



THE JEWISH GNOMOLOGY

犹太人的 格言

犹太人传承千年的人生哲理

一切经历都是财富。读书是财富，学习睿智的格言是财富，借鉴别人的经验也是财富。

犹太人的数目还不到人类总数的1%，

本来应该像灿烂银河中的一个星团那样不起眼，

但是他们却经常成为人们的话题，受到人们的关注。

……犹太人是天生会赚钱的民族，全世界的钱大部分在美国人的口袋里，
而美国人的钱却在犹太人的口袋里。



九州出版社
JIUZHOU PRESS

柯钧/编著

THE JEWISH
GNOMOLOGY

犹太人的
格言

犹太人传承千年的人生哲理



九州出版社
JIUZHOU PRESS

图书在版编目 (CIP) 数据

犹太人的格言/柯钧编著. —北京:九州出版社, 2005.1

ISBN 7-80195-222-7

I. 犹… II. 柯… III. 犹太人-格言-汇编 IV. H033

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2004) 第 133782 号

犹太人的格言

作 者 柯 钧 编著
责任编辑 梁小玲
责任校对 梁小玲
出版发行 九州出版社
出 版 人 徐尚定
地 址 北京市西城区阜外大街甲 35 号
邮政编码 100037
发行电话 (010)68992192/3/5/6
邮购热线 (010)68992190
电子信箱 jiuzhoupress@vip.sina.com
印 刷 九州财鑫印刷有限公司
开 本 640×960 毫米 1/16 开
印 张 16
字 数 220 千字
版 次 2005 年 1 月第 1 版
印 次 2005 年 1 月第 1 次印刷
书 号 ISBN 7-80195-222-7/B·118
定 价 29.00 元

★ 版权所有 侵权必究 ★

前言

犹太人的格言

美国著名作家马克·吐温曾这样写道：“犹太人的数目还不到人类总数的1%，本来应该像灿烂银河中的一个小星团那样不起眼，但是他们却经常成为人们的话题，受到人们的关注。”一提到犹太人，一般人马上想到的是，“犹太人是天生会赚钱的民族”，“全世界的钱都在美国人的口袋里，而美国人的钱却在犹太人的口袋里。”

犹太人很优秀，不仅他们自以为很优秀，事实上，从古今世界名人的比率看来，犹太人也真的很优秀，包括爱因斯坦、弗洛伊德……，以及美国著名大学30%的教授，全世界15%的诺贝尔奖得主。犹太人似乎知道如何把自己独特的能力发挥到极致，以博取最后成功的秘诀。

犹太人确实优秀，他们使欧洲最优秀的德国人都感到惊讶，使目空一切的美国人都佩服。但是，难道犹太人先天在生理上就比其他民族优秀吗？答案是否定的。

那么，犹太人何以这么优秀呢？这和他们善于学习是分不开的。

首先，犹太人十分注重对宗教经典著作的学习和运用。《圣经》、《塔木德》等，规范了犹太人的行为，成了他们生活的准则，使他们能够沿着不断进取和追求卓越的轨迹发展。

此外，犹太人还非常善于学习和借鉴前人和他人的经验，

001

犹太人传承千年的人生哲理



这激发了他们惊人的赚钱能力，他们凭着代代相传的聪明才智，成为世界上最会赚钱的民族。

在数千年不断走向优秀、创造奇迹的历程中，犹太人积累了大量的格言警句。**这些格言是犹太人5000年智慧的结晶，学习和研究它们，一定会对我们的人生有所启迪。**

《犹太人的格言》一书，精选了处世、思维、赚钱等12个方面、130多条内容积极健康、观点正确鲜明的格言，配以大量用于阐释这些格言的贴近生活的实例和精炼的要点，为读者开阔视野，拓展能力，立足于社会，增长才干，驰骋商海，追求卓越提供了翔实而实用的参考资料。

只要你愿意学习和了解书中的理念，采取辩证的观点，科学的方法，积极借鉴犹太人数千年博大精深的传统思想和智慧精华，就能够受益匪浅，**轻松走向更加广阔的人生之途。**





目录

犹太人的格言

第一章 处世的格言：警惕不明不白的事

保护自己的口舌	2
多说话并不表明有才智	4
要学会认真倾听	6
我的是我的，你的也是我的	8
罪证不足莫先定罪	10
把每次生意都看作一次独立的生意	11
不要轻易相信别人	13
要防止别人欺骗你	15
除非面对无赖才说谎	18
贪婪的人一定有破绽	20
在订约的时候要考虑周全	22

第二章 为人的格言：授人玫瑰，手有余香

尊重别人的人是被尊重的人	26
施比受更有福	28
与人幸福犹如喷洒香水	30
请保持你的礼貌和热情	32
恰当地真诚即可	34
在适当的地方说适当的话	36
不要为了工作而忽视家庭和亲情	38
切勿威吓孩子	40

001

犹太人传承千年的人生哲理



第三章 品德的格言：以谦卑的态度去对待你身边的人

- | | |
|-----------------------|----|
| 别让不诚实摧毁你的声誉 | 44 |
| 没有监督的时候也要严格要求自己 | 46 |
| 诚挚的爱能够感动上帝 | 48 |
| 以谦卑的态度去对待你身边的人 | 50 |
| 勿因自己的脸面而让别人难堪 | 52 |
| 别把一个伤害你的人当作仇人 | 53 |
| 谎言或迟或早总是要被揭穿的 | 55 |

第四章 思维的格言：脑袋不是用来戴帽子的

- | | |
|-----------------------|----|
| 有了智慧就有了财富 | 60 |
| 依靠自己的判断 | 62 |
| 越是“不可能的”事做起来越顺当 | 64 |
| 开锁不能总用钥匙 | 66 |
| 脑袋不是用来戴帽子的 | 68 |
| 总能发现一些省钱的途径 | 70 |
| 行家并不总是正确的 | 72 |

002

第五章 努力的格言：每日要认为今日就是你最后一天

- | | |
|----------------------|----|
| 吃得苦中苦，方为人上人 | 76 |
| 最重要的是明确奋斗目标 | 77 |
| 把你的心专注在一个地方 | 79 |
| 时间比金钱更重要 | 81 |
| 每日要认为今日就是你最后一天 | 85 |
| 制定计划也须适可而止 | 87 |
| 无须等到万事俱备时才采取行动 | 89 |



小心你的习惯	91
残疾人也要拥有一颗健康的心灵	93

第六章 自信的格言：以上帝的“特选子民”自居

只要愿意就能够做到	96
任何事都有可能	98
要以上帝的“特选子民”自居	100
不要自贬身份	103
得不到别人的赞同和鼓励也不要紧	104
不可能人人都当公主	106
应该感谢上帝	108

第七章 坚韧的格言：在大海上航行的船没有不带伤的

能救你的只是你自己的奋斗	112
意志坚定才能享受成功的幸福	114
持之以恒地朝着正确的方向前进	116
全力以赴地奔向使你振奋的未来	118
在大海上航行的船没有不带伤的	120
坚忍不拔是一切希望之母	121
一切都会好起来的	123
麦片粥结块和胸腔里出现肿块完全不同	126
战胜自己情欲的人是英雄	128

第八章 经营的格言：运用他人的智慧和金钱来办自己的事情

追求财富是值得尊敬的目标	132
投资和发财就像照食谱烤面包这样简单	134
一加一大于二	137



即使是1美元也要赚	139
坚持公正的经商之道	141
运用他人的智慧和金钱来办自己的事情	143
坚持原则，严格按合同办事	147

第九章 赚钱的格言：一切都可用来赚钱

不要低估思考对经营的价值	150
多从顾客的角度考虑问题	153
有耐心的人能钓到大鱼	154
对于勤奋者来说遍地是黄金	156
眼光盯着未来	158
依靠领先的信息掌握竞争的主动权	160
想扩大财富就必须敢于冒险	162
抓住万分之一的可能机会	165
“适度冒险”是致富捷径	168
明白什么是值得冒的经济风险	170
乐观者在灾难中看到机会	173

第十章 学习的格言：学习是一生的课题

教育和宗教一样神圣	176
像采金一样追求知识	178
花在读书上的时间要比吃饭娱乐的时间多	180
学习是一生的课题	182
真正管用的“生意经”不可能在书本里学得到	185
一个有“教养”的人知道如何使用知识	188
把特殊的知识转化成力量	190
从所有人身上学习	194





第十一章 生活的格言：不要把金钱当作快乐的源泉

钱不是罪恶	198
省一分钱就是赚一分钱	200
发挥一块钱的100%的功效	201
当用则用、当省则省	205
金钱并不是万能的	207
不要把金钱当作快乐的源泉	209
慷慨地回馈社会	210
戒除吝啬贪婪的习性	212
千万不可忽视身体的健康	215
要关注自己的心灵	218
用八分的紧张和二分的松弛来保持最好的工作状态	221

第十二章 幸福的格言：对自己满足的人是富人

不要和自己过不去	224
人生的意义就在于获得幸福	226
学会感恩和知足	229
对自己满足的人是富人	231
适度享乐时不忘追求善行	233
做好你的年龄该做的事即可	235
笑是智慧的磨刀石	237
驾驭和摆脱痛苦	239
不要轻易动怒	241
尽量不要因任何琐事而烦恼	243



第一章

处世的格言

警惕不明不白的事

保护自己的口舌

谁保护自己的口舌，谁在今生与后世都是平安的。

——犹太人格言

柯立芝是美国第30任总统。他虽然政绩平平，却也极有特色。

1924年，柯立芝为自己竞选连任，以压倒优势击败民主党候选人。共和党的竞选口号是：“保持冷静，保持柯立芝”。

自从入主白宫以后，他常把摇椅放在前门廊里，晚上坐在那里抽雪茄。比起其他任何一个总统来，他做的工作最少，做的决策也最少。门肯说：“他在五年又七个月的总统生涯中，所做出的最大功绩就是比其他任何一个总统睡得都多——睡觉多，说话少。他把自己裹在高尚神圣的沉默中，双脚搭在桌子上，打发走一天天懒惰的日子。”

人们给柯立芝起了一个“沉默的卡尔文”的绰号，这不是没有道理的。

柯立芝真正能做到只说三言两语，甚或一言不发，如果他要这样做的话。

1924年大选时，心急的新闻记者找到柯立芝，问他：“关于这次竞选你有什么话要说吗？”

“No（没有）。”柯立芝回答说。

“你能就世界局势给我们谈点什么吗？”另一个记者问道。

“No（不能）。”

“能谈一下关于禁酒令的消息吗？”



“No（不能）。”

当失望的记者们要离开时，柯立芝严肃地说：“记住，不要引用我的话。”

他在加利福尼亚州旅行结束就要返回华盛顿时，电台记者们采访了他，问他对美国人民有什么话要说，他愣了一会儿，说：“再见。”

柯立芝知道自己该怎样应付这种场面。“如果你什么也不说，”他有一次这样解释道，“就不会有人要你去重复。”

据门肯回忆说：“柯立芝作为美国总统的有价值的记录几乎是个空白，没有什么人记得他做过什么事，或说过什么话。”但门肯错了，柯立芝说过的很多话后来都成了名言警句。

1919年，他担任马萨诸塞州州长时，波士顿警察举行罢工，他对此评论道：“任何人，不论在任何地方、任何时候都没有权力举行罢工反对公共安全。”这话使他在全美国出了名，对日后当选副总统颇有效力。

犹太人提醒你：

“如果我们能坐下来，保持冷静，我们生活中五分之四的困难就会消失。”在你准备发表比较重要的言论的时候，是否也能够保持足够的冷静呢？



多说话并不表明有才智

控制你的口，守住你的言语；人的口中有财富，
你要珍惜你的嘴唇。

——犹太人格言

古希腊最早的哲人泰勒斯就说过：“多说话并不表明有才智。”人有两只耳朵，只有一张嘴，一位古罗马哲人从中揣摩出了造物主的意图：让我们多听少说。孔子主张“君子欲讷于言而敏于行”，这是众所周知的了。明朝的李笠翁也认为：智者拙于言谈，善谈者罕是智者。当然，沉默寡言未必是智慧的征兆，世上有的是故作深沉者或天性木讷者。但是，我确信其反命题是成立的：夸夸其谈者必无智慧。

曾经读到一则幽默，大意是某人参加会议，一言不发，事后，一位评论家对他说：“如果你蠢，你做得很聪明；如果你聪明，你做得很蠢。”当时觉得这话说得很机智，意思也是明白的：蠢人因沉默而未暴露其蠢，所以聪明；聪明人因沉默而未表现其聪明，所以蠢。仔细琢磨，发现不然。聪明人必须表现自己的聪明吗？聪明人非说话不可吗？聪明人一定有话可说吗？再也没有比听聪明人在无话可说时偏要连篇累牍地说聪明的废话更让人厌烦的了，此时他不但做得很蠢，而且他本人也成了天下最蠢的一个家伙。

公平地说，那种仅仅出于表现欲而夸夸其谈的人毕竟还不失为天真。今日之聪明人已经不满足于这无利可图的虚荣，他们要大张旗鼓地推销自己，力求卖个好价钱。于是，我们接连看到，靠着传播媒介的起哄，平庸诗人发出摘冠诺贝尔的豪言，俗不可耐的小说





跃居畅销书目的榜首，尚未开拍的电视剧先声夺人闹得天下沸沸扬扬。在这一片叫卖声中，常常使人想起甘地的话：“沉默是信奉真理人的精神训练之一。”吉辛则说过：“人世愈来愈吵闹，我不愿在增长着的喧嚣中加上一份，单凭了我的沉默，我也向一切人奉献了一种好处。”这两位圣者都是不尚于言谈的人，看来决非偶然。当然，沉默者未免寂寞，可那又有什么？说到底，一切伟大的诞生都是在沉默中孕育的。广告造就不了文豪。

种种热闹一时的吹嘘和喝彩，终是虚声浮名。在万象喧嚣的背后，在一切语言消失之处，隐藏着世界的秘密。世界无边无际，有声的世界只是其中很小一部分。只听见语言不会倾听沉默的人是被声音堵住了耳朵的聋子。懂得沉默的价值的人却有一双善于倾听沉默的耳朵，如同纪伯伦所说，他们“听见了寂静的唱诗班唱着世纪的歌，吟咏着空间的诗，解释着永恒的秘密”。一个听懂了千古历史的沉默的话语的人，他自己一定也是更懂得怎样说话的。



人在喧嚣和繁忙中要能闹中取静。这样，才能更好地沉思，才能显出你的睿智。



要学会认真倾听

用两倍于自己说话的时间倾听对方讲话。

——犹太人格言

“要以两倍于自己说话的时间倾听对方的话。”这是因为，人只有一张嘴，却有两个耳朵。建立了巨大金融王国的罗斯柴尔德家族的家训就是“少说”。首先应该倾听对方的话，建立信任关系，才能获得成功。

在美国的一个《我是干什么的?》的电视节目中，电视主持人向来宾提问，要来宾根据提问猜出他是干什么的。这个节目连续播出了25年。

开始时，阿琳觉得很难掌握住自己要回答问题的线索。后来，她丈夫马丁·加贝尔说：“我从这个节目里得到的结论是，你应该仔细听别人说什么，要学会认真倾听。”阿琳采纳了他的忠告，结果非常有效。由于集中注意力听别人说话，她常常能很准确地回答问题。事实上，她的主要优势就在于她能注意倾听。

不过，倾听不仅仅是获取信息。一位70多岁的陌生妇女向阿琳表示，“注意倾听”也是爱你的邻居的一种方式。阿琳常在杂货店碰到这位妇女，这位妇女有着一双机敏又锐利的黑眼睛。每当她看到阿琳时，立即走过来跟阿琳滔滔不绝地聊天。有时阿琳忙得很，但也不得不耐着性子听下去。

“我不久要去阿堪萨斯一次，”有一天她对阿琳说，“那里的春天很暖和，这对我的关节炎有好处。但是，不等你想念我，我就会回来的。”阿琳这才第一次注意到她的手指既僵硬又弯曲。“你一个人

去吗？”阿琳问。“哦，是的，”她说，“我丈夫去世很久了。但是我通过与人们交谈，发现了许多像你这样的人。”

阿琳立刻觉得非常惭愧。那位老妇人是那么高兴，一点也不为自己感到伤心。通过与人交谈，她平静的生活变得有意义了。她所需要的，仅仅是能够倾听她讲话的人们的耳朵。从那以后，阿琳养成了尽量倾听别人谈话的习惯。



拥有一个善于倾听的好朋友是最好的礼物与喜悦。为了彼此的愉悦，努力去倾听别人吧！

