

软战争

——信息时代政治战探析

杨明 著

解放军出版社

软战争

——信息时代政治战探析

杨明 著

解 放 军 出 版 社

图书在版编目(CIP)数据

软战争——信息时代政治战探析 / 杨明著. —北京: 解放军出版社, 2005

ISBN 7-5065-5022-9/E · 2182

I. 软... II. 杨... III. 军事—关系—政治—研究

IV. EO-053

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2005) 第 118729 号

书 名: 软战争——信息时代政治战探析

作 者: 杨 明

责任编辑: 刘 莹

装帧设计: 乔 玉

出版发行: 解放军出版社

社 址: 北京市西城区地安门西大街 40 号 邮编: 100035

电 话: 66531659

E-mail: jfjwycbs@public.bta.net.cn

经 销: 全国新华书店

印 刷: 北京市颐航印刷厂

开 本: 800 毫米 × 1050 毫米 1/16

字 数: 340 千字

印 张: 24.5

印 数: 1-5000 册

版 次: 2005 年 11 月第 1 版

印 次: 2005 年 11 月北京第 1 次印刷

书 号: ISBN 7-5065-5022-9/E · 2182

定 价: 39.00 元

(如有印刷、装订错误, 请寄本社发行部调换)

目 录

引言：“不战而屈人之兵” /1

第一章

导论 /5

第一节 政治战的基本内涵 /8

- 一、概念提出 /8
- 二、内涵剖析 /12

第二节 政治战的时代作用 /18

- 一、获取国家利益的重要途径 /18
- 二、维护国家安全的斗争手段 /20
- 三、赢得战争胜利的有力保证 /22

第二章

政治战的历史演进 /25

第一节 形成动因 /27

- 一、战争破坏的持续加剧 /28
- 二、和平力量的日益壮大 /30
- 三、全球化进程的不断深化 /32
- 四、信息革命的强力推动 /34

第二节 思想渊源 /37

- 一、中国古代文化中的朴素观念 /37
- 二、西方学者提出的相关理论 /40
- 三、马克思主义战争观中的科学论断 /44

第三节 发展轨迹 /46

- 一、在冷兵器战争的漫长岁月中孕育 /46
- 二、在资产阶级革命的浪潮冲击下成形 /48
- 三、在两次世界大战的炮火中勃兴 /51

- 四、在冷战时期两大阵营的对抗中成熟 /53
- 五、在全球化和信息化的新形势下发展 /56

第三章 政治战的对抗体系 /59

第一节 行为主体 /61

- 一、国家 /62
- 二、国际组织和国家同盟 /66
- 三、非政府组织 /68
- 四、跨国公司 /71
- 五、国际恐怖组织 /73

第二节 力量构成 /74

- 一、政府政治战力量 /75
- 二、军队政治战力量 /77
- 三、民间政治战力量 /83

第三节 实力要素 /84

- 一、政治战综合实力中的有形要素 /85
- 二、政治战综合实力中的无形要素 /86
- 三、政治战中影响综合实力对比的主要因素 /92

第四章 政治战信息的传播方式 /95

第一节 媒体传播 /97

- 一、无线广播 /98
- 二、有线广播 /101
- 三、电视 /102
- 四、印刷媒体 /104
- 五、传单 /106
- 六、互联网 /108
- 七、电影 /111
- 八、通讯社 /112
- 九、通信工具 /112

第二节 非媒体传播 /113

- 一、谣言传播 /113
- 二、谈话和会谈 /116
- 三、会议发言 /118
- 四、实物传播 /121

第三节 非语言符号信息的传播 /122

- 一、听觉性非语言符号信息 /122
- 二、视觉性非语言符号信息 /124
- 三、个体体语 /128
- 四、集合行为 /130

第五章 政治战的功能类型 /133

第一节 说服 /136

- 一、说服与态度改变 /136
- 二、说服的心理机制 /138
- 三、说服的基本途径 /139

第二节 威慑 /149

- 一、意志威慑 /150
- 二、外交威慑 /151
- 三、军事威慑 /153
- 四、经济威慑 /155
- 五、恐怖威慑 /156
- 六、法理威慑 /158
- 七、间接威慑 /159

第三节 欺诈 /160

- 一、制造借口 /161
- 二、掩盖企图 /163
- 三、迷惑心智 /166
- 四、扰乱人心 /167
- 五、战略误导 /167

第四节 离间 /168

- 一、引起猜忌,制造内耗 /169
- 二、收买劝诱,策反分化 /171
- 三、挑拨关系,拆断联盟 /172
- 四、煽动蛊惑,离散民心 /174
- 五、外部介入,鼓动分裂 /175

第六章 信息化战争中的政治战样式 /177

第一节 舆论战 /180

- 一、舆论战的争夺对象 /181
- 二、舆论战的基本任务 /182
- 三、舆论对抗的主要内容 /187
- 四、舆论战主动权的夺取途径 /194

第二节 心理战 /201

- 一、心理战与相关概念的区别联系 /201
- 二、心理战的施效过程 /204
- 三、心理攻防的主要方式 /206

第三节 法律战 /213

- 一、法律战的基本手段 /213
- 二、法律战的斗争任务 /217
- 三、法律战的施效途径 /225

第七章 战争中政治战手段的综合运用 /229

第一节 民事行动 /231

- 一、战前民事行动 /232
- 二、战时民事行动 /234
- 三、战后民事行动 /237

第二节 战俘事务 /242

- 一、宣传宽俘政策 /242
- 二、依法管理战俘 /244

三、揭露虐待暴行 /247

四、利用战俘威慑 /249

第三节 战争谈判 /250

一、战争谈判的基本目的 /251

二、战争谈判的目标把握 /253

三、政治战手段在战争谈判中的运用 /255

第四节 联盟外交 /261

一、形成联盟的前提条件 /262

二、结成联盟的基本方式 /263

三、战争联盟的主要类型 /264

四、促成联盟的政治战手段 /266

第八章 和平时期政治战的主要方式 /271

第一节 政治渗透 /273

一、意识形态渗透 /274

二、宗教渗透 /280

三、语言文字渗透 /282

四、人员渗透 /285

第二节 政治干涉 /286

一、外交干预 /287

二、经济施压 /290

三、选举操纵 /294

第三节 政治破坏 /301

一、形象破坏 /302

二、策划政变 /303

三、政治恐怖行动 /305

四、间接军事干涉 /307

第九章 政治战攻势的运行环节 /309

第一节 情报收集 /311

一、政治战情报收集的基本要求 /312

二、政治战情报收集的重点内容 /313

三、政治战情报收集的主要途径 /316

第二节 信息加工 /317

一、真实与虚假 /317

二、直接与间接 /319

三、单面与两面 /321

四、抽象与形象 /323

五、强烈与适度 /325

第三节 目标打击 /326

一、领导人 /326

二、政党 /330

三、武装力量 /333

四、民众 /336

五、政治团体 /339

第四节 效果评估 /341

一、评估指标 /341

二、评估方法 /343

第十章

政治战的防御斗争 /347

第一节 信息阻断 /350

一、在信息生成环节上“控” /350

二、在信息传输渠道上“断” /354

三、在信息渗透部位上“堵” /355

第二节 信息反制 /356

一、电磁反制 /357

二、网络反制 /358

三、火力反制 /359

第三节 信息拒止 /361

一、强化信仰 /362

二、坚固心理 /365

三、“接种免疫” /367

第四节 信息破解 /369

一、对谣言的破解 /370

二、对煽动宣传的破解 /373

三、对心理威慑的破解 /374

主要参考书目 /377

后记 /383

引言：“不战而屈人之兵”

作为一名军人，我自小热爱军事、喜欢研究战争。记得高中时上语文课，学过《孙子兵法》中的《谋攻篇》，那深邃、精妙的军事思想深深地吸引了我，每一个文字都令人反复玩味。然而，当时有一个问题却令我百思不解：作为一个大军事家，孙子为什么会认为“百战百胜”是不值得夸耀的事情，而只有“不战而屈人之兵”才是战争中的“善之善者”。语文老师讲解这篇课文时说，孙子这句话的意思是要争取和平、尽量避免战争，以减少人民的伤亡和痛苦。我对此颇不以为然。孙子与主张“兼爱”、“非攻”的墨子不同，他是一个地地道道的战争主义者，他隐居乡间潜心写成的《孙子兵法》十三篇，目的就是为了一心希望富国强兵的吴王阖闾的重用，以便在战场上施展一番抱负，帮助吴王成就霸业。为了实现这个理想，孙子可以毫不留情地杀掉两个在队列训练中不够严肃的年轻妃子，这样一个“铁血将领”又怎么会突然仁慈地主张要实现“不战”的和平呢？

这个疑惑困扰了我许多年，直到2003年3月伊拉克战争爆发，我才从中悟出了答案。

通过电视现场直播，我与世界上许许多多的普通人一样，如同观看世界杯足球赛一样见证了这场战争的全部过程。然而，战争并不如我们所想象的激烈，在某种程度上，这更象是一次按照想定作业的军事演习。当美国大兵“势如破竹”直逼巴格达城下之时，我们不禁“兴奋”了起来，这是否意味着沉闷的伊拉克战争总该有“戏”可看了呢？电视里几位专家的评论，把我们的“胃口”进一步吊了起来。有人说，这场巴格达之战可以与“斯大林格勒”保卫战相提并论。还有人说，即将发生的“巷战”会使



美军的高技术兵器无法施展，他们将为此而付出沉重的代价。当我们翘首期待着真正意义上战斗的出现时，结果却再一次令人跌破眼镜。专家们的话音刚落，萨达姆的铜像就已经被美国大兵推倒，巴格达似乎未放几枪就轻松易主。十几万的共和国卫队哪里去了？精锐的汉谟拉比师哪里去了？甘当“人体炸弹”的萨达姆敢死队又到哪里去了呢？事后的一些报道和文章给出了其中的答案，原来是美军大规模的策反、心理威慑、舆论造势、民事行动以及离间计谋发挥了作用，伊拉克军队的抵抗意志已被彻底摧毁。被征服了“军心”的武装力量只不过是一群拿着武器的老百姓而已，对于美军而言他们已经不再构成威胁。

至此，我恍然大悟，原来孙子所说的“不战而屈人之兵”并非是要实现和解式的和平，他是要通过“屈人之心”的“战争”，以最小的成本、最高的回报来获取战场上所追求的利益，这不是真正的“不战”，而是与实体摧毁和肉体消灭的“硬战争”完全不同的一种特殊战争——“软战争”。

让我们再一次回溯历史。孙子生活在两千多年之前，什么原因促使他在那时就能提出这样深刻的见解呢？如果不是未卜先知的预言，那就一定是孙子生活的时代中早已有了这方面的实践，他正是从屡屡奏效的“软战争”成功战例中受到启发，才大胆地提出了“不战而屈人之兵”的光辉思想。远的不说，《孙子兵法》成书仅仅几十年后就发生过这样一场精彩的“软战争”。然而，导演这场“战争”但却不是孙子所效力的吴国，而恰恰是曾经被《孙子兵法》的实践者们打败了的越国，是他们有意无意地接受了“不战而屈人之兵”的主张，并且一步一步地将这个伟大的战略构想付诸于行动。吴王阖闾死后，继任者夫差深得兵法真传，作为一位能征善战的君主，他东征西讨，消灭了越国，雄据东南，成为不可一世的“小霸”。然而，失败的越国并不甘心，为了报亡国之仇，他们悄悄发起了一场精心策划的“战争”：越王勾践卧薪尝胆、当牛做马，骗取夫差的信任，使夫差放松了对他的警惕，竟同意他回到故国；越国重臣范蠡派出“卧底”西施，通过“美人计”迷惑了吴王，让夫差纵情于声色犬马之中，不仅将军国大事忘在脑后，

而且为了享乐大兴土木，致使民怨沸腾；越国还使出“反间计”，通过制造内部矛盾，引诱夫差逼死忠臣良将伍子胥，而在越国的秘密资助与扶持之下，一批奸臣不断得到提升，掌握了吴国军政大权；越国还谎称遭灾，连年向吴国重金购买粮食，然后再通过进贡所谓“优质”稻种加以偿还，这使得吴国的农业严重依赖于越国，不仅国库之中没有了存粮，而且自己已经不能再生良种。在发动灭吴之战的当年春季，越国再一次向吴国进贡“越粟”，但这次的种子都经过了蒸煮，根本不能发芽，结果吴国百姓颗粒无收，连军队的口粮也无法供应。就在吴国处于内乱频仍的危机关头，越国发动了战争，只用三千精锐铁甲就轻而易举地打败吴国，一雪当年亡国之辱。

由此可以看出，“软战争”不仅是“硬战争”之中改变力量对比、加快作战进程的重要手段，也是在和平时期可以替代“硬战争”达成一定战略目标的斗争途径。“软战争”与“硬战争”如同车之两轮、鸟之两翼，是国家在战略对抗中交替运用的两种手段。在和平时期，主要通过“软”的一手进行斗争，而“硬”的一手则如握紧的拳头，蓄势待发，以作威慑。如果“软”的一手可以奏效，不用经过战争就能直接达成目的。否则，“拳头”就会马上打出去，“硬战争”又成为主要的斗争形态。但即使在这个时候，“软”的手段仍然在起作用，当其达到了一定目标时，战争就可能会在一定的规模和强度上停止下来。“硬战争”打到什么程度往往与另一个战场上的“软战争”有着密切关系。因此，“软战争”与“硬战争”是没有截然界限的，独立展开的“软战争”与渗透在“硬战争”之中的“软战争”，不过是满月之于新月的关系，只有形态上的差别，并无实质上的区分，它们只是同一种斗争手段在不同条件下的两种表现。

进入信息时代，“软战争”的技术得到进一步更新，发挥作用的空间也得到进一步拓展，近几场局部战争的生动事实，使人们充分认识到了“软战争”的巨大威力，许多国家都掀起了探讨和研究这一问题的热潮。中国人做学问，向来要“必也正名乎”。如何为“软战争”正名呢？有的学者提出可以用“心理战”作为其代名词。但心理战是随着近代心理学的出现而形成的，它是在

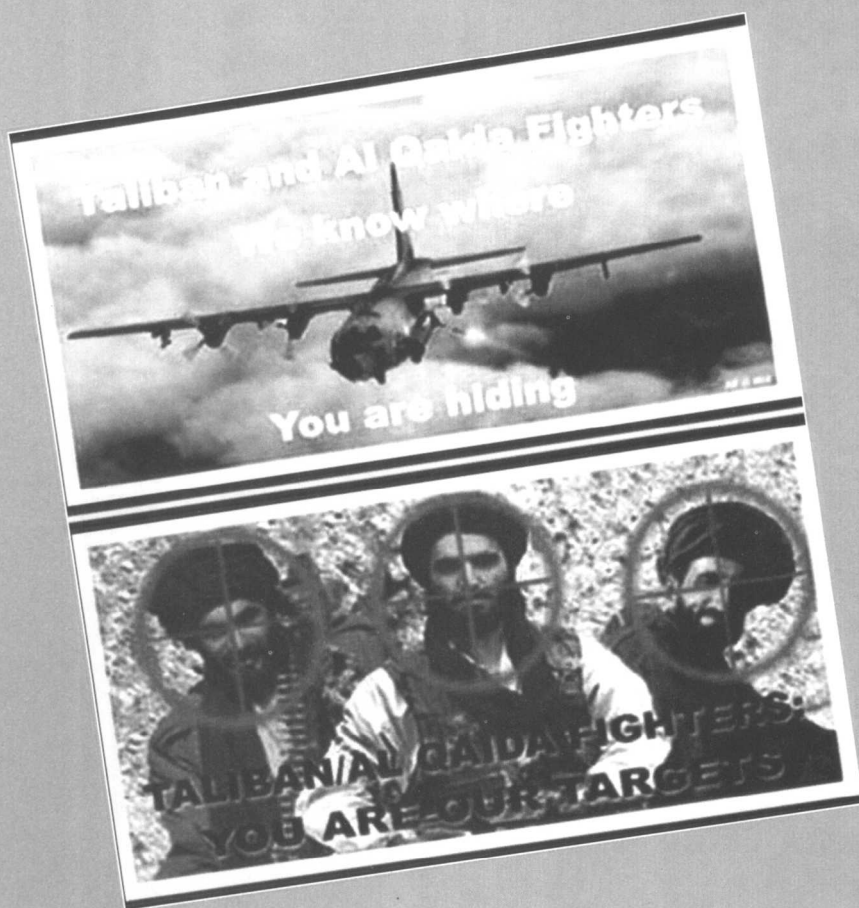
软战争——信息时代政治战探析



战争中利用一定的心理机制有目的地进行的旨在影响个体或一定群体心理活动的斗争手段。用心理战去表征心理学产生之前就已产生的“攻心之战”以及和平时在战略层面进行的“颠覆之战”，似乎有些勉强。美军将心理战作为信息战的一种样式，我军新修订的《军队政治工作条例》将心理战与舆论战和法律战相并列，这也说明心理战是不能包含“软战争”所有特征的。也有的同志主张用“三战”或用“舆论战、心理战、法律战”来作为“软战争”的名号。但是“三战”是战争中进行政治对抗的主要样式，它既没有穷尽“硬战争”中的所有“软手段”，也没有包含和平时单纯进行的“软对抗”，因此它是“软战争”的主体，而非“软战争”的全部。

苏联逻辑学家高尔斯基说过：“被下定义的对象在下定义之前，并不依赖于定义而存在着。在定义中所确定下来的对象的那些属性、这一对象同其他对象的区别，在人们下定义之前就客观存在着。”对于人类社会早已存在着的以“不战而屈人之兵”为目的的“软战争”，我们所做的并非是要标新立异，而仅仅是为了准确地去认识、反映和表达。在本书中，这种斗争形态被称之为“政治战”，这样的表述或许只是为了更好地描述其固有的特征，如果这种描述并非其真实的形象，那也只是描述者的责任，而非这种客观现象本身的谬误，相信通过智者的修改和补正，我们必将为“软战争”绘制出一幅更加逼真与动人的画卷。

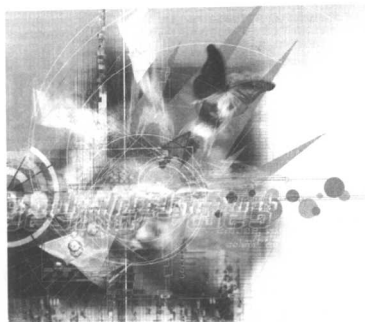
需要指出的是，我们研究“软战争”的目的全在于应对挑战。1989年时，邓小平同志就曾深刻指出：“西方国家正在打一场没有硝烟的世界大战。所谓没有硝烟，就是要对社会主义国家和平演变。”面对当今时代错综复杂的国际斗争，面对“和平崛起”道路上可能遇到的“遏制”和威胁，面对软硬杀伤一体的新形态战争，我们只有做好充分准备，才能立于不败之地。俾斯麦曾经说过：“愚人说他们从经验中学习，我则宁愿利用他人的经验。”这本书中的主要内容都是在对“他人”的经验进行分析，虽然几乎没有联系我们的实际，也没有对我们需要采取的措施提出建议，但我想在对“他人”经验进行研究之后，我们自然也会受到启发，有所思考。



第一章

导 论

SOFT WAR
SOFT WAR



毛泽东同志曾经深刻指出：“政治是不流血的战争，战争是流血的政治。”在这里，毛泽东所说的“政治”并非一般意义上的政治，它是特指体现矛盾冲突的政治，毛泽东认为这种政治斗争和政治对抗同时也是“不流血”的特殊战争形态。相对于“保存自己、消灭敌人”的“硬战争”而言，这是“巩固自己、征服敌心”的“软战争”。

与“硬战争”一样，“软战争”也是一种客观存在的社会现象，古今中外，许多学者和哲人都对此进行过探究，有人把它叫做“攻心战”、“文伐战”、“柔性战”，也有人将它称之为“无形的战争”、“没有硝烟的战争”、“第四种战争”，等等。事实上，如果非要对这种斗争形态冠之以一个更为规范和准确的名称，不如直接表述为——政治战。

在漫长的历史长河之中，政治战这种“软战争”与通过武力进行的“硬战争”始终是如影相随的，它是人类社会解决自身矛盾的一种重要斗争形态，是社会斗争发展到一定阶段的产物。不过，由于历史条件的限制，在相当长的时期内，它一直默默地充当着战争婢女的角色，尽管也有许多可圈可