

领导·下属·同僚

职场如战场，做人的境界不可不高，处世的功夫不可不深，做事的手段不可不老辣。

办公室 三国演义

苍耳●著

解读职场游戏潜规则
以三国智慧驾驭复杂人际关系

BANGONG
SHI
SANGUOYANYI

群言出版社

很多人小心谨慎，宁愿以心地单纯自居，简简单单，知足常乐；提到老谋深算、工于心计，则避之唯恐不及。其实这是出于一种有害的偏见。做事不讲心计，不讲策略，而只是揣着一厢情愿的想法，且不说谋大事成大业，恐怕就连在社会上立足都很困难。

领导 · 下属 · 同僚

办公室 三国演义

苍耳〇著

解读职场游戏潜规则
以三国智慧驾驭复杂人际关系

图书在版编目 (CIP) 数据

办公室三国演义/苍耳著. —北京: 群言出版社,
2004. 8

ISBN 7—80080—414—3

I. 办… II. 苍… III. 办公室—人际关系学—通俗读物 IV. C912.1—49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2004) 第 076294 号

责任编辑 程国甡

封面设计 大象工作室 石建华

出版发行 群言出版社

(北京东城区东厂胡同北巷 1 号)

邮政编码 100006

联系电话 65265404 65263345

电子信箱 qunyancbs@tom.com [qunyancbs; dem@xinhuanet.com](mailto:dem@xinhuanet.com)

印 刷 北京兆成印刷有限责任公司

经 销 全国新华书店

版 次 2004 年 9 月第 1 版

2004 年 9 月北京第 1 次印刷

开 本 889×1240 毫米 1/32 印张 10

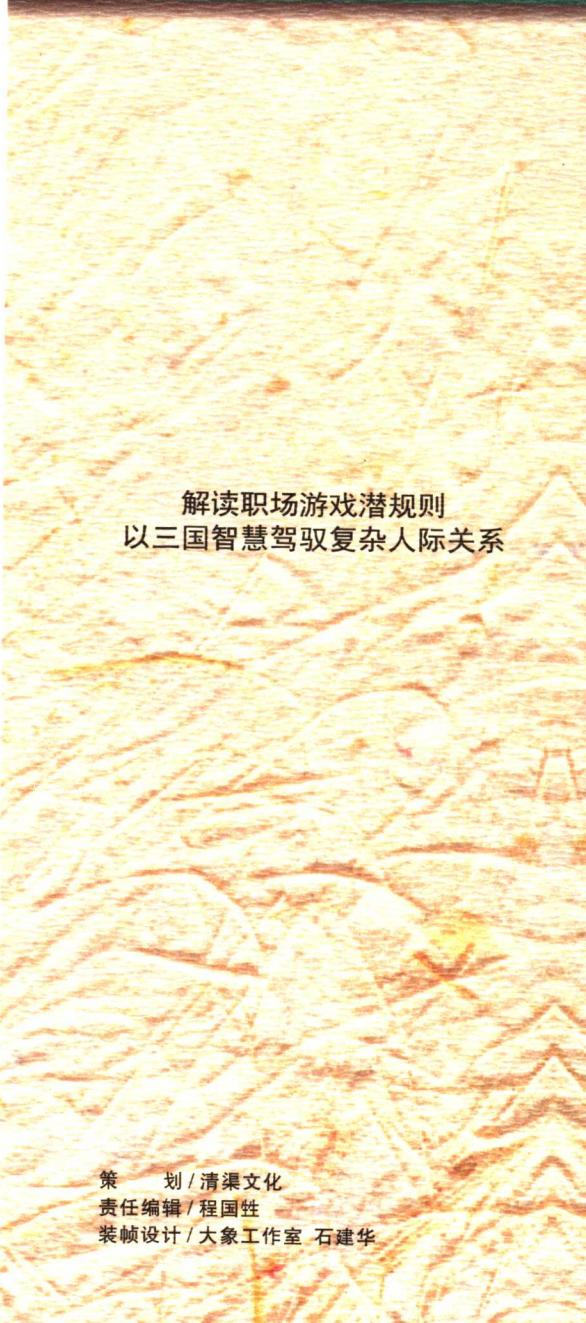
字 数 20 千字

印 数 1—5000 册

书 号 ISBN 7—80080—414—3

定 价 22.00 元

职场如战场，做人的境界不可不高，处世的功夫不可不深，做事的手段不可不老辣。



解读职场游戏潜规则
以三国智慧驾驭复杂人际关系

策 划 / 清渠文化
责任编辑 / 程国甡
装帧设计 / 大象工作室 石建华

领导 · 下属 · 同僚

解读职场游戏潜规则
以三国智慧驾驭复杂人际关系

前言

〉〉

职场如战场，做人的境界不可不高，处世的功夫不可不深，做事的手段不可不老辣。

办公室更是一块复杂之地，其间也有看不见的硝烟，充满了刀光剑影，明争暗斗，不可赤膊上阵，不可锋芒太露，不可莽撞行事。因此，办公室里的人际攻防需要更加高超的智慧和过人的手段，而绝不是蛮力爆发。

《三国演义》的谋略博大精深，历经数百年，直到今天仍可以使我们获得才智上非同一般的启迪。它将种种计谋的实施与将帅的性格气质风度结合起来，出神入化，从而给读者生动的示范效应。《三国演义》所提供的各种思路和点子，成功者早已烂熟于心，成了他们用而不言、秘而不宣的独门心法。

许多商界成功人士都说，看《三国演义》启发很大。刘备论文武之道、临阵决战不如孙权，谋略文才不如曹操，他之所以能割据称雄，实赖于他善于知人、察人、用人；他对关张用桃园结义之法，对孔明则三顾茅庐，对后来归附的赵云、黄忠之辈也大加重用，正是五虎上将对他的拥戴，才使他称雄一方。

借鉴“三国”智慧，有助于了解人的本质，掌握领导艺术，培养知人之明，获得用人之术，磨炼处世功夫，最终求得事业成功，实现个人的锦绣前程。

本书解读职场游戏潜规则，以三国智慧驾驭当今复杂的人际关系。其宗旨是提供给各位更多有关职场高手如何行事的诀窍，例如：如何恰如其分地展示自己的领导才能，用好手中的权力；如何赢得下属的合作和信赖，让大家对你忠心耿耿，甘效犬马之劳；如何谋求进一步的提升，让自己的人生进入更加辉煌的境界；如何应付各种显露的或潜在的危机，躲过职场上的风浪……等等。相信本书可以成为您的贴身顾问，给您一些有益的经验和对策，激发您封闭已久的智慧才能，使您的职业生涯一帆风顺，以至成为办公室最成功的赢家。

古人认为，计谋不能在无人的地方施用。半夜里偷鸡摸狗，在僻静的小巷里行盗杀人，这是愚蠢的行为，都不是正人君子所应做的事情。所以在此给读者一点忠告：任何智谋招术都具有两面性，三国中智谋思想，有时也是一柄双刃剑。不可过于老奸巨滑，把各种权术玩过头，或因城府过深而招人痛恨。读者对此必须谙熟于心，小心回避。中国有句老话：得道多助，失道寡助。聪明智慧用在了恰当的地方，大家都会拍手称快；若是用在了不该用的地方，到头来只会搬起石头砸了自己的脚。

目录

⟩⟩

第一章 指挥三军，不如用好一人 001

借用别人的智慧.....	003
△ 有章有法做“主人”	006
管理要讲层次.....	08
注意使用“怪才”	011
△ 如何精明地考察下属.....	013
别让资历掩盖了能力.....	015
△ 领导者不要当“烂好人”	018
择人用人要看“硬件”	021
优点缺点分开看.....	023
留心光说不做的人.....	026
△ “家贼”难防也得防.....	029

第二章 让下属敬畏你的 N 个策略 031

△ 曹操恩威并重用文武.....	033
既有威严又有人情味.....	034

▲ 抑制下属的张狂.....	037
上下不要颠倒.....	040
善于巩固自己的权力.....	043
▲ 该唱黑脸就得唱黑脸.....	046
一掴一掌血，一鞭一条痕.....	049
别把阴晴写在脸上.....	051
成大事者不谋于众.....	054
不能一味迁就别人.....	056

第三章 “王者风范”和“大将风度” 061

有多大肚量成多大事.....	063
时常听听反调.....	065
▲ 不要忽视“小人物”	067
千军易得，一将难求.....	069
▲ 宽缓胜于急躁.....	071
远离情绪的旋涡.....	073
▲ 改变偏激的性格.....	076
不要任凭性情做事.....	078
▲ 拿得起还要放得下.....	079

第四章 底牌不要亮得太早 083

▲ 人在屋檐下，一定要低头.....	085
不要处处当主角.....	086
▲ 退让不是懦弱.....	088
工作上不前不后.....	090

为人处世忍为先.....	092
△ 适应变化的生存环境.....	094
说话办事要留余地.....	96
当心从顶峰跌下来.....	100
△ 不可轻易张扬个性.....	102
职场厚黑术精要.....	104

第五章 既要琢磨事，也要琢磨人 109

△ 善于知人识人.....	111
患难见真情，新法测人心.....	113
△ 观人于微而知其著.....	116
隐退静观辨真相.....	119
看人的学问.....	122
△ 直指人心的底牌.....	125
掌握别人的长处为己所用.....	127
勤于考察才能了解人.....	130
△ 忌以貌取人.....	132
火眼金睛，透视人心.....	134

第六章 人性的弱点可防、可治、可用 137

要充满兴趣地看待下属.....	139
△ 让部下自觉挣面子.....	141
给他一副“金手铐”.....	143
让懒人负责考勤.....	146
△ 寓批评于褒扬之中.....	148

▲ 满足虚荣心的招数 151

对职员不要太吝啬 152

解读人性的自私 155

第七章 零成本的职场买心术 159

▲ 用心领导，以情感人 161

刘备为何翻脸无情 163

▲ 诚信才能抓住下属的心 165

▲ 以情动人要掌握分寸 167

孙权替诸葛瑾“骂街” 170

大难临头我不飞 173

▲ 赞美的话要记着说 175

▲ 有了荣耀大家分享 178

让别扭的人不再别扭 181

第八章 精通办公室进退之道 187

“老板绝对不会错” 189

▲ 懂得尊重上司 192

轮不到你就别说 194

逢迎取巧，“忍”亦有“度” 196

▲ 不要与上级争功 201

不要轻易向上司提意见 203

当心“隔墙有耳” 205

一丁点忠诚抵得上一大堆智慧 206

上下相处就像一场拔河赛 208

第九章 打造职场铁杆同盟军

211

像蜘蛛一样结网.....	213
▲ 是是非非不掺和.....	215
办公室七大禁忌.....	220
▲ 要不要与同事交心.....	223
▲ 朋友也有远近之分.....	225
夹着尾巴做人.....	228
▲ 不要与同事树敌.....	230
不参加任何同事帮派.....	232
▲ 与不同风格的人有效合作.....	234
办公室得罪不起的八种人.....	237

第十章 捕捉自我发展的良机

241

▲ 寻找贵人相助.....	243
找到一棵乘凉的大树.....	245
与较为优秀的老板共事.....	247
吕蒙的脱胎换骨法.....	249
▲ “保证完成任务！”	251
▲ 关键时刻露一手.....	254
抓住职业生涯的“瓶颈”	258
有助事业的十五条秘诀.....	261
▲ 怎样边做边升职.....	266
▲ 把冷板凳坐热.....	269
想出头，但不要强出头.....	272

第十一章 绕开人际关系中的“雷区” 275

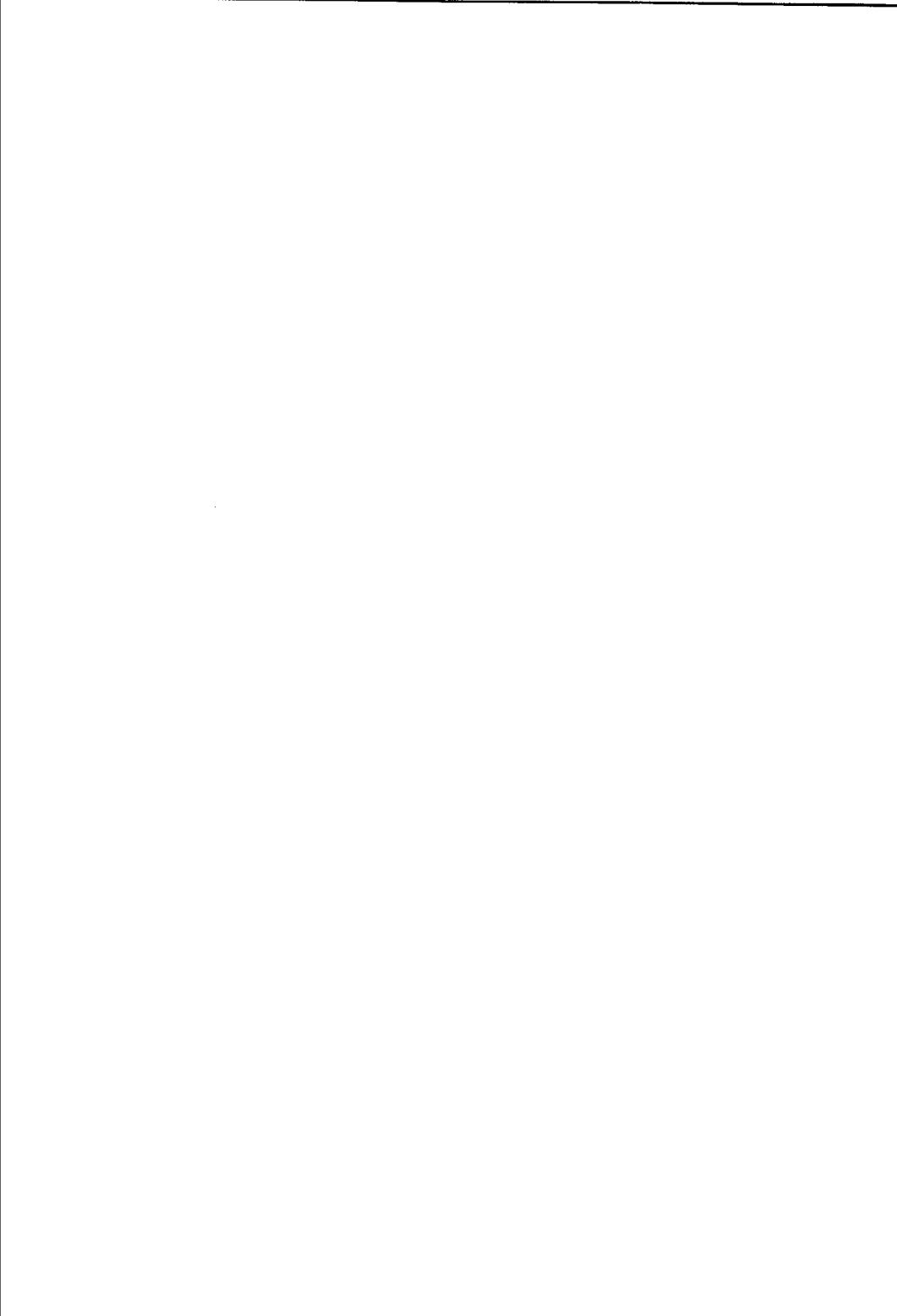
为了大事，拘点小节.....	277
△ 领导者最易被利用.....	279
透视小人的内心世界.....	282
流言爱“粘”谁.....	285
蚊虫遭扇打，只为嘴伤人.....	287
一失足成千古恨.....	289
既要琢磨事，也要琢磨人.....	292
△ 警惕老板的“黑手”	295
将计就计，见招拆招.....	298
△ 惹不起，躲得起.....	300
疑心是一剂毒药.....	302
△ 老练的处世之道.....	304



指挥三军，不如用好一人

水至清则无鱼，人至察则无徒。不能鼓励人才贪私利，但要约束到每一个人都两袖清风，是违背人本性而不现实的。睁一只眼闭一只眼，要分轻重缓急。正在用人之时，宜闭一只眼，但不能让人才贪私利到乱自己阵脚的程度；江山已打平，为严肃纲纪，就要多睁睁眼睛，不要再纵容贪欲。提高他们的待遇是必要的，至少有了限制他们腐败的物质前提。

——优点缺点分开看





借用别人的智慧

俗话说：“一个篱笆三个桩，一个好汉三个帮。”善于发现自己和别人的长处，并能够加以利用，不嫉妒别人的长处，不护自己的短处，能够协调别人为自己做事，与合作人之间建立良好的信誉，是成功者的法则，也是人与人之间共同发展的主旋律。

如果你觉得有必要培养某种你欠缺的才能，不妨主动去找具备这种特长的人，请他参与你的事业。三国中的刘备，文才不如诸葛亮，武功不如关羽、张飞、赵云，但他有一种别人不及的优点，那就是一种巨大的协调能力，他能够吸引这些优秀的人才为他所用。多一样才华，等于锦上添花，而且通过这种渠道结识的人，也将成为你的伙伴、同事、专业顾问，甚至变成朋友。能集合众人才智的公司，才有茁壮成长、迈向成功之路的可能。

能够发现自己和别人的才能，并能为我所用的人，就等于找到了成功的力量。聪明的人善于从别人的身上汲取智慧的营养补充自己，从别人那里借用智慧，比从别人那里获得金钱更为划算。读过《圣经》的人都知道，摩西要算是世界上最早的教导者之一了。他懂得一个道理：一个人只有得到其他人的帮助，才可以做成更多的事情。