

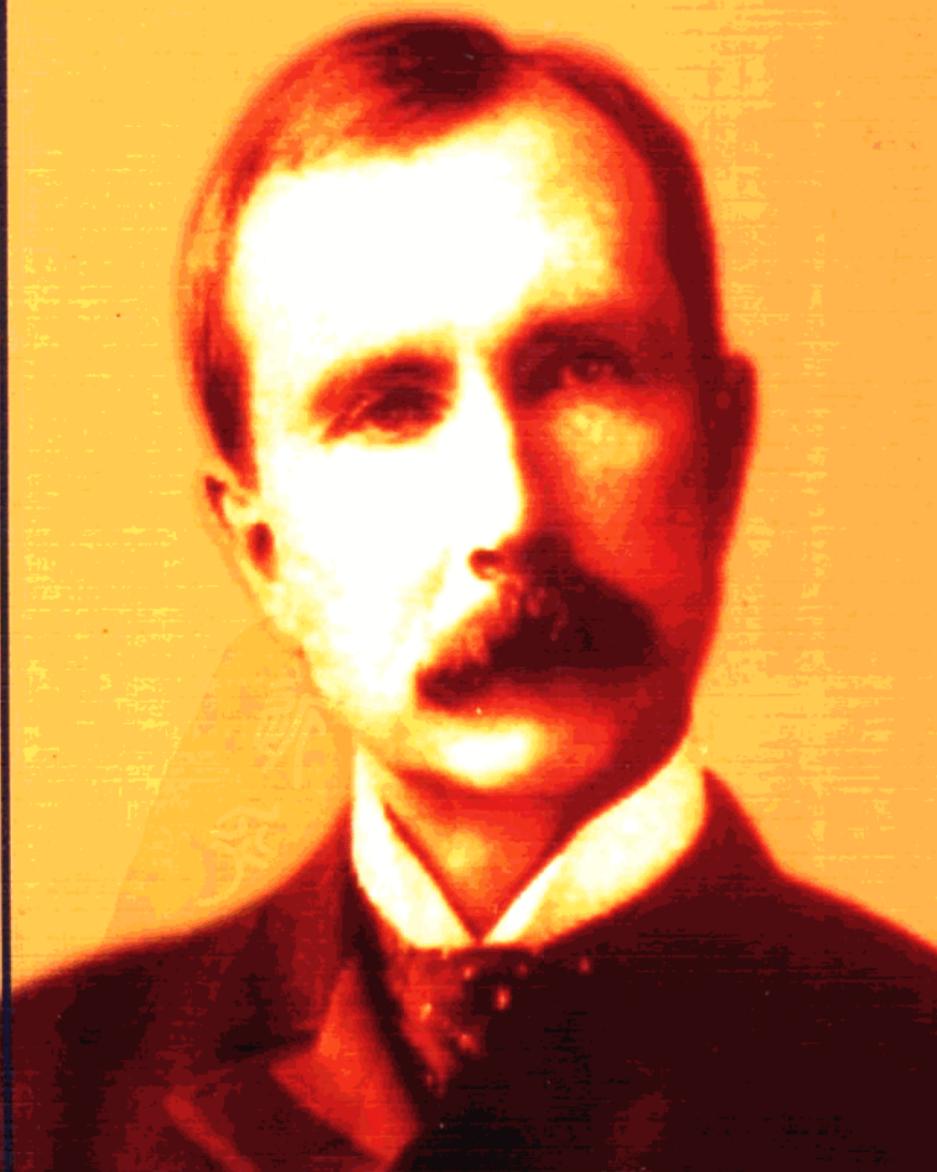
SHI JIE MING REN ZHUAN JI

LUOKEFEILE

学生·阅读·世界名人传记

洛克菲勒

赵丽敏〇编写
延边大学出版社





世界名人传记

SHIJIEMINREN ZHANJI

洛克菲勒



赵丽敏 编写

学 生 版

延边大学出版社

图书在版编目(CIP)数据

学生版世界名人传记·第三辑 / 张家林主编·一延吉:延边大学出版社,2003.7

ISBN 7-5634-1815-6

I. 学... II. 张... III. 名人—列传—世界—青少年读物 IV.K811-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2003)第 059774 号

学生版世界名人传记(第三辑)

洛克菲勒

主编:张家林

改写:赵丽敏

责任编辑:何方文娟

出版发行:延边大学出版社

社址:吉林省延吉市公园路 105 号 邮编:133002

网址:<http://www.eabook.com>(东亚书局)

传真:0433-2732434

经销:各地新华书店

印刷:延边大学印刷厂

开本:787×1092 毫米 32

印张:50.25 字数:836 千字

印数:1—5,000

版次:2003 年 9 月第 1 版

印次:2003 年 9 月第 1 次印刷

ISBN 7-5634-1815-6 / K·127

定价:80.00 元(本册定价:8.00 元)

前　　言

约翰·戴维森·洛克菲勒（1839～1937）是世界历史上第一位亿万富翁，是美国最著名的企业王朝——标准石油公司的创始人。

1839年7月8日，约翰·戴维森·洛克菲勒诞生在美国新泽西州的里奇福德镇。

洛克菲勒白手起家，从最初的一个簿记员，一直到闻名世界的石油大王，其间历经了艰苦磨难。他投身于石油领域里的勘探和生产，树立了一个产、供、销一体化的巨型石油企业的典范。他创立的这种组织形式，在20世纪横行全球。所以，被人称为“大型垄断企业的鼻祖”。

大型企业从自由竞争发展到松散联合的卡特尔，再发展成严密的托拉斯组织。

洛克菲勒在美国工商界是个独一无二的人物，既是天才的第一代创业型企业家，又是扩展企业的第二代分析型管理大师。他在美国工业发展史和现代公司制度的形成过程中占有重要的地位。伯特兰·罗素曾这样评价他：“在现代世界的创造者当中，有两位堪称最为杰出的人：洛克菲勒和俾斯麦。他们两位一个在经济上，一个在政治上，驳斥了自由主义的梦想。必须承认，洛克菲勒是美国历史上最伟大的工商管理者”。

他的努力使他成了亿万富翁。在有了巨大财富以后，他认为自己是上帝指定的财富托管人，从而有义务用这些钱去造福世人。所以，他把自己的财产设立了一个捐赠基金会。他一生捐款高达5.3亿美元，成了世界上最大的慈善家和现代慈善业最大的组织者。

目 录

梦想发财的孩子

第一笔生意 [1] 步入中学 [12]

美丽的梦想 [6] 小小演讲家 [16]

崭露头角

艰难地求职 [21] 自己做老板 [29]

深得老板赏识 [26] 初战告捷 [35]

百万富翁的崛起

亲自考查 [42] 财富已逾百万 [63]

成立炼油厂 [48] 最亲密的知己 [67]

与克拉克散伙 [52] 与铁路公司的秘密交易 [72]

喜结良缘 [58] 幸福的家庭 [77]

大型垄断企业的鼻祖

- 石油王国 [86] 没有架子的老板 [104]**
独霸炼油业 [95] 对标准石油公司
首创托拉斯 [98] 的审判 [111]

世界上最大的慈善家

- 最忠诚的年轻伙伴 [121] 消灭钩虫病 [137]**
开美国医学研究 [145]
之先河 [130]



梦想发财的孩子

第一笔生意

洛克菲勒的祖先是法国犹太人。1695年迁移到德国莱茵河畔。1723年，又漂洋过海，来到美国新泽西州的里奇福德。那时，这里仅是个树木茂盛、人烟稀少、公路交汇的小镇。

1839年，约翰·戴维森·洛克菲勒出生时，小镇已初具规模了。当时，洛克菲勒的家境十分贫困，小时候他们总是穿着破烂的衣裳，还常常吃不饱肚子。

洛克菲勒3岁时，与父母搬到了离里奇福德30英里远的莫拉维业，告别了落后的小镇，来到了环境整洁、宁静优美的城里。城里有教堂、旅馆、学校、商店、小作坊和小工厂。

洛克菲勒的父亲威廉·艾弗里·洛克菲勒，长的四方大脸，人高马大，体格健壮，人称“大比尔”。虽然身体强壮，但却不爱干农活。他有



个不太大的农场，农场里的一切活计，他都花钱雇人来干。而他自己却凭着自学的一点小医术，当上了江湖医生，走南闯北，连行医带卖药。对那些容易上当受骗的乡下人，他凭着自己的能说会道，把一些根本没有多大的疗效，但绝对吃不出事来的药品，以不菲的价格推销给他们。为此，他还的确挣了不少钱。但因他长年在外奔波，很少回家，他自己又花钱大手大脚，又抽烟、又喝酒的，所以拿回家的钱却不是太多。为此，家境一直不是太好。

洛克菲勒的母亲伊莱扎·戴维森却是一位性格坚强、举止稳重、十分虔诚的基督教徒。她性格温柔，从不发脾气，讲话总是和风细雨的从不高声，过日子精打细算，勤俭持家。虽然母亲从不责骂别人，但她注视你时的严厉目光，却会使你对她敬畏有加。这种不露声色的威严被洛克菲勒继承了下来。

他家在小城的西南角，紧靠一片森林的地方，买了一座旧房子。房后的森林一眼望不到边，林子里小兔子、小松鼠、蛇、狼等动物多得很。洛克菲勒最喜欢的就是跟父亲去林子里打猎，因为父亲的枪法好极了，一打一个准。当他们满载猎物，胜利凯旋时，心里那个高兴劲儿就甭提了。可父亲总是四处奔波，居家的时候



少,所以,洛克菲勒经常是一个人去林子里玩儿,采些蘑菇,捕些小鸟,摘些小野果子……

一天,7岁的小洛克菲勒又一个人去林子里玩了,突然,一只又肥又大、身披五彩羽毛的野火鸡出现在眼前,它正在低头觅食。洛克菲勒偷偷躲在灌木丛后,见它摇摇摆摆地走向了一个大灌木丛,洛克菲勒尾随着它。噢!原来野火鸡是在给它的鸡娃娃喂食呢。等到野火鸡妈妈又出去觅食之机,洛克菲勒便立刻跑到鸡窝旁。啊!小火鸡崽,太好了,我要是拿回家喂养,长大了还能卖不少钱呢。可这有十多只,怎么拿呢?聪明的洛克菲勒挠挠脑袋在想办法。他看看自己的外套,对,有办法了。他脱下外衣,铺到地上,将叽叽喳喳乱叫的小火鸡,一只一只放到衣服上,慢慢地将衣服四边兜起,轻轻地抱在怀里,兴高采烈地一路小跑回了家。

“妈妈,你快来看呀!”一进门,他就大声呼唤妈妈。

“什么事呀,你跑得这么上气不接下气的。”母亲从屋子里迎了出来。

洛克菲勒将怀里的衣服轻轻地放在地上,十几只小火鸡摇摇晃晃地走了出来。

“妈妈,帮我做个鸡窝吧,我要把它们养大。”洛克菲勒使劲抖着衣服上的土,扬起小脸



对妈妈说。

母亲找来了一些木材，和儿子一起动手，在仓库的一角，为小火鸡搭了一个火鸡窝。他每天去捉小虫子，妈妈也支持他，给他奶酪、剩饭什么的，来喂小火鸡。小火鸡在洛克菲勒的精心喂养下，一天天长大了。

圣诞节到了，洛克菲勒将长大的小火鸡装在筐子里，到附近的邻居家挨门逐户地推销。邻居家的女主人见野火鸡个大又肥，价格还便宜，所以争抢着购买。洛克菲勒看着手中的钞票，高兴地一连翻了5个跟头，拎着小筐，一路狂奔，飞也似的跑回家去。

父亲见小洛克菲勒的小火鸡买卖做得很成功，更是异常兴奋。他拍着儿子的小肩膀，一个劲地赞扬说：“好儿子，你真是我的好儿子，这么小就懂得动脑筋做生意了，长大了肯定错不了，是个经商的材料，这样干就对了！”

每到快过年的时候，父亲都要留在家里住上一阵子，这时，他就去做木材生意。他雇上很多工人去森林里伐木。作为老板，管起人来他更有高招。通常是只雇一阵子，然后就彬彬有礼地辞退。可没过几天，就又把他们雇了回来。这样做是让工人干活时更卖劲，不敢偷懒。虽然做法不怎么样，但他工钱给得多，并且从不拖欠。洛克菲勒对父亲的这种用工策略大加称



赞，说父亲不但慷慨大方，又特讲实际，的确是精明过人，足智多谋。

见儿子对自己如此地崇拜，大比尔更有了自己是个称职的好父亲的骄傲感。每当晚饭后，大比尔躺在摇椅上喝咖啡时，总是和儿子大谈生意经。他告诫儿子：“商场如战场，要想获胜，必须要打败对手。再有，最重要的一条是签订合同书，千万要记住，这个是最最重要的，容不得半点马虎。”

大比尔讲到这儿，还撂下手中的咖啡，把他亲手签的各种合同拿出来给儿子看，还逐字逐句地讲解。“签合同一定要认真，并且一定要按章履行。”父亲当年讲的这些话，让洛克菲勒受益匪浅。

一天早晨，大比尔要出门去伐木工地，母亲急忙喊他：“喂，你回来时，买几条鱼回来，晚上炖鱼吃。”

大比尔把洛克菲勒叫到跟前，给他拿了一些钱，嘱咐他说：“儿子，今儿你去买鱼。记住鱼的个头大小不一样，价钱也不一样，买时一定要讨价还价，不能卖主要多少钱就给多少钱，懂了吗？”

晚上大比尔回来的挺早，母亲洗好了鱼，整整齐齐地码放在盘子里还没有做呢。大比尔问儿子多少钱买的。



洛克菲勒

洛克菲勒说：“爸爸，我把那所有卖鱼的摊位，从头走到尾，挨个打听完价格后，才决定买这一家的。他的鱼个大鲜活，价格还低。我买时又讲了半天价，他又稍稍便宜了点儿，我这才买的。”

看着盘子里新鲜的、已宰杀好了的大鱼，听着儿子的汇报，大比尔满面微笑：“好儿子，你真行，干得不赖！”

为了鼓励儿子，大比尔又掏出一张 1 元钱的钞票，塞到儿子手里：“这是给你的奖励，好好存起来吧！”

这是父亲给儿子最早的“商业培训”。

美丽的梦想

1850 年一个春光明媚的早晨，不安分的大比尔，又带领全家踏上了搬迁之路。这次他们全家搬到了宾夕法尼亚州的奥韦戈。

奥韦戈是泰奥加县的政府所在地，坐落在萨斯奎汉纳河一个宽阔美丽的河流两岸。小镇街道整洁，两旁的民居精巧雅致，有一所远近闻名的学校、一个藏书丰富的图书馆和一个威严的法院。

小镇仅有 7200 人，但却居住着许多作家



和艺术家。为此，小镇上的居民都非常有教养，待人慷慨友善。这使 10 岁的洛克菲勒大开眼界。

父亲大比尔因为在外边又搞了新女人，所以经常不在家。母亲伊莱扎是个有强烈自尊心的女人，对丈夫的不负责任和寻花问柳，她只能默默忍受。为此，她更加依赖在她看来虽然年纪尚小，但已过早成熟的大儿子。而洛克菲勒因母亲对他无话不说，自己又是家中长子，看着年幼的弟妹和孤单的母亲，很快就成熟起来了。

他帮着妈妈挑起了生活的重担。每天，天刚蒙蒙亮，母亲就轻轻召唤儿子：“约翰，快起床吧！”

还在睡梦中的洛克菲勒，赶紧一骨碌就爬起来，他得去牛棚挤牛奶，这是每天的第一件工作。他双手挤着牛奶，可那睡意还没退的眼皮老在打架，他就使劲地大瞪着两眼，以免睡过去。

挤完牛奶就去担水。因为水桶大，每次只能挑半桶，就这样还累得直喘粗气呢。挑完水再把当天要烧饭的柴火劈出来。真是马不停蹄地干哪。

“孩子，快进屋吃饭吧！上学时间快到了！”

母亲做好早饭后，急忙呼唤儿子。



“哎，马上就来，再劈两块就来。”

洛克菲勒擦擦脸上的汗答道。他心疼妈妈，想多帮她干点。

父亲不在家，洛克菲勒替代了父亲的位置，成了家里不可或缺的人物。他对弟弟妹妹已不像兄长，更像是父亲了。当他干活忙不过来时，就会对他们发令：“威廉！你快把劈材搬屋里去！”大弟弟马上就执行命令，搬木头去了。

“小妹，你快把水烧上，一会儿做汤用。”小妹妹也乖乖地去拎水照办。

最小的弟弟自个儿在院子里玩，因紧追那只小鸡而不小心摔倒了，大哭不止。洛克菲勒马上跑过去将小弟扶起，边拍身上的灰土，边安慰他：“乖宝宝，莫哭，看看有什么好东西送给你呀。”说着，从衣袋里摸出一块硬糖来，塞给了小弟弟。小弟弟一见糖果，马上止住了哭声。

可没过多一会儿，他又喊起来了：“哥哥，我肚子饿了。”

洛克菲勒又赶紧去准备晚饭。当把牛奶、面包、西红柿汤都摆放好后，他大喊：“孩子们，开饭了。”他俨然就像个家长一样，弟弟妹妹对他都俯首帖耳，言听计从。

安排好弟妹后，他还要去照顾卧床未起的



妈妈。妈妈这些日子患了重感冒，高烧使她浑身无力，已躺了好几天了。洛克菲勒特意为妈妈煮了鸡蛋面条。他端给妈妈。“妈妈，您吃一点吧。要不，我来喂您吧！”

妈妈挣扎着坐起来。“孩子，真难为你了。”见大儿子如此能干，妈妈由衷地感到高兴。她从儿子身上看到了别人没能发现的优秀品质。

过早地承担家务，使洛克菲勒老是紧绷着脸，缺少那种孩子们应有的欢乐和活泼，他老是做若有所思状，人们都叫他小大人。他也养成了不怕吃苦、自信、果断的性格。

因父亲老不在家，所以家中开销很困难。洛克菲勒学会了精打细算，勤俭持家。

有一回，邻居家起土豆需要人手帮助，洛克菲勒就去帮工，一共干了三天，每天得 0.35 美元工钱。

此后不久，他又把积攒了很长时间的 50 美元，以 2 分利息借给了一个农民。借期是一年。

两个月后的一天傍晚，父亲突然回来了。他给母亲买了很多漂亮的衣服，给洛克菲勒选购了一顶帽子，还给弟妹们买了很多新奇的玩具。

晚饭后在客厅里聊天时，父亲从裤兜里掏出 5 元钱给洛克菲勒，他说：“我不在家，你帮



妈妈做了不少事，这是给你的零花钱，愿意买什么，就买点什么吧。

洛克菲勒接过钱，照例又放到那蓝色的瓷罐里，那是他的小钱柜。

父亲说：“你拿过来，我看看你攒多少钱了。”

大比尔知道，洛克菲勒从不舍得乱花一分钱。

“爸爸，你别看了，这个小瓷罐里已经空了。”洛克菲勒将瓷罐口冲爸爸晃了晃。

“唉！你攒的那些钱都哪去了。”

洛克菲勒看见父亲吃惊的样子，嘿嘿笑了，“我已攒了 50 元钱了，有一位农民需要钱买种子，所以我就借给他了，利息讲好了是 2 分，到明年我就能挣 4 元钱，而且根本不用付出一点劳动。”

大比尔很吃惊，没想到刚刚 12 岁的儿子已懂得贷款赚钱了。他把儿子揽在怀里，不停地摸着他那光滑的小脸蛋，一个劲儿地说：“儿子，好样的，不愧是我的儿子，干得好！”

看到爸爸如此高兴，洛克菲勒又说：“我要让金钱当我的奴隶，我决不能当金钱的奴隶。”

“对！说得好！”爸爸更满意了。

见儿子小小的年纪就如此精明，大比尔打心眼里高兴。心想：这孩子太像我了。这么小就