

贫富的差距
在于观念的不同

观念 决定成败

原著/拿破仑·希尔
编译/原 源

贫富的差距在于观念的
亿万财富买不到一个好的观念，
我们不是没有好的机会，
而是我们没有好的观念。观念
在相同的客观条件下，由于人的观念不同，主观能动性发挥就不同，
各种行为也就不同。

中国华侨出版社



序 言

改变观念才能改变命运

要改变命运，先改变观念。

我们不是没有好的机会，而是我们没有好的观念。观念影响和决定了人们的精神和素质。在相同的客观条件下，由于人的观念不同，主观能动性的发挥就不同，各种行为也就不同。有的人因为具备先进的观念，虽然一穷二白，却白手起家，出人头地；有的人即使坐拥金山，但由于观念落后，导致家道中落，最后穷困终身。

亿万财富买不来一个好的观念，而一个好的观念却能让你赚到亿万财富。为什么世界上所有的财富拥有者能够在发现、捕捉商机上独具慧眼、先知先觉呢？根本原因就是他们思想上不保守，观念更新快！

都说知识改变命运，事实上，观念才能真正改变人的命运，仅凭知识是改变不了命运的！很多自诩才高八斗、学富五车的人不是一样穷困终身吗？





人的思想观念决定了人的言行举止，在任何时候都起着先导的作用。从奔月传说到载人宇宙飞船遨游太空，说到底都是观念更新、思想进步的结果。

观念超前，就能想别人之不敢想，为别人之不敢为，自然就能够发现别人视而不见的绝佳机会，钞票、影响力等等好事情当然就会源源而来了。

市场经济的规律告诉我们：只有思路常新才有出路。成功的喜悦从来都是属于那些思路常新、不落俗套的人们。一堆木料，将它用来作燃料，几乎分文不值；如果将它卖掉，能够价值几十元；如果你有木匠的手艺，将它制作成家具再卖掉，能够卖出好几百块；如果你有高级木匠的手艺，将它制作成高级屏风卖掉，那就能够价值几千元！

观念的更新是永无止境的。没有观念的更新，很容易被社会落在后头。观念是创新的先导，需求是创新的动力。

现在有一句顺口溜叫：脑袋空空口袋空空，脑袋转转口袋满满。要想赚钱，就要勇于开拓，不断创新，为自身发展闯出更广阔的新天地。要问钱来自哪里，钱其实就在你的头脑里！人与人的最大差别是脖子以上的部分，有的人长期走入赚钱的误区，一想到赚钱就想到开工厂，开店铺。这一想法不突破，就抓不住许多在他看来不可能的新机遇。

观念决定成败

ChuanNianJue
DingChengGai

真正想一想，成功与失败，富有与贫穷，只不过一念之差。

不同的观念直接导致了不同的人生！

本书最重要的，不是书中所写的字句篇章，而是想阐述一系列观念，一旦你学会如何驾驭内心里的巨大潜能，以及如何组织已经拥有的知识的话，你就能把它们变成实现目标的力量。

有句谚语说道：

“如果你只想种植几天，就种花；

如果你只想种植几年，就种树；

如果你想流传千秋万世，就种植观念！”

本书的目的，在于引领你的内心去思考一些观念。这些观念将使你认识自己的另一面——洞察天赋的精神力量。它会激发你坚忍不拔、勇往直前的精神和勇气。

一如爱默生所说：“单一个观念产生的力量，就可能超过一个世纪以来所有人、动物和引擎所产生的力量。”

目 录

- 观念 1. 你必须知道自己要什么**
明确的目标，是所有成就的起点 (1)
- 观念 2. 目标明确使你对机会警觉**
若你能像发现别人缺点那样发现机会，你就能快速成功 (7)
- 观念 3. 全力以赴找到成功的所需资源**
要经常提醒自己：在哪里能得到成功所需的资源 (10)
- 观念 4. 金钱不是我们追求的最高目标**
是因成功而致富，而不是因发财而成功 (14)
- 观念 5. 机会无处不在，无时不有**
我们看不到机会，是因为缺乏先进观念、良好心态与丰富想象力 (16)
- 观念 6. 拥有卓越团队，你就能克服所有障碍**
没有人能够不需要任何人帮助而成功 (20)
- 观念 7. 与别人组成团队，更要与自己组成团队**



当你无法为别人做点事情时，可以先为自己做些什么 (26)

观念 8. 家庭是你最强健的团队
团结的家庭，才是强而有力的队伍 (29)

观念 9. 自信心有多强，能力就有多强
仅仅是具备信心还不够，你必须运用它 (32)

观念 10. 知道没有力量，相信才有力量
相信带来积极心态，从而带来无穷信心 (38)

观念 11. 克服怀疑才能建立信心
长期坐着怀疑不如立刻起而求证 (41)

观念 12. 贫穷可怕，不知道贫穷的真正原因更可怕
只有你知道为什么贫穷，你才能远离贫穷 (45)

观念 13. 正确对待他人的批评
一个确信自己是正确的人，不会在乎别人的批评或赞扬的 (47)

观念 14. 你给别人爱与自由，别人便会给你爱与自由
只有你积极追求爱与自由，你才能拥有它们 (49)

观念 15. 把心灵空间留给希望
只要你笑对人生，心态积极，你就永远年轻 (52)

观念 16. 提供超过所得的服务，将得到别人没有的回报
一生中所得的最好奖赏，就是以正确心态提供高品质服务为自己带来的奖赏 (56)

观念 17. 每天多付出一点点
任何成就，都来自每天比昨天多一点点地付出上 (59)

观念决定成败

Simon Nearing
The Power of
Mind



观念
决定
成败

观念 18. 付出超人的努力，才能获得超人的回报
你要期待更多，就必须付出更多；你付出了更多，就必然
获得更多 (62)

观念 19. 胜出在于提供物超所值的服务
多付出能让你成为不可或缺的人物 (66)

观念 20. 你希望别人如何对待你，你就如何对待别人
如果对方没有给你立即的回报，你应再接再厉 (70)

观念 21. 最难相处的人其实是自己
把握自我你就能让自己充满自信，积极进取，克服拖延 (72)

观念 22. 要成功，个人进取心不可或缺
个人进取心能成就一般人无法成就的事业 (76)

观念 23. 很多机会，由个人进取心带来
把个人进取心应用于事业和工作上 (81)

观念 24. 开始一项不甚完全的计划，要比拖延好得多
尽一切努力使你的计划付诸实现，并从错误中学习经验 (85)

观念 25. 成功吸引更多成功，而失败带来更多失败
为成功而努力会让你更有能力迈向成功 (88)

观念 26. 积极的心态引领你走向成功
打倒一个人的不是挫折，而是他面对挫折时的心态 (92)

观念 27. 真正成功者只占人类的 3%
只要你做到了他们所做的事，你也可以加入他们的行列 (98)

观念 28. 热忱是行动的源动力
控制了你的热忱，就控制了你的成功 (102)



观念 29. 热忱改变生命

你为这个世界付出越多热忱，你就能得到越多想得到的东西 (107)

观念 30. 自律的人生才是成功的人生

用自律把自己带到自己想要的地方 (111)

观念 31. 浪费时间是一种罪行

大多数人都浪费了太多时间，否则他们将取得令人羡慕的成就 (114)

观念 32. 自律带来伟大影响力

自律的力量比金钱、财富与权力更强大 (116)

观念 33. 自尊心是意志力的来源

自尊心也是一个人拥有的最有价值的东西 (120)

观念 34. 思考的力量极其巨大

正确思考才能成就杰出的事业 (124)

观念 35. 学会正确地思考

错误的思考方式会把你推向深渊 (126)

观念 36. 怀疑可以通过求证来消除

大多数人要么轻信，要么不相信他们不了解的事物 (131)

观念 37. 控制习惯才能控制成功

不良习惯带来悲惨与失败，良好习惯与品质才能带来成功 (135)

观念 38. 专注积聚最强大的能量

应该把鸡蛋都放在一个篮子里，专注于保护篮子，并把它带往市场 (138)

观念 39. 你总在暗示自己会成功，你很快就会成功

想好的，听好的，说好的，做好的，你就会得到好的 (141)

观念 40. 结合并善用已有资源，坚持下去
大部分人所遭遇的问题，是他们在开始前就已退却 (144)

观念 41. 任何人的成功，首先是团队的成功
真诚的合作与配合才能激发团队最大潜力 (148)

观念 42. 合作的团队远比个人能取得惊人成就
团队合作只需要很少的时间与努力，却能取得巨大的成效 (151)

观念 43. 卓越团队依靠科学经营
善于经营团队，将使你无所不能 (158)

观念 44. 要成功，就必须从挫败中找到等值利益的种子
失败和痛苦是上帝和每一种生物沟通，并指出我们错误所使用的语言 (161)

观念 45. 我们可以把逆境看成是一种祝福
遇到挫折时，要看能从挫折中得到多少收获和“资产” (164)

观念 46. 失败是成功的绝佳契机
面对挫折的态度将决定你一生的命运！ (168)

观念 47. 创造力是世界前进不可缺少的力量
创造力使你做到不可能做到的事情 (172)

观念 48. 健康是一个人的根本保证
拥有健康你不一定拥有一切，但失去健康你就会失去一切 (181)

观念 49. 习惯决定成败
成功因为习惯，失败也因为习惯 (185)

观念 50. 选择不对，人生被废
每个人都有“积极”与“消极”两颗心，选择“积极”幸福一生；



选择“消极”痛苦一生 (191)

观念 51. 只要积极去做，没有什么不可能
横逆之中必定埋藏着成功的种子 (195)

观念 52. 学习培养积极的心
积极的人总能抓住很多机会，消极的人总是与机会擦肩而过 (199)

观念 53. 你是一切的根源
只要你自己对了，这个世界就是对的 (205)

观念 54. 你是天生的赢家
以成功的形象对待自己 (208)

观念 55. 每个人天生都具有处理问题的能力
天无绝人之路，生命丢给我们一个问题时，也给我们解决问题的
能力，只看我们是否善加利用 (213)

观念 56. 你认为自己是什么，你就是什么
只要你想到了，做到了，你就一定会得到 (216)

观念 57. 错误的前提，常常导致错误的结论
在没有对某样事物充分了解之前，不要轻易下结论 (220)

观念 58. 需求是发明之母，驱策人们追求成功
需求正确会使你有所成就，错误则会诱使你犯罪 (223)

观念 59. 自我激励有着惊人的神奇力量
持续积极的自我暗示将让你无所不能 (226)

观念 60. 你坚信，你就一定做得到
只要有坚定的信念，就一定会成功 (230)

观念决定成败

Qian Ningjie
Jing Cheng Bai

- 观念 61. 坚持到底，永不放弃**
成功其实是再多坚持一秒钟 (232)
-
- 观念 62. 关键时刻能露一手**
你有实力别人才会重视你 (234)
-
- 观念 63. 让计划成为习惯**
会计划才能提高工作效率，完成目标 (238)
-
- 观念 64. 你是最棒的**
发现自己的最大价值 (243)
-
- 观念 65. 危机就是转机**
即使遭遇再大不幸，亦可从头再来 (246)
-
- 观念 66. 先播种才能后收获**
为别人提供他所需要的东西 (250)
-
- 观念 67. 奇迹都是人创造的**
相信奇迹，相信自己能创造奇迹 (256)
-
- 观念 68. 学会选择，懂得放弃**
放弃芝麻是为了得到西瓜 (262)
-
- 观念 69. 一定要有梦想**
梦想是一切成功的起点 (266)
-



观念
决定
成败

观念 1. 你必须知道自己要什么

明确的目标，是所有成就的起点

在开始迈向成功之前，应先问你自己一个问题：我的目标是什么？

设定明确的目标，是所有成就的出发点，很多人之所以失败，就在于他们从来都没有设定明确的目标，并且也从来没有踏出他的第一步。

当你研究那些已获得成功的人物时，你会发现，他们每一个人都各有一套明确的目标，都已定出达到目标的计划，并且花费了最大的心思和付出最大的努力来实现他的目标。

安德鲁·卡内基是引领我们设定明确目标的人的典范，他编定并出版了伟大人物达到永续成功所依循的各项原则。

卡内基原本是一家钢铁厂的工人，但他凭着制造及销售比其他同行更高品质的钢铁的明确目标，而成为全国最富有的人之一。

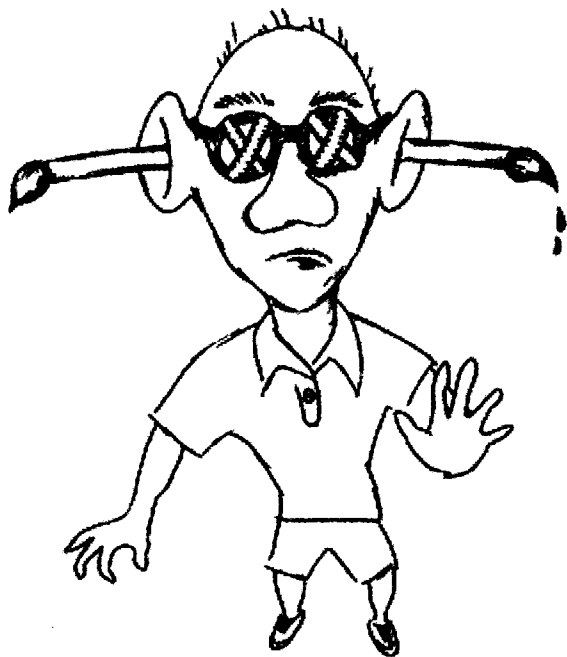
他的明确目标已不只是一个愿望，它已形成了一股强



烈的欲望，只有发掘出你的强烈欲望才能使你获得成功。

认识愿望和目标之间的差异是极为重要的。我们每个人都希望得到更好的东西——如金钱、名誉、尊重，大多数的人都会把这些希望当作一种愿望。如果你知道希望得到的是什么，如果你对达到自己的愿望的坚定性已到了执著的程度，而且能以不断的努力和稳健的计划来支持这分执著的话，那你就已经是在发展你的明确目标了。

观念决定成败



明确的目标是所有成功的起点。

明确的目标，加上积极的心态，就是成功的开始。

GuangNingJie
DingChengJie



记住，不论你是否愿意，世界都会改变。但是，你可以选择改变的方向。

克里斯多福看了罗勃特·凡尔纳的《环游世界八十天》之后，他想：“80天环游世界！那么，我何不用80美元环游世界？只要有信心，任何目标都能实现。”

他拿出纸和笔，把所有可能遭遇的问题列出来，再把能够解决的部分作记录。

克里斯多福是一位摄影专家，拥有一架性能良好的相机。他做好计划，立刻付诸行动。

他和查尔斯·普立兹大药厂签约，替他们到他准备造访的国家采集土壤标本；他考取了国际驾照，并准备了一套地图；他从报纸上搜集征招船员的广告；他又取得了青年旅馆会员证；最后，他接洽同意搭载他横渡大西洋的公司，条件是为该公司拍摄宣传用的照片。

这个26岁的年轻人，搭机飞离纽约时，口袋里只有4美元。用80美元环游世界是他明确的主要目标。以下是他的一些经验：

* 在旅馆餐厅免费吃早餐，条件是他替对方拍摄厨房里的菜色，双方都很满意。

* 在爱尔兰买了四盒美国香烟，用掉4.8美元。当时香烟在很多国家都可以当钱用，作为交易的媒介。因此，他从巴黎搭机飞到越南时，送给机长一整盒香烟充当机票。



* 送四包香烟给列车长，以让自己搭乘火车，从维也纳穿越阿尔卑斯山到瑞士。

* 搭乘巴士到大马士革。他在叙利亚帮一名警察拍照，对方满意极了，于是命令巴士司机送他到目的地。

* 为伊拉克快递公司的总裁及全体员工拍照，让他从巴格达搭便车到德黑兰。

* 曼谷一家高级餐厅的主人请他吃饭，待他如上宾。因为他提供了对方所需的资料：各地区的详细解说及一套地图。

* 在船上担任水手，从日本搭船回到旧金山。

环游世界 80 天？不止，罗勃特·克里斯多福花了 84 天。但是他完成目标，只用了 80 美元。

我们再重复一遍：明确的目标，加上积极的心态，是所有成功的开始。牢记这句话，问自己：我的目标是什么？我真正想要的是什么？

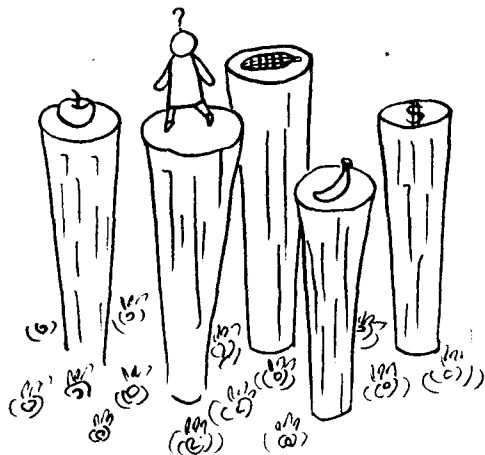
很多对现实不满的人们，不知道自己想要什么；他们没有明确的目标，只是随波逐流。

选定目标并不容易，需要经过痛苦的自我考验。但是，所有的努力一定值得。有了明确的目标之后我们就会发生很大变化：

1. 潜意识开始发挥积极的力量。
2. 知道自己要什么，容易找到正确的方向。
3. 工作变得充满乐趣。你愿意抽出时间和金钱，阅

读、思考并且计划。经常想到你的目标，保持旺盛的进取心。

4. 更能够看出并且抓住有助于达成目标的机会。



《家庭仕女月刊》编辑爱德华·巴克的经验，印证了这四个好处。他的目标是办一份杂志。有了这个明确的目标，他便从别人视而不见的小事中，抓住了机会。

他看到一个人打开一包香烟，从里面掉出一张明星照片。巴克捡起那背面空白的照片。

巴克心里想，香烟盒内所附的明星照片，如果在背面加上明星的小传，价值一定会大为提高。他向承印那些照片的印刷厂经理提出自己的构想，立刻获得认同。那位经理说：

“请你撰写100则名人小传，每则100字以内，酬劳



观念决定成败



是美金 10 元。把名单开给我，并加以分类，例如，总统、军人、明星、作家……”

这是爱德华·巴克得到的第一份撰稿工作。名人小传的撰写工作应接不暇，他需要助手，因此以每则美金 5 元的酬劳请他的哥哥代写。不久之后，巴克雇用 5 名记者为印刷厂撰写名人小传，自己担任主编。

没有任何人的成功是凭空而来的。所有成功者起初都不会一帆风顺。但是，他们会在明确目标的指引下，利用周围的资源，发掘内在的诸多潜能，从而开创出了成功的事业。

Guān Niǎn Jué
Dìng Cheng Bǎi