

大期待

金钱心理学



〔美〕亨利·克莱·林德格瑞 / 著
宿久高 小筠 译

吉林人民出版社

大期待

金钱心理学

〔美〕亨利·克莱·林德格瑞著

宿久高 小 筠 译

吉林人民出版社

金钱心理学

〔美〕亨利·克莱·林德格瑞 著

宿久高 小 筠 译

*

吉林人民出版社出版 吉林省新华书店发行

长春市第二印刷厂印刷

*

787×1092毫米32开本 8印张 176,000字

1991年8月第1版 1991年8月第1次印刷

印数：1-2,840册

I S B N 7-206-01226-4

D·346

定价：3.80元

出版说明

从人类心理学的视角来认识、理解金钱价值、作用的论述，国内实属少见。美国著名心理学博士亨利·林德格瑞先生撰写的《金钱心理学》一书，恰恰就此阐述了人们如何对待金钱的心理态度和占有金钱时的行为心理，以及人与金钱相互影响、相互依赖的密切关系。通过人们在金钱面前所表现出的喜、怒、哀、乐、贪欲、犯罪等表层现象，透视出凝结在货币上的不单纯是人类的一般性劳动，更能揭示人的本质。在富有启迪意义的同时，客观上亦暴露出资本主义制度的弊端和人际关系的丑恶。

鉴于社会体制、经济制度的不同，作者所处的社会地位、环境的局限，书中难免存有某些不足。谬误之处，敬请广大读者阅读时认真加以鉴别。

前 言

是否占有金钱的问题是人类行为动机的问题，对此几乎所有人都持赞同态度。林德格瑞博士撰写的这部通俗易懂的《金钱心理学》是迄今为止前所未有的佳作。始于弗洛伊德的心理学家、精神分析学家就此主题不过仅仅做出了一些支离破碎的片面叙述。而经济学家几乎不曾提及只言片语。林德格瑞博士收集起迄今为止发表了的全部文章，融汇了自己的观察与研究经验、撰写出这部明了而富有启迪性的专著。

在我听说林德格瑞博士打算撰写这部著作的时候，对能否广泛收集到保持本书主题新颖而又富有趣味性的必要资料，深感忧虑。以往经济学者有关金钱方面的阐述，在理论上往往令人费解，几乎全是些令人腻倒胃口的说教。

然而担心是多余的，答案是“yes”。林德格瑞博士出色地写出了这部著作。考虑到诸位读者的欣赏心理，他在书中记述了金钱发展的历史，金钱影响人们日常生活的主要形式。譬如，使人们理解储蓄、借款、贷款使用（既包含勤俭节约，也包含挥霍浪费）、组织预算、贮存、投资等金融与人们的联系。他进行的观察及研究，不论在哪一方面都令读者忆起有关金钱的体验。他成功地分析了社会中的金钱关系和已被人们所认识了的个人价值及社会势力，进而阐明了人们在一贫如洗时所表现出的对人生的消极态度。

他关于人们获得金钱和付出金钱时的心态、行为、喜、怒、哀、乐、敌意、罪恶意识等的论述深入浅出，一针见

血。通览全文，著者以其广博、翔实 的知识，多年专门的经验，阐述了人们由此而生的热衷金钱的有趣心理。

林德格瑞博士之所以选择金钱作为命题是由于许多人对金钱缺乏正确的理解，往往把自身的问题归咎于金钱，不注意分析复杂的事象，欲把金钱人为地“合理化”。他的目的意在说明“什么是金钱”，总之，他想阐明人们对金钱的行为和有钱时为何要采取某种行为的内在动因。本书开拓性地成功地总结了这道命题。

对象我这样从事货币的投入到外汇兑换，长期沉溺以金钱为题目的书海之中的老银行家来说，这本书堪称无价之宝，且饶有趣味，令我铭感于心。

美国银行副总裁

阿瑟·V·特宾

序

本书是一部关于人们如何对待金钱的行为心理侧面和拥有金钱时的行为心理侧面的著作。关于金钱，人人都有各自的某种看法。概括起来无非有两种观点即一方持有肯定性见解，一方持有否定性意见。为了能使读者明确自己对金钱所持有的立场，首先请您回答下列问题。测验中所包含的各项试题几乎全部是本书中直接或间接所涉及到的问题。阅读过本书之后，恐怕有人将无心再为此花费精力，一一做答，亦或有人会重新考虑自己最初的回答是否正确。为此，请您记下最初的答案，置于手边，以便在重新思考做答时参考。

关于金钱态度的测验

请在下列试题中自己最为关心的条款下标出O形记号。

SA……极度赞成 A……赞成

? ……模棱两可 D……反对

SD……强烈反对

(1) 金钱乃万恶之源。SA A ? D SD

(2) 在现代社会中，做好诸事，金钱是绝对必要的。

SA A ? D SD

(3) 社会百病多因金钱而生，并因此不断得以恶化。

SA A ? D SD

(4) 受雇者对雇佣者所负有的责任在于对金钱的价值的考虑是正确的。SA A ? D SD

(5) 金钱介入人际关系，必然导致其关系恶化。SA

A ? D SD

(6) 有钱人比没钱人获得幸福的可能性大。SA A ? D SD

(7) 归根结底，金钱是肮脏之物，或是象征着不洁之物。SA A ? D SD

(8) 西欧社会的经济制度，由于金钱才成为可能。SA A ? D SD

(9) 为确立理想社会，废除货币制度是前提条件。SA A ? D SD

(10) 必要的社会地位，金钱是其确实的基础。SA A ? D SD

(11) 一旦沾上金钱的边，什么事情都变得龌龊不堪了。SA A ? D SD

(12) 多亏金钱，世界才变得更美好。SA A ? D SD

得分方法

前面所述试题，奇数项与偶数项并列一起，奇数项有否定金钱的倾向，偶数项则显示出对金钱具有好感的倾向。回答对金钱好感的倾向越高，得分越多。

下面列出得分方法：

奇数项得分： SA……1 A……2 ? ……3 D……4 SD……5

偶数项得分： SA……5 A……4 ? ……3 D……2 SD……1

圣弗兰西斯克州立大学的教授们接受了一次不记名测验，其结果平均为 40.69 分。对所有项目做出不偏不倚的中庸回答应得 36 分（所有项目都答“模棱两可”）。为此，我

们马上明白了教授们虽然缺少对金钱强烈的欲望，但基本上体现出对金钱抱有好感的倾向。如果说得48分表现出对金钱颇有好感的态度，教授们的平均得分——40.69分，居于中间得分线36分与颇具好感的高分线48分之间。

大约有1/3的教授得分在36分以下。这部分人对金钱明显持有否定态度，另外约有1/3的人得分在45分以上。下面例出测验时每项试题平均得分的具体情况。（3分以上表示肯定性立场，未满3分表示否定性立场）

- | | | | |
|---------|----------|----------|----------|
| (1) 3.1 | (2) 3.9 | (3) 3.5 | (4) 3.5 |
| (5) 3.5 | (6) 3.5 | (7) 4.2 | (8) 2.5 |
| (9) 4.0 | (10) 2.5 | (11) 3.8 | (12) 2.6 |

对试题（7）、（9）、（11）的回答，教授们出于对金钱肮脏、应当废止货币制度、与钱相联系必然齷齪等考虑，表现出了反对倾向，面对试题（2）的回答，认为金钱是必要的观点持赞同态度。但是对金钱可能实现经济民主（试题8），金钱能更好地改造社会（试题12）和金钱是地位高低的切实基础（试题10）的看法表示出反对的倾向。

毋庸置疑，上述全部试题反映着人们的好恶，并且掺进了人们一般性的看法与观念。根据对此项测验所能做出的回答，我们大体上可以为人们提供他们对金钱具有何种感情的参数。我们将要探索的主题正是本书深刻开掘的所在。（有关这次测试的进一步分析请参见附录。）

一般来说，在成年人活动的世界里，孩子是软弱无力的。孩子所能行使的能动力是对成年人的责任性要求，是吸引大人、令人烦恼的力量。这些影响力极不可信，常常酿出难以预测的结果。金钱是孩子们最初弄到手值得他们信赖的

非人格形态的一种能动力，由于使用这种力，可以使家庭以外的陌生人对自己言听计从，从而懂得了使他人服从自己的方法。身有5美元的儿童与持有5美元的成年人在经济领域内所具备的实力相等。利用金钱，使孩子懂得了怎样与成年人保持平等地位。

我6岁的时候，第一次从伯父那里得到1美元，很想花掉它，而我的父母极力主张以我的名义把它积攒起来。对他们的决定令我感到沮丧。对于这种年龄的孩子，钱这东西是使用的，而不是储存的。存进银行，钱便消逝得无影无踪再难见到了。

第二次得到的1美元，我用它买了点心，遭到家里人的申斥反对，说要我积攒起来并非为了节俭，而是担心我学坏走向犯罪。

长到7岁，每当周末我都会得到10美分的零用钱，每每难以决断如何使用的时候，就阅读两个小时的《每周购物》过过瘾。

8岁时我去卖报纸，懂得了劳动获得的报酬具有不可估量的价值。我把劳动赚得的钱，一部分用做储金，这并不是为储进银行，而是为求得美国的旧币。旧币有大铜钱，有镌刻着飞翔的鹭的硬币，有两美分的硬币和1角银币等。并且还多少买到些南军时期的纸币，仅花掉了25美分，便买进了价值100美元的旧纸币，简直是不可思议。我当初对古钱的关心，最近在研究古代货币制度时才得以再现。

读高中时，我对金钱的知识一直颇感兴趣，便挑选了社会专业的某先生在纽约参加交易的一家股票交易所，去那里观察股票数周里价格的变动，提出货币点数说明其变化。我在“哥利斯匹哥尔诺”的银行，连续追踪观察了8年时间。在

1930年的市场淘汰中，这家银行交易一次未能成交，这件事成为我跻身“女士、小姐”常说的玩华尔街“金钱游戏”者之列的契机。以后我渐渐懂得：数年间出入华尔街出于欣赏金钱游戏考虑者甚少。不仅仅我个人，每周五晚间观看路易斯·路迪萨主持的“一周华尔街”节目的数百观众便是佐证。

我常常为金钱而兴奋、忧郁、感到阵阵犯罪般的不安，其中也不乏激动不已的体验。正因为生活在今日的世界里，获得、占有、使用等与金钱有着千丝万缕的关系，所以人们无一例外对金钱都表现出热心。然而，这种对金钱的关心与其它关心有所区别，金钱对人的心态、行为有着特殊影响力的事实，唤起人们的极大兴趣。我观察到，人们在议论对待金钱及拥有钱时的行为往往截然不同。

我成为专门心理学者后最初的几年时间是靠做他人生活顾问度过的。从事这种工作，我有足够经验，多少次让我回想起人们言行不一的事实。我的患者陷入困惑的原因自然很多，但金钱常常是罪魁祸首。关于这一点，心理学方面的专论文章毫无用处。虽然有关性问题的研究很多，而就金钱在人们思考、行为、神经病态方面发挥作用的研究则少得可怜。

我从生活顾问到大学里执教，从事教学、科研工作，更加深了有关性格与社会心理学方面的知识。拓宽了关于创造性、实现欲望、领导权、权威主义、聚合效应等研究领域。然而，对自己持有的关心金钱在日常生活中的作用的热情丝毫未减当年，因此，我更注意广为收集那些与能成为如何对待金钱和占有金钱时行为基础动机有关的资料。在断断续续收集起来的心理学研究文献中，没发现将有关金钱心理的一

般性论述深入展开的研究。而有关金钱表现出的隶属性要素研究者却甚多。譬如，诸多的研究把金钱当作报酬和物质的强化；作为诱因；作为自尊的标志。收集起这些零零散散的资料，多少年后，必定会对展开金钱心理学的理论研究大有裨益。

近年来，我阅读过两三本论述与金钱相关的行为心理因素方面的书籍。这些书籍是由精神分析专家、学者撰著的。他们把金钱作为病源，即造成心理病症的诱因。金钱与人们书写的语言，同样是由人发明的，很明显，它们根本说不上善恶，既具有效力又具备毁灭性。而这些著书立书的学者压根儿不关心金钱为改善人类条件做出的众多贡献。自然，精神病和其它心理疾病与金钱休戚相关的种种事实不容置疑，金钱能够大大促进人们健康、创造性、综合行为等等亦属事实。人们需要的是有关能够取得金钱心理平衡的书籍。应该是广泛影响人们行为应有的状态，不该只是从精神病理学出发的某些观点。

我写这本书，完全出自这样一种考虑：希望人们能更准确更完整地理解金钱给人们带来的影响，姑且不论给读者的思想、感情、行为带来多少影响，至少，金钱影响到我们自身的思想、感情和行为。例如：社会地位的差距等。我希望人们弄清楚通常归结于金钱的社会、心理条件并非取决金钱，它不过是无意之间习惯地影响着人们基本行为的形式。金钱本身并不能使人陷入不幸，人们利用金钱才把不幸施于对方，对人们来说，具备这种倾向，也把自身置于不幸之中。

仔细体味涉足人类行为的金钱的作用，金钱心理阐明了占有金钱时的行为和对待金钱的态度与日常挂在嘴边上的理

论相悖。这种理论，往往招致对他人的动机、行为以及自身的动机、行为的误解。这些误解通常并不重要，却往往导致人际关系恶化，危害精神健康与幸福。

为能够理解、揭示有关金钱的心理事实，必须仔细体味与金钱有关的多种内在层面。金钱心理深深嵌入了权力欲和社会心理范畴。乍一见两者行为倾向与形式似乎同金钱毫不相干，但其必定成为受金钱左右定向的重要态度和行为的基础。所谓权力欲和社会心理与人们之间具有的相互作用、相互尊敬密切相关。理解金钱的心理，结果，亦与理解自己与他人紧密相关。

在撰写此书过程中，受到许多同仁、朋友的鼓舞和激励，特别是已经引退的宣传广告公司董事、古典研究家查尔斯·约翰逊先生，圣弗兰西斯克州立大学经济学副教授C·丹尼尔·贝希尔先生，圣弗兰西斯克州立大学经济学助理教授罗伯特·N·肖维先生，圣弗兰西斯克《观察》杂志编辑赫伯特·J·贝恩哈特先生，美国银行副总裁阿瑟·特宾以及与我共同研究的妻子福雷迪·林德格瑞，在此，谨致深深的谢意。

圣弗兰西斯克州立大学心理学系哲学博士

亨利·克莱·林德格瑞

目 录

前 言	1
序	1
第一章 金钱为何重要	1
第二章 金钱的心理起源	9
第三章 现代货币	35
第四章 货币、地位、权力	64
第五章 金钱与自我价值	91
第六章 穷者、富者	108
第七章 捐款	135
第八章 金钱欲望、性及罪恶感的强烈不安	149
第九章 作为操纵者的金钱	170
第十章 金钱、工作、成绩	186
第十一章 金钱与精神卫生	209

第一章

金钱为何重要

美酒能使人愉悦，金钱能使人获得一切。

——《圣经》

瞎子眼里也有钱。

——中国民谚

金钱犹如第六感，没有金钱，其它五感便失去了意义。

——萨姆塞特·毛姆

在“夜总会”流行的一首讽刺歌曲中有这么一句：“金钱使整个世界转动”。

这些看上去言词粗俗却一针见血的箴言，世上屡见不鲜。这些箴言警句也许反映出赤裸裸的抵触态度，同时也蕴涵着真实的核心。我们所了解的社会，假使突然没有金钱，便会失调，停止运转。构成世界庞大得令人难以置信的这种机构唯一适用金钱，例如，只在被指定的投币孔投入允许流通的硬币，贩卖机才会输出食物。还有，建立一个滥用药物的诊疗所，开发再生林、市内下水处理等市政计划，如果找不到财源，也只能是空想，根本无法实现。计划购买私人住房的人必须预付一定数额的押金；为让信贷银行、建筑公司建设出自己理想的房屋，在事前必须同意支付贷款差额。

只有金钱的推动力才使世界得以运转。这同时又是由分配金钱的被动观念向促使我们积极运动观念转换的重要一步。但是尽管我们这样认为，单凭金钱作用，不足以调动世

界。并非由于硬币、纸币，由于人与金钱的密切联系，如前所述的那一切方法，不论好坏均产生了运动的力量。钱这种东西，并不具有原动力，只是我们做出了金钱具有区别于其它物质的力量反映罢了。创造、经营了社会组织结构的人类，为何对金钱会做出如此的反应呢？

对这既简单又基本的问题的解答却是相当复杂的。

关于金钱能使人们亢奋，使世界运动的根由，迄今为止，许多贤人智圣逐渐地接触到这个问题，然而，几乎无人触及到其深在的内核。

直至心理学家开始探索人类社会行为基础的时候，尚未说明金钱波及人类、影响人类的大概情况。金钱的心理是理解金钱影响人类行为的学问。金钱的影响表现着评价自我与他人的方法，报酬、目标的价值地位自然不必多言。金钱既促进人们相互作用又妨碍人们相互作用；既刺激人、使人亢奋，又禁锢人压抑人。发明了钱又赋予其力量的人类往往把金钱看作是超越人们统制范围的因素；几乎把它捧成无所不能的神灵。金钱种种，各有称谓，可以逐一查数，而金钱实际上是否具有某种动力，我们不能断定。正因为不敢断言金钱所具有的力量，才导致人们将各种影响归咎于金钱，并且产生了相信那些根本与金钱无关，并非由钱而生的个人问题也变成因金钱而生，相信用金钱可以得到治疗的问题。然而，金钱心理并非是昨天才创造出来的。

历史为我们提供了能够理解人对金钱的反应的事例，象本杰明·富兰克林、约翰·劳等出色的人物。直到最近产生了杰吉·古尔德、约翰·皮尔波特·摩根等金融资本家。并且在今天，对金钱，这些人行使着巨大的影响力，为差使人们做必要的事情，他们具备了掌握如何交换的条件、需求多

少钱的预感。

然而，理解金钱心理的人只字不提有关金钱心理的话题。他们很清楚，没有人关心自己的想法。没有任何人认为理解金钱有必要接受必需的教育。而金钱赋予自身行为为何种影响，很少有人弄得十分清楚。例如，突然得到一笔巨款，或失去巨款，大多数人不可能预先期待采取什么行动。尽管嘴上说该如何行动，究其理由，很难说得一清二楚。

一旦得到金钱，对他人便有了某种权力和谋求如何才能有利自己的人难以与探求为何获得金钱的原因的人相比，正如电气工业大学的毕业生，与具有物理学博士学位的工程师不可同日而语一样。不论需要何等努力，能够深深理解“其理由”的人是十分明智的。

在人类诸多经验领域，例如，结婚、性关系、亲眷关系、毕生事业、健康等领域，“专家”们都在拼命探索人类行为的“理由”。虽然彼此合作难以达成默契，每位专家也都会很容易地发挥出他们的指导性权力。压抑人们对教育的热情或尽微不足道的忠言的热情是很困难的。

金 钱 专 家

就金钱欲尽一语忠言的人自然很多，然而能够充分实现这一点的人却少得很。西尔比亚·波特在报纸上就经济现象提出了实质性的忠告。米尔顿·莫斯科比兹的“金钱之树”叙述了庞大的股份公司之间与公司内部的势力倾轧。路易斯·路易莎主持的“一周华尔街”大众电视节目是关于商事往来的。此外，尚有《华尔街日报》《实业经济周刊》《幸