

徐景霖
编著

International
Trade
Practice

国际 贸易 实务

FE 东北财经大学出版社
Donghai University of Finance & Economics Press

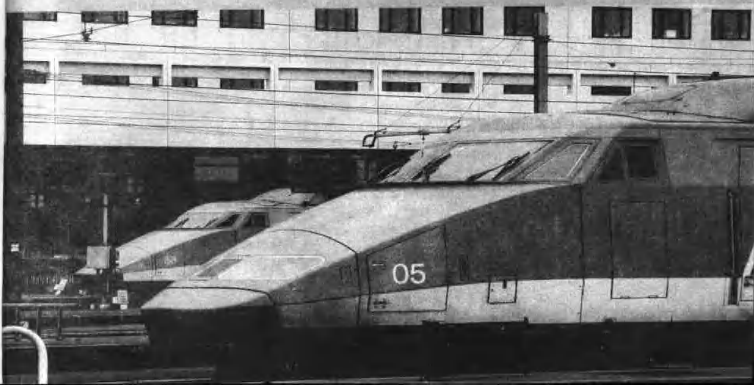


徐景霖 编著

International
Trade
Practice

国际 贸易 实务

FE 东北财经大学出版社
Dongbei University of Finance & Economics Press



© 徐景霖 2006

图书在版编目 (CIP) 数据

国际贸易实务 / 徐景霖编著. —7 版. —大连: 东北财经大学出版社, 2006. 1

ISBN 7-81084-694-9

I. 国… II. 徐… III. 国际贸易-贸易实务 IV. F740.4

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2005) 第 074913 号

东北财经大学出版社出版

(大连市黑石礁尖山街 217 号 邮政编码 116025)

总编室: (0411) 84710523

营销部: (0411) 84710711

网址: <http://www.dufe.cn>

读者信箱: dufep@dufe.edu.cn

大连大印印刷有限公司印刷

东北财经大学出版社发行

幅面尺寸: 170mm×240mm 字数: 486 千字 印张: 21 插页: 1

印数: 192 201—198 200 册

1987 年 12 月第 1 版

2006 年 1 月第 7 版

2006 年 1 月第 27 次印刷

责任编辑: 于印姝

责任校对: 董 隼

封面设计: 冀贵收

版式设计: 钟福建

定价: 32.00 元

第三版说明

本书自1989年10月再版以来，国际贸易领域的国际规则和做法又有新的变化和发展。特别是国际商会《1990年国际贸易术语解释通则》(INCOTERMS 1990)的推出和运用，使该书原内容落后于国际贸易的现实。为了适应我国对外经济贸易事业发展和教学改革的需要，在该书的原有基础上，吸收当前国际贸易实际业务新的做法，对该书进行修订和大量补充，力求本书的结构与内容更加合理与完善。

编著者

1992年3月

第四版说明

本书自1992年3月第三次修订后，国际商会又制定了《跟单信用证统一惯例》（1993年修订本），即国际商会第500号出版物（UCP500），已于1994年1月1日起实行。为了使本书内容适应国际贸易现实需要，在本书原有结构和内容的基础上，参考UCP500与UCP400的变化对本书进行修订和补充，力求本书的内容进一步地符合国际贸易业务实际。

编著者
1994年2月

第五版说明

本书是全国高等财经院校“九五”规划重点教材。结合本书的出版，对国际商会于1996年修订的《托收统一规则》（URC522号出版物）的内容在书中作了补充，供广大读者学习和参考。同时，也是《国际贸易实务》一书的第五次修订再版。

编著者

1999年1月

第六版说明

本书自1999年1月第五版问世以来，国际商会制定了《2000年国际贸易术语解释通则》，在国际货物买卖合同中引用《2000年国际贸易术语解释通则》可以明确界定当事人各自的义务，减少法律纠纷。我国于1999年3月15日第九届全国人民代表大会第二次会议通过了《中华人民共和国合同法》（简称《合同法》）。本书针对上述国际贸易惯例的修订和我国《合同法》的实施，有目的地对书中有关章节进行大量修改和补充；同时结合当前国际贸易的新发展和进出口业务实际，增加了质量监督检验检疫、电子商务和电子合同、出口结汇方式、出口收汇核销和出口退税等内容，使该书内容进一步符合国际贸易惯例和法律的要求，适应我国加入世界贸易组织后的业务需要。

编著者

2002年1月

第七版说明

本书自 2002 年 1 月第六版与读者见面以来,我国于 2002 年 4 月 28 日由第九届全国人民代表大会常务委员会第二十七次会议通过修改《中华人民共和国进出口商品检验法》(以下简称《商检法》)的决定;又于 2004 年 8 月 28 日第十届全国人民代表大会常务委员会第十一次会议通过《关于修改〈中华人民共和国票据法〉的决定》和颁布《中华人民共和国电子签名法》。以上法律都与我国对外经济贸易关系密切,是我国进行对外贸易业务的法律依据的一部分,为了适应法律修改和实施的现实,第七次将本书作出修改。希望广大读者在教与学的实践中提出宝贵意见,以便改正。

在这次修订中,承蒙辽宁出入境检验检疫局陈少猛处长和营口菱镁化工集团有限公司张荣阳先生的大力帮助,在此表示谢意。

编著者

2005 年 4 月于大连

再版说明

本书自1987年12月出版之后，国际间经济活动有了很大发展。国际上为了适应这一发展的需要，相继签订了与国际贸易有关的国际公约；国际商业组织和团体对国际贸易惯例也作了修改和补充。在我国，随着改革开放的不断深入，我国的对外贸易、对外经济合作和交流的规模日益扩大。我国根据对外经济贸易关系发展的需要，颁布若干法律和法令规章。由于国际范围内和我国对外经济贸易领域发生了上述变化，已明显地使该书第一版的某些内容落后于当前的客观实际，为此，对本书的一些内容进行修改和补充。通过这次修订再版，力争使这本书的内容更加符合对外贸易业务实际的需要。但是，通过此次再版可能仍会存在缺点和错误，衷心希望广大读者继续提出宝贵意见。

编著者

1989年10月

编者说明

近几年来，随着我国对外经济贸易事业的发展，各方面要求学习和掌握国际贸易实务知识的人员越来越多。为了适应这一形势和满足广大读者的需求，特编写这本书。

本书自1987年出版以来，经过两次修改和重印，这次又将其部分内容作了修改和补充。修改后，本书具有以下特点：第一，本书尽量从我国外贸业务实际出发，突出知识性和实践性；第二，本书在可能的条件下引用《联合国国际货物销售合同公约》（简称《公约》）对一些问题的解释和规定，以使读者进一步掌握《公约》的内容，有利于我国同缔约国之间的进出口贸易；第三，为了适应外贸业务需要，本书专门介绍了进出口货物价格和费用的计算方法。

本书自出版以来，得到广大读者的支持和帮助，也受到读者的欢迎，在此表示衷心感谢。由于本人水平有限，虽然多次修改，书中缺点和错误仍在所难免，希望批评指正。

编著者

1989年1月

目 录

绪 论 ⇨1

第一篇 国际货物买卖合同条款

第一章 国际货物买卖合同当事人名称和标的物 ⇨7

本章目的与要求 /7

第一节 当事人名称或姓名和住所 /7

第二节 货物名称 /9

第三节 货物品质 /9

第四节 货物品质的表示方法 /10

第五节 合同中的品质条款 /14

复习思考题 /15

第二章 货物的数量 ⇨17

本章目的与要求 /17

第一节 货物数量的计算方法 /17

第二节 合同中的数量条款 /19

复习思考题 /21

第三章 货物的包装 ⇨22

本章目的与要求 /22

第一节 货物包装的作用 /22

第二节 货物包装的种类 /25

第三节 货物包装的标志 /26

第四节 中性包装和定牌 /28

第五节 合同中的包装条款 /29

复习思考题 /30

第四章 国际贸易术语 ⇨31

本章目的与要求 /31

第一节 国际贸易术语的含义和作用 /31

第二节 国际贸易术语的国际贸易惯例 /32

第三节 国际贸易中主要的贸易术语 /36

第四节 国际贸易中其他贸易术语 /48

2 国际贸易实务

第五节 国际贸易术语的选用 /49

复习思考题 /51

第五章 货物的价格 ⇨52

本章目的与要求 /52

第一节 作价原则 /52

第二节 作价方法 /53

第三节 常用价格的换算 /54

第四节 合同中的价格条款 /57

复习思考题 /58

第六章 货物的交付 ⇨59

本章目的与要求 /59

第一节 货物运输方式 /59

第二节 货物交付条件 /68

复习思考题 /78

第七章 货物运输保险 ⇨80

本章目的与要求 /80

第一节 海上风险、损失和费用 /80

第二节 我国海运货物保险条款 /82

第三节 英国伦敦保险协会海运货物保险条款 /85

第四节 我国海运货物保险业务与合同中的保险条款 /86

第五节 海运货物保险单据的形式 /89

第六节 其他运输方式的货物保险 /90

第七节 保险索赔 /92

复习思考题 /94

第八章 国际贸易结算的票据 ⇨95

本章目的与要求 /95

第一节 票据的含义与作用 /95

第二节 汇票 /96

第三节 本票和支票 /102

复习思考题 /104

第九章 汇款和托收 ⇨105

本章目的与要求 /105

第一节 汇款 /105

第二节 托收 /107

复习思考题 /113

第十章 信用证 ⇨114

本章目的与要求 /114

第一节 信用证的含义与作用 /114

第二节 信用证的当事人与支付程序 /115

第三节	信用证的性质和特点	/122
第四节	信用证的种类	/124
第五节	跟单信用证统一惯例	/131
	复习思考题	/133
第十一章	银行保函和国际保付代理	⇨134
	本章目的与要求	/134
第一节	银行保函	/134
第二节	国际保付代理	/138
第三节	各种支付方式的结合使用	/141
第四节	合同中的支付条款	/142
	复习思考题	/144
第十二章	货物的检验检疫	⇨145
	本章目的与要求	/145
第一节	检验检疫时间和地点的确定	/145
第二节	出入境商品检验检疫	/150
第三节	检验检疫证书及其作用	/152
第四节	检验条款的规定	/153
	复习思考题	/154
第十三章	争议、索赔、仲裁和不可抗力	⇨155
	本章目的与要求	/155
第一节	争议和索赔	/155
第二节	国际经济贸易仲裁	/159
第三节	不可抗力	/164
	复习思考题	/166

第二篇 国际货物买卖的交易洽商和合同订立

第十四章	进出口交易洽商与合同订立	⇨169
	本章目的与要求	/169
第一节	进出口交易洽商的程序	/169
第二节	发价和接受	/171
第三节	国际货物买卖合同的订立	/178
	复习思考题	/181
第十五章	电子商务和电子合同	⇨182
	本章目的与要求	/182
第一节	电子商务	/182
第二节	电子合同	/185
	复习思考题	/187

第三篇 国际货物买卖合同的履行

第十六章 出口合同的履行 ⇨191

本章目的与要求 /191

第一节 备货和报验 /192

第二节 催证、审证和改证 /194

第三节 租船订舱、投保、报关和装运 /197

第四节 单据缮制 /199

第五节 出口结汇 /210

第六节 出口收汇核销和出口退税 /211

复习思考题 /213

第十七章 进口合同的履行 ⇨215

本章目的与要求 /215

第一节 办理对外付款保证手续 /215

第二节 租船订舱、保险、审单付款及接货拨交 /217

第三节 进口业务的国内结算 /220

复习思考题 /221

第四篇 国际贸易方式

第十八章 国际贸易方式 ⇨225

本章目的与要求 /225

第一节 包销、定销与经销 /225

第二节 商业代理 /229

第三节 寄售业务与拍卖业务 /232

第四节 招标与投标 /235

第五节 商品交易所的期货交易 /236

第六节 对销贸易 /238

第七节 补偿贸易 /240

第八节 加工装配贸易 /243

复习思考题 /245

附录一 ⇨247

附录二 ⇨268

附录三 ⇨305

参考书目 ⇨323

绪 论

一、学习《国际贸易实务》的目的和要求

为了适应我国加入 WTO 后外贸业务和对外经济贸易事业发展及教学改革的需要,培养从事对外经济贸易高级管理人才,高等院校开设了“国际贸易实务”课。本门课是以马列主义、毛泽东思想及邓小平理论为指导,理论与实践紧密结合,并具有涉外业务特点的政策性与实践性很强的应用学科,也是国际经济贸易专业必修的一门主要基础课。开设本门课的目的,在于使国际经济贸易专业学生不仅必须掌握国际贸易理论、政策、法律知识、国际贸易惯例以及电子商务,而且还必须具有较丰富的国际商务知识和分析处理外贸业务问题能力。通过学习本门课程,使国际经济与贸易专业学生掌握从事国际贸易的基本原理、基本知识和基本技能与方法。

根据本门课程的教学目的与特点,要求在教学中做到以下几点:

1. 应该以马列主义基本原理和我国对外经济贸易各项方针政策为指导,将国际贸易专业先行课“国际贸易”、“中国对外贸易概论”所阐述的国际贸易理论、方针、政策,在本学科加以具体体现与运用,使理论与实践、政策与业务有效结合。

2. 在本学科的教学实践中,注意与国际贸易法律结合,增强国际贸易专业学生法律观念及国际贸易惯例知识,以维护我国外贸企业正当合法权益。

3. 在本学科的教学实践中,注意增强学生外贸业务感性知识和提高学生实际业务操作能力。结合教学定期到外贸业务部门、商检、保险、银行、铁路、船公司、港口等参观学习,将本学科实践性较强难以用文字和语言阐述的问题,通过参观和电视录像等方式解决。

二、本门课的主要内容

本书共十八章,其内容包括国际货物买卖合同条款、国际货物买卖交易洽商与合同订立、国际货物买卖合同履行及国际贸易方式四篇。

第一篇 国际货物买卖合同条款

《中华人民共和国民事诉讼法通则》第八十五条规定:“合同是当事人之间设立、变更、终止民事关系的协议。依法成立的合同,受法律保护。”国际货物买卖合同是指营业地在不同国家或地区的当事人签订的货物买卖协议。国际货物买卖合同的内容是合同条款,用以体现买卖双方当事人买卖特定货物所涉及的权利义务关系。合同条款一般包括:货物名称和品质,货物数量,货物包装,贸易术语,货物价格,货物运输,货物保险,货款支付,货物检验,争议、索赔、仲裁和不可抗力等。由于这些合同条款的内涵及其在法律上的地

位和作用都不尽相同，所以规定每个合同条款的基本内容对买卖双方当事人有着十分重要的意义。

第二篇 国际货物买卖的交易洽商与合同订立

国际货物买卖交易洽商分为出口交易洽商与合同签订和进口交易洽商与合同订立。

出口交易洽商，就是通过函电或谈判洽商每笔出口业务的具体事宜。交易洽商程序一般要经过询价、发价、还价和接受四个环节。洽商的内容是货物的品质规格、数量、包装、价格、交货、保险、支付、商检、异议与索赔、仲裁和不可抗力等交易条件。如国外某客户来一个电报或电传，询问可否供应某种货物，在业务上称为询价（inquiry）。我方收电后，如有意按一定的交易条件供应某种货物，就向对方去电，或者未经客户询价，我方主动推销某种货物而发出电（函）表示可供某种货物数量、规格、单价、交货条件、包装和支付方式等，并要求对方回电（函）答复，这称为发价（offer）。当对方接到我方发盘，同意发盘中某些条件，并对其中的条件提出了不同意见，这种表示，称为还价（counter offer）。如果对方接到我方发价后，无条件地完全同意发价内容，又在我方规定有效期之内向我方回电（函），这称为接受（acceptance），交易即为达成。

出口合同签订是指双方经过洽商，交易达成之后，将交易洽商达成一致的内容以书面形式固定下来，以便双方按此履行，即称为签订合同。买卖合同的内容一般是双方交易洽商的内容，也可能少一些一般交易条件。

进口交易洽商。进口交易的洽商按进口物资的种类不同，可采用不同的洽商方式。如果进口一般物资，可采用函电洽商方式。一般经过询价、比价、还价和接受等几个环节；如果进口机器设备包含技术转让内容，则采用谈判方式进行洽商。经过双方洽商，达成交易，即可签订合同。

进口合同的签订是指双方交易达成之后，即可签订进口合同。进口合同的格式一般由我方备制。合同的格式分为两种：一种称为购货合同，另一种称为购货确认书，二者具有同样的法律效力。一般进口合同多使用购货确认书；数量较大或交易条件复杂的或进口机器设备包括技术内容的，则使用正式合同。

第三篇 国际货物买卖合同的履行

国际货物买卖合同的履行是实现货物与资金按合同规定条件转移的过程。在履行合同中，环节较多，程序复杂，情况多变，很可能出现违约而引起业务纠纷。因此，要求对外经济贸易业务人员不仅要了解合同成立的法律依据，还要防止违约和争议产生及懂得出现问题的处理方法等。

出口合同履行程序。如果属于 CIF 出口合同和即期信用证支付的，履行此类合同的程序是催证、审证、改证、租船订舱、办理保险、报验、报关和装运。装运之后，应按信用证要求缮制单据，在信用证有效期之内，交银行议付和结汇，还要办理出口收汇核销和出口退税等。如果在履约中出现问题，产生争议，可能还要处理索赔或理赔。

进口合同履行程序。进口合同签订之后，我们要坚持“重合同，守信用”的原则，及时履行应承担的义务，以便圆满地完成国内订货单位交给的进口任务。同时，也要催促对方按合同规定履约，并防止其拖延履约和毁约情况的发生。进口合同的履行一般经过办理对外付款保证手续、催装、审单、付款和接货等阶段。还须与国内订货单位结算货款和其他费用。如果货物到达之后，经商检机构检验在质量、数量、包装或其他方面有问题，

须依据商检证书和其他单据对外进行索赔。

第四篇 国际贸易方式

当前,在国际经济与贸易中,除传统的贸易方式外,还出现了融货物、技术、劳务和资本移动为一体的新型国际贸易方式。主要包括:单边出口、单边进口、包销、商业代理、寄售、拍卖、招标与投标、商品交易所的期货交易、对销贸易、补偿贸易、加工装配贸易等。

为了使读者由浅入深地学习和掌握本书内容,本书先从国际货物买卖的合同条款入手,并结合有关合同条款所涉及的国际贸易法律与国际贸易惯例加以阐述。然后,再按合同履行行业程序予以介绍,这样能够使读者系统、全面了解和掌握国际货物买卖的内容和做法。