会发展全局，紧紧围绕全面建设小康社会、奋力实现中原崛起的目标，以工业化为主导，大力推进工业化、城镇化和农业现代化进程，综合经济实力不断增强，各项社会事业全面进步，经济总量连续多年保持全国第五，主要经济发展指标位居中西部之首，经济社会保持了强劲的发展势头。到2005年年底，全省主要经济指标均可实现大的突破：生产总值将突破10000亿元，人均生产总值将突破10000元，规模以上工业增加值将突破3000亿元，实现利润突破500亿元，地方一般预算收入将突破500亿元，财政实际支出规模突破1000亿元，金融机构各项存款余额将突破10000亿元，河南的经济社会发展跃上了一个新的战略起点。目前，全省上下正在按照胡锦涛总书记视察河南时提出的“河南要在促进中部地区崛起中发挥更大作用、走在中部地区前列、实现跨越式发展”的要求，抢抓机遇，乘势而上，加快发展。一个古老而年轻、开放又开明、充满活力和迅速崛起的河南，一个正在加速由农业大省向新兴工业大省转变的河南展现在世人面前！

河南的发展是全省人民团结奋斗的结果，也凝聚着省外河南人的心血和汗水。随着改革开放的不断深入，越来越多的河南人走出家门，走向了全国各地，

从北到南,从西到东,从国内到国外,到处都有河南人的身影。他们靠勤奋、诚信和智慧创造着财富,为当地的经济社会发展作出了重要贡献,也在潜移默化中传播着河南人的精神,涌现出了一个外出创业、务工英雄群体,如务工广东外企、成为“永不下跪的中国人”的孙天帅,务工河北、身患绝症仍不忘捐献角膜、奉献光明的单晓霞,务工上海、被中央8部委授予“全国优秀进城务工青年”的黄涛,务工温州、舍己救人的李学生,务工青岛、见义勇为的魏青刚等,这些侠肝义胆的河南人、赤诚奉献的河南人,用高尚的人格和骄人的业绩,为家乡增了光,为河南添了彩。

上海作为全国乃至世界重要的经济金融贸易中心,自古以来就是商家必争之地,聚集、辐射了大量的人流、物流、资金流、技术流、信息流,是投资创业的热土,是服务全国的大基地,是走向世界、融入世界的大通道,吸引了全国甚至全球各地的有识之士来此创业兴业置业,来此发展发财发达。开放意识日益增强的河南人也较早地加入了这支队伍,尤其是近年来,随着豫沪全面合作的不断加强,这支力量在不断壮大,成功人士在快速成长,发展业绩在持续增多。目前河南人在上海打工、创业和就业的有近百万人,遍及金融、贸易、物流、餐饮、加工制造、建筑、房地产以及大专院校、卫生系统等各个行业,他们筚路蓝缕,架起了豫沪合作的金桥,实现着自己的人生价值。

《搏击黄浦江》这本图书,真实地记录了河南优秀儿女在上海艰难曲折的创业历程、执著无悔的奋斗精神、与时俱进的经营理念和热爱家乡的炽热情怀。他们有的白手起家,成为商界巨子;有的求学归来,成为业界精英;有的致富不忘家乡,投资反哺故里;有的把事业做强做大,带动劳务输出……他们以事业的辉煌成就、商业的诚信品牌、为人的朴实作风赢得了众人的由衷赞许。他们彰显了河南人的品格,展示了河南人的风采,树立了河南人的形象。他们的成功经验和奋斗精神将启迪人们的创业思维,激发人们的创业热情,正在成为深化豫沪合作和推进河南省全面建设小康社会进程、奋力实现中原崛起的强大精神动力。

衷心希望《搏击黄浦江》这本图书能够成为一种精神、一种品牌、一种象征,鼓舞在外创业的河南人实现更大的价值、攀登更高的目标;同时我也希望这本书能够给家乡人提供一个外出务工创业的导向图,激励他们从家乡走出来,到外面干大事、创大业,为促进上海和家乡的经济社会发展做出更大的贡献。

*
2005年12月12日

目 录

○河南籍上海建设功臣卷

“金丝猴”王国的缔造者:赵启三 3

赵启三是从中原落后农区走出来的儒商,他创业和经商的理念始终根植于现代农业文明和厚重中原文化的土壤中。他通过小小的糖果打造出一个庞大的商业帝国,年销售额突破10亿元。那种百折不回、愈挫弥坚的不屈意志,容纳百川、与人为善的宽厚品德,纵横捭阖、灵悟通脱的博大智慧,是他取得成功的源泉。他那坎坷的阅历和经商的经验,是极其宝贵的精神财富。

让世界永不生锈:张新国 15

张新国1985年从被誉为“中国防腐蚀之都”的长垣县来到了上海。在防腐蚀领域经过20年的拼打,他已开辟出一片属于自己的天地。在工程方面,他承接了东方明珠电视塔观光层金属喷涂防腐工程以及南浦、杨浦、徐浦、卢浦4座大桥涂装工程等100多项国家和地方重点工程;在科技方面,他投资创建了华东地区第一条管道PE包覆防腐生产线;在对外合作方面,他与年产值达60亿元的德国KAEFER公司签订了双方组建合资企业的议项,为公司今后的发展和最终走出国门、参与国际竞争打下良好的基础。

“少帅”的风采:崔明杰 25

崔明杰年仅33岁就担任了一艘皮革“航空母舰”的“掌舵人”,果断地处理了父亲崔庆义去世后企业存在的矛盾和问题,完成了企业由粗放型经营向集约化经营、家族式管理向制度化管理、传统经营模式向现代股份制的重大转变。目前,该集团在上海、重庆、河南等地拥有24个分公司和办事机构,总资产18.5亿元,企业规模和效益居全国同行业第一位。

从清华学子到商界巨擘:姚旭升 35

姚旭升不仅是清华大学的高才生、美国著名大学的经济学博士,而且也是商界成功的实践者。在他担任金光集团 APP 中国总部总经理的 4 年期间,使险些遭受“泰坦尼克号”沉没命运的纸业“航母”成功躲过了“冰山”和“暗礁”,并且使企业资产增加了 300 多亿元。同时还与其他企业一起策动了中国加入 WTO 后第一起反倾销案,这对处于摇篮中的中国铜版纸企业来说具有里程碑式的意义。

从战士到将军:傅翠和 45

傅翠和 18 岁就走出了济源的王屋山脉,成为一名光荣的解放军战士。他那种蓬勃的青春朝气和敢于拼搏的实干精神,赢得了部队领导的器重,很快被提拔到干部的岗位,曾在著名的“硬骨头六连”当过指导员。他从士兵到少将,靠的就是踏踏实实地工作。中国人民解放军第二军医大学的发展,无不凝聚着他英明果断的决策、敢作敢为的胆略以及高瞻远瞩的智慧。

见证上海房地产的发展:贾建华 53

贾建华曾是一名团级军官,通身的气派洋溢着军人的涵养、商人的谋略、学者的睿智。他领军的龙柏公司开发的房产面积达 40 多万平方米,给繁华的大上海增添了无比靓丽的景色。同时他又取到一本反映上海精神文化理念的“真经”。他把这本“真经”无私地播种在往来上海的河南人的心中,就像普罗米修斯把天庭的火种献给人间一样,他把上海文明的火种默默地向中原大地传递。

建筑——传承红旗渠的精神:刘林增 61

刘林增来自“人工天河”红旗渠所在地——林州,他用卓越的智慧和勤劳的双手把红旗渠的实干精神播撒在上海的建筑市场。在他那坚实木如铁的性格里,蓄积着气吞寰宇、力扭乾坤的浩然正气。他花白的头发和饱经风霜的面容满是岁月留下的坚毅,能够给人以信任和力量。在他自信目光的背后,有蓬勃发展的公司和辉煌的建筑成就作为坚强的后盾。

名震上海滩的物流大亨:谢文珍 69

谢文珍靠一辆“延安”牌的旧货车在上海滩艰苦创业。起初由于不懂上海运输法规,使他饱受煎熬地度过了给别人打扫卫生 26 天的日子。但他毕竟是一个聪明的商业战略家,踏上坦途后,在上海创造了外地车私人运输的 3 个“第一”,令同行们刮目相看。目前他拥有一个上百辆车的车队,2 万多平方米的仓储,在上海滩形成了物流运输的知名品牌。

励精图治创大业:陈跃杰 81

来到上海,人们无不为它那高楼林立的国际化都市风貌所震撼。然而看到这些气势博大、造型独特的宏伟建筑,也许很少有人会想到它们的创建凝结着多少人的智慧、心血和汗水。在上海的大部分标志性建筑和市重点工程,多多少少都打下了河南人辛勤耕耘的印记。“世界第一钢拱桥”卢浦大桥浦东段工程焊接、“上海金融外滩中心”的钢结构“皇冠”等著名钢结构工程,都是由漯河舞阳县人陈跃杰率领的人员施工的。然而他接管的国企——上海四安公司,以前却是一个亏损 90 多万元的烂摊子。使企业走出困境并获得飞速发展,靠的是他那无私奉献和敢于拼搏的精神。

移位——问鼎中国第一:蓝戊己 93

蓝戊己是国内桥梁施工方面的专家,荣登上海市市政工程建设百人英雄榜,曾获得“上海市建设功臣”的称号。他从无资金、无场地、无设备的“三无”境地起步,艰难地踏上了大型建筑物移位之路。在这个高风险、没有规律可循的行业中,他的天才和创造力得到了充分发挥,成为业界第一“移位”高手,并谱写了震惊世界的上海音乐厅移位 66.46 米的辉煌篇章。

○河南籍在沪优秀企业家卷**营养食用油的革新家:程富建 109**

程富建是一个有远见卓识的企业家,几十年商海履浪建立了雄厚的资本基础。他利用自己的资本优势,以上海张江高科技园区为办公基地,攀登通过特种食用油补充人体需求 α - 亚麻酸的科技巅峰。在用人方面,他像一个胸怀大度的将帅,身边聚集了一批专家学者和业内精英。他组建的职业经理人团队,正在大手笔运作“一担坊”的品牌创建和营销网络。公司肩负的“强国人体魄,兴民族产业”的大幕在徐徐拉开。

塑造完美人生的典范:唐震 119

唐震大学毕业后到开封县农业局工作。但在市场经济大潮的冲击下,他最终还是果断地把自己的人生坐标定位在变幻莫测的“商海”。他创业的经验和很多优点值得借鉴:在事业方面,创业之初的 3 年内,资产增长了 100 倍,目前国内外进出口贸易额达到数千万美元;在学习方面,能够坚持读书,不断提升自己,并在 40 岁以后用两年时间弥补了英语口语的欠缺;在健身方面,每天早晨坚持跑步 8 公里,坚持游泳和冷水浴;在艺术方面,能够谱曲并会演奏多种乐器。目前他仍在努力实现从知识到智慧、从能力到胸襟、从经商到人生的飞跃。



走出大山的渴望:周鸿晓..... 135

周鸿晓从小生活在贫穷落后的栾川县农村,他的祖辈由于历史原因被划成了“地主”成分,在这一“特贫”地域出生又在“特殊”人家成长的他历尽幼年丧父的悲哀、社会歧视的白眼和贫穷困苦的折磨。但他那热爱生活的优秀品质、追求进步的卓越天性、敢于拼打的火热性格,把他从逆境中锻炼成了一个刚强的男子汉。他在上海为洛阳栾川钼业集团开辟了一片崭新的天地。他的创业激情始终在炽热地燃烧着,为社会、为他人尽可能多做一些有意义的事情。

上海玻璃行业的“黄埔军校”:高奋..... 145

高奋在上海玻璃加工行业做出了品牌。从他公司里走出来的能人,个个都成了老板。说他的公司成了培养人才的“黄埔军校”,一点也不过分。他为人正直,性格豪爽,赢得了很多商界朋友的信赖。友谊和诚信是他经商成功的两张王牌。他致富不忘故土,斥巨资返乡创业,收购四五酒厂,为家乡的经济发展做出了重要贡献。

国产金刚石制品的骄傲:李永才..... 153

李永才曾是一名县直机关干部,他跨越了许多机关人员不敢穿越的经商“雷区”,找到一个能够发挥自身特长、最大限度实现人生价值的商业平台。他和同伴联合推出的金刚石聚晶模坯等制品,可以和美、英、日等国的知名企业所生产的世界上最先进的金刚石CD模坯叫板,不但争得了国际市场的份额,而且减少了同类产品的进口,并大大降低了国内企业的成本开支。

靠实干成功的企业家:周宏珠..... 161

周宏珠是固始县人,曾经在信阳市拉过板车,累得吐血。他又借7000多元办起了一个小型食品加工厂,最后赔得精光,不得已到上海打工修路。他把自己的一腔热情和实干精神倾注在高质量的水泥路面上,从此谱写了他人生的新篇章。在上海十几年的经商实践证明:他是靠打工起家、在上海创业成功的河南人的典范;是紧跟时代步伐、敢于在经济领域创新的尖兵;是致富思源、投资家乡、支持家乡建设的楷模。

创建市场的高端理念:李廷国..... 169

李廷国是一个具有先进商业思维的科技型人才,在上海经营轻纺市场是他经商路途中的一个插曲。他把上海一个30多亩长满荒草的烂泥潭变成了繁荣有序的交易市场,给广大客商特别是河南人提供了一个创业的平台。他的思想和行动一直处在永不停息的奋斗中。他把自己的商业才智和梦想系在风筝的翅膀上,把风筝的一端拴在了中原文明厚重的根基上,把风筝放飞在祖国乃至世界蔚蓝色的天宇中。

从女教师到企业老板:姚旭芳 177

姚旭芳曾是一个博学多识、思想丰富、志向远大、品格高尚的受人尊敬的中学教师。她从凑来的700元钱开始经商,几年光景,在老家灵宝创下了赫赫战绩。2002年来到上海,瞄准了她熟悉的房产、酒店业,重拳出击,开办了“金沪酒店”和“金沪公寓”。金沪酒店推出的正宗郑州烩面以及地道的豫菜给长年在外创业的河南游子带来了浓浓的乡情,同时也漫溢出酒店主人热爱中原、顾念河南老乡的炽热情怀!

和生命赛跑的女强人:王佰玲 187

王佰玲曾是郑州市一家国有企业的业务骨干。正当一条光明的大道在她面前徐徐展开时,肾衰竭的病魔偷偷地向她袭来,悲哀和绝望的阴云笼罩了这颗年仅30岁的女人心灵。她把40岁当作生命的终极目标,在这期间她要争取每一天,使每天都活得有意义,她的生命也由此变得倍加亮丽。后来自己下海经商,获得了巨大成功。她多年与病魔作斗争以及与生命赛跑的经历印证了一个人生哲理:人活着就要有价值。

茅台酒中转库的信托人:李焱 195

李焱投资200万元在上海创业,一两年内差不多就赔光了。她的妻子为了要一笔46万元的欠款,跑了100多趟,最后仍然空手而归。回想起昔日的困惑和辛酸,李焱夫妇至今还感慨万千。然而他们在残酷的教训中学到了经验,最终将自己的包装材料公司推向了蓬勃发展的阶段。后来李焱又成为茅台酒华东中转库的托管人,因为有行家识别出他的品质像茅台酒一样醇厚,他的诚信度也像信得过的茅台酒一样货真价实。

传承五代人的收藏使命:张红亮 205

张红亮出生在一个已经传承五代人的收藏世家。为了保护这些家传宝物在“文革”时期免遭破坏,张家的祖先将这些古玩在地下掩埋了34年。改革开放的春风圆了张家五代人的古玩收藏与办博物馆的梦。张红亮和父亲在上海创办了上海第一家民营博物馆。他们将中华民族优秀的文化遗产汇集到现代都市文明之中,使中原文化与沿海文化、古代文明与现代文明珠联璧合,也让上海市民就近能够尽情领略古老中原文化的深厚底蕴和迷人风采。

○河南籍在沪行业精英卷

上海钢材市场的“黑马”:张文学 215

张文学白手起家做钢材生意,短短的两三年内就被誉为上海钢材市场的“黑马”。虽然他只读到了小学五年级,但在商业巨贾、政界要人面前却能侃侃而谈,一些腐儒和



官僚只能望其项背。他十几岁就和南来北往的客商打交道,但他那河南人所独有的人格魅力没有迷失在风雨季节的深处。相反,他对河南人优秀品格的热爱和眷念,经过峥嵘岁月的涤荡,变得更加纯粹。他对河南的真挚情结使他的人格升华成了恒定不变的北极星座。

白银领航企业的掌舵人:张培 225

说到张培,几个数字最能反映他经商的成就和特点。在任许昌第一服装厂厂长期间,5年使服装厂的资产增加了50倍;在给杭州一家公司做中介购买邯郸的铝材时受到邯郸方坑骗,为了个人的诚信屈赔了200万元;在没有本金的情况下,来上海第一桶金就掘了400万元;他现在的企业年产值达50亿元,白银产品占全国产销份额的1/4,成为中国白银产业的领航企业。

引领世界电缆潮流的青年英杰:王根顺 233

王根顺曾是濮阳市一家国有企业的技术人员。为了使自己的青春年华不被封闭的小圈子消磨得暗淡无光,他辞去了国有企业的工作,一个人赤手空拳来到上海,开始走上了艰难的创业之路。4年的打工生涯使他得到了锻炼,有了初步的积累,开始创办自己的公司。目前他的公司年产值达8000多万元,生产的同轴电缆全部销往美国。这种产品的技术指标达到了3GHz,在美国这个高科技发达的国家中,也居于技术领先的地位。

“蒙古大草原”的创意:吴保全 241

吴保全虽然为河南人,实际上却成了蒙古大草原的使者,他把蒙古族的文化和草原风情传播到了黄浦江畔。在上海他办起了两个“蒙古大草原美食娱乐中心”,把我国北方广袤无垠、牧草肥美、牛羊遍地的草原景色生动形象地展现在人们的眼前,激起人们对蓝天白云、牧歌悠扬的内蒙古草原的无限向往,给忙碌的都市人带来了自然和文化的回归。

历尽磨难方成金:毕道钦 251

毕道钦是从豫东贫困的乡村走出来的年轻企业家。他17岁时就外出打工,弯着脊背干繁重的体力活,经历了讲述不完的磨难,几次被逼到没有饭吃的地步。但他凭着死拼硬打的实干精神、诚信为本的经营理念和薄利多销的商业战略,在竞争激烈的上海玻璃行业中杀出一条血路,每年稳稳地把玻璃销售市场中1亿元左右的“蛋糕”划到自己的企业中。

从大学讲坛走出来的职业经理人:白宏 261

白宏是从大学讲坛走出来的职业经理人。他在总资产超过50亿元的浦之威集团

负责投资项目筛选、策划和资本运作,为该公司快速、平稳、健康的发展立下了汗马功劳。同时他又不忘经济理论的研究,特别在证券投资、证券市场价值评价以及价格趋势预测等方面有准确而独到的见解。从他的工作经验和人生资历可以看出,他是一个学者型的商人,又是一个儒商式的学者。

中国文化的传播者:戴建国..... 269

戴建国曾是一名中学教师。为了改变贫困的处境,他带着400元钱到北京闯荡,借北京举办第四届世界妇女大会之机,把家乡生产的丝毯摆到世妇会上展销,由此掘到了他经商创业的第一桶金。到上海后,主要专注于古玩特别是古代建筑石雕的收藏、鉴赏与经营。他专门和老外做生意,不但给家乡的特色产品找到了销路,而且也弘扬了中国的文化。

编织博士成长的摇篮:胡伟..... 277

一位来自郑州的莘莘学子经过自己的奋发努力,终于成长为一名卓著的青年政治学家,他就是胡伟。34岁在复旦大学被破格晋升为教授,35岁被评为博士生导师,成为我国政治学与行政学界最年轻的教授和博士生导师。但为了实现更高远的目标,他不惜丢掉昔日的光环,到上海交通大学从头创建国际与公共事务学院。他像一块拥有无尽能量的煤炭一样,炽烈地燃烧着,散发着光和热。该学院在他的辛勤耕耘下,成为一个有影响的培养我国未来党政领导干部的摇篮。

引导跨国投资的法律博士:叶鸣..... 283

叶鸣是从绿色军营走出来的优秀学子。他出色的才华为美国一著名国际法教授所赏识,推荐他到美国读法学博士。从1994年到1996年,他参与了赔偿金额高达5亿美元的中威轮船公司对日本民间索赔第一案,为中国船王祖孙三代近半个世纪的诉讼讨个公道的说法。他还积极组织高层次的跨国投资、融资、引资、招商等活动,累计为中国引进外资上亿元,充分发挥了一个作为熟悉国际商务惯例和中美两国法律的法学博士的作用。

趟过市场大浪的期货精英:李华利..... 291

李华利以前在国有粮食部门工作,但能够使他发挥才能的地方还是在风云激荡的“商海”。特别是接触了粮食期货交易,使他的事业迅速发展。他曾在粮食期货市场不到一天的时间亏了7500万元。后来一把又赚了个盘满钵满。虽然听起来就像神话故事一样,然而这却是在期货市场上一种真实的搏杀。亏的那一次是想操纵市场,是不成熟的做法,结果反而害了自己。而赢的那一次是挽救市场,保护了绿豆价格,使期货交易回到正确的交易市场上来。通过大落大起,使他自己也实现了由不成熟到成熟的转变。



固始劳务输出的排头兵：樊立新…………… 305

固始县青年樊立新1991年到上海环卫局的垃圾处理场当了一名清洁工，但他在平凡的工作岗位上却绽放出生命美丽的火花。在他的引导和组织下，固始县直接来上海务工的人员就有2000多人，间接的务工人员可达上万人。同时他在家乡的务工人员中建立起了全国第一个在外务工人员共青团组织。即使在他自己创办的公司连续几年负债经营的情况下，他仍然无怨无悔地为共青团的事业而忙碌着。

河南籍上海建设功臣卷

