



金牌脱口秀全书

super
talk show

series

智慧男人 脱口秀

137种突显男人说话智慧的训练方法

super talk show series

吴生明 叶昌德 主编



北方妇女儿童出版社



金牌脱口秀全书

智慧男人 脱口秀

137种突显男人说话智慧的训练方法

吴生明 叶昌德



 北方妇女儿童出版社

内容简介

《金牌脱口秀全书》是一套训练你的说话智慧,让你自由选择有益于你的口才艺术,和你一生永相伴的口才明细宝典。本书重点介绍的是男人的口才艺术,并且使男人每开口都充满睿智、风趣的超然神韵。

金牌脱口秀全书

书 名:智慧男人脱口秀 ——137 种突显男人说话智慧的训练方法

主 编:吴生明 叶昌德

责 编:冯 强

封面设计:胡小林

出版发行:北方妇女儿童出版社(0431-5640624)

地 址:长春市人民大街 4646 号(130021)

印 刷:北京中加印刷有限公司

书 号:ISBN 7-5385-2443-6/G·1581

开 本:850×1168(毫米) 印 张:308

字 数:499 千字 版 次:2004 年 10 月第 1 版

定 价:750.40 元 本 册:26.80 元

目录

1 男人就应能言善辩

1. 暗藏锋锐以退为进 1
2. 启示深刻幽默风趣 4
3. 镇定自如环境控制 8
4. 软硬兼施情理并用 11
5. 铺设台阶顾全面子 14
6. 避实就虚巧于迂回 17
7. 自我调侃避免尴尬 20
8. 受批评的反击 23
9. 以其言反制其人 24
10. 哲学式智慧解摩擦 27
11. 冷嘲热讽的消遣术 29
12. 模仿孩童的童心稚语 31

13. 妙趣横生机智游戏 32
14. 风马牛不相及近
远联想 35
15. 以谬为真大智若愚 37
16. 心照不宣指鹿为马 39
17. 不便明言曲说隐衷 41
18. 急中生智巧辩脱困 44
19. 拟人幽默主题永恒 46
20. 随心所欲随意成趣 49
21. 沟通心灵自嘲幽默 50
22. 故作痴癫反守为攻 53
23. 针锋相对以正压邪 54
24. 反唇相讥倒戈一击 55
25. 抽薪止沸解决根本 56
26. 借箭致胜化害为利 57
27. 一锤定音简洁明快 58
28. 诗词引证引经据典 59

2 说服智慧更重要

29. 故设陷阱诱人入套 61
30. 侧面迂回曲线救国 64
31. 委婉说服更具神效 67
32. 不着边际巧妙说服 69

33. 化幽默为力量紧扣
人心 72

34. 言意无穷含蓄表达 73

35. 讼倒有理同枝异花 75

36. 三句不离本行职
业辐射 77

37. 高攀低就临场发挥 79

38. 蠢人说蠢真痴真呆 82

39. 煞有介事假痴假傻 84

40. 弃真取表位移真义 85

41. 不循常规出人意料 87

42. 即兴发挥随机套用 89

43. 巧用谐音妙论服人 91

44. 乘势进攻紧迫对手 93

45. 易位反击设身处地 94

46. 化害为利应急转换 95

3 巧妙自夸可抬高身价

47. 德才兼备以才服人 97

48. 言不在多一语惊人 100

49. 自夸时要有幽默感 104

50. 利用幽默推销自己 107

- 51. 学习推销员自夸术 109
- 52. 驴头马嘴歪解包袱 111
- 53. 创造滑稽导致荒谬 113
- 54. 蠢言引蠢以谬还谬 116
- 55. 歪打正着连锁反应 118
- 56. 歪曲经典戏谑性强 121
- 57. 胡说八道借语作桥 123
- 58. 极力夸大夸张渲染 125
- 59. 吹牛不要紧荒谬夸张 127

4 拒绝有术是智慧的结晶

- 60. 进退自如以退为进 130
- 61. 以彼之道还施彼身 134
- 62. 拒绝别人要有技巧 139
- 63. 上班族实用拒绝术 142
- 64. 感受吝啬鬼的拒绝 144
- 65. 糊涂成趣机械刻板 147
- 66. 不露马脚铺平垫稳 149
- 67. 幽默简洁明晰沟通 151
- 68. 前后差异变换词义 153
- 69. 对比失调大词小用 155
- 70. 同花异果推理幽默 155
- 71. 揭示差异类比幽默 157

- 72. 耐人寻味一语双关 160
- 73. 和谐愉悦寓庄于谐 163
- 74. 隐藏真相假戏真做 164
- 75. 回避冲突迂回曲折 167

5 批评与感受

- 76. 寓情于景铭念不忘 169
- 77. 促其自悟循序渐进 172
- 78. 示之以害利害攸关 175
- 79. 幽默车轮战巧回敬 179
- 80. 幽默批评圆润自如 180
- 81. 感受苏东坡式的
幽默 182
- 82. 嘻笑怒骂匡正时弊 184
- 83. 如法炮制将谬就谬 185
- 84. 歪理歪推谬上加谬 186
- 85. 淡化矛盾钝化攻击 188
- 86. 淡化痛苦忍痛作趣 189
- 87. 一语点破设置悬念 191
- 88. 以矛攻盾自相矛盾 193
- 89. 反面求因设定巧合 196
- 90. 正话反说反语幽默 198

- 91. 以其人之道还治其
人之身 200
- 92. 先承后转顺路搭车 203
- 93. 语义双关耐人寻味 205
- 94. 批驳诡辩混淆概念 206
- 95. 指出谬误更正事实 208

6 与人共处的说话智慧

- 96. 成功交往有效选择 209
- 97. 良好心理促进交往 211
- 98. 增强魅力促进交往 214
- 99. 选择朋友谨慎交往 218
- 100. 善解人意扩大交往 226
- 101. 表情达意成功交往 228
- 102. 控制情境增强效果 231
- 103. 有效交往禁忌原则 236
- 104. 交往中说话的禁忌 241
- 105. 欲拒绝对方的禁忌 244
- 106. 听的禁忌 246
- 107. 设法避开婚恋禁忌 248
- 108. 涉外禁忌更显重要 251
- 109. 民间禁忌约定俗成 253
- 110. 民俗禁忌群体干预 256

7 如何在失意时找回面子

- 111. 败军之将亦可大言不惭 259
- 112. 巧妙的自我辩解 260
- 113. 欲是而非声东击西 263
- 114. 问话的反问幽默法 265
- 115. 尽得风流以正导反 266
- 116. 咸鸭蛋是咸鸭子生的歪解 268
- 117. 移花接木偷换概念 271
- 118. 利用多义别解词语 273
- 119. 张冠李戴词语转移 275
- 120. 就字释义望文生义 276
- 121. 引入发笑不动声色 277
- 122. 顺水推舟巧借话题 278
- 123. 吊足对方故卖关子 280
- 124. 巧设悬念故弄玄虚 281
- 125. 推陈出新模拟幽默 283

8 幽默与智慧说话

- 126. 幽默良方增添乐趣 285

127. 幽默是苦言的糖衣 288
128. 避重就轻以大化小 291
129. 照顾面子暗示幽默 293
130. 敲山震虎的旁敲侧击 295
131. 设置圈套引人就范 297
132. 无伤大雅戏谑幽默 299
133. 从怒转谐化怒为趣 301
134. 先纵后擒欲擒故纵 304
135. 叫人有苦难言指桑说槐 306
136. 含蓄风趣幽默回驳 308
137. 断章取义巧增新意 309

1 男人就应能言善辩

1. 暗藏锋锐以退为进

在劝说过程中,如果遇到对方气盛火旺,就要控制好自己的情绪,待对手气衰势竭之时,再战而胜之。

例 1

在罗斯福任总统时,他非常器重一个叫巴鲁赫的人,想请他出山辅佐自己。哪知这个巴鲁赫不愿从政,不领总统的情。但罗斯福并不死心,多次派人前往游说,但巴鲁赫从未松口。后来,罗斯福派当时物价管理署的署长詹姆斯·丛恩斯去见巴鲁赫,并带去了自己的亲笔信。

这一次,巴鲁赫终于被罗斯福的诚意打动了。罗斯福非常高兴,告诉巴鲁赫他将被任命为战时生产署署长,主管战时全部生产事宜。这是个相当重要的任职。巴鲁赫也感觉到罗斯福对自己期望很高,因此决心尽心竭力将工作做好。

第二天,正当巴鲁赫要前往白宫时,忽然觉得身体很不舒服,于是,他先到医院做了检查。结果,医生很

严肃地告诉他，他患的可能是癌。顿时，巴鲁赫觉得天旋地转。他觉得不可能，他从未感觉自己的身体有什么异常。于是，三天后他又做了一次检查。结果，这次的诊断结果证明他患的不是癌。这下巴鲁赫心中的一块巨石落地，赶紧前往白宫报道。

但是，正当巴鲁赫在总统的候客室等着罗斯福的召见时，总统的私人秘书告诉他：总统已改变主意，不再让他担任战时生产署署长。

巴鲁赫顿时火冒三丈，自己本来就对政治不感兴趣，只因罗斯福再三邀请盛情难却，才答应他出任生产署署长。可是，正当自己费尽周折前来报到时，总统却莫名其妙地把自己解雇了。巴鲁赫越想越来气，便去找罗斯福理论。

罗斯福见到巴鲁赫，知道他此时怒火正盛，便压根不提解聘之事。他先让巴鲁赫坐下，然后滔滔不绝地讲道：

“伯尼，你知道白宫有鬼吗？女佣说她确实在我的寝室内见到过鬼，而且她肯定这个鬼即是林肯总统。我个人倒没有在白宫见过鬼，但我确实是在白宫见过许多笑语。最可笑的是，去年国庆日，我们在白宫举行招待会。我坐在轮椅内，各国使节挽了自己的夫人列队上前来同我握手。”

讲到这里，罗斯福发现巴鲁赫的脸色已经比刚才缓和了许多，知道他已被自己的故事吸引了，便继续讲道：

“队伍缓缓前进，忽然见到一位大使夫人裙子下

静悄悄地溜下一个粉红色的东西。大家仔细一看，原来大使夫人的内裤不小心掉了下来。从大腿一直滑到脚尖。更令人叹服的是，那位夫人竟若无其事一样把双腿从内裤中跨出来继续前进，而我们那位黑人侍者乔治更是机敏，他见状，就托了一个空盘，走向前去，拣起内裤，往空盘内一丢，好像是收餐巾一样，大家都对乔治十分佩服……”

正当这时，那位秘书走进来打断了罗斯福的谈话：“总统先生，丘吉尔首相的电话。”

于是，罗斯福借机告辞。

此时巴鲁赫已经完全沉浸在罗斯福刚才讲的那个笑话中去了。满腔怒火不知不觉中竟已烟消云散。这时巴鲁赫也明白了罗斯福的用意，只好无可奈何地告辞而去。

在这个故事中，罗斯福并没有好言相劝，安慰正在气头上的巴鲁赫，那样只能引发争执。聪明的罗斯福采取以柔克刚的办法，先讲一些幽默的小故事，转移巴鲁赫的注意力，消消他的火气。达到目的后，悄悄走开，巴鲁赫也只能无可奈何地离去。

以柔克刚就像中国功夫中的太极一样，可以“杀人于无形”，看似温顺缠绵，实则绵里藏针，能给对手致命一击。

例2

据说，有一位商人见到诗人海涅（海涅是犹太人），对他说：“我最近去了塔希提岛，你知道在岛上最能引起我注意的是什么？”

海涅说：“你说吧，是什么？”

商人说：“那个岛上呀，既没有犹太人，也没有驴子！”

海涅笑着答道：“这个好办，我们俩一起去，就可弥补这个缺陷！”

2. 启示深刻幽默风趣

幽默的语言，具有鲜明的新鲜性和趣味性，很容易吸引人们的注意力，给人留下深刻的印象。而且，现代社会中一个具有幽默感的人往往会更容易被他人所接受。所以，在与人交往中，完全可以多用一些风趣、幽默的语言来增强说理的吸引力：感染力，在缓和的气氛中达到说服的目的。

例 1

张大千酷爱敦煌艺术，曾在敦煌宝窟里面壁三年，潜心研究。但是，有人却故意中伤他，说他“盗窃国宝”。因此，他在归家途中，先后遭受 50 余次的检查。

张大千对此极为恼火。在一处检查站，张大千手拿军政部长何应钦发给他的“已通知检查单位转知沿途关卡放行”的电报及军政部的通行证，理直气壮地要求检查人员放行。

哪知几位检查人员一看是张大千，有心故意刁难，拒不放行，振振有词道：

“上面不是明明写道‘持此证者，应着制服么？你为什么不着制服，你到底是干什么的？不说清楚，不能放行。’”

张大千强压怒火，风趣地说道：

“我没干什么，我是干先生的，上面不是明明白白地写着发给张大千先生的吗？干先生的想必不用着制服吧！”

于是，检查人员哑口无言，只得放行。

例2

美国内战期间，北军最初进展受挫，于是林肯便任命年轻有为的格兰特为全军的最高统帅。但这一任命招致了国防部长斯坦顿的不满，他觉得格兰特资历浅却位于自己之上，心中不悦。

有一天，他找到格兰特，蛮横地要求格兰特对这一任命作出解释。

格兰特不想与他争执，害怕影响团结，对自己的政府不利，便说道：

“我认为只是在军事方面我的级别确实比你高而已，其他的便没有什么了。我也许不如你，部长先生。”

“让我们一起去见林肯先生吧。”斯坦顿仍旧不服。

“好吧”，格兰特说，“林肯先生的级别比我们都高。”

两人一同来到了白宫。

“你先说说你的情况吧，格兰特将军。”斯坦顿说。

“我没什么可说的，我对一切都感到满意。”格兰特回答道。

斯坦顿说出自己的不满后，林肯接着说：

“斯坦顿先生，我和你都想主持这项工作，但我们在这方面都没有能力把这项工作做好。所以，我特意把格兰特先生请来减轻我们的负担。因此，我认为你

我都应该让他放手去干,他是当之无愧的。”

此后,斯坦顿与格兰特配合非常默契。北方军队最终打败了南方叛军,而格兰特和斯坦顿都成了美国的英雄。

例 3

文学大师钱钟书先生,是个“甘于寂寞”的人。他不愿被炒作,也不愿抛头露面,只想一心做学问。

他的《围城》出版后,在国内外都引起了轰动。很多人对这位作家比较陌生。许多记者想见一见他,但都被他谢绝了。

一天,一位英国女士打来电话,说她很喜欢《围城》,想见见钱先生。钱钟书婉言谢绝,但那位女士却十分执着,最后钱钟书实在没有办法了,便以其特有的幽默语言对她说:

“假如你吃了一个鸡蛋觉得不错,你认为有必要去认识那只下蛋的母鸡吗?”

美国总统里根和加拿大总理皮埃尔·特鲁多是同乡,因此在美加外交关系上,两位首脑就没少利用这个优势“求同”。特鲁多曾特意请里根到自己的老家,并以老乡的身份盛情款待,其乐融融。

例 4

当里根以美国总统的身份第一次访问加拿大期间,他自然少不了发表演说。可加拿大的百姓一点不可怜他们的总理,许多举行反美示威的人群不时地打断这位总统的演讲,特鲁多对此深感不安。

倒是里根洒脱,笑着对陪同的特鲁多说:

“这种事在美国时有发生,我想这些人是特意从