

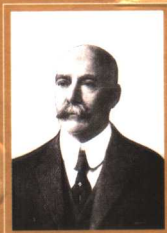
ORISON
S
WE
WARDEN
ON SUCCESS

马登成功学全集

②

世界上最伟大的事情

[美] 奥里森·马登 / 著



THE GRANDEST
THING
IN
THE WORLD

THE GRANDEST
THING
IN
THE WORLD

马登成功学全集

②

世界上最伟大的事情

[美] 奥里森·马登 / 著 朱世兰 / 译



图书在版编目(CIP)数据

世界上最伟大的事情/(美)奥里森·马登著;朱世兰译. —北京:
中国发展出版社, 2006.1

ISBN 7-80087-886-4

I. 世… II. ①奥… ②朱… III. 成功心理学 IV. B848.4

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2005)第 145443 号

书 名: 世界上最伟大的事情

原 著 者: (美)奥里森·马登

译 者: 朱世兰

出 版 发 行: 中国发展出版社

(北京市西城区百万庄大街 16 号 8 层 100037)

标 准 书 号: ISBN 7-80087-886-4/Z·156

经 销 者: 各地新华书店

印 刷 者: 北京铁建印刷厂

开 本: 1/16 660×960mm

印 张: 18

字 数: 220 千字

版 次: 2006 年 1 月第 1 版

印 次: 2006 年 1 月第 1 次印刷

定 价: 20.00 元

联 系 电 话: (010)68990692 68990682

网 址: <http://www.developress.com.cn>

版权所有·翻印必究

本社图书若有缺页、倒页, 请向发行部调换

中文版序

在《成功》杂志举办的一次晚宴上，几位久富盛誉的成功学家聊起了这样一个话题：“在非小说类作家中，谁对你的人生影响最大？”克莱门特·斯通第一个不假思索地答道：“当然是奥里森·马登和拿破仑·希尔了！”厄尔·南丁格尔接着说道：“陀思妥耶夫斯基和奥里森·马登。”诺曼·V·皮尔博士也肯定地说：“《圣经》和马登。”奥格·曼狄诺则列了三个人的名字：“詹姆斯·爱伦、鲁塞·康威尔和马登。”丹尼斯·威特利博士也认同马登的影响首屈一指！这些成功巨匠对马登博士的一致认同，足见奥里森·马登这位成功学先驱的非凡影响力。

奥里森·马登何以受到这些当代激励大师的一致追认？首先在于，他一生的经历本身就是一部由贫穷迈向成功的典范。他降生于美国新罕普希尔一个贫苦不堪的家庭，3岁丧母，7岁失父，成了一个孤苦伶仃的孤儿。他只得靠给当地一些农家干活谋生，除了遭受鞭笞、痛打、脚踢、挨饿，就是饱受雇主的冷漠与恶言相加。在其他同龄人上学接受教育的阶段，马登只能生活在一片森林之中，从未读过报纸、杂志，也未见过图书馆是啥模样，甚至未见过50人以上的人群。这样的境遇只会使一个人的人生走向两个极端：要么自暴自弃、怨天尤人、毫无进取之心；要么从困境中崛起，成为一个顶天立地的人！显然，奥里森·马登成为了后者！

上苍也会眷顾世上的苦难之人，她赐予马登的最大恩惠便是

让他在一户农家的阁楼上与塞缪尔·斯迈尔斯的《自助》相遇，这是他命运的转折点。通过这本书中所讲述的大量故事，马登悟出了一个改变人生的道理——任何人都可以摆脱现有的环境，并最终取得成功。受《自助》一书的激励和鼓舞，马登离开了他的监护人，一边打工养活自己，一边在晚上学习到深夜，以提高自己的学习和阅读能力，并先后完成了在新伦敦学院、波士顿大学和哈佛大学的学业。毕业以后，他开设过饭店和饮食俱乐部，购置过宾馆和不动产。不幸的是，天花病的爆发摧毁了他的宾馆生意，一场旱灾又毁掉了他在美国西部的所有生意，更为致命的是，一场火灾烧掉了他 5000 多页的手稿。但是第二天，他买来了一个笔记本，重新开始写作。面对如此沉重的打击，马登并没有气馁，他决心做一位美国的斯迈尔斯，通过写作激励和帮助那些与他年轻时境遇差不多的年轻人“在这一世界上成为一个人物”。后来，他的著作出版了，《奋力向前》一书受到了空前欢迎，并被翻译成多国文字。他又继续写作了几十本激励年轻人的自助图书，美国每四个家庭就有一部他的著作。他又在此基础上创办了《成功》杂志。凭借这一阵地，他遍访同时代的无数名人，总结成功规律，宣传他亲身验证的人生信条——“任何一个普通之人人都可以变得非凡伟大”。

马登的作品是美国崛起时期无数人实现“美国梦”的催化剂。他将富兰克林的人生价值——节俭、自控、勤奋、诚实与爱默生的成功标准——自我依赖、洞察世事和寻求真理融为一体，形成了一套完整的美国成功哲学。正如美国著名企业家、马登的忠实读者 J·C·彭尼所言：“从马登哲学中，我不仅获得了自己亲身实践的成功观念，而且也发现了一个千真万确的事实：任何人，无论是男是女，都拥有获取成功的力量，只要他们善用这一力量。”马登的所有作品都基于他对人性的深刻洞察：在他看来，世上只有三种人：第一种是“我愿意”型，第二种是“我不想”型，第三种是“我不能”型。第一种人能完成所有事情，第二种人抗拒所有事情，第三种人做不成任何事情。第二种人和第三种

人之所以未能取得成功，是因为他们缺乏真正的教育。“所有真正教育的最有价值的结果是，使你自己在面临应该做某事时，无论你是否喜欢，你都有做该事的能力，尽管你不得不做。”这种真正的教育，加上勇气、信念和智慧，是使第二种人和第三种人变成第一种人的全部秘诀，也是真正的成功之道。

如今，我们已进入 21 世纪，我们已处于一个信息化时代，马登所总结的成功规律还能适用吗？是的，信息确实改变了人们的生活方式，但它并没有改变基本的人生准则。无论现代技术如何演进，制度和组织方式如何改变，但是人性和改变人性弱点的法则不变。因此马登总结的第二种人、第三种人失败，以及第一种人成功的定律也未曾改变，他总结出的人的真正自我教育的理念也照样适用。基于此，我们花了近三年时间，从国外收集了马登的英文原著，并在此基础上翻译整理，于 2006 年新年到来之际，这套《马登成功学全集》诞生了！全套书共包括 267 篇，近 200 万字，并按照他的成功哲学体系，编辑成 8 本著作：《做一个堂堂正正的人》、《世界上最伟大的事情》、《让目标达到沸点》、《跟着信心走》、《你靠什么吸引别人》、《专心做好一件事》、《你的职业就是你的雕像》、《将生命变成一部杰作》。

马登的一生本身就是一个由贫穷迈向成功的典范，他那催人奋进、令人顿悟的文字铸就了伟大的“马登精神”，一直鼓舞世上的年轻人奋力向前！我们期待中国的年轻人走进马登的世界，品读他一篇篇激动人心的文字，感受他所传授的力量，发掘自己的最大潜能，实现最好的你自己！

译者

2006 年 1 月

目 录

c o n t e n t s

1 崇高的人格

1

如果世间有精灵能让我实现一个愿望，一生中只能选择一次的愿望，我将会选择一种令人愉快的亲切开朗的性格。与其他任何东西相比，它更能给我和我的伙伴带来永久的快乐。

2 果敢而坚毅的性格

6

对于拥有坚强意志的人来说，整个世界都会为他让路。大家都会信任那些在别人放弃的时候仍然能够坚持下去的人。坚强的意志能够激发信心。如果你能不畏艰险、坚持目标，如果你能坚持不懈、勇往直前，那么你就具备了成功人士的首要素质。

3 成功的个性

13

是什么品质造就商界巨人或专业领域巨匠的成功？如果能对这些品质作一分析，并以 100 分制对其排序，便会发现，在起作用的所有品质中，取悦于人的怡情艺术会占 25%，有时甚至会高达 50%。

4 自制

19

如果一个人缺少自控，他就好像缺少一切。没有自控力，一个人就没有耐心，没有掌握自己的能力；他不能自持，因为他总是受自己情绪的支配。如果一个人缺少自控，他也会缺少脊椎骨、骨髓、还有性格的神经。



5 自信

34

自信无疑是精神世界里的最高将领。它能够使其他任何才能的能量翻一倍甚至两倍。整个精神世界都在等待自信为它们指路。

6 节俭

58

节俭通常意味着对一个人的拯救，也意味着人们与那些有害的不良习惯断绝联系，还意味着健康代替了放荡的生活。同时它还能够使人从混沌变得清晰。

7 自立是最高尚的性格

66

一个总是向别人求助的人最终将会变成思想上的弱者和智慧上的侏儒。这样的人没有自我，也不自信，总是寻求他人的帮助，把自己托付给别人。

8 坚持创造奇迹

80

我们大多数人都高估了金钱、名誉以及他人帮助的力量，却过于低估了自己潜在的能力。年轻人只有取得成功才会了解平凡的东西有多大的力量，了解坚持不懈有多么的重要。

9 播种与收获

86

快乐思想的习惯时常能够把最平凡的人生转变为和谐、美丽的人生。意志几乎是万能的，它决定着实际上无处不在的习惯。坚定意志有助于思想的和谐，而通向那种坚定意志的习惯甚至可以让职业卑微的人们也能够获得幸福与满足。

10 有志者事竟成

104

我们的自信带领我们与无限世界相接触，为我们开启了无限的可能性，赐给我们无穷无尽的力量。这是人类存在的真理，它是我们唯一能确定不会误导我们的真理。



11 习惯是十倍的天性

112

没有什么比习惯的影响力更能决定一个人的命运了，我们的整个生活取决于它。我们是自身习惯的产物，这些习惯在应用一段时间后，便变得不由分说，变得自然而然。

12 诚挚与真诚

117

所有称得上伟大的人都有一个品质特征，那就是诚挚、真实。无论出身多么高贵、教养多么良好，无论受教育程度有多高、有多么出众的才华，如果一个人名不副实，如果不诚挚，人们会很快发现他的“尾巴”。

13 节约创造财富

125

很少有人懂得如何得当地使用金钱。他们会挣钱，浪费钱，储存钱，但是要明智地使用钱，把钱当作达到你目的的手段，这个过程却是很难实现的一个难点。

14 懒惰的诅咒

133

对自己的放任是很危险的。让自己的脑子空闲，你就会变得愚蠢；让自己的手空闲，你就会变成乞丐；不顾及你的邻居，你就会变得自私；让自己的灵魂空闲，你就会变成魔鬼。

15 性格：世界上最伟大的事情

140

优秀的品质是一件非常宝贵的东西，比宝石、黄金、皇冠、王国都要宝贵，而训练优良品质所付出的劳动则是世界上最高贵的劳动。

16 发现自我

160

一切鼓舞你、激励你的东西，一切推动你继续努力的东西；一切激起你雄心，使你更有决心在生活中做点什么、成为谁那样的人的东西，一切你可能得到的、激励你和鼓舞你前进并推动你为实现自身目标而奋斗的东西，都是自我发现的最好投资。



17 富贵如烟云

166

某人或许是百万富翁,但他仍可能是一个失败者。会挣钱并不是最高的成就。一位有名的百万富翁的生活并不真正成功。他只有一个野心,就是不断地挣钱,他钻在钱眼里不能自拔。

18 健康与成功

173

一个人的能力越强,志向越远大,他的健康基石便应该奠定得越牢固。整个人生构架的安全,建立在身体的基石之上。其中的道理虽然浅显易懂,但许多时候人们所倚靠的这块身体基石却是那么的脆弱!

19 朋友的价值

195

友谊是双方的事情。没有互惠就没有友谊的存在。友谊的一方不可能只给予却没有收获,也不可能只有收获却不给予,也不可能期待享受到真正的友谊带来的快乐和幸福。

20 诚实守信

200

古人说:“诚实是最好的策略。”古人的这个建议是值得我们提倡、采纳的。做人要讲究原则,要讲究诚信,即使那些做两手准备的人也都认为“诚实是最好的策略”。因此,对于一个想要走进商业领域的人来说,无论遇到怎样的情况,诚实是第一位的,是第一要素。

21 金钱的价值

214

对待金钱的态度可以反映其拥有者的性格,可以透露他的一切。它可以反映一个人的品位、理想和各种人生的秘密。“正确地赚钱、花钱、攒钱、捐钱、借钱都是完美人格的表现。”

22 书籍是寂静无声的宝藏

228

思想对书籍的吸收就像身体对食物的吸收一样。好的食物造就好的身体,坏的食物给我们带来疾病;同样,坏的书籍也不可能给我们造就良好的个性。



23 思想的磁力

235

思想就像磁石一样,能够吸引类似的事物发生。如果你脑子里总想着贫穷和疾病,那么贫穷和疾病就很有可能到来。你头脑中想着一种结果,而你做出另一种结果的可能性是不存在的,因为你的行为是受思维意识支配的。

24 富裕法则

248

贫穷是一种心理上的疾病,它不是天命。如果我们想进化为一种先进的物种,造就先进的文化,那么我们就必须把这种致命的疾病赶出我们的脑海,不能像有的人那样赞美它的祝福,我们有责任赶走它,并且还要帮别人根除这种思想。

1

崇高的人格

美国诗人沃尔特·惠特曼曾说过：“一个人的衣着不可能体现他的全部。”

在人身上有一样东西，它不长在肌肉里，不存在于大脑中，也不附于身体上。它让传记作者琢磨不透，让相机无法捕捉。我们用感觉去体会它，去体会这种从人身上散发出来的一种气质，一种真正充满生机的力量，一种像电一样神秘、一样难懂的力量。我们把这种超脱肉体的力量称为人的气质，或者说成是魅力。

这种魅力更多的是从一些人格当中体现、延伸。当我们接近一些极具魅力的人时，在我们走近去接触他们之前，我们就会自然地感受到他们强有力的存在。这种真实力量微微散发出的气质就像光环一样环绕着他们。

有人这样来定义“人体光环”，称它从人身体上像电一样散发出来，并根据不同人的性格和人格呈现出不同的形式。还有些人声称精通“识别光环”这一特殊技术，并称“它像一盏无情的探照灯能把我们所有的秘密暴露的一丝不留”。

称它为“光环”，还是魅力，随你怎么叫它，这种无法用语言形容，难以给个确切定义，而又神秘的个人气质是一种巨大的力量。一位著名的失明聋哑人曾说过，当某些人接近她时，她就会明显地感受到一种力量，根据这些人的特点，或是吸引她，或是抵制她。拜

访过她的人都会说她能感受到他们的道德品质，当一个坏人靠近她时，她就会本能地退缩，好像这个人会伤害她一样。她真能识别他们的特点。

海伦·凯勒是一个耳聋又失明的人，她就能很快感知一个人的人格，并通过他的气质辨别他的特点。当她面对一群观众说话时，她会通过与不同人格的人交流，以及观众不同的性情和特点对她造成的影响而形成的共鸣，来大约估计有多少观众。

每个人都有属于他自己的气质，通过他所有的特点而散发出来。我们不会散发任何不属于我们自己或者不符合我们思想的气质。你所散发的气质或是吸引别人，或是排斥别人。你的气质会影响到你的事业。

我们都知道，在某些人离开家庭或者甚至离开人世后，我们仍能清晰地感受到他们人格的存在。在那些已经离开我们的人的家中，和在他们时常出入的一些地方，仍存留着某些东西，一种我们无法解释但又敏锐地感觉得到的东西。在一位母亲的身体被埋进坟墓之后，她的母亲形象仍能长久地留在家中。家中的每个成员都能明显地感觉到她的存在，有时这种情形会持续好多年。一个可爱的孩子在死后也是如此。这不仅仅是想象。一位亲人从我们身边离开后，在很长一段时间内我们仍能感受到从他的人格中所留下的某些东西。

我们当中只要有人参观过名人、伟人的住所，如华盛顿、莎士比亚、贝多芬、罗斯福，那么就能真正地感受到他们的人格。那是一种个人的特性，从家具和私房的装饰布料中散发出来——他们曾使用过的桌子、椅子、书架、沉默的钢琴，或者其他的乐器。在拜访惠蒂尔的老家时，我时常强烈地感到他人格魅力的存在。

确实如此，这种气质，这种环绕在强大、颇具魅力的人周围的人格光环是不会随着时间而消逝的。很有幸我和我的孩子们在西奥多·罗斯福(1901~1909年任美国第26任总统)去世后参观过他的故居(就像他在世时我经常去拜访一样)，并浏览了陈列在纪念品珍藏室里的绝妙文章。从他的这些珍藏品中我能感到这位伟人的存在，就好像他真的存在于现实生活中一样。他杰出的人格不仅

附着于家中的每一样东西上，还体现在他所钟爱的户外场所——运动场和树林。在那里挥斧砍柴和体育锻炼时，他常常能发挥出奇迹般的精力，甚至在他常去做礼拜的小教堂里也同样能感觉到他的存在。

在成功商业人士所在的地方，我们都能感受到雄心的鼓舞，之所以受到这种微妙的影响，是因为这种主动、有力、积极的共鸣使那里充满气质。在一个商业办公室中，如果有一种强大的人格在支配着，那么在整个公司都能感受到这种支配力量。另一方面，如果公司的主管弱小、优柔寡断、犹豫不定，缺乏魄力、活力和进取心，那么进入他公司的每个人都会感觉到消极。

所以，要记住如果你真有魄力，这个世界将会感受到你的存在。如果你激发力量，你就能将它散发出来。这样其他人就会知道你到底是一个微不足道的凡人，还是一个强大有力的人；你能提起一个大包袱还是一个小包袱；你是一个巨人还是一个矮子；你是胜者为王，还是败者为寇。只有当你激发这种力量时，它才会散发出你的人格魅力。

从一个弱者身上看到的只有软弱无能，不管他是怎样去展现自己，怎样试图去给别人留下良好的印象。

很多人就像月亮一样，冷淡无味，缺乏生气，他们没有任何能吸引人的气质。他们散发不出热情，散发不出内心的光和热，所以他们周围没有光环环绕。其他人则像太阳，洋溢着热情和光亮，充满欢喜和希望。

威廉姆斯·迪安·豪厄尔斯(1837~1920，美国小说家、批评家)曾这样评价过朗费罗(1807~1882，美国著名诗人)，他说：“他虽然从没见过，但是，他的人格使我们的庭院比他在这里时还要明亮。”他用散发精神上的热情和光亮来形容朗费罗的人格魅力。这种形容也适用于美国两位最伟大、最受人爱戴的牧师：亨利·沃德·比彻(1813~1887，美国牧师及演说家)和菲利普·布鲁克斯。

只要和比彻在一起，人人都会感到他强大的精神力量，它散发着愉悦、希望、勇气和热情。在波士顿曾流行这样一句话，不管天气是令人压抑还是让人消沉，只要菲利普·布鲁克斯走在街上，人们

就会感到好像太阳照射并驱走了天上的乌云。每个接近他的人都会感觉到这种从他伟大人格中散发出来的气质。在大街上,我经常看到有陌生人路过时,他们就会停下来转身看着他,脸上充满惊奇和羡慕,注视着他们看到的人是多么高尚、尊贵。

比彻曾说过:“让所有人生活得更美好、更幸福,而你又不曾知道,这是一个多么珍贵的礼物。……这些玫瑰和康乃馨已经让我足足高兴了一天,但它们在的大水杯中好像没有意识到我对它们的赞赏,以及它们所带来的高雅品味。当拥有一种性格,以及它自然而然所带来的甜美、宁静、勇气、希望和幸福,那将是多么美好!而这就是一个宽宏大量、勇敢无畏的人所具有的良好品质的一部分。”

以这样的方式来提起比彻和布鲁克斯两人是多么的恰到好处,就像我一样,有幸了解他们的人都会完全意识到这一点。在波士顿的学生时代时,我曾去听菲利普·布鲁克斯在主日学校所讲的课(基督教教会为了向儿童灌输宗教思想,在星期天开办的儿童班),这种特殊荣幸至今让我难以忘怀。

如果世间有精灵能让我实现一个愿望,一生中只能选择一次的愿望,我将会选择一种令人愉快的亲切开朗的性格。与其他任何东西相比,它更能给我和我的伙伴带来永久的快乐。

我们能经常看到在一个大家庭中,如果有一个成员散发出欢乐、喜悦、快乐和愉悦的气质,那么整个家庭都会充满这种气氛。另一方面,我们也常常能看到,如果家中有一人脾气暴躁,爱发牢骚,挑剔别人,忌妒心强,令人感到不快,那么他就会制造出忧郁、沮丧、不和气的气氛,从而扰乱全家每个人的幸福。我知道一位母亲的礼貌举止和她亲切开朗的性格会给整个家庭带来活力和快乐,不管发生什么事情,如果她总是十分高兴,满脸乐观和宽慰的笑容,那么当每个人遇到困难和挫折时,都会向她询问建议,孩子们都会依偎着她,向她乞求“阳光”,就像花儿总把脸朝向太阳一样。

让所有的人都来激发力量,在我们一生的旅途上散发阳光、祝福和宽慰,这难道不是一件绝妙的事情吗?

我们都知道,在有些人面前,我们能有一种安宁、和谐和幸福的感觉,在这种良性的影响下,能让人感受到他们泰然自若、散发魅力的心灵在影响着我们。与他们相处的每个人都因他们的人格魅力和高雅品质而感到生活丰富多彩。如果至少在某种程度上你还没有形成这种人格,如果别人不能从你的漂亮中欣赏到悦人的美丽,那么这说明你还没有把自己的生活提升到完全表达自己的水平。不管你积累了多少财富,不管你取得了多少成就,从完整的人生意义上讲你可能还不能说是一种胜利,因为你的人格没有平衡发展,你的生活也不能称得上是一部真正的杰作。你可以是一名出色的专科医生,但不一定是个优秀的人。

2

果敢而坚毅的性格

有一位著名的纽约律师，当他还是一名来自乡下的穷小子时，他看到一家商店的门外挂着“招聘侍者”的告示。他揭下告示，大胆地走进商店找到店主，店主愤怒地质问他为何揭下告示。“你已经用不着它了，”小伙子说，“这份工作我接了。”结果他拿到了这份工作。

几个世纪的探险历程所追求的远大目标终于得以实现，因为有一位无畏的探险家摘下了世界的告示——“招聘发现北极之人”，并决定这份工作由他接下；而且他还决定，如果有人能够找到北极，那个人就是他，结果他找到了北极。

造就这一成就的正是果敢而坚毅的性格。任何障碍在其面前都绝非对手，同时它还赢得了世界历史上最伟大的成就。正是果敢坚毅促使他穿过北冰洋的重重危险和极度艰辛，穿过荒凉未知的危险冰原，而且他非常清楚，曾经有过数百名机智而坚定的勇士进行过相同的探险，而且都已为此献出了宝贵的生命。

没有人比皮尔里更清楚他所面临的挑战和他所经历的危险，因为在设法实现这一远大目标的过程中他曾6次面临生命危险。

每次未能发现北极之后，都有无数的人恳求皮尔里别再进行尝试，恳求他放弃这个狂热的梦想，但这根本阻止不了这位不屈不挠的斗士。他对征途中的危险艰辛和无法逾越的障碍全都付之一