



陈安之终极成功法则

8

在海外已畅销 10 年的“神奇书”

“一定要”的人
才能成功

我 一 定 要



世界华人成功学第一人

陳安之

[美]



赠送陈安之配套CD一盘

云南民族出版社

祝：

Dare
to 敢梦成真
Dream

年 月 日

图书在版编目 (CIP) 数据

我一定要——陈安之终极成功法则/陈安之著
昆明: 云南民族出版社, 2004, 5

ISBN 7-5367-2902-2

I. 我… II. 陈… III. 成功心理学-通俗读物
IV. B848 4-49

中国版本图书馆CIP数据核字 (2004) 第035224号

云南民族出版社出版发行

(昆明市丹霞路口民族大厦五楼 邮编: 650032)

[http: //www. ynbook. com.](http://www.ynbook.com)

[lynbook@vip. 163. com](mailto:lynbook@vip.163.com)

责任编辑: 晋存真

责任印制: 郝云萍

装帧设计: 深圳成功梦工场公司

深圳市鹰达印刷包装有限公司 印刷

2004年5月第1版 2004年5月第1次印刷

开 本: 787mm×1092mm 1/20

印 张: 7.9

字 数: 50千

定 价: 38.00元

书 号: ISBN 7-5367-2902-2/F·106

版权所有 侵权必究

世界华人成功学第一人

陳安之 传奇 [美]



21岁以前做了18份工作都失败

……21岁一本书、一堂课改变了人生！

从17岁到21岁，陈安之在美国做过餐厅服务生、巧克力批发、邮购、卖过净水器、汽车、皮肤保养品、电话卡、超级市场折价券等18项工作，到21岁时，银行存款簿的金额是0！

——为什么？

21岁，他遇到了人生中的第一位恩师——世界潜能激励大师安东尼·罗宾，并追随恩师学习课程推广销售，从此人生改变……

25岁白手起家

……27岁成为了亿万富翁

25岁学成回国，苦练“成功学”的销售与推广。他十八年来，持续不断地研究、总结、推广全球各行各业第一名的成功规律与秘诀，首创了独特而实用的“超级成功学”，陈安之创作的书籍和音像制品，迅速登上了畅销排行榜，27岁拥有了亿万资产……

现已成为了行业公认的：世界华人成功学第一人！

陈安之的使命：

以最短时间帮助最多人成功，让每一个中国人都学会“成功学”，助中国在21世纪成为世界第一强国。

再版前言



带着问题来看本书 ——收获会更快！

今年6月24日，在《我一定要》（第一版）这本书发行一个多月后，我收到这样一条手机短信，上面写道：

您好！

我不知您到底是不是王董，但我确定您是梦工场的领导。

我的心情特激动！很感谢王董，有他才有梦工场！

更感谢梦工场推出的《绝不裸奔》和《我一定要》，是它的精彩内容让我在短短的不到一个月的时间，拿下了竞争激烈的200万的工程！！

更感谢陈安之老师，是他的成功秘诀拯救了一个心如死灰的女孩，重新又回到了那个敢想敢做敢爱敢恨的自信的女孩！

千言万语也道不完我的感激之情，我想我会全力支持梦工场的工作。目前我已买回所有的书和VCD！

如您不是王董，请求您一定转告王阳董事长，让他也分享我成功的喜悦！希望梦工场一路走好，帮更多的人走向成功！

每一天，梦工场都会收到大量的读者来信，有职员，有

业务员，有公司老板，有创业者，有大学生，还有孩子要考大学的家长。他们都激动地写到自己看了陈老师书，听了陈老师的课之后，精神和生活发生的巨大的变化……

我们为陈安之老师及梦工场“以最短时间帮助最多的人成功”为使命，而感到无比自豪！也感到欣慰！

越来越多的读者，真正懂得了怎样学陈老师，怎么用成功学去改变自己的命运。

同时，在这本《我一定要》出版以来，在我身边也不断发生这样的事情：

有人给我写了厚达100多页的长信，“一定要”成为梦工场的员工……

有人不相信前台说我出差在外，在梦工场的办公室前足足等了4天，为了“一定要”见我；

有人买了100个信封、100张邮票，要每天写一封信给我，“一定要”加盟梦工场……（至今天为止已寄来13封信）……

我对一些读者回信解释：“我一定要”的决心很重要，同时陈安之老师在书中还说——“态度100%重要，技巧也同样100%重要……”

“成功很简单——只要方法正确！”

成功要靠“一定要的态度和决心”+“一定会成功的方法”！

为什么有些业务人员，不断热情地打电话给客户，却一直不能达成交易，甚至让客户反感？！因为他们只有一定要的决心，没有一定行的方法，没有了解客户到底想要的是什么。

成功就像操作电脑，你再急也不能跳过必须要走过的程序，不然，电脑就会在你面前“死给你看”；

成功就像到陌生的城市找人，如果不多问熟路人，不多看正确的地图，只凭自己一腔热忱地快速奔寻，你越勤奋只会离目标越远……

为了帮助大家更容易理解《我一定要》，我们决定马上改版，以帮助更多的人更透彻用好这本书！

梦工场的编辑们把书中上百句不能漏的最关键语句，用曲线着重划了出来，以便你反复体会，不只是去“学”，而是反复地去“习”（实践，使用）。

要坚信一个信念——只有把知识学到并且用到，才可能成为自己理想中的成功人物。

读陈老师的书、听陈老师的课，要反反复复地看、反反复复地听，把陈老师所讲的成功者的方法和系统，用到自己的行为中去，直到变为自己身体一部分的时候，你一定会加速成功。

另外，给所有“一定要成功”的朋友，分享我一个最有效的学习方法：

我在听到《我一定要》的书中“你只想赚钱，你铁定就赚不到钱”这句话时，我就有意识地转化（习）到自己身上——

我今后凡做事、选工作伙伴、选项目，绝不从“能不能赚钱？”这个问句开始，而是从下面三个问句开始：

“我喜欢吗？”

“我能为之不惜一切，努力工作一生吗？”

“我能把它做到同行第一名吗？”

——只有当三者并存时，我才决定去做……

我来深圳12年，真正快乐地赚钱，是从推广陈安之老师开始的，因为我从一开始到今天，都做到了这句话：“因喜欢而努力，而非为赚钱而努力。” 结果我真赚到了……

我还有一个最最关键——快速学到并提高自己的技巧是：带着自己的痛苦，带着自己的难处，带着自己现在的困惑——去学习成功大师陈安之的“有声书”，悟他亲口震撼人心总结的——“从贫民到巨富”的“成功十大关键和方法”，让自己明白并行动：

什么是最有效的方法！

你不用再花十年、二十年去慢慢摸索成功。

要快速成为自己理想中的成功人物，方法就是——向理想中的成功人物学习。

同时请到www.cgmgc.com“成功梦工场”网站去跟学友们交流分享，去教会他人，帮助他人……

就像我的好朋友“疯狂英语”李阳，曾说过一句经典的成功法则：

“要最快的学会英语——那就去教别人英语！”

愿天下有志者，不只读懂“成功学”，而是做全“成功学”，为自己“一定要成功！”——更多地去教会别人，最快地去改进自己！……

梦工场董事长 王 阳 2004年9月3日



陈安之 简介



陈安之，1967年12月28日生于中国福建省，12岁随亲戚到美国读书，开始边工作边读书。他曾经做过十八份工作，卖过菜刀，卖过汽车，卖过巧克力，当过餐厅服务员……可是他的存款还是为零。



直到21岁，陈安之遇到了人生中的第一位恩师——世界潜能激励大师安东尼·罗宾。此后，他个人的特长、天份和强烈的爱心获得了真正的释放。



安东尼·罗宾的一句话，改变了陈安之的命运：“这个世界上赚钱的行业很多，但是没有哪一个行业可以比得上帮助别人成功和帮助别人改变命运更加有价值、有意义。”从此陈安之立下了“以最短的时间帮助最多人成功”的使命。



他回到祖国，看到祖国这样日新月异的发展，看到这么多的人对他这样的亲切和熟悉，他再次立下第二个目标——“要

把他在海外学到的所有成功学知识，毫无保留地告诉给中国的每一个人，希望中国由于更多人掌握了先进的成功学知识，在21世纪成为世界第一强国！”

目前，陈安之在国内已出版了《卖产品不如卖自己》、《创业成功的36条铁律》、《如何做个赚钱的总裁》、《把自己激励成“超人”》（以上均赠送CD）、《自己就是一座宝藏》、《为成功改变环境》和《跟你的产品谈恋爱》、《绝不裸奔》、《我一定要》、《目标日志》等书籍，出版了《陈安之推销法则》、《陈安之创业法则》、《陈安之领导法则》和《陈安之人才法则》等VCD。每一本书和VCD都自发地在推销员中、在国家公务员中、在全国大中小企业中集体观看学习、在大中小學生中流传，小到8岁的孩子、大到80岁的老人都感到从未有过的心灵震撼，并决心改变缺点，立下一定要成功的誓言！

他的著作、他的录音、他的课程内容都被人疯狂地收藏。其独特的魅力和智慧，也随着一本书、一张碟、一段广播、





一段电视、一张海报，悄悄地在中国大地上被传诵。

……要相信自己就是一座宝藏……卖产品不如卖自己……成功者找方法，失败者找借口……成功者绝不放弃，放弃者绝不成功……领导就是选对人……最好的人才 是免费的……成功一定有方法，失败一定有原因……成功很简单，只要方法正确……



这些激励人斗志的语言，首先被各行各业的企业管理者和推销员广为传诵，凡用心实践的人，业绩都大幅上升。



他给大家的不仅是系统化而通俗易懂的成功方法，更重要的是面对生活与事业的正面而积极的态度，也就是爱与快乐的态度——如何用爱的态度来对待事业，用爱的态度来对待自己的产品，用爱的态度来对待自己的公司，用爱的态度来对待自己的家人，用爱的态度来对待这个社会，用爱的态度来对待自己的国家。

陈安之时常说：不是听他的课、看他的书就会成功，而是你要把书中、课上



得到的观念拿去使用，你的人生才会有所改变。

一切都是正面的，一切都是阳光的，一切都是健康的，这就是陈安之最独特的魅力，这也是陈安之之所以成为“偶像巨星”的原因，你上过他的一次课程，就可以感受到现场上千的观众面对巨星般的欢乐和欢呼。

在陈安之的办公室，你可以看到这样一张海报：

**我真的爱你们！
我会毫无保留地把所有的
成功知识奉献给你们！**

**用爱心做事业，
用感恩的心做人！**



只有“一定要” 才能得到！



“听进一句话，然后放大，重复地行动，直到成为习惯……”

第一部

偏执地“一定要！”的人
才能当领导

我一直很好奇：是怎样一个关键因素或是个性，锻造了一个人辉煌的成就？

直到最近，我们反复开“头脑风暴”会，从200多个候选书名中琢磨陈安之老师演讲了近10年也经久不衰的这套“有声书”——《成功的十大关键》该取什么核心名字的时候，一个更强的声音激起了我们所有人的共鸣：世上只有“一定要”的人，才可能成功地达成目标——这才是成功的终极法则：“我一定要！”……

若仅仅知道《我一定要》的成功十大关键，还不能让你成功，只有当你“我一定要！”时，成功的奇迹才会产生！

英特尔总裁葛鲁夫写了一本著名的书《只有偏执狂才能生存》，通俗地说就是——只有“一定要！”的人才能生存，只有“我一定要！”的人才能当领导，只有“一定要！”的人，才能保证按时按量地成功达成目标。

按这“理论”看我们身边的人，更一致地发现凡是有偏执性格“我一定要！”的销售人员，都能100%地完成每月业绩。凡事只有当公司领导“一定要！”时，这事才可能按时按量地完成……

陈安之老师到大陆受邀举办第一次超级成功训练课时，要求准备世界最顶级的品牌音响。他到夜晚11点彩排时发现音响不对，马上向主办方“最后通

碟”：一定要世界最顶级的JBL音响，否则今后永不和主办方合作。结果经过难以想像的努力，在凌晨5点会场安放了陈老师指定的JBL音响……

我与陈老师合作三年来的历程中，深深体会到陈老师不只是因为善于演讲才成功，更重要的是他成为一个意志刚强、时时处处“我一定要”的领导者，才当之无愧地锻造成为“华人成功学第一人”……

我亲身接触过的所有成功的老板及企业家、最优秀的职业经理人，真是每一个人都具备了“我一定要！”的性格特质。

我问太太口服液的董事长朱保国：你成功的秘诀是什么？他说：“坚持！”我问第二个呢？他说：“坚持！”我问第三个秘诀呢？他说：“还是坚持！”

当所有人都在说你是疯子时，你在坚持！当周围人都离你而去时，你还在坚持！！甚至当你家破人亡时，你还在坚持！！！你就一定会成功地达成你的目标！……

难怪曾指挥“太太口服液”全国销售大军赢利亿万，立下汗马功劳的常务副总单以山（现为梦工场的董事总经理）说：“我跟谁都说，你去买太太药业的股票，一定会赚到钱，因为有朱保国朱总在……”

当我们研究“可怕的韩国足球队”为什么能冲入世界杯前四强，“韩魔教练”希丁克做了些什么？令我们震撼不已的是——希丁克绝不会表现出“这样足够了”或“已经没有办法了”，希丁克“我一定要！”的精神与态度……

足球的管理和企业管理有着惊人的相似之处，“韩国足球”正像世界所有成功的企业一样，有幸遇到了一位“一定要”达成目标的“魔鬼CEO”希丁克，加上愿为团队目标不惜牺牲自己的“跑不死”的伟大球员们，真韩国足球队不成功——天地难容！

如果你还是在“要？”还是“不要？”的门槛前徘徊时，反复听一听这盘有这么多名人偶像下定决心改变命运的有声书吧——让充满大智慧的成功者故事，帮你明确自己的目标，帮你做一个决定，因“你的命运决定于你的一个决定！”（本书免费赠送陈安之亲口传授的CD，可像听歌一样专挑某一个“关键段”反复刺激心灵地听。）

如果你一定要成功，那就反复看！反复听！反复悟透这部神奇的“有声书”吧——为什么这“成功的十大关键”代表人物，都是一些为达成目标，可不计一切“一定要！”的领导者？

因为一个人只有具备了“一定要！”的偏执性格

与信念，才算拥有了“领导力”，才够格成为一个领导者，这世上也只有具备强大领导力的人才能拥有一切，才能达成终极的成功。

什么是领导力？请大家参看成功梦工场“365辑永恒的成功法则”下一辑：长达24个小时摄录的电视片——陈安之在北京：《用保龄球赛演绎——领导力决定一切！》，本片将震撼地启发你：

你公司为什么不能按时按量地完成任务？

——因为领导没有“一定要！”

而只有当领导破釜沉舟“一定要”的时候，奇迹才可能发生！

第二部

“改变命运”往往只需“一句话”

我每天在车上听陈老师的录音，每天起床听陈老师的录音，每天在公司放陈老师的录音和录像，时不时翻翻陈老师的书……只为了请陈老师提醒我一句