

A portrait of Ye Kangsong, a middle-aged man with dark hair, wearing a dark suit, white shirt, and a pink tie. He is looking directly at the camera with a slight smile. His left hand is visible in the lower left, wearing a ring and a watch.

在温州大批民营企业家之中，叶康松之所以能成为代表人物、领军人物，还在于他的个人素养和品格。

——著名作家叶永烈

温州之子

叶康松

THE ELITE OF WENZHOU

沈绍真 著

 汉语大词典出版社

YE KANGSONG

温州之子

叶康松

THE ELITE OF WENZHOU

沈绍真 著



汉语大词典出版社

图书在版编目(CIP)数据

温州之子—叶康松/沈绍真著. —上海: 汉语大词典出版社, 2005.10 (2006 重印)

ISBN 7-5432-1189-0

I. 温... II. 沈... III. 叶康松—生平事迹
IV. K825.38

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2005)第 100142 号

责任编辑 李爱珍

装帧设计 菊 妹

美术编辑 路 静

技术编辑 徐雅清

封面摄影 大 门

温州之子——叶康松

沈绍真 著

世纪出版集团

汉语大词典出版社 出版、发行

(200001 上海福建中路 193 号 www.ewen.cc)

各地新华书店经销 常熟市文化印刷有限公司印刷

开本 787×1092 1/16 印张 19.75 插页 4 字数 240 千字

2005 年 10 月第 1 版 2006 年 1 月第 2 次印刷

印数: 4 001—5 510

ISBN 7-5432-1189-0/F·27

定价: 32.00 元

如有印订质量问题, 请与承印厂联系。T: 0512-52219025



■ 美国总统布什接见叶康松



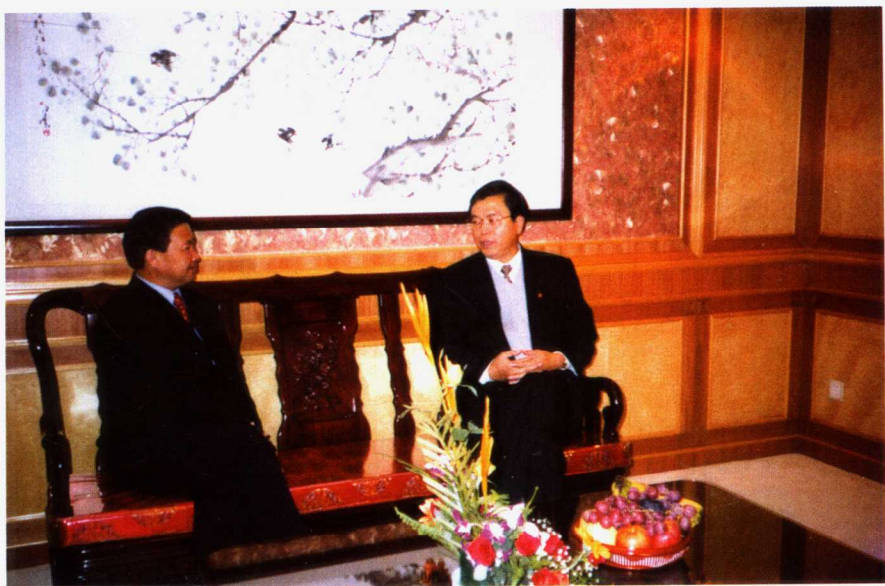
■ 美国前总统克林顿接见叶康松



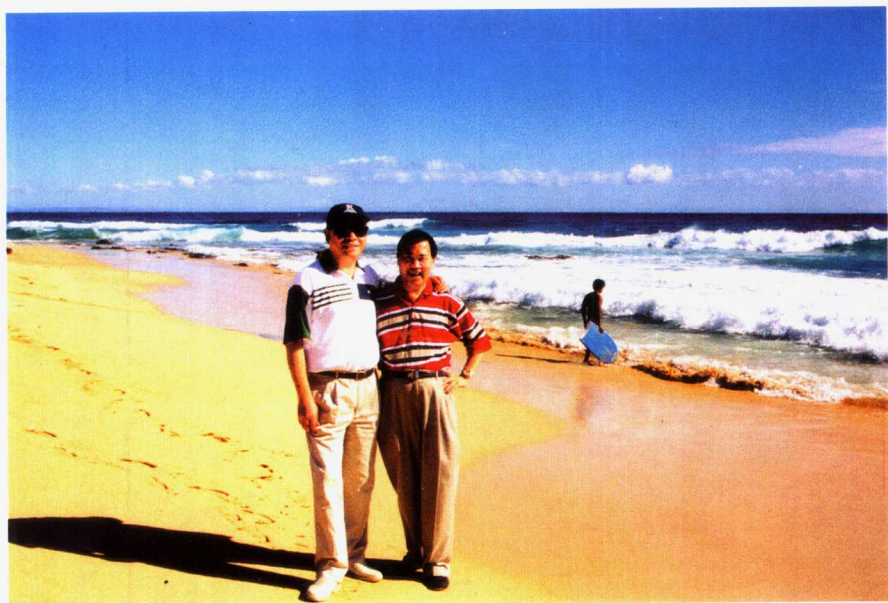
■ 美国众议院议员 Grace F. Napolitano 到康龙集团参观，并授予叶康松荣誉勋章



■ 美国威斯康辛州副州长麦克凯伦（左二）应邀第二次来中国为康龙集团杭州办事处的成立剪彩



■ 叶康松（左一）与时任浙江省委书记张德江亲切交谈



■ 叶康松（右一）与浙江省省长吕祖善在夏威夷



■ 叶康松在首届世界温州人大会上发言



■ 由康龙集团出资邀请浙江小百花越剧团访美，沈国放代表亲临演出现场慰问

■ 叶康松当选温州改革开放十大风云人物颁奖现场



■ 在北京人民大会堂，由康龙集团主办的“保健品市场规范与发展研讨会”上，叶康松（左五）与应邀参会的行业领导、专家合影留念



■ 康麦斯中国公司在上海光大国际会议中心召开第三届代理商大会现场



■ 2005 美国康麦斯中国市场发展研讨会在上海召开



■ 康麦斯中国市场第一家加盟公司签约, 叶康松(左一)与南京加盟公司代表在签约仪式上举杯相庆



■ 加盟商子女升入大学者, 均可获得康麦斯助学奖金, 这是叶康松(左一)向子女升入大学的加盟商黄向鸿夫妇送上助学奖金

■ 康麦斯中国第五届代理商大会在武汉东湖宾馆召开, 会上对获得市场突出贡献奖的销售商予以重奖





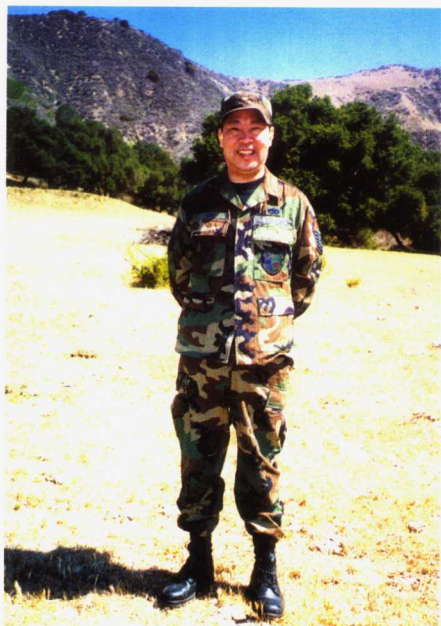
■ 叶康松慈善基金会工作人员向灾区人民发放救助金



■ 叶康松慈善基金会邀请其所捐助的百名孤儿中部分孤儿一起过六一儿童节



■ 参加儿子叶磊在美国加州大学毕业典礼时的全家福



■ 洛杉矶文丘拉县空军基地叶康松在好友的陪同下重温军旅生活

叶康松,用他非凡的努力创造了许许多多的中国第一。

但你也许不知道,在这第一的背后所经历的成功与失败,那些鲜为人知的泪水和艰辛……

他用自己的传奇人生,谱写了他不平凡的三个十八年:

- 1986年:中国第一个辞去官职回乡务农的镇党委书记;

- 1991年:中国第一个经政府批准在美国创办民营企业的农民企业家;

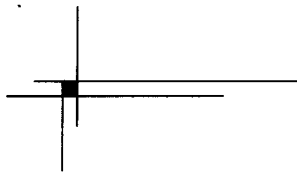
- 1992年:中国第一个将鲜香菇空运到美国的温州人;

- 1995年:第一个开设美国西洋参专卖店并将其礼品化包装的人;

- 1995年:2002年第一个受到克林顿、布什两任总统接见的温州人;

- 2004年:中国第一个被政府批准以个人名字命名慈善基金会——叶康松慈善基金会;

- ……



序

叶永烈

“九·一一”恐怖袭击事件爆发后不久,我从上海飞往纽约进行采访,以写作纪实长篇《受伤的美国》。当我来到纽约世界贸易中心大厦废墟前,那里挂满死难者照片,摆放着鲜花,点燃着蜡烛,乐手吹奏着凄凉委婉的风笛。在不远处,我见到一位华人姑娘在出售世界贸易中心大厦倒塌前高耸入云的照片,还有各种各样的世界贸易中心大厦纪念章,生意不错。我在挑选照片时与妻用温州话商量了几句,那位姑娘竟然用温州话热情地跟我打招呼!

这就是善于捕捉商机的温州商人的形象。姑娘告诉我,这些照片、纪念章都是在温州赶制的,以最快的速度运到了纽约……

不论是在纽约唐人街的杂货铺,还是纽约法拉盛的水果店,我都听见熟悉的乡音。

我在欧洲漫游,在各国的中餐馆里,讲温州话比讲英语管用,因为那里的中餐馆很多是温州人在张罗。

也正因为这样,作为中国一座规模中等偏下的城市,温州居然在2003年召开了“世界温州人大会”。

能够作为“世界温州人大会”代表从海外荣归故里出席大会的,自

然不是那些小商小贩,而是富商巨贾。在这些温州的海外精英之中,名列前茅的佼佼者便是叶康松。

叶康松先生是美国康龙集团董事长兼总裁,其“康松”牌西洋参和近年异军突起的康麦斯系列保健品几乎席卷了整个内地市场。他在美国创业成功,先后受到美国前总统克林顿、现总统布什的接见。

叶康松不是出生在百万富翁的豪华别墅之中,而是在温州一个贫苦农民之家降生。其实,在改革开放的岁月,众多在商海中变为巨富的温州人,都像叶康松那样,原本都不名一文。他们正因为贫穷,才奋力拼搏。如今,温州名震全国,声播世界温州人仿佛成了“富有”的同义词(尽管温州人并不人人都富有);“温州购房团”在全国各地掀起的购房旋风,令当地百姓瞠目结舌,用奇异的目光打量着他们。人们纷纷希图解开一个谜团:温州人发财的秘密!

《温州日报》资深记者沈绍真先生多年跟踪采访叶康松先生,为他写下长篇纪实人物传记《温州之子——叶康松》一书,破译了这个谜团。

《温州之子——叶康松》把今年五十有四的叶康松的人生道路,分为三个十八年:

第一个十八年,在一贫如洗的温州农家长大;

第二个十八年,从普通一兵到镇党委书记;

第三个十八年,从下海经商到在美国创业。

在叶康松人生的三大乐章之中,第一个十八年是序曲。对于大多数中国人来说,都有着类似于叶康松的第一个十八年。在叶康松看来,贫穷意味着强烈希冀改变现状。

叶康松的第二个十八年,不少中国人也经历过。他最初改变现状的行动就是参军,然后复员,成为国家干部。叶康松奋斗了十八年,成为中共温州市永嘉县上塘镇党委书记。

如果仅仅是第一个十八年和第二个十八年,叶康松的人生道路只



是从农民到国家干部之路,没有闪现耀眼的奇光异彩。

在音乐上,常常把最精彩的乐章称为“华彩乐章”。叶康松的“华彩乐章”是第三个十八年。这大起大伏、跌宕多变的十八年,充分显示了叶康松的胆识和毅力,也反映了温州人的创业特色。

叶康松人生的第三乐章,是在中共十一届三中全会之后实行改革开放政策这样的历史大背景下奏响的。可以说,绝大多数温州企业家也都是在这样的历史环境中赚取第一桶金,日渐发达,成功创业。在温州大批民营企业家中,叶康松能够成为代表人物、领军人物,还在于他的个人素养和品格。归结起来,有这么四条:

一是超常的勇气。在温州众多的干部之中,叶康松是辞职下海的第一人。1986年,当时他已经是中共永嘉县委常委、上塘镇党委书记,仕途一片光明。然而,他却毅然决然放弃铁饭碗,下海经商。1991年,他又是温州出国创办民营公司的第一人。作为“第一人”,闯荡前人没有走过的路,没有超常的勇气是不行的。

二是坚忍的毅力。下海经商之路充满暗礁。风险与回报成正比,叶康松曾经几度跌到谷底。他在苍南投资养虾,眼看丰收在望,就在捕获前夕,八月十五的巨大海潮冲垮了塘堤,对虾全部卷进大海,二十万元投资转瞬间打了个水漂!他在美国经商,又遭遇骗子,遭遇同行倾轧,一度沦为赤贫。三起三落,他不灰心,一次次卷土重来,东山再起,终于反败为胜。

三是灵活的头脑。他细心倾听市场的声音,信息灵通,“小船掉头快”,什么有利就做什么。他办过水果农场,养过虾,种过木菇。到美国之后,种过香菇,做过打火机生意,后来又从“中国货,美国卖”到“美国货,中国卖”,看中美国威斯康辛州的西洋参,打进中国保健品市场。眼下,他的康麦斯品牌在保健品、食品、化妆品等领域延伸业务,拓展到欧洲、东南亚等30余个国家和地区。他的公司包括生产、贸易、投资、旅

游、咨询服务,方方面面的业务都在拓展。

四是干部的素养。叶康松有过多年镇长、镇党委书记的工作经验,富有政治头脑、政策水平,能够深刻理解邓小平的中国特色社会主义理论,使自己的行动紧跟时代的步伐,与时俱进。他在温州第一个弃官下海,正是响应改革之举。而第一个走出国门,到美国创业,在中美经贸舞台上创造奇迹,又正是实践开放之行。多年的基层领导工作,使他在组建民营公司时具备相当的组织能力,能够团结一班人共同工作。另外,从政多年的经验,也使他善于与方方面面的机关、官员打交道,为他的公司做大做活以至移师美国带来有利条件。

温州成功的民营企业家,或多或少具备前三条,而第四条则是一般民营企业家所欠缺的。叶康松能够成为温州民营企业家的排头兵,荣列温州改革开放十大风云人物榜,很大程度上依赖于第四条。

曾有一个流传颇广的笑话:一个人吃了第一个大饼,未饱;吃了第二个大饼,仍未饱;直到吃了第三个大饼,这才饱了。他说,早知道这样,光吃第三个大饼就行了,可以省下两个大饼。其实,叶康松的三个十八年,犹如那三个大饼。虽然他的丰硕成果是在第三个十八年取得,但是这第三个十八年是建立在前两个十八年的基础之上:第一个十八年的贫苦生活使他产生了改变苦难的强大动力;第二个十八年更为重要,使他有了相当高的政治修养和工作能力。有了前面两个十八年“打底”,叶康松终于在第三个十八年大显神通,在保健品事业上大红大紫,无意之中应了他的名字:“永葆健康,长寿如松”。

我出生在温州而长期工作在上海。叶康松是我的本家,却素昧平生。虽说我也曾经去温州进行过采访,还多次访问了首先肯定“温州模式”的原中共浙江省委书记王芳,有时也应上海温州商会的邀请参加温州民营企业家的聚会,但是我在读了《温州之子——叶康松》之后,才对温州民营企业家的艰难创业历程有了深层次的了解。这本书所展现

的叶康松创业之路,是风波迭起之路,是温州民营企业家历经甜、酸、苦、辣的缩影。叶康松创业之路是一把解开温州之谜的钥匙。正因为这样,我向广大读者推荐《温州之子——叶康松》一书。

二〇〇四年十一月十五日,上海