

# 聪明领导



通权达变 进退相宜

循名责实 火眼金睛

解决纷争 控制平衡

方略



中石 / 编著



中国盲文出版社

商用方略丛书

# 聪明领导方略

Congming Lingdao Fanglüe

中石 编著

中国盲文出版社

## **图书在版编目 (CIP) 数据**

聪明领导方略/中石编著 .—北京：中国盲文出版社，  
2002.1

(商用方略丛书)

ISBN 7 - 5002 - 1584 - 3

I . 聪… II . 中… III . 领导方法 IV . C933.2

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2001) 第 090581 号

### **聪明领导方略**

---

编 著：中石

---

出版发行：中国盲文出版社  
社 址：北京市丰台区卢沟桥城内街 39 号  
邮政编码：100072  
电 话：(010) 83895214 83895215

---

印 刷：北京通顺建新印刷厂  
经 销：新华书店

---

开 本：850 × 1168 1/32  
字 数：250 千字  
印 张：11.5  
版 次：2002 年 1 月第 1 版 2002 年 1 月第 1 次印刷

---

书 号：ISBN 7 - 5002 - 1584 - 3/C·11  
定 价：22.00 元

---

此书盲文版同时出版  
盲人读者可免费借阅

版权所有 侵权必究  
印装错误可随时退换

## 前　　言

人人都渴望当领导，但是只有少数人能够成为领导者；一些人当上了领导，但是真正英明的领导者却总是凤毛麟角。面对那些成功的政界、商界的领袖大亨，人们总是心存敬畏，敬畏之中又有几分嫉妒和疑惑：他们何以能够呼风唤雨，魅力超凡？难道他们身上拥有上天赐予的神功魔力？莫非他们袖筒子里藏着姜太公的兵法秘笈、诸葛亮的锦囊妙计？

自古有句俗话：“吃得苦中苦，方为人上人。”有些人据此认为，当领导就要吃更多的苦头，做更多的事，说更多的话，受更多的累，得罪更多的人。其实不然，领导者完全没必要事必躬亲。领导者不仅要大权在握，更重要的是有机巧在心，只要善于驾驭人性、征服人心，那么他完全可以把更多的事情指派给别人去做，而给自己留下的便仅是拍板定案、锁定大局的关键性事情。

人既不是天使也不是魔鬼，而是地球上最复杂的生物。了解了人性的弱点和优点，并加以巧妙引导和利用，有效地发挥领导者的影响力和鼓动力，就会让人心甘情愿地听你调遣。如果你能像一名棋坛高手，精于布局，巧于用子，让“车、马、炮”各尽其能，那么傲世高人也可以成为你的得力干将，难缠

的“刁民”也可以变成驯顺的良民。

当今社会，是白领阶层成为主流的时代，坐办公室的人越来越多，人人都可以称得上是一个或半个领导，要么你在这方面领导别人，要么别人在那方面领导你。所以，学点儿领导者的秘诀，掌握一些领导者的手段和智谋，是每个胸怀大志、渴望成功的人士的当务之急。如果你已在领导岗位，掌握了领导秘诀，便可运筹帷幄，驾驭全局。如果你仍是个普通百姓，摸透了领导的种种处事手腕和用人原则，便可以与领导和谐相处，从容共事，也完全有机会成为一个优秀的领导者。

这本书将会彻底地改变你的仕途命运，将会使你获得显著的惊人的领导才干。如果你读过并实践了本书中教给你的原则和技巧，你会获得影响和控制他人的卓越能力。你会成为一个真正的领导，你的个人能力将达到一个空前的高度，你会在人们面前拥有崇高的威望和巨大的凝聚力。

编著者

2002年1月

# 目 录

## 方略 1：独挡一面，以德服人

□ 新官上任：烧好三把火 .....	1
□ 视管人为艺术 .....	3
□ 管人的诸多招数 .....	4
□ 做好领头雁 .....	7
□ 信任是基础 .....	8
□ 不乱搬管理技巧 .....	9
□ 不耻下问 .....	10
□ 做下属的保护人 .....	11
□ 忘记手中的权力 .....	12
□ 用睿智压服挑战 .....	15
□ 吸取新知应对挑战 .....	16

## 方略 2：通权达变，进退相宜

□ “推”是极有用的策略 .....	19
--------------------	----

## **聪明领导方略**

---

□ “推”要把握火候	21
□ 大智若愚	23
□ 表态不能随心所欲	24
□ 没把握就不要打保票	26
□ 许愿要留有余地	27
□ 答复要委婉、诚恳	29
□ 学会装傻	31
□ 远离“是非窝”	31
□ “睁一只眼闭一只眼”	33
□ 避免让自己陷于尴尬	34

## **方略 3：有福同享，有难同当**

□ 培养团队精神	36
□ 尝尝共同体验的滋味	38
□ 多一点忧患意识	39
□ 你办事我放心	41
□ 判断要准确	42
□ 把冲突消灭在萌芽状态	44
□ 鼓励不同意见	46
□ 独占功劳不得人心	48
□ 把过错一个人揽下来	49

## **方略 4：通情达理，息事宁人**

□ 乐意听取抱怨	51
----------	----

---

目 录

□ 处理抱怨的原则 .....	53
□ 多听少说 .....	56
□ 表现同情心 .....	57
□ 发泄是一种解脱 .....	58
□ 找到应对争执的方法 .....	59
□ 冷却处理不满 .....	61
□ 敞开胸怀团结众人 .....	62
□ 凡事让三分 .....	63
□ 委屈自己化解矛盾 .....	65
□ 别让下属成为绊脚石 .....	66
□ 抓住每一个机会 .....	68

## 方略 5：菩萨心肠，网开一面

□ 不作无谓非难 .....	70
□ 不作遭人反感的讽刺 .....	72
□ 不妄作毁誉 .....	73
□ 不为保全自己而指责别人 .....	75
□ 不用家长式的指责法 .....	76
□ 不指责自己无法做到的事 .....	78
□ 不随意发脾气 .....	80
□ 对事不对人 .....	82
□ 批评前要三思 .....	83
□ 家丑不可外扬 .....	84
□ 批评的可行性方法 .....	86
□ 不得罪多数人 .....	87

## 方略 6：伶牙俐齿，能言善辩

□ 好领导要有好口才 .....	89
□ 好口才是练出来的 .....	91
□ 有备无患 .....	92
□ 开个好头吸引人 .....	94
□ 善于临场应变 .....	96
□ 讲话注意场合 .....	97
□ 语调优美添魅力 .....	99
□ 幽默是极好的调料 .....	100
□ 换个说法表达意思 .....	101
□ 练就说服人的本领 .....	102
□ 灵活运用说服方式 .....	103

## 方略 7：坦诚相见，善于团结

□ 摸透下属的心 .....	106
□ 多花点心思给埋头实干的人 .....	109
□ 关键时拉人一把 .....	110
□ 适时地调整工作 .....	111
□ 不用钱物也能征服人心 .....	112
□ 每个下属都是大人物 .....	115
□ 环境惬意工作就舒心 .....	115
□ 环境良好干劲十足 .....	117
□ 让工作环境充满吸引力 .....	118

- 气氛融洽士气高 ..... 119

## 方略 8：维护权威，深藏不露

- 有距离才有威严 ..... 121  
□ 言行举止保持身份 ..... 123  
□ 炫耀自己只会招来麻烦 ..... 125  
□ 喜怒哀乐深藏不露 ..... 127  
□ 让下属懂得无条件服从 ..... 128  
□ 不要随意道歉 ..... 129  
□ 领导魅力就是权力加影响力 ..... 131  
□ 许诺必须兑现 ..... 132

## 方略 9：循名责实，火眼金睛

- 常见的评价方法 ..... 136  
□ 评价工作经常化 ..... 137  
□ 随时记录保证公正 ..... 138  
□ 杜绝感情用事 ..... 139  
□ 实事求是地评价 ..... 141  
□ 避免主观性 ..... 142  
□ 和下属面对面 ..... 143  
□ 提防陷阱 ..... 145  
□ 职务轮换 ..... 147  
□ 拆散小圈子 ..... 148  
□ 不能光听下属的 ..... 149

□ 要有防人之心	150
----------	-----

## 方略 10：因材施教，打造班底

□ 渴求人才	153
□ 发掘创造性人才	155
□ 竞争出人才	156
□ 因人而异用人才	157
□ 有栽培才有收获	158
□ 刺激下属学习的欲望	159
□ 培养积极的心态	160
□ 只有兴趣还不够	161
□ 实地考察，眼见为实	162
□ 因势利导	163
□ 多一点帮助，朽木也可雕	164
□ 有效培训的秘诀	165

## 方略 11：对面敲鼓，当面打锣

□ 多和下属交谈	168
□ 学会察颜观色	170
□ 谈话要重点突出	171
□ 个别谈话的技巧	172
□ 尊重别人便是尊重自己	173
□ 加强与谈话者的交流	174
□ 圆满愉快结束谈话	176

---

目 录

□ 摸透下属的性格秉性 .....	177
□ 不忽视下属的性格问题 .....	179
□ 巧妙利用暗示 .....	180
□ 诱导是个好办法 .....	181
□ 沟通是双向的 .....	182
□ 作出明确的指示 .....	184

## 方略 12：公事公办，敲钟吃饭

□ 营造贯彻规章的小气候 .....	186
□ 该赏就赏，该罚就罚 .....	188
□ 不妨试试“靠边站” .....	190
□ 惩罚要领——稳、准、狠 .....	191
□ 公事只能公办 .....	193
□ 心慈手不软 .....	195
□ 强刺激疗法：降级 .....	196
□ 解雇没商量 .....	197
□ 给予必要的教训 .....	199
□ 处理员工违纪的技巧 .....	200
□ 大事小事都要立规矩 .....	203

## 方略 13：激发干劲，发掘潜能

□ 激发干劲的方法 .....	207
□ 激将法要运用得当 .....	209
□ 多些爱与关怀 .....	211

- 让未来的远景可望又可及 ..... 213
- 以身作则才能打动人 ..... 216
- 制定切实可行的工作信条 ..... 218
- 满足下属内心的期望 ..... 219
- 挖掘下属潜能 ..... 220
- 施加恰当的压力 ..... 221
- 说好关键语 ..... 223
- 激发干劲 10 戒 ..... 224

## 方略 14：魔高一尺，道高一丈

- 小心提防爱奉承的人 ..... 226
- 与舌头长的人不远不近 ..... 228
- 对高傲的人挫其傲气 ..... 230
- 不与攻击型的人正面冲突 ..... 231
- 拒绝斤斤计较者的不合理要求 ..... 233
- 不迁就争胜逞强的人 ..... 234
- 区别自信的人和自负的人 ..... 235
- 以诚相待城府深的人 ..... 237
- 不以怠慢回应傲慢无礼 ..... 238
- 耐心认识死板的人 ..... 239
- 不打击自作聪明者的积极性 ..... 241
- 给不听话的人一点颜色 ..... 241

## 方略 15：事不躬亲，适度放权

□ 让下属开开眼 .....	243
□ 大包大揽只是幻想 .....	245
□ 给下属自由发挥的机会 .....	246
□ 副手是你的左手右臂 .....	247
□ 鼓励下属用自己的脑子思考 .....	249
□ 自己勤快也不让下属偷懒 .....	251
□ 让有实力的人表演 .....	252
□ 只作重点指导 .....	253
□ 总结及时得当 .....	254

## 方略 16：不能正己，焉能化人

□ 好上司应有好品质 .....	255
□ 保护你的个人隐私 .....	257
□ 喝酒适可而止 .....	258
□ 吃饭步步守规矩 .....	260
□ 公私分明 .....	262
□ 送礼一视同仁 .....	263
□ 警惕软刀子 .....	264
□ 小心对待谣言 .....	265
□ 勇敢地澄清谣言 .....	267
□ 保障信息畅通无阻 .....	268

## 方略 17：解决纷争，控制平衡

□ 纷争中扶助弱小 .....	271
□ 一碗水要端平 .....	272
□ 人人平等，机会均等 .....	274
□ 不可鼓励私心 .....	275
□ 真理往往在少数人手里 .....	277
□ 态度要明确 .....	279
□ 及时修订规则 .....	280
□ 世上没有完美的东西 .....	282
□ 搅和是非麻烦多 .....	283
□ 火上浇不得油 .....	285
□ 别与某派势力套近乎 .....	287
□ 如何对待下属间的纷争 .....	289
□ 灵活处理冲突 .....	291

## 方略 18：真心恭维，及时赞美

□ 瞪大眼睛挑优点 .....	294
□ 不要吝啬赞美 .....	295
□ 赞美要发自内心 .....	297
□ 空洞的赞美只能引起反感 .....	298
□ 赞美要及时 .....	299
□ 赞扬要公平 .....	300
□ 当众赞美要得体 .....	302

- 找出优点来赞扬 ..... 304
- 在第三者面前赞美下属 ..... 307

## 方略 19：调理阴阳，坐怀不乱

- 秘书是领导的左膀右臂 ..... 308
- 保持恰如其分的距离 ..... 312
- 等距离交往 ..... 317
- 切莫沾花惹草 ..... 319
- 性别歧视没道理 ..... 321
- 专断点没关系 ..... 323
- 学会正面欣赏人 ..... 324
- 不要过分宽容女职员 ..... 325
- 拒绝绯闻 ..... 329
- 不要经常邀请女员工进餐 ..... 330
- 女员工过分殷勤怎么办 ..... 332

# 方略1：独挡一面，以德服人

## 应用要诀

○ 对别人信而不疑的人，如果具备了力量和睿智，那么被信赖的人就很难产生“离心”的念头。他不仅会被上司信赖自己的态度深深打动，而且会被上司的能力和成就深深吸引。

○ 身为领导者，由于部下各有不同，自然必须具备狮子般的威严。但只有威严是无法令部下心服的，还必须具备非凡的智慧。

○ 不恃他人不会欺骗自己，而应恃自己的洞察力，使他人纵然心存不轨亦无法行动，这是韩非对领导者提出的忠告。

## □ 新官上任：烧好三把火

万事开头难。任何一个领导，都曾有过尽快打开局面的经历。不论是刚走上领导岗位的新干部，还是因工作变动而出任新职的老干部，上任开始想踢好头三脚、烧好三把火、打开新