

# 选择 比努力更重要

THE CHOICE  
IS MORE  
IMPORTANT  
THAN EFFORT

袁文龙◎著

你只要花**2**小时阅读本书，  
就可以找到改变你一生的力量。

穷人要  
翻身致富  
只在一念之间



# 选择 比努力更重要

本书告诉你

- ▶ 为什么努力常常没有结果？
- ▶ 为什么你那么努力地工作，却无法成为富翁？
- ▶ 为什么有的人努力到60岁还要继续工作？
- ▶ 为什么有的人总是比你更富有？
- ▶ 为什么说你的家中一直储藏着黄金？
- ▶ 为什么说直销是没有围墙的商学院？
- ▶ 如何把支出变成收入？
- ▶ 如何才能获得被动收入？
- ▶ 如何做一个生产消费者？
- ▶ 如何杠杆你的时间？
- ▶ 如何杠杆你的金钱？
- ▶ 如何建立你的财富管道？



## IMPORTANT

一本造就亿万富豪的黄金书

ISBN 7-80171-739-2



9 787801 717399 >

ISBN 7-80171-739-2/B · 37

全套定价：80.00元（本册17.00元）

迈向成功  
丛书

# 选择 比努力更重要

THE CHOICE  
IS MORE

IMPORTANT  
THAN EFFORT

你只要花**2**小时阅读本书，  
就可以找到改变你一生的力量。

袁文龙◎著



## 图书在版编目(CIP)数据

选择比努力更重要 /袁文龙著 . - 北京:大众文艺出版社,  
2005. 7

(迈向成功丛书)

ISBN 7-80171-739-2

I . 选 . . II . 袁 . . III . 成功心理学 - 通俗读物  
IV . B848.4 - 49

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2005)第 066776 号

**选择比努力更重要**

大众文艺出版社发行

(北京市东城区府学胡同甲 1 号 邮编: 100007)

北京泰山兴业印务有限责任公司印刷 新华书店经销

开本 880×1230 毫米 1/32 印张 28 字数 400 千字

2005 年 7 月第 1 版 2005 年 7 月第 1 次印刷

印数: 1 - 10000 套

ISBN 7-80171-739-2/B · 37

全套定价: 80.00 元 (本册 17.00 元)

**版权所有, 翻版必究。**



## 创造财富的最后一次机会

如果你可以洞悉未来，你愿意付出什么代价？如果你能够预测未来，你又能否把握机会？有什么股票你应该卖掉但没有卖？有什么物业你应该买却没有买？有什么机会你应该把握而又错失？你一生中又能遇到多少机会呢？这个时代可能是你最后的机会，你要格外留神。

每十年就会有一些配合时代的伟大产品出现。七十年代是微波炉，八十年代是录象机，九十年代是电脑和互联网。在八十年代把握机会的，现在都已是百万富翁，在九十年代把握机会的，则已成为亿万富翁。在未来几年中，也一定会出现这样的机会！世界顶尖经济学家保罗·皮尔兹预计，到 2010 年，与健康相关的产业就将为美国经济带来每年 10000 亿美元的收益，这些收益来自为大众提供令人更健康、更美丽、延缓衰老或预防疾病的产品和服务等等。

就拿健康产业来说，在 20 年前这个产业并不存在，但今天，健康产业的收益达 2000 亿美元，相当于美国整个汽车产业收益的一半。从 2000 年到 2010 年，健康产业的消费将由两千亿增长到 1 万亿美元，足足有五倍的增长。为什么会有这么大的增长呢？为什么可以预计它呢？因为在过去的 20 年中，二战后出生的新生族主宰

了经济的发展。这是否就是你值得把握的机会呢？这群新生族正是今天 37 至 55 岁的人，他们正值事业高峰，收入非常可观，消费力巨大。就是他们刺激了运动用品、汽车、个人电脑和互联网的消费。目前美国经济总产值是 10 万亿美元，其中 5 万亿就是由他们创造的。

虽然战后新生族只占美国人口的 30%，但他们的消费却占整体经济的 50%。更重要的是，他们还会增加一万美元的额外消费。

如果你愿意把握，这就是你前所未有的机会。但你怎样把握这个机会呢？你可以成为医护从业人员、生产商、零售商甚至分销商。

成为医护从业人员（例如医生、按摩师、治疗师），需要你付出高昂的学费、保险费，需要你长时间的学习和工作；成为生产商，需要投入大量资金建立基础设施、从事项目开发；成为零售商，需要负担庞大的经济费用、员工薪金、库存费用，还需要每星期工作七天。最有利的就是分销商。

我们可以得出这样的结论：未来二三十年，最大的财富并不在于生产，而在于分销。美国最大的百货连锁店沃尔玛、联邦快递以及在互联网上卖书的亚马逊均从事分销业务，他们都有一个相同的名称，就是分销商。这些公司把顾客认可和必须的产品或服务进行有效地分销，创造了巨额财富。

另一个重要的话题就是，由于世界范围内对商业的无知，特别是对新世纪的财富金钱观的无知，21 世纪最大的财富，首先来自对消费者的教育——关于新的财富



观念以及怎样创造财富、实现财富的教育。在实现财富的过程中，分销渠道成为最重要的创造财富的源泉，人们通过做这种生意参与世界财富的分配，这是一种思想敏锐的生意。更好的产品、更好的分销，给每个人带来更好的机会。商业的成功首先需要好的产品、服务和体验，然后有好的商业模式。分享那些已经被证实的成功模式，是最快的方法。谈到分销模式，我不能不提到两个人，一个是比尔·奎恩博士，另一个是贝克·哈吉斯。比尔·奎恩博士虽是一个盲人，但他是一个智者。他洞察到人类的三种消费类型：一是生产者，二是消费者，三是生产消费者。通常，生产者生产和销售产品和服务，他们是人类需求的提供者，他们是赚钱的人；消费者是花钱的人；而消费商（又称生产消费者）由于参与了实现财富的商业模式，能够在聪明地花钱的同时赚钱。这就是比尔·奎恩博士的消费商分销模式。

贝克·哈吉斯的《管道的故事》同样说明了一个引人入胜的分销模式。面对新世纪、新商机，你是给自己修建一个财务自由的管道，还是永远自己挑水喝呢？你是建立自己的分销有限公司、做自己的CEO，还是给别人管道当雇工呢？

这个模式，你可以从家庭开始，不需要很多资金，也不用支付员工薪水。这个生意可以从空余时间开始，但可以赚到数千数万美元的月收入。试想现在是1982年，有个叫盖茨的人邀请你投资他的个人电脑生意，有谁会相信他呢？美国最大的百货连锁店创办人山姆·沃尔顿在44岁那年创办了沃尔玛，61岁成为世界

首富。今天你的借口又是什么呢？有一件事是可以肯定的，今天你看了这段文字和上面提到的那两本书，将来你不能说：“我当时不知道……”

将来，当子孙向你打听 21 世纪初的繁荣景象时，你怎么回答？你会说如何装备了自己、把握了机会，还是找个借口解释你为何又错过了机会？二战后出生的新生族会在未来数年内彻底改变全世界的经济趋势，你一生中还有多少这样的机会呢？无论如何不要再错过这次机会！



# 目 录

## 第一章 选择比努力更重要

- 成功首先取决于选择 /3
- 努力可能是一个陷阱 /5
- 我们是在提水，还是在挖井 /7
- 给选择一个欲望 /10
- 选择不对，努力白费 /11
- 选择大于努力 /14
- 你生命中最重要的是什么 /16
- 人生是一场选择的游戏 /18

## 第二章 努力不是财务自由的惟一出路

- 聪明工作才是成功的关键 /23
- 给成功找一个方向 /25
- 让改变来拯救你 /26
- 人生的四种象限 /28
- 幸福人生的二十件事 /32
- 你要面对的严酷事实 /33
- 如果钱不是问题 /35
- 传统的财务收入模式 /37

财务自由之路 /41

怎样才能走上财务自由之路 /43

### 第三章 改变思维，才能改变人生

思路不对，再有智慧也徒劳 /51

思路比努力更重要 /55

改变思维，改变人生 /56

走出你的传统消费思维 /58

商店绝对不是你的朋友 /61

生产消费者革命 /63

你也可以做一个生产消费者 /65

每次购物时都生产消费 /66

走向财务自由的道路允许调头 /67

将注意力放在错误的对象上很危险 /69

冲破店铺的迷宫 /71

富爸爸，穷爸爸 /72

### 第四章 直销事业的财富魅力

帮助你建立财富管道 /77

你是在提桶还是在建立管道 /79

找到你自己的杠杆 /84

杠杆你的金钱 /87

杠杆你的时间 /90

令人称奇的复合 /92

决定贫富的七十二规则 /94

不可思议的市场倍增学 /96

## 目 录 ►

- 和成功人士分享成功 /100
- 直销——复制的终极管道 /102
- 无限终极增效 /104
- 借船出海，借网捕鱼 /105
- 建立自己的增效团队 /107

## 第五章 直销事业的核心价值

- 没有围墙的商学院 /113
- 构建人际关系网络 /116
- 找到人生的价值与梦想 /119
- 树立个人良好形象 /124
- 提高你的口才 /127
- 培养你的沟通能力 /130
- 提高个人领导技巧 /134
- 组建家庭式企业，构建美满婚姻 /136
- 改变心态，改变命运 /138
- 做自己生命的总经理 /141

## 第六章 不要让任何人偷走你的梦想

- 你能实现你的梦想 /147
- 人类的历史就是梦想成真的历史 /149
- 成功与财富都源于梦想 /151
- 不要让任何人偷走你的梦想 /153
- 怎样使你的梦想成为现实 /156
- 规划梦想的三个步骤 /158
- 建立你的梦想手册 /161
- 为了梦想，努力奋斗 /162

# 第一章

---

## 选择比努力更重要





## 成功首先取决于选择

有三个人要被关进监狱三年，监狱长满足他们三人一人一个要求。美国人爱抽雪茄，要了三箱雪茄。法国人最爱浪漫，要一个美丽的女子相伴。而犹太人说，他要一部与外界沟通的电话。三年过后，第一个冲出来的是美国人，嘴里鼻孔里塞满了雪茄，大喊道：“给我火，给我火！”原来他忘了要火了。接着出来的是法国人，只见他手里抱着一个小孩，美丽女子手里牵着一个小孩，肚子里还怀着第三个。最后出来的是犹太人，他紧紧握住监狱长的手说：“这三年来我每天与外界联系，我的生意不但没有停顿，反而增长了 200%，为了表示感谢，我送你一辆劳施莱斯！”

这个故事告诉我们，什么样的选择决定什么样的生活。今天的生活是由三年前我们的选择决定的，而今天我们的选择将决定我们三年后的生活。我们要选择接触最新的信息，了解最新的趋势，从而更好的创造自己的未来。要知道，我们的人生只有三天，昨天、今天、明天。你的今天是你的昨天所决定的，你的明天将由你的今天来决定。

昨天的日子，我们过得太正常了。我们和 95% 以上的

人一样，过着正常的、没有追求的生活。因为太正常了，心态一直是消极的，失败的。大部分人只要有一只饭碗在手里，哪怕是一只破碗、泥碗。哪怕碗里只有一口粥、一口汤，我们都舍不得、也没有勇气把它扔掉。因为我们习惯于在习惯的环境里过日子。人在习惯中死亡，在不习惯中生存！

我们每个人的生活圈子是小小世界，在我们生活的小圈子里，你总会发现，为什么有些人不管大事小事，他们总是比较容易获得成功。他们挣更多的钱，过高品质的生活，有健康的身体和良好的人际关系。而更多的人忙忙碌碌，却只能维持生计。他们的差别究竟在哪里呢？

不是智力上的差别，人在智力上是有差别，但是差别很小，智力超常和智力低下的都占极少数，不到3%。不是学历上的差别，学历只是对书本知识的一种认可，与成功没有直接关系。情况往往是，书本知识学得越好的人，越喜欢给别人打工。学校的老师和教授们，不能教给你当老板的方法，不能教你做百万富翁。如果他们能教你做百万富翁，那么他们自己早就是百万富翁、千万富翁了。就像一个打工的人，永远也没有资格去教一个百万富翁，应该如何去挣钱，因为他没有这种经历和经验。

生活对富人来说才是生活，对穷人来说只是生存。有什么样的选择就会得到什么样的结果。有选择就有改变。每个人都有自己的缺点和优点，长处和短处。只有经过不断的学习和改变，才能使自己变成一个出色的、专业的人员。改变从自身开始，不要试图改变别人，在改变的过程中，我们第一个要战胜的就是我们自己。改掉坏习惯，养

## 第一章 ►

成好习惯，这是一个至关重要的问题。

你想获得成功，你想拥有财富，你想和别人不一样，最重要的是什么？那就是要改变你努力的方向，你和别人干一样的工作，做一样的事情是不可能超越别人的。你必须有与众不同的思想。

在你的人生中，因为没有作出正确的选择，你曾经错过多少获得成功的机会。如果你可以洞悉未来，你愿意付出什么代价？如果你能够预见未来，你又能否把握机会？有什么股票你应该卖却没有卖？有什么商品你应该买却没有买？有什么机会你应该把握而又错失？你一生中又会遇到多少机会呢？这个时代可能是你最后的机会，你要格外留神。

每 10 年就会有一些配合时代的伟大商机出现。80 年代下海，90 年代炒股票，在 80 年代 90 年代把握机会的，现在都已成为百万富翁。在未来几年中，也一定会出现这样的机会！你一定要留心你的选择。你是选择接受还是选择拒绝？

## 努力可能是一个陷阱

我们每个人都有梦想，人类因梦想而伟大，没有梦想的人是社会的淘汰者。为了实现自己的梦想，我们很多人都在努力。

现在的社会努力很重要，我不反对。努力一定有结果，但是努力就一定会有一个好结果吗？

我看不一定！21世纪的今天是信息的时代，想成为社会上的强者，只能靠一种选择。努力一定要放在选择之后。就象我们下面这个故事的人一样：

有一个人，从魏国到楚国去。他带上很多的盘缠，雇了上好的车，驾上骏马，请了驾车技术精湛的车夫，就上路了。楚国在魏国的南面，可这个人不问青红皂白让驾车人赶着马车一直向北走去。

路上有人问他的车是要往哪儿去，他大声回答说：“去楚国！”路人告诉他说：“到楚国去应往南方走，你这是在往北走，方向不对。”那人满不在乎地说：“没关系，我的马快着呢！”路人替他着急，拉住他的马，阻止他说：“方向错了，你的马再快，也到不了楚国呀！”那人依然毫不醒悟地说：“不打紧，我带的路费多着呢！”路人极力劝阻他说：“虽说你路费多，可是你走的不是那个方向，你路费多也只能白花呀！”那个一心只想着要到楚国去的人有些不耐烦地说：“这有什么难的，我的车夫赶车的本领高着呢！”路人无奈，只好松开了拉住车把子的手，眼睁睁看着那个盲目上路的魏国人走了。

那个魏国人，不听别人的指点劝告，仗着自己的马快、钱多、车夫好等优越条件，朝着相反方向一意孤行。那么，他条件越好，他就只会离要去的地方越远，因为他的大方向错了。

这个寓言告诉我们，无论做什么事，都要首先看准方向，才能充分发挥自己的有利条件；如果方向错了，有利