

# 处世经

宗法自己

CHUSHIJING

◆ 史晟著

李宗晋

世事洞明皆学问  
人情练达亦文章

待人处世与每个人的关系，犹如鱼和水一样，须臾不可分离。

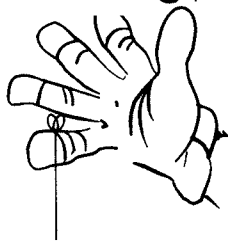
然而，世事如井水，如何探得其中深浅，最终达到如鱼得水的境地，却需要下一番工夫。

只要您能把握并熟稔新处世学的基本法则，就能让您在社会交往与待人处世中左右逢源，得心应手，无往不胜。

# 处世经

宗法自己

CHUSHIJING



## 图书在版编目(CIP)数据

处世经 / 史晟著. —北京: 中国盲文出版社 2003.9

ISBN 7-5002-1926-1

I. 处… II. 史… III. 人间交往—通俗读物

IV. C912.1-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2003)第 080624 号

---

## 处世经

---

著 者: 史晟

出版发行: 中国盲文出版社

社 址: 北京市丰台区卢沟桥城内街 39 号

邮政编码: 100072

电 话: (010)83893585

---

印 刷: 北京柯蓝博泰印务有限公司

经 销: 新华书店

---

开 本: 787 × 1092 1/16

字 数: 300 千字

印 张: 18.75

版 次: 2003 年 10 月第一版 2003 年 10 月第一次印刷

---

书 号: ISBN 7-5002-1926-1/C.31

定 价: 30.00 元

---

此盲文版 同时出版  
盲人读者 免费借阅

版权所有 侵权必究  
印装错误 随时退换

## 前 言

人生在世，每时每刻都离不开与人打交道，待人处世与每个人的关系，犹如鱼和水一样，须臾不可分离。然而，世事如井水，如何探得其中深浅，最终达到如鱼得水的境地，却需要下一番功夫。俗话说：世事洞明皆学问，人情练达亦文章。“处世经”就是要告诉你这方面的学问和技巧。书中运用新处世经观点，生动形象地阐述了厚结人缘、广积人气、常养人情等处世的方法，书中还援引历史上宋江、曹操、刘备处世待人的例子加以印证，可谓一部为人处事小百科全书，值得好好品读。

本书分为上中下三篇。

上篇指出，人既是自然的，又是社会的。作为社会的人，我们每一个人都不是孤立存在的，都免不了要和周围的人发生各种各样的交际关系。而世事纷繁、人心不古，为人处世举步维艰。我们怎样才能越来越复杂的社会中站稳脚跟、呼风唤雨、左右逢源、一帆风顺地逐步完善自己的人生呢？古人云：君子立身处世贫贱不移、威武不屈、富贵不淫。这是封建社会中理想的做人准则。然而，这并非人人都能办得到。随着经济意识的进一步强化，能真正做到的人越来越少。但中国毕竟有着几千年的文明史，人施“仁、爱”依然是社会的主流，只要你本着仁爱处世、以宽待人的原则，相信你的人生定会放出灿烂的光芒。

中篇指出，社会是纷繁复杂的，在人与人的交往中必然要发生一些矛盾冲突。当这些问题出现时，我们就要运用一些处世的技巧来解决。行军打仗讲究战略战术，我们为人处世同样也要注意技巧、方法。但做任何事都不要太偏激，要一分为二，以历史唯物的观点

去分析、去评价。古代在尔虞我诈的政治斗争中不出卖仁义，不讲究诡谋是很难战胜对方的，这也是封建时代处世做人术之所以达到登峰造极的根本原因。

下篇指出，世上千般好，处世万般难。上帝赐予每人一颗心，却让它隐藏在最深处。人的思想要用语言来表达，人的尊严要靠面子来维护，人的交流要靠感情来维系。所以，人心难测，人言可畏，人情难却，人缘难结。“处世经”说到底就是要正确处理心、嘴、面子和感情之间的关系，那么天下人的心计尽在你的预示之中了。如能灵活运用，那么，处世将不再难。

总之，社会是一个旋转的大舞台，处世是一道难解的方程，解题的诀窍在于以不变应万变。

处世经是神秘的法则，它告诉人们，处世交友，面子不重要，内心很重要。以人之心才能广结天下。它告诫人们待人宜宽，待己宜严，害人之心不可有，防人之心不可无，“处世经”支配着人生方方面面成功的要诀：“处世经”是人类的智慧，它可使人们在事业的实践中得益，在日常的工作和生活中受惠。通过了解“处世经”的威力，你会获得一种新的悟性，利用“处世经”威力，你会发现自己必须掌握自己的命运，探讨自己的路，而不是做别人的梦，去实现他人理想。

# 目录

## 上篇 厚结人缘的处世经

<b>第一章 厚结人缘处世之泰斗宋江</b> .....	3
厚结李逵、暗放晁盖 .....	3
梁山聚义，义孝当先 .....	5
谢金拒授，散财救困 .....	7
<b>第二章 人缘厚结处世法</b> .....	9
广结人缘 .....	9
做人不可太偏激 .....	12
处世难，人心莫测 .....	13
善解友人心 .....	16
严以待己，宽以待人 .....	17
得理也要让三分 .....	19
大肚能容难容之事 .....	20
大义之忍是一种策略 .....	21
<b>第三章 人气厚积处世法</b> .....	23
做事不可过多得罪人 .....	23
厚积人气 .....	25
为人不可锋芒太露 .....	27
小事忍让，息事宁人 .....	29
为人诚实朋友多 .....	30
富不居高，贫不低贱 .....	33
宽容大度，恩交待友 .....	34
姜太公钓鱼，愿者上钩 .....	35
退一步，路更宽 .....	37
<b>第四章 人情厚养处世法</b> .....	39
感情投资，爱兵如子 .....	39

恩威并济，收买人心 .....	40
注重感情投资，收异乎寻常之效 .....	42
坚守信用，保持热情 .....	44
努力使人感到他的尊严 .....	46
学会拒绝的技巧 .....	47
善意的欺骗不可避免 .....	49
不记前嫌心地宽 .....	50
处世之道不可过 .....	51
要保全对方的面子 .....	52
<b>第五章 人品厚修处事法 .....</b>	<b>53</b>
给人留个好印象 .....	53
应付各种尴尬情景 .....	55
避免别人的误解 .....	56
有苦恼就说出来 .....	57
保持优雅风度，控制难堪局面 .....	58
抛弃偏见，接受事实 .....	59
不要轻易闹情绪 .....	61
培养坚忍的性格 .....	62
冷静地面对挨骂 .....	63
会哭的孩子才有奶吃 .....	64
不要死要面子 .....	66
忍是一种美德 .....	68

## 中篇 黑学处世经

<b>第一章 黑学处世祖师曹操</b> .....	73
将计就计 .....	73
见机行事 .....	75
坐收渔翁之利 .....	76
借刀杀人 .....	78
嫁祸于人 .....	80
<b>第二章 “忍”字当先处事法</b> .....	81
忍之妙用，韬晦待机 .....	81
忍一时风平浪静，退一步海阔天空 .....	83
忍一时之忿，成千秋霸业 .....	85
忍小节，成大事 .....	86
能忍者，事竟成 .....	87
为人处世忍为先 .....	88
卧薪尝胆，再创辉煌 .....	89
人在矮檐下，怎能不低头 .....	90
懂得尊重上司 .....	92
以公服人，以平对事 .....	93
斩断情缘，舍痛割爱 .....	95
<b>第三章 大黑不黑法</b> .....	97
坚则易断，柔则易曲 .....	97
破釜沉舟 .....	98
人心莫测，不得不防 .....	99
该出手时就出手 .....	101
用好感情 .....	103
志不同、道不合，不足与谋 .....	105
情义可以杀人 .....	106



趋轻避重，权衡利弊 .....	107
<b>第四章 以黑反黑法 .....</b>	<b>109</b>
以硬制硬 .....	109
以谎治谎 .....	111
以毒攻毒 .....	114
以暴制暴 .....	116
以牙还牙 .....	118
见机行事 .....	119
容人之过 .....	120
击强避弱 .....	122

## 下篇 厚黑无形的待友学

<b>第一章 厚与黑处世楷模刘备 .....</b>	<b>127</b>
韬光养晦，借雷巧掩饰 .....	127
欲擒故纵，三让徐州 .....	129
赢人心，遣徐孝母 .....	130
三请诸葛，天下初定 .....	132
<b>第二章 厚颜无羞的求人法 .....</b>	<b>135</b>
求人办事，弃面厚颜 .....	135
能伸能屈，求人不难 .....	137
求人做事，难得糊涂 .....	141
厚黑求人，办事十一招 .....	146
<b>第三章 黑脸无情的拒人法 .....</b>	<b>149</b>
黑脸无情，当断则断 .....	149
敢于拒绝，勇于说“不” .....	151

黑脸无情，拒绝有术 .....	151
拒绝言语 .....	154
恰当把握，拒绝时间 .....	155
拒绝理由，说得充分 .....	156
说服对方，支持自己 .....	159
<b>第四章 厚中带黑的办事法 .....</b>	<b>161</b>
糊涂中屈，糊涂中伸 .....	161
能屈能伸，做成大事 .....	163
以弱示众，转弱为强 .....	165
“借梯上楼”，好办事情 .....	166
结党成网，路路相通 .....	168
通过拜访，求人办事 .....	171
委婉办事，方法可寻 .....	173
借用假象，办事成功 .....	174
巧借名人，支持自己 .....	176
利用情感，化解矛盾 .....	177
利用同学，情义办事 .....	179
办成大事，要“泡蘑菇” .....	180
成大事不拘小节 .....	182
安分守己，兢兢业业 .....	190
<b>第五章 黑中带厚的捧人法 .....</b>	<b>191</b>
让人一步，捧人一把 .....	191
善意“假话”，捧人良方 .....	193
投其所好，曲意捧人 .....	196
多给他人戴顶“高帽” .....	197
起死回生，捧人有术 .....	198
厚道捧人，合作者众 .....	199

捧高他人，“贬低自己” .....	200
捧人时机，恰到好处 .....	201
<b>第六章 又黑又厚的待下法 .....</b>	<b>203</b>
既打又哄，宽严得体 .....	203
软硬兼施，赏罚分明 .....	205
厚黑待下，五大法宝 .....	207
驾驭下属，恰当施舍 .....	210
严格要求，减少错误 .....	213
“搭桥”牵线，做好媒介 .....	215
让人一步，宽宏大量 .....	217
体贴下属，临危不乱 .....	220
注重细节，恩威并施 .....	222
团队精神，最要提倡 .....	225
<b>第七章 又厚又黑的待上法 .....</b>	<b>227</b>
注意分寸，亲疏得当 .....	227
大智若愚，甘为迟钝 .....	229
完美之余，稍留瑕疵 .....	231
不卑不亢，冷静理智 .....	233
危急时刻，大显身手 .....	235
逢迎取巧，忍亦有度 .....	237
旁敲侧击，隔山震虎 .....	240
<b>第八章 厚而无形的待友法 .....</b>	<b>243</b>
厚而无形，择友要慎 .....	243
静观其变，上上之策 .....	245
交友之道，重在交心 .....	249
宽容是宝，友多路广 .....	253
识友妙招，烈火炼金 .....	257

<b>第九章 黑而无形的御敌法</b> .....	<b>263</b>
以柔克刚，以退为进 .....	263
居安思危，应变自如 .....	265
坦然应对，寻机再战 .....	266
三十六计，走为上计 .....	268
东挡西杀，各个击破 .....	270
后发制人，弱者不弱 .....	271
随机应变，相机行事 .....	273
心地要辣，行事要猛 .....	275
小心谨慎，防人暗算 .....	276
先声夺人，先发制人 .....	279

## 上篇 厚结人缘的处世经

人既是自然的，又是社会的。作为社会中的一份子，我们每一个人都不  
是孤立存在的，都免不了要和周围的人发生各种各样的交际关系。而如  
今世事纷繁、人心不古、为人处世举步维艰，我们怎样才能越来越复杂  
的社会中站稳脚根，呼风唤雨，左右逢源，一帆风顺地逐步完善自己的人  
生呢？

古人云：君子立身处世贫贱不移，威武不屈，富贵不淫。这是封建社  
会中理想的做人准则。然而，这并非人人都能办得到。如今，在市场经济  
浪潮的冲击下，随着经济意识的进一步强化，能真正做到的人越来越少。但  
中国毕竟有着几千年的文明史，施“仁”、“爱”依然是社会的主流，只要  
你本着以厚处世、以宽待人的原则，相信你的人生定会绽放出灿烂的光芒。





# 第一章 厚结人缘处世之泰斗宋江

“人见人爱、人见人敬，重情谊、讲义气、竭尽忠孝”是梁山众英雄对宋江的综合评价。比如以区区十几两银子解了李逵之急，念旧情冒险暗放晁盖，为老父冒死尽孝等等忠义之举。正是凭借这种英雄襟怀，以厚处世，使得众梁山好汉一心追随宋江，至死不渝。

## 厚结李逵、暗放晁盖

宋江之所以在江湖上人见人爱、人见人敬，是因为他竭忠尽孝、重情谊、讲义气，一副英雄襟怀。他一旦遇上好汉，便有结交之心。这也正是他日后聚众兄弟于梁山，被推为大哥的主要原因之一。早在梁山聚义之前，他厚结李逵、暗放晁盖的举动就充分证明了这一点。

一日，宋江和戴宗在一酒肆遇见一位莽汉正大喊大叫，便上前探问缘由。原来这人便是李逵。宋江见他虽然鲁莽，却憨直可爱，便有结交之心，于是劝散众人，拉李逵来桌前喝酒。请看宋江是如何结交李逵的：

宋江对那莽汉说：“壮士大哥请坐。”戴宗道：“兄弟，你便来我身边坐了吃酒。”李逵道：“不耐烦小盏吃，换个大碗来筛。”宋江便问道：“恰才大哥为何在楼下发怒？”李逵道：“我有一锭大银，解了十两小银使用了。却问这主人家挪借十两银子，去赎那大银，出来便还他，自要些使用。叵耐这鸟主人不肯借与我。却待要和那厮放对，打得他家粉碎，却被大哥叫了我上来。”宋江道：“只用十两银子去取，再要利钱么？”李逵道：“利钱已有在这里了，只要十两本钱去讨。”宋江听罢，便去身边取出十两银子，把与李逵，说道：“大哥，你将去赎来用度。”戴宗要阻当时，宋江已把出



来了。李逵接得银子，便道：“却是好也！两位哥哥只在这里等我一等。赎了银子便来送还，就和宋哥哥去城外吃碗酒。”宋江道：“且坐一坐，吃几碗了去。”李逵道：“我去了便来。”推开帘子，下楼去了。

戴宗道：“兄长休借这银与他便好。恰才小弟正欲要阻，兄长已把在他手里了。”宋江道：“却是为何，尊兄说这话？”戴宗道：“这厮虽是耿直，只是贪酒好赌。他却几时有一锭大银解了！兄长吃他赚漏了这个银去。他慌忙出门，必是去赌。若还赢得时，便有的送来还哥哥；若是输了时，哪里讨这十两银来拜还兄长？戴宗面上须不好看。”宋江笑道：“院长尊兄，何必见外。这些银两，何足挂齿。由他去赌输了罢。若要用时，再送些与他使。我看这人倒是个忠直汉子。”

关键时刻，宋江施以钱财，解了李逵之急，这使李逵非常感激。

李逵得了这个银子，寻思道：“难得宋江哥哥，又不曾和我深交，便借我十两银子，果然仗义疏财，名不虚传。如今来到这里，却恨我这几日赌输了，没一文做好汉请他。如今得他这十两银子，且将去赌一赌。倘或赢得几贯钱来，请他一请也好看。”

当时三人坐下，李逵便道：“酒把大碗来筛，不耐烦小盏价吃。”戴宗喝道：“兄弟好村！你不要做声，只顾吃酒便了。”宋江分付酒保道：“我两个面前放两只盏子，这位大哥面前放个大碗。”酒保应了，下去取只碗来，放在李逵面前，一面筛酒，一面铺下肴馔。李逵笑道：“真个好个宋哥哥，人说不差了！便知我兄弟的性格！结拜得这位哥哥，也不枉了！”

虽然只是十两银子，却结交了一位好兄弟。在宋江看来，区区钱财是小事，重要的是这份兄弟情谊。李逵十分感激这份知遇之恩，从此也便一心一意地追随宋江，至死不渝。

宋江在郓城县做押司时，结拜兄弟晁盖犯了事，济州府的官差前来捉拿晁盖。宋江知道后，吃了一惊，肚里寻思道：“晁盖是我心腹弟兄。他如今犯了弥天之罪，我不救他时，捕获将去，性命便休了。”

打定了救晁盖的主意，但表面仍对前来办案的官差说：“不妨，这事容易。瓮中捉鳖，手到拿来。只是一件：这实封公文，须是观察自己当厅投下，本官看了，便好施行发落，差人去捉，小吏如何敢私下擅开？这件公





事非是小可，勿当轻泄于人。”官差道：“押司高见极明，相烦引进。”宋江道：“本官发放一早晨事务，倦怠了少歇。观察略待一时，少刻坐厅时，小吏来请。”

此时晁盖正和吴用、公孙胜、刘唐在后园葡萄树下吃酒。晁盖见庄客报说宋押司在门前，便问道：“有多少人随从着？”庄客道：“只独自一个飞马而来，说快要见保正。”晁盖道：“必然有事。”慌忙出来迎接。宋江携了晁盖手，来到侧边小房里。晁盖问宋江为何来得如何惊慌。宋江道：“哥哥不知，兄弟是心腹弟兄，我舍着条性命来救你。如今黄泥冈事发了！白胜已被拿在济州大牢里，供出你等七人。济州府差人，奉着太师府钧贴并本州文书来捉你们，并以你为首犯。天幸撞在我手里！我只推说知县睡着，且教何观察在县对门茶坊里等我，以此飞马而来报你。哥哥，三十六计，走为上计。若不快走时，更待甚么！我回去引他当厅下了公文，知县不移时，便差人连夜下来。你们不可耽搁。倘有些疏失，如之奈何？休怨小弟不来救你。”晁盖听了大吃一惊，道：“贤弟，大恩难报！”宋江道：“哥哥，你休要多说，只顾安排走路，不要缠障。我便回去也。”

宋江冒着生命危险来救拜把兄弟晁盖，其义不可谓不深，其情不可谓不厚。正是靠了这种深厚的情谊，宋江才获得了“呼保义”和“及时雨”的美称；正是通过大量的这样厚结义缘，才造就了江湖中宋江的美名，为日后宋江作为梁山首领打下了坚实的群众基础。

---

## 梁山聚义，义孝当先

---

宋江在江湖上的号召力一方面是来自于他讲义气、讲交情、对人厚；另一方面是因为在宋江的心里一直有着正统的儒家观念，他所做的全部都是为了兄弟们共赴富贵，以取得美好的前程。不仅如此，宋江还以谦让

