

颜煦之 主 编
张 彦 副主编

大 人 物 小 故 事
企业家

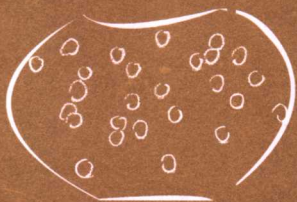
海燕出版社

大人物小故事

企业家

颜煦之 主 编

张 彦 副主编



⊖ 海燕出版社

图书在版编目(CIP)数据

大人物小故事·企业家/颜煦之主编. —郑州: 海燕出版社, 2005.8

ISBN 7-5350-2878-0

I. 大… II. 颜… III. 故事—作品集—中国—当代
IV. I247.8

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2005) 第 074252 号

出版发行	海燕出版社
	河南省郑州市经七路 21 号
	邮政编码 450002
	电 话 (0371) 65724903
印 刷	河南黄河印务有限公司
经 销	河南省新华书店
开 本	787 × 1092 1/32
印 张	9
字 数	191 千字
版 次	2005 年 8 月第 1 版
印 次	2005 年 8 月第 1 次印刷
印 数	1-6 000 册
定 价	13.50 元

编者的话

古往今来，世界上涌现了多少英雄豪杰、旷世奇才！他们中，有的胸怀天下，破家为国，为民谋福；有的文武双全，万夫莫当，勇冠三军；有的超凡入圣，博古通今，满腹经纶；有的足智多谋，能言善辩，安邦定国；有的七步成章，著书立说，著作等身；有的多才多艺，身怀绝技，不同凡响；有的心灵手巧，创造发明，造福人类；有的学富五车，诲人不倦，为人师表；有的浪迹天涯，出生入死，敢为人先；有的忍辱负重，自力更生，艰苦创业……

这些出类拔萃、建有丰功伟绩、并能流芳百世的人物，就是人们所景仰的政治家、军事家、思想家、外交家、文学家、艺术家、科学家、教育家、探险家、企业家……

这些人，在他们各自领域所取得辉煌的成就，都有各自的原因。或是勤奋好学，任劳任怨；或是克勤克俭，锲而不舍；或是谦虚谨慎，勇于探索……他们的成功，离不开他们良好的心理素质和高尚的道德品质；他们的成功，都饱含着辛勤的汗水和痛苦的泪水；他们的成功，都有一个个说不完的动人故事。

这些人，是能人，是强人，是名人，是巨人，是圣人，是“超人”，是伟人，是我们常说的大人物。他们不仅为后人留

下数不尽的物质财富，也给我们留下无尽的精神力量。他们是人们崇拜的对象，也是人们学习的榜样。

人常说，“榜样的力量是无穷的”。“近墨者黑，近朱者赤”，就是这个道理。孟母三迁，择邻而居，就是要为儿子找个好榜样。

这里，我们收集了10个领域里共1000多位大人物的小故事。大人物，虽是伟人、巨人，但他们也是常人，是凡人。他们也有着跟普通人一样的经历。他们有七情六欲，喜怒哀乐；他们有成功的喜悦，也有失败的痛苦；他们曾有万贯家财，也曾一贫如洗；他们曾所向无敌，也曾溃不成军；他们曾受人敬仰，也曾被人耻笑……在他们身上，有许多这样生动有趣的小故事。

这些小故事，大都以历史事实为依据，加以描写，也有以人物传记为蓝本，加以缩写，也有以新闻报道为素材，加以改编。这些小故事，有写政治家的雄才大略，也写他的大智若愚；有写军事家的视死如归，也写他的儿女情长；有写外交家的大义凛然，也写他的委曲求全；有写思想家的真知灼见，也写他的人生追求；有写艺术家的勤奋刻苦，也写他的德艺双馨；有写教育家的知识渊博，也写他的不耻下问；有写文学家的创作甘苦，也写他的奇妙构思；有写科学家的呕心沥血，也写他的失败经历；有写探险家的赴汤蹈火，也写他的胆大心细；有写企业家的仗义疏财，也写他的精打细算……

这些小故事，像一粒粒璀璨的露珠，晶莹剔透，闪闪发亮，能折射出大人物们身上夺目的光芒。这就是人格魅力！这就是人格力量！这就是我们学习的榜样。

我们写出这些大人物的故事，把他们的精神面貌一一展示在你的面前，少年朋友们读了这些小故事，当可从中获得知识，受到启迪，明白事理，学会做人。

祝福你，少年朋友，但愿你也能成为大人物！

目 录

状元郎创大业 /1
张裕葡萄酒 /4
何东拾钱 /7
永安礼券 /10
周起鸿开“小店” /13
天才商人胡文虎 /16
珠宝大王郑裕彤 /19
新世界交响曲 /22
邵逸夫创业记 /25
曾宪梓的领带梦 /28
诚信为本 /31
少年李嘉诚 /34
塑料花大王学艺记 /37
霍英东的创举 /41
敢为人之不敢为 /45
抓住机遇 /49
谣言不攻自破 /53

- 化整为零 /56
- 蔡长汀创鞋业 /59
- 王永庆买下烂摊子 /62
- 光脚上学的吴贤二 /65
- 移花接木立信用 /68
- 李兵的心愿 /71
- 诚招“千里马” /74
- 拉链拉地球 /78
- 危难中的一片温情 /81
- 免费火柴 /84
- 货运大王 /87
- 坪内寿夫的倔脾气 /90
- 病床上的灵光 /93
- 松下幸之助求职记 /96
- 井植薰的迂回战术 /99
- 讲民主的总经理 /102
- 意外爆炸解难题 /105
- 企业家与臭虫 /108
- 从牛奶铺起家 /111
- 拯救“美洲虎” /114
- 古堡名酒 /117
- 东山再起 /120
- 科学家变成大企业家 /123
- 无形的价值 /126
- 请换领带 /129
- 浇花时的奇想 /132
- 彼尔的猎人公司 /135

和希特勒谈判 /138
最好才算好 /141
报业大王默多克 /144
汽车大王福特 /147
潘伯顿和可口可乐 /151
华莱士和《读者文摘》 /154
亚默尔卖凉水 /157
穷画家的发迹 /160
灵感激发出来的“吉列” /163
麦当劳和克罗克 /166
迪斯尼王国 /169
没有硝烟的战斗 /172
感谢父亲 /175
临死前的忠告 /178
人心即花圃 /181
哈默造铅笔 /184
把产品推销到战场 /187
最勇敢的企业家 /190
史东冒险 /193
银行家的信誉 /196
报人普利策 /199
普利策的遗愿 /202
相信自己 /206
诚信待人的麦卡锡 /209
让 100 万人“站”起来的富翁 /212
只借 1 美元 /216
报童变富豪 /219

- 废物创大业 /222
百折不挠的艾柯卡 /225
聪明的商人——巴斯拉克 /228
靠借钱发财 /231
CNN 的触角 /234
神秘的“第三者” /237
香水女王泼香水 /240
曼哈顿之梦 /243
大发“苹果”财 /246
受人尊敬的总经理 /249
市场争夺战 /252
全球调查公司 /255
奥 运 财 /257
最好的广告语 /260
P 和 L 的含义 /262
找回信誉 /265
小小图书管理员 /268
小事情与大事业 /271
世界首富沃尔顿 /274
赚钱的灵感 /277
迂回发展 /280

· 状元郎创大业 ·

在中国历史上，有一个状元出身的实业家，他就是清朝末年提倡和奉行“实业救国”的实业家张謇。

他是江苏通州（今南通）人，出生在一个富裕的农民家庭。从5岁起，他就能熟背《千字文》了，16岁时考中秀才，32岁考中举人。1894年春天，他竟一举考中了状元。

就在张謇考中状元的第二年，甲午战争以中国战败而告终，中国同日本签订了丧权辱国的《马关条约》。消息传到南通，张謇对腐败的清王朝十分失望，他深深感到，要使中国不受外国人欺侮，就得实行政治改革，大力发展实业。于是，他拒绝回北京重新担任官职，决心在家乡开办工厂。

当时两江总督张之洞也是一位办实业的热心倡导者，他同张謇的想法不谋而合，便委任张謇在南通筹办纱厂。1895年春天，张謇找到本地3位花布商人和几名上海富绅，把办纱厂的事一说，大家都同意加入，于是，他们就成立了“大生纱厂”。

经过几番周折，大生纱厂于1899年4月14日正式开工，纺出了第一锭棉纱。面对震耳欲聋的机器声，身为总经理的张謇激动得热泪盈眶，有谁知道，他这个堂堂的“状元公”在建厂的5年里，历经了多少的磨难啊。

虽然机器开始运转了，但张謇知道，由于工厂缺少周转资金，最多只能生产半个月。于是他来到上海，想找人借一点钱回去救急。可是，他一连在上海奔走了两个月，一分钱也没有借到，没有办法，他只好回到南通，靠着卖纱买棉的方法，一边苦苦支撑着厂里的生产，一边企盼着奇迹的出现。

可能是张謇的诚心感动了上天，几个月后，棉纱售价连涨了几次，到了年底，纱价又一次大涨，让大生纱厂一次就获利了20多万两白银。看着机器不分昼夜地轰鸣着，张謇脸上的愁容消失了。

随着纱厂效益越来越好，张謇心想，纱厂纺纱少不了棉花，棉花需要花钱收购，而随着棉纱的畅销，棉花的价格也在一天天上涨，如果我们能有自己的棉田，不就可以不受棉花市场的牵制了吗？想到这里，他毅然决定，建立一个垦牧公司，把沿海的荒滩改造成棉田，自己种棉花供自己纱厂用！

1900年9月，张謇的通海垦牧公司开始筹备，到了1902年春天，垦区各处都长出了嫩绿的青草，过去荒芜的景象一去不返了。

就在这时，一场意外的灾难向垦区袭来。一天夜里，海上突然起了大风暴，狂涛巨浪冲上海滩，石头砌的堤坝被冲垮了，芦苇和牧草也被淹没了。大家一年多的辛苦劳作，转眼间化成了泡影。

见此情景，张謇从垦牧公司工务处冲了出来。他一边迎着巨浪向堤坝跑去，一边大声喊着：“工友们哪，快到堤坝上去啊！”刚开始，工人们以为张謇疯了，但很快，都被他的精神感动了，纷纷冲上了堤坝。经过众人的齐心协力，缺口终于被堵上了，垦区的损失减少到了最小程度。

又经过几年的辛勤开垦和建设，通海垦牧公司已经初具规模。当年的荒滩，如今变成了万亩良田，年产棉花四五万担。大生纱厂的原料供应也由此有了保证。

除了兴办垦牧公司，张謇还以棉纺织业为中心带动其他行业的发展。1906年，他开办了资生铁冶厂、广生油厂、大隆肥皂公司、上海大达外汇轮船公司等。到第一次世界大战前，他兴办的各类企业已有二三十家。他成了东南沿海实业界首屈一指的大富豪。

· 张裕葡萄酒 ·

1859年，一个名叫张振勋的中国小伙子踏上了印度尼西亚巴城的土地，他并不想发大财，只盼能多挣点钱寄给家乡穷困的爹娘。

像张振勋这样聪明勤劳的中国人，在这块荷兰殖民地上，想不发财都困难。他开过酒行，搞过农庄，50岁的时候，已经家财万贯，被人称作“苏岛富翁”，在整个南洋华侨界举足轻重。荷兰殖民者更是不敢小看他，还打算授予他官职，可他说：“我是一个中国人，应该为中国出力，怎么能当你外国的官呢！”

张振勋说到做到。第二年，他便回到了山东的烟台，准备投资修筑铁路，开采矿藏。可是他到了烟台一看，马上改变了计划，决定在这里创办一家葡萄酒厂。原来，烟台这一带气候环境都非常适宜葡萄的生长，用这里的葡萄可以酿造出优质的葡萄酒来。

1892年9月，张振勋的“烟台张裕酿酒公司”成立了，它是我国近代第一家在远东地区最大的新式酿酒公司。虽然张振勋曾经营过酒行，但那毕竟与造酒不同，而且当时

我国关于酿造葡萄酒的工艺技术几乎一片空白。于是，他不得不把希望寄托在外国酿酒师身上。

葡萄酒的好坏同酿酒师有很大关系。张振勋不惜以重金请来了一位荷兰酿酒师。没过多久，这个洋酿酒师就把酒样试制出来了，他在张振勋的面前大吹特吹，号称自己一辈子没酿过这么好的酒。张振勋把酒样拿到外国一家酿酒公司化验了一番，结果出来了，差点儿没把他的肺给气炸。化验员对他说：“葡萄质量相当好，不过酿酒技术太差，你的酿酒师根本不懂得酒该怎么酿。”

搞了半天，那个荷兰人原来是个骗子。张振勋二话没讲，当场就让他卷铺盖滚蛋了。可好的酿酒师到哪儿去找呢？张振勋连气带急，大病了一场。

就在张振勋卧病在床的时候，奥匈帝国驻烟台领事拔保爵士来看望他，两人聊了两句后，张振勋就把自己的苦恼告诉了拔保。拔保听后哈哈大笑，“你信不信？你面前的这个人就是一位天才的酿酒师！”

原来，拔保家世代酿酒，拔保从小便学了一套酿酒的好本领，酿出的酒又醇又香。这个意外的发现让张振勋大喜过望，他的病当场就好了，他诚恳聘请拔保来帮助自己。见张振勋对事业如此痴情，又如此尊重自己，拔保立刻表示辞去外交官职务，到张振勋的公司，助他一臂之力。

如今万事都已具备，张振勋一声令下，张裕酿酒公司正式开工投产了。从那以后，他天天泡在车间，狠抓产品的质量，哪怕是一个微小的环节，他都不放过。他对工人说：“张裕这个牌子我们砸不起呀！”

生产之后要销售，但在销售的时候，张振勋又遇到了麻烦。因为在当时的中国，除了达官贵族和洋人，普通老

百姓平时都喝高粱酒，谁也喝不惯张裕的葡萄酒和白兰地。张振勋考虑了几天，终于想出了解决的好办法。

一天早上，全中国满大街都出现了张裕公司的广告，到处都是请人免费品尝张裕白兰地和葡萄酒的推销员，饭店和商场里，张裕的产品堆得满满的……在这些强大广告攻势下，张裕公司的产品顿时销路大开，不但风行了全中国，还占领了东南亚的市场。从此，张裕白兰地和茅台、西凤酒等名酒一起，被称为中国“八大名酒”。

张裕葡萄酒只用了短短 20 年就发展成这样，这不能不说是个奇迹。然而，张振勋对这些并不满足，他要向全世界证明自己酿的酒是世界上最好的酒。1915 年 2 月，张振勋带着他的张裕白兰地，远涉重洋，来到了美国，信心十足地参加了在三藩市（今旧金山市）举办的巴拿马万国商品博览会。

经过激烈角逐，张裕白兰地毫无争议地荣获了金牌。当主持人把这一结果宣布出来时，全场掌声如潮。早已是年过古稀的张振勋挺胸走上领奖台，用满是皱纹的双手捧过奖杯，激动得老泪纵横。他感慨地说了一句话：“我终于如愿以偿了，酿出了世界上最好的美酒！”

· 何东拾钱 ·

何东的母亲施氏原是宝安县人，后来移居香港，嫁给了一个英国人，于1862年生下了何东。

由于混血的缘故，何东的外貌十分像洋人。等进入学堂后，何东为了融入同学们的圈子，便假称自己是有满洲血统的中国人。

就这样，何东在自卑中念完了小学、中学、大学。大学一毕业，他就在心里暗暗发誓：一定要干出一番事业，不能再被人看不起了。

因为家庭原因，何东从小就精通英文，所以没费多大周折，他就谋到了一份怡和洋行的买办工作，帮洋人与华人作贸易，赚取佣金。

一次偶然的机会，何东得知有一间洋人公司打算出售中环的一块地皮，他赶忙跑到那家公司，毛遂自荐要做代理人。那家公司点头同意后，他就四处奔忙地去找买家，结果还真给他找到了，并很快成交，何东从中赚取了8700元佣金。

这笔钱在当时可是一笔不小的数目，但何东毫不满

足。他把这笔钱全都投到了股票市场，结果又赚了几倍的钱。有了更多的资金后，何东开始买卖地皮，等他到了35岁时，身价已超过200万元。

何东有了钱之后，再也没人敢小看他了。然而何东却不因为自己有钱而大肆挥霍。他不但自己勤俭节约，还叮嘱后辈不要乱花钱，要多干事，多挣钱。

有一次，何东到下属公司巡视，之后乘汽车回家。下车时，一不留神，他口袋里的一角钱硬币掉到路边的草丛里，他赶紧弯腰去找，可找来找去，也没找到草丛中的那一角钱，最后眼看天快黑了，他才无奈地走进屋里。他的跟班躲在他背后暗暗发笑。

何东的脑子里始终没忘记这件事。第二天一早，他又跑到草丛中去找，这一找，又是大半天，何东的跟班开始不耐烦了，心想：没见过这么抠门的人，家里有这么多钱，别说少一角钱，就是掉100块钱也不至于这样呀。跟班悄悄地从口袋里掏出了一角硬币，乘何东不注意，故意丢在他的脚下。

过了一会儿，何东发现了这一角钱，兴奋地拾了起来，乐得半天合不上嘴。何东对跟班说：“年轻人，多学着点，如果钱掉了不去找回来，那这钱还有什么价值呢，这就是钱和纸的区别！”

这名跟班虽然表面上恭恭敬敬地听着，心里却不以为然，甚至有点儿看不起何东。谁知两年后，何东竟捐出了10万大洋给国民政府，让他们去买战斗机抵抗侵华的日寇。这时，这名跟班对何东的看法彻底改变，对他无比钦佩。

1956年，何东去世了，他的财产已超过百亿。他只让