

管理之星·中国经理人工作手册丛书

# MANAGER

# 企划经理

# 工作手册

THE CREATIVE HANDBOOK FOR  
PLANNING MANAGERS

潘承烈 题名 序 吴振兴 主编

## —著名管理专家联袂推荐—

中国企业联合会、中国企业家协会副理事长 潘承烈

亚洲著名应用管理学专家 王文良

北京市管理科学院院长 马仲良

《经济日报》资深编辑 梁沂宾



哈尔滨出版社  
HARBIN PUBLISHING HOUSE

管理之道·中国经理人工作手册丛书

# MANAGER

# 企划经理

# 工作手册

THE CREATIVE HANDBOOK FOR  
PLANNING MANAGERS

潘承烈 题名序 吴振兴 主编

 哈尔滨出版社  
HARBIN PUBLISHING HOUSE

**图书在版编目(CIP)数据**

企划经理工作手册 / 吴振兴主编. - 哈尔滨:哈尔滨出版社, 2006. 1

(管理之星 · 中国经理人工作丛书)

ISBN 7 - 80699 - 582 - X

I . 企... II . 吴... III . 企业管理 - 经营决策 - 手册 IV . F272. 3 - 62

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2005)第 119166 号

责任编辑:闫爽

装帧设计:大象设计工作室

**企划经理工作手册**

吴振兴 主编

---

哈尔滨出版社出版发行

哈尔滨市动力区文政街 6 号

邮政编码:150040 电话:0451 - 82159787

E - mail : hrbcbss @ yeah. net

网址:www. hrbcbss. com

全国新华书店经销

黑龙江新华印刷厂印刷

---

开本 787 × 1092 毫米 1/16 印张 24.25 字数 322 千字

2006 年 1 月第 1 版 2006 年 1 月第 1 次印刷

ISBN 7 - 80699 - 582 - X/F · 56

定价:38.00 元

---

版权所有,侵权必究。举报电话:0451 - 82129292

本社常年法律顾问:黑龙江大公律师事务所徐桂元 徐学滨



### 潘承烈

1950年清华大学机械工程系毕业  
中国企业联合会、中国企业家协会副理事长  
中国企业管理科学基金会副会长  
中国古代管理思想研究会会长  
清华大学经济管理学院兼职教授  
西安交通大学管理学院兼职教授  
南京大学国际商学院兼职教授  
四川大学管理学院兼职教授  
华南理工大学管理学院兼职教授  
中国矿业大学研究生院兼职教授  
澳大利亚新南威尔士大学研究生院客座教授



### 吴振兴

中国人民大学经济学博士，管理学博士后。  
从事管理研究与实践工作十余年。为数十家特大型国有企业和多家大型民营企业做过管理咨询服务，并为它们的中层管理人员做过业务培训。

出版著作《管理的游戏规则》、《中国企业做大的10种模式》、《中国企业做强的9种方略》，翻译著作《高效沟通的399条黄金法则》。



责任编辑：闫 爽

装帧设计  大象设计工作室 + 潘峰  
Daxiang Design Office

此为试读，需要完整PDF请访问：[www.ertongbook.com](http://www.ertongbook.com)

## 推荐序

改革开放以来，中国经济保持了持续、快速、协调、健康发展的大好形势，社会经济生活发生了前所未有的重大变化。在企业管理领域也经历了许多新情况、新问题和新要求。要把人力、物力资源转化为生产力，需要通过管理去组织、协调、规划、监督、实施。从这个意义上说，管理本身实际上也就是生产力。

一定要向管理要效益。20多年来无数企业的实践也反复证明，一个效益好的企业在其管理上必然能够协调好各方面的关系，使得各层级管理人员各司其职，各尽其能，同时又能协调配合，使各项工作能进行得井然有序地进行。

事实上，人类自有集体劳动以来，就存在着管理活动。随着经济的发展，二十世纪初美国工程师泰勒倡导了科学管理，使人们从传统管理迈进了管理的新时代，并由此大大提高了生产力。二战以后，科学管理进而转向管理科学，并出现了很多新的、不同于以往的理念、方法与工具。自上世纪八九十年代开始，信息技术的发展更给以往的传统管理带来了许多根本性的变化。

管理实质上是社会经济技术发展和变化的反映，它是随着时代的变化而不断发展与完善的。管理作为一门科学，有着其不变的客观规律，这和任何自然规律一样，人们可以去认识它、掌握它，使之为社会的经济发展服务。但管理的内容则又不是一成不变，而是动态的，它会随着时代的前进而不断地丰富和充实。

《管理之星·中国经理人工作手册书系》的问世可谓适逢其时，因为随着中国加入世贸组织与进一步扩大开放，中国许多企业的管理人员都面临着日益激烈的国内与国际竞争环境，面临着日益纷繁复杂的企业管理问题。这些问题已不是凭自己的直觉、判断和经验就可以解决得了的。

因此,要处理好这些问题,就必须遵循一些基本的原则与基本的规律。而企业内各职能部门的一些共同规律,正是靠各层级管理人员在大量的日常实践中所总结、提炼出来的。这套丛书正是这些不同业务层级的管理人集经验与规则的大成之作,能使管理者们以此更好地熟悉掌握专业实务,提高管理工作的效率。

与国际先进水平相比,中国的科技水平与管理理念都相对落后,虽然在改革开放以来,我们积极学习与借鉴国际先进的科学技术与经营管理的理论、方法和经验,从而大大缩短了与国际先进水平的差距。在自然科学与技术科学领域,我们可以采取"拿来主义",把国际上最先进成果拿来"为我所用"。但在经营管理方面,我们却不能把国外的那一套体系生搬硬套地直接移植过来,而必须结合中国的国情、民情,以及企业的实际情况加以融会贯通地创造出适合自己的管理体系,做到"洋为中用"才能奏效。

正如古人所说:"桔生淮南则为桔,生于淮北则为枳。叶徒相似,其实味不同。所以然者何?水土异也。"(《晏子春秋》)。中华民族是具有五千年文明史的古老民族,中国又是13亿人口的大国,从计划经济转向社会主义市场经济才短短一、二十年时间,而这些就是我们的"水土",是和已有几百年市场经济历程的发达国家有所不同的,因此管理者们在学习国外先进管理理论的同时,还必须从中国自身经营管理的实际出发。

《管理之星·中国经理人工作手册书系》强调了这一观点是十分可贵的,也是本书的一大特点。

管理作为一门科学属于应用科学,它重视实践、重视应用。但经营管理不能满足于就事论事地停留在盲目操作的水平上,工作的成败只知其然而不知其所以然。工作需要理论的指导,而这种理论则又不只是抽象的理念,不是坐而论道,而是需要受实践检验的,因此理论与实际的联系与结合,对经营管理来说,尤为重要。

《管理之星·中国经理人工作手册书系》强调并体现了理论联系实际的风格,并使各种复杂的基层管理职能业务得以规范化,这是本丛书的又一优

点和特色。

希望本丛书的出版能使广大管理者们从中受益，使企业的管理水平得以更快提高，使各种资源可以更有效地得到利用，并在各种业务工作的相关规则的指导下，把工作做得更有成效，更加得心应手。

希望广大读者在参照这些工作手册的指导时，通过自己的实践，能够不断总结提炼自己的经验，并使之逐渐带有规律性，同时也能使这套工作手册丛书不断得到充实与完善，与时俱进地反映有中国特色的管理理论与经验。

清江  
二〇二九十月  
于北京

## 前 言

“企划”一词最早出现于 1965 年的日本,距今已有 40 年的历史了。但真正传入中国,是在 20 世纪 80 年代后期,当时并未引起企业界应有的重视。近几年来,随着市场经济的多样化发展,行业之间的竞争愈演愈烈,因而使得企业面临着前所未有的压力,在如此严峻的市场环境下,企划的重要性也越来越被企业所重视。有远见的企业管理者都已经认识到:没有企划,就没有真正的企业!

可以说,企划是管理功能中最基本的要素,是启动企业的引擎,是从构思到规划到实施的全过程,是进行企业管理、市场营销、品牌管理等一切事务的基础。一个企业倘若缺乏企划力,势必导致衰败;一个企划经理倘若缺乏企划力,势必遭到淘汰。不论企业或个人,企划力的强弱,是决定成败的关键条件。企划经理怎样才能够提高企划力,从而推动企业的进步与发展呢?

本书的推出,适时地解决了这一问题。本书是专为企业高层管理人员及企划经理撰写的日常工作手册,对提高企划力,加强实际操作能力很有效果。众所周知,企划力并不是先天具备的,而是要靠后天培养的。在企划的领域里,有许多原理原则与方法技巧可资学习而加以应用。本书以国际国内全新的企划理念为基础,全方位、多角度、纵深化地对企划的理论知识进行了讲解,既融合了国际最新理念,又具有鲜明的中国特色,适用于国内企业目前的发展水平与现状,可以对企划经理的工作起到很好的指导作用。

同时,书中重点介绍了多种思维方法及其运用技巧,对于每一位想要提



高企划能力的企划经理来说也是最为需要的。企划力的核心是创造力,也就是创造性思维的能力,而书中的方法与技巧正是针对提高创造性思维能力来设计的。只要能养成“勤于动脑”的习惯、突破“思维定势”的格局、常常对看似正确的事物“生疑提问”、多多使用“信息交合”开展创意、善于进行“角色扮演”等,就一定有助于企划力的提升。

当然,为了加强企划经理的实际操作能力,本书还从产品、营销、品牌、广告、企业形象等方面入手,以理论联系实际,十分明确地指导企划经理在进行这些方面工作时如遇到问题与困难应该如何去做。同时,书中还通过利用现实社会中典型的企业实例来说明问题,并将复杂的问题运用深入浅出的手法阐述,便于读者的认识与理解。另外,本书还着重讲解了企划书的制作方法和写作技巧以及企划的基本程序和要求,以帮助企划经理顺利完成确立目标、环境分析、组织实施、效果评价与反馈等企划工作,具有很强的实用价值。可以说,以方法性、实用性为主是本书的最大特点。相信此书一定会成为企划经理切实可行的常用工作手册。

在本书的编撰过程中,得到了许多国内企划界专家的帮助与指导,在此深表感谢。另外,因编者水平有限,欠缺之处还望广大读者不吝斧正,以便改进。

编者

2005年10月

## 目 录

### 第一章 杰出企划经理的必修课 ——企划经理的角色定位

#### 第一节 优秀的企划经理都做什么 / 3

企划经理的职责有哪些 / 3

企划经理的任务是什么 / 5

#### 第二节 用能力武装到牙齿 / 8

全面的科学知识 / 8

丰富的想象力 / 9

娴熟的公关能力 / 10

### 第二章 这样企划最有效 ——企划流程与企划书设计

#### 第一节 准确掌握企划制定步骤 / 13

界定企划主题 / 13

收集企划资料 / 16

寻求企划线索 / 18

产生企划创意 / 20

制订企划方案 / 21



修正企划方案 / 24

## 第二节 培养高超的企划能力 / 26

角色扮演法 / 26

相似类推法 / 27

逆向思考法 / 29

化繁为简法 / 31

改变观点法 / 32

连接联想法 / 33

专注焦点法 / 34

逐项列举法 / 35

潜意识思考法 / 37

脑力激荡法 / 37

## 第三节 完美企划书的设计要领 / 40

明确企划书的结构要素 / 40

注重企划书的表现技巧 / 42

选择企划书的介绍方法 / 47

企划书的评议标准 / 52

## 第四节 怎样写出最优秀的企划书 / 55

企划导人的写法 / 55

企划概要的写法 / 59

企划背景的写法 / 60

企划意图的写法 / 64

企划方针的写法 / 66

企划构想的写法 / 68

企划设计的写法 / 72

企划书附录的写法 / 73

### 第三章

## 打造最畅销的产品

——灵活的产品策略企划

#### 第一节 关注产品生命周期 / 77

导入期企划 / 77

成长期企划 / 78

成熟期企划 / 79

衰退期企划 / 81

#### 第二节 灵活进行产品组合 / 83

产品组合的类型 / 83

产品组合的优化 / 85

产品差异化法 / 87

#### 第三节 开发最优产品 / 89

确定产品开发定位 / 89

分析产品开发流程 / 92

选择产品开发策略 / 97

#### 第四节 迎合市场的产品包装 / 102

产品包装的基本准则 / 102

产品包装的设计要求 / 103

产品包装的注意事项 / 104

产品包装的五大策略 / 105



## 第五节 适宜的产品价格 / 107

影响产品定价的因素分析 / 107

定价导向目标企划 / 114

产品定价方法 / 117

定价企划的策略 / 123

价格调整企划 / 136

# 第四章 与“市”俱进，长盛不衰 ——抢占先机的营销企划

## 第一节 应对激烈市场竞争 / 141

市场竞争企划类型细分 / 141

掌握市场竞争企划程序 / 143

选择市场竞争企划方法 / 146

## 第二节 选择正确的市场开发方向 / 149

目标市场细分与选择 / 149

规划合理的市场营销策略 / 153

选择有效的市场进入方式 / 156

## 第三节 高效的市场拓展能力 / 161

原有市场提升企划 / 161

总体市场拓展企划 / 166

市场潜力发掘企划 / 170

## 第四节 营造最佳营销渠道 / 173

营销渠道模式分析 / 173

营销渠道组织设计 / 176  
营销渠道的选择与管理 / 179  
营销网络的构建与管理 / 183

**第五节 为企业量身定做促销活动 / 195**  
促销的决策过程 / 195  
促销的形式选择 / 201  
促销的管理企划 / 209

**第六节 完备的营销后勤保障 / 214**  
订单企划 / 214  
仓储企划 / 216  
存货企划 / 217  
运输企划 / 217

---

**第五章 独一无二的品牌推广  
——品牌企划**

**第一节 如何制定品牌定位与推广企划 / 221**  
品牌定位的步骤与策略 / 221  
巧妙设计的品牌 / 226  
品牌推广的方式选择 / 229

**第二节 怎样操作品牌的扩张与延伸企划 / 231**  
品牌的市场扩张 / 231  
品牌的规模扩张 / 232  
品牌国际化 / 233



品牌延伸与延伸品牌 / 236

### 第三节 如何编排品牌竞争企划 / 242

品牌竞争力的有效分析 / 242

完善的品牌竞争策略 / 245

## 第六章 打好宣传这张牌 ——广告企划

### 第一节 “软科学”——广告策划 / 253

明确广告企划要点 / 253

分析广告企划运作流程 / 258

广告市场调研的步骤与方法 / 259

### 第二节 合理制定广告战略规划 / 263

明确广告战略规划的程序 / 263

制定广告战略规划目标 / 266

广告战略规划的有效方法 / 270

广告预算的合理控制与分配 / 277

### 第三节 精彩灵动的创意策划 / 283

广告创意的产生过程 / 283

广告创意的表现形式 / 287

广告创意的评价与选择 / 292

### 第四节 选择最佳广告媒体 / 297

广告媒体的特点考察 / 297

广告媒体的考评指标 / 299

广告媒体的合理选择 / 300

广告媒体的组合目标 / 303

广告媒体的运用策略 / 305

## 第五节 如何检验广告效果 / 308

事前预测法 / 308

事中测定法 / 309

事后评价法 / 310

# 第七章 塑造独特的企业形象 ——形象企划



## 第一节 走进 CI 时代 / 315

CI 构成要素分析 / 315

CI 企划的准则 / 318

CI 导入程序 / 321

CI 投资预算 / 324

CI 手册编制 / 330

## 第二节 正确制定理念识别企划 / 334

理念识别企划内容与准则 / 334

理念识别企划技巧 / 340

理念识别系统设计 / 341

企业理念的表现形式 / 346