

Napoleon Hill We are sure of success The Law of success

拿破仑·希尔成功学之二

We are sure of success The Law of success Napoleon Hill

思考致富

The Law of success Napoleon Hill We are sure of success



Napoleon Hill We are sure of success The Law of success

你能想象自己是百万富翁吗？

十三个步骤，使你能点石成金，

实现任何野心和梦想。

We are sure of success The Law of success Napoleon Hill

思想决定一切

欲望 信心 自我暗示 专业知识 想象力

计划 决心 毅力 智囊 神秘的性

潜意识 头脑 第六感

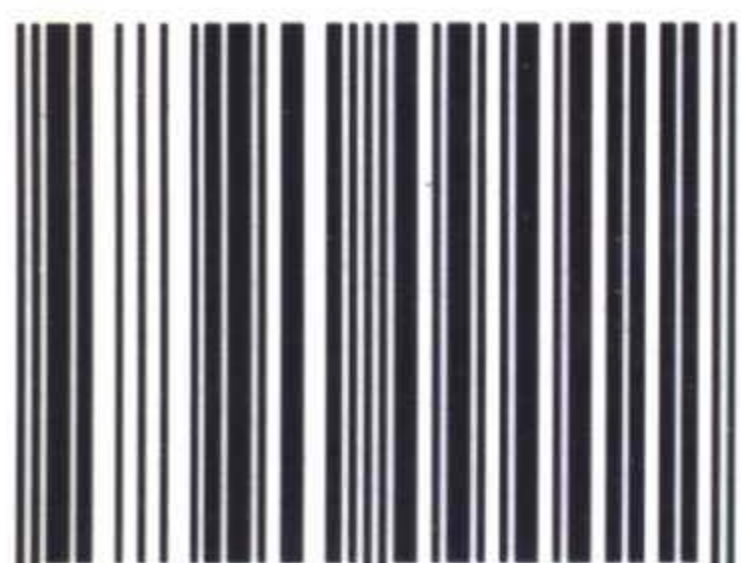
消除恐惧获成功 思考致富实例

Law of success Napoleon Hill We are sure of success



心理励志 自助成功

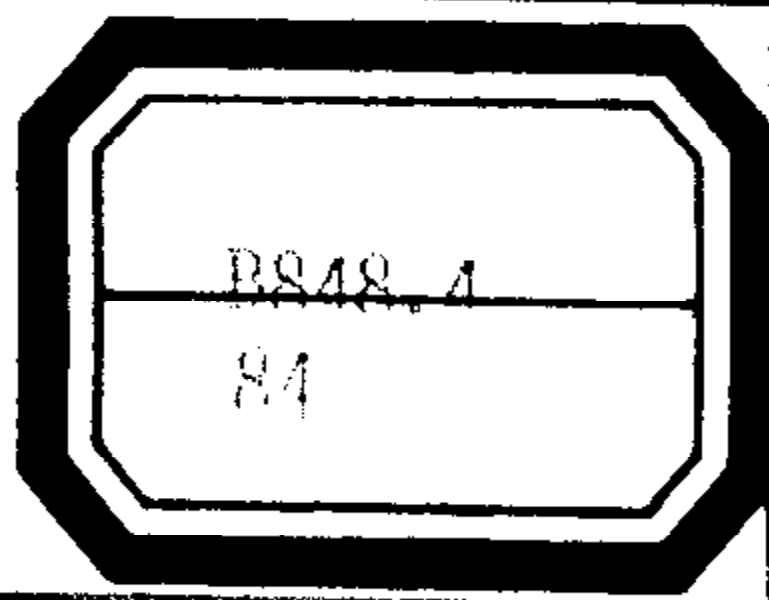
ISBN 7-80009-442-1



9 787800 094422 >

ISBN 7-80009-442-1/C · 18

定价：20.00 元



拿破仑·希尔成功学之二

思考致富

刘 言 主编

时事出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

思考致富/刘言编著. - 北京: 时事出版社, 1997.10

ISBN 7-80009-442-1

I. 思… II. 刘… III. 商业经营-成功心理学 IV. F715

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (97) 第 20759 号

时事出版社出版发行

责任编辑 白汉香

(北京市海淀区万寿寺甲 2 号 邮编: 100081)

新华书店经销

北京公大印刷厂印刷

开本: 850×1168 1/32 印张: 9.5 字数: 180 千字

1997 年 10 月第 1 版 2000 年 1 月第 2 次印刷

定价: 20.00 元

目 录

思想决定一切	(1)
--------------	-------

“思想”使一个人走上与爱迪生的合作之路	(1)
发明家与游民	(2)
机会的狡猾伪装	(4)
距黄金三尺	(5)
“我决不因别人说‘不’而停止”	(7)
坚持五角钱的教训	(8)
孩子的神奇力量	(10)
你只需要一个正确的观念	(12)
我将获得我想要的	(14)
为何你是“你自己命运的主要”	(16)
能改变你命运的原则	(17)

思考致富第一步：欲望	(20)
------------------	--------

破釜沉舟的人	(21)
--------------	--------

驱策我们走向财富的力量	(22)
使欲望变成财富的六个步骤	(23)
你能想象自己是百万富翁吗?	(25)
伟大理想的力量	(26)
如何使梦想从发射台升起	(28)
实现不可能的事	(31)
一次偶然改变了人生	(32)
赢得新的世界	(33)
听得见的聋小孩	(35)
产生奇迹的思想	(36)
精神的神奇作用	(38)

思考致富第二步：信心 (41)

如何培养信心	(41)
没有人天生不幸	(43)
信心是可以自我暗示诱发的心态	(45)
自我暗示的魔力	(46)
获得自信的五个步骤	(48)
消极思想的灾难	(50)
在你脑子里酣睡的是什么天才	(52)
一个观念创造了巨富	(53)
宴后一次演说，价值 10 亿美元	(54)

财富开始于思想	(61)
思考致富第三步：自我暗示	(63)
看见和感觉你手中拥有财富	(64)
如何驾驶你集中注意的能力	(65)
刺激你的潜意识的六个步骤	(67)
精神力量的奥秘	(69)
思考致富第四步：专业知识	(71)
无知的人成巨富	(72)
你能得到你所需要的知识	(74)
知道如何利用知识才可赚钱	(75)
最需要的人才	(76)
“见习”的提议	(77)
得自收费单位的教训	(78)
抵达专门知识之路	(79)
一个简单的主意产生了成果	(80)
使你能获得一个理想工作的计划	(82)
你不必从基层干起	(83)
使不满为你所用	(85)
你的同事能成为益友	(86)

靠专门知识可使创意有收获 (87)

思考致富第五步：想象力 (89)

想象力的两种形态 (90)

训练你的想象力的方法 (91)

创造财富的法则 (92)

如何实际利用想象力 (93)

如果我有百万美元 (96)

如何将创意转变为财富 (100)

思考致富第六步：计划 (103)

如果你的计划失败了——就用新的计划! (105)

..... (105)

从出售个人服务开始 (106)

多数领袖是从做追随者开始 (107)

成为领导的条件 (107)

领导失败的十大原因 (109)

需要新领袖的几个领域 (112)

如何申请一份工作 (113)

简介中应该列入的内容 (114)

如何获得你所希望的职业 (117)

推销服务的新途径.....	(119)
对你的“QQS”评价如何?	(120)
你的服务的资本价值.....	(122)
失败的 31 种原因	(123)
你知道自己的价值吗?	(130)
清点你自己的库存.....	(131)
自我分析的方法.....	(131)

思考致富第七步：决心..... (135)

对你作出决定的几点忠告.....	(136)
自由或死亡的决心.....	(138)
冒着绞刑危险的 56 人	(139)
智囊团的组成.....	(141)
改变历史的一次决定.....	(142)
曾在书面上记载的最重大的决定.....	(145)
只要你知道自己所要的是什么，通常都可以得到	(147)

思考致富第八步：毅力..... (149)

考验你的毅力.....	(150)
-------------	-------

你具有的是“财富意识”还有“贫穷意识” ...	(151)
如何从你的精神懒惰中“惊醒”	(152)
超越失败	(153)
你能够培养你的毅力	(155)
分析一下你自己的毅力	(156)
如果你怕批评	(158)
机遇是能预订的	(160)
培养毅力的四个步骤	(161)
如何克服困难	(162)
思考致富第九步：智囊	(167)
凭智囊团获得力量	(168)
如何使你的脑力倍增	(169)
积极情绪的力量	(171)
思考致富第十步：神秘的性	(173)
人类的浪费	(174)
性感与推销能力	(175)
解放性本能	(177)
转化性能力	(178)

思考致富第十一步：潜意识..... (181)

如何强化潜意识以从事创造性努力..... (182)

如何利用积极情绪..... (184)

思考致富第十二步：头脑..... (188)

最伟大的力量是无形的..... (189)

头脑的故事..... (190)

何谓心灵感应？..... (192)

如何在合作中心领神会..... (194)

思考致富第十三步：第六感..... (196)

第六感的奇迹..... (197)

让伟大的人塑造你的人生..... (198)

用自我暗示建立个性..... (199)

想象力的惊人力量..... (201)

开发灵感之源..... (203)

成长缓惭的一种非常力量..... (204)

清除恐惧获成功..... (206)

六种基本的恐惧.....	(207)
老人的忧虑.....	(227)
破坏性思想的灾害.....	(229)
如何保护自己不受消极的影响.....	(231)
自我分析测验题.....	(233)
你可以绝对控制你的思想.....	(238)
55 种托词	(240)
思考致富实例.....	(245)
推销之王.....	(245)
保险业怪才.....	(259)
华尔街奇才.....	(269)
推销成功观念的天才.....	(280)

思想决定一切

你的意志力量，是决定你成败的力量。
要想成功，先要有正确的思想方法和思维方式。你思想所要的，都可以实现。

“思想”使一个人走上与爱迪生的合作之路

“思想决定一切”，这话一点也不假。当思想与目标、毅力以及将思想转化为财富或其他物质目标的炽烈欲望结合在一起时，思想更是强有力的力量。

几年前，艾德温·巴尼斯发现，人们只要去思想就可致富，这是千真万确的事。他的发现并非一夕之间所产生，它是渐渐地来到的。最初只是一种炽烈的欲望：他要做伟大的爱迪生的商业伙伴。

巴尼斯的愿望的主要特征之一，就是“明确”，他希望和爱迪生“共同”工作，而不是“为他”工作。在仔细观察了他如何将欲望转化为事实的描述之后，我们对致富的原则当会有更好的理解。

当这个欲望，或者说是思想的冲动，首次在巴尼

斯的心头闪过时，他是无力采取行动的，因为有两大困难挡在他的面前：他不认识爱迪生；他没有足够的钱买张火车票到新泽西州的奥伦治去。

这些困难足可使大多数人感到沮丧，进而放弃实现欲望的尝试。但是，巴尼斯的这个欲望却不同寻常！

发明家与游民

他想办法在爱迪生的实验室中出现，宣布他是来和爱迪生合作的。几年后，爱迪生谈起他跟巴尼斯初次会晤的情形时说：“他站在我的面前，外表就像一个十足的无业游民。但是他脸上的表情所给人的感觉是，他决心要得到他所追求的东西。根据我多年和人相交的经验，我深知，当一个人真正渴望获得某样东西时，为了得到它，他甚至不惜付出一切的幸福和代价，这种人必然会成功。我给了他所要求的机会，因为我看出他已下定决心，不成功决不肯罢休。以后的事实证明了我的判断非常正确。”

这位年轻人所以能在爱迪生的办公室里获得了事业的开端，决不是因为他外表的关系，因为他的外表对他是绝对不利的，最重要的是因为他的“思想”，决定了一切。

在第一次晤谈中，巴尼斯并未能得到他与爱迪生的合作伙伴关系。他只在他的办公室里得到了一个工作机会，而且薪水很低。

几个月过去了。巴尼斯一心所想接近自己暗自确定的那个“明确的主要目标”的愿望，显然没有丝毫进展。但是，巴尼斯的意识正在发生重大的变化，他不断地在强化他想做爱迪生商业伙伴的这一欲望。

心理学家说得非常正确：“当一个人真的渴望去做一件事情时，这件事情自会出现。”巴尼斯准备与爱迪生在商业上合作，而且他决心继续积极准备下去，直到他达到目标为止。

他从未对自己说：“算啦，有什么用呢？我想我得改变原来的主意，试试做一个推销员吧。”但是他却对自己这样说：“我到这儿来就是为了与爱迪生合作，我一定要达到这个目标，即使耗尽我的一生也在所不惜。”他说话算话！倘若人们确定了一个明确的目标，并且坚持这个目标直到对这个目标变成不计一切的执迷，那么，他们必会获得预想不到的结果！

也许，当时年轻的巴尼斯还不懂这个道理，但是他的不屈不挠的决心，坚持一个单纯愿望的持久毅力，注定使他铲除所有的障碍，并为他带来他所寻找的机会。

机会的狡猾伪装

当机会来到时，它出现的方式与方向，并非为巴尼斯所能料到，这是机会的恶作剧之一。它有从后门溜进来的狡猾习惯，它来到时往往伪装成不幸或一种失败的样子。这也许可以说明，为什么许许多多的人之所以不能认识机会的道理。

爱迪生刚刚完成一种新的办公用具的发明，当时称之为“爱迪生口授机”。他的销售人员对此机器不热衷，他们不相信这种机器能轻易脱手。巴尼斯识破了他的机会，这种机会悄然来到，它藏在除了巴尼斯和发明家之外，没有其他人感到兴趣的一具怪模怪样的机器之中。

巴尼斯知道他能推销爱迪生的口授机。他向爱迪生提出请求，并立即得到了他的机会。他不但确能出售这种机器，而且事实上他的销售十分成功。爱迪生和他签约，让他担任全国性的分销和推销。在这个商业的合作中，巴尼斯除了使自己成为富翁外，他还做了一件更重要的事情，他证明了一个人真的可以“思考致富”。

巴尼斯最初的欲望，对他而言值多少钱，我无法知道，也许带给他 200 或 300 万美元，但是无论值多

少钱，若与他所得到的更大智慧财富相比较，则是微不足道的。他的智慧财富是：“无形的思想冲动，配合已知的原则，并付诸行动，将转变为物质的财富。”

简单地说，“思考”使巴尼斯和伟大的爱迪生结成商业伙伴关系；思考使他致富。他开始时一无所有，只知道他需要的是什么是和坚持他的欲望和决心，直到欲望实现为止。

距黄金三尺

被暂时的挫败所征服而轻易放弃，是最常见的失败原因之一。人有时总是不免会犯这种错误，也就难免因此会发生过失。

在淘金热的日子里，达比的一位伯伯，也感染了“黄金热”，到西部去淘金致富。他从未听说过这种思想：从人的思想中挖出的黄金，远多于从地下挖出的黄金。他到那里围了一块地，开始用十字镐和铁锹工作了。

经过数周的劳动之后，他得到了报酬——发现了闪闪发光的矿石。他需要用机器将矿石掘出来。于是他悄悄地将矿藏掩埋好，循着他来时的足迹，回到了麻里兰州威廉斯堡的家乡，将“发财”的消息告诉他的亲戚与少数邻居。他们凑钱购买了所需要的机器，