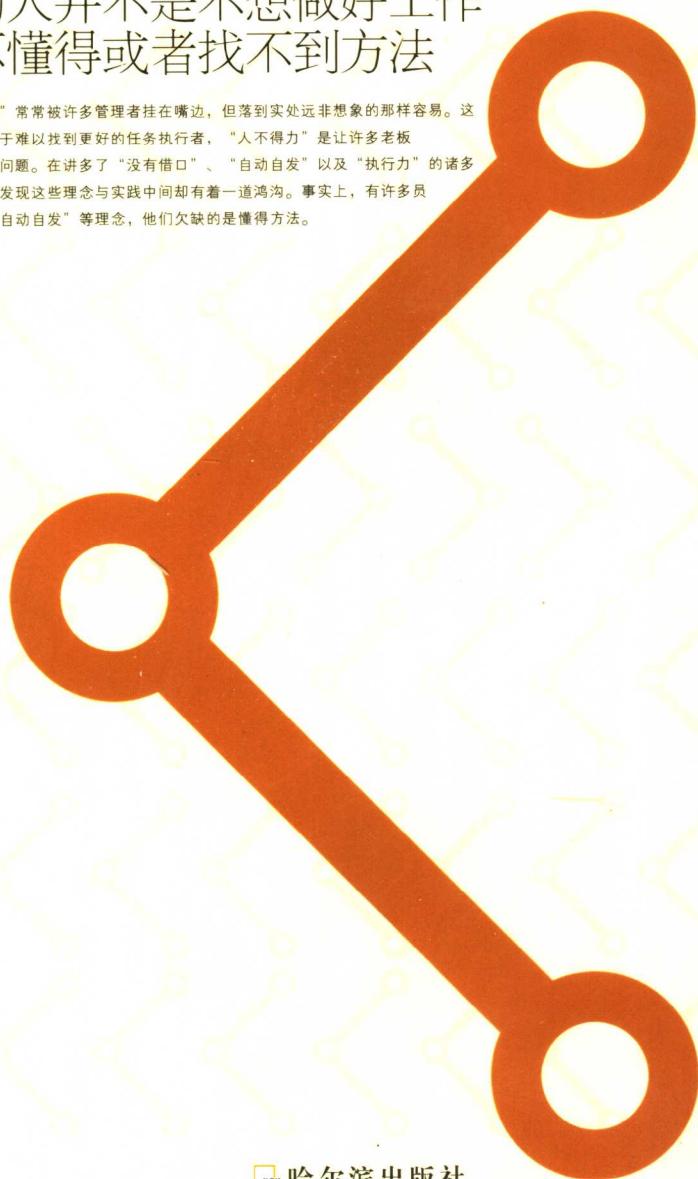


# 找对方法

尽管今天“授权”常常被许多管理者挂在嘴边，但落到实处远非想象的那样容易。这个问题就在于谁以执行者的身份执行着“人不得力”是让许多老板（管理者）头疼的问题。在讲多了“没有借口”、“自动自发”以及“执行力”的诸多理念之后，我们会发现这些理念与实践中间却有着一道鸿沟。事实上，有许多员工并不是不懂得“自动自发”等理念，他们欠缺的是懂得方法。所谓的方法，就是实现目标的过程与手段。有激情、有责任，但不知道如何着手去做，是许多员工害怕的问题。

## 更多的人并不是不想做好工作 而是不懂得或者找不到方法

林涛 王硕 著



# 找对方法

更多的人并不是不想做好工作  
而是不懂得或者找不到方法

林涛 王硕 著

**图书在版编目( CIP )数据**

找对方法 / 林涛, 王硕著. —哈尔滨: 哈尔滨出版社, 2005.11

ISBN 7-80699-554-4

I . 找... II . ①林... ②王... III . 工作方法—通俗读物 IV . B026-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2005) 第 105716 号

**责任编辑: 邢万军**

**装帧设计: 新锐·中鹤书装**

**找对方法**

林涛 王硕 著

---

哈 尔 滨 出 版 社

哈尔滨市动力区文政街 6 号

邮政编码: 150040 电话: 0451-82159787

E-mail: hrbcb5@yeah.net

网址: www.hrbcb5.com

全国新华书店经销

辽宁星海彩色印刷中心印刷

---

开本 850×1168 毫米 1/32 印张 7 字数 130 千字

2005 年 11 月第 1 版 2005 年 11 月第 1 次印刷

ISBN 7-80699-554-4/B·74

定价: 17.80 元

---

版权所有, 侵权必究。举报电话: 0451-82129292

本社常年法律顾问: 黑龙江大公律师事务所徐桂元 徐学滨



每个人都知道，在企业中，管理者如果事事亲为、面面俱到，那么这个企业的管理就肯定有问题了。尽管在今天“授权”常常被许多管理者挂在嘴边，但落到实处远非想像的那样容易。这个问题的症结就在于难以找到更好的任务执行者，“人不得力”是让许多老板（管理者）头疼的问题。我们常常听到老板（管理者）的抱怨：我的员工没有主动性，事事必须要我插手。

企业的低效能是人的低效能所造成的，可以这样说：人的问题是企业永远的问题，它直接关系着一个企业的效率、效能，关系着企业的核心竞争力。

在讲多了“没有借口”、“自动自发”以及“执行力”等诸多理念之后，我们会发现这些理念与实践中间却有着一道鸿沟。责任、忠诚、自动自发这些理念往往只会流于培训等形式，短期的催化作用并不能解决根本的问题。



事实上，有许多员工并不是不懂得“自动自发”等理念，他们欠缺的是懂得方法。所谓的方法，就是实现目标的过程与手段。有激情、有责任，但不知道如何着手去做，是许多员工面临的问题。

在企业中常常会发生这样的现象：上级交待的工作都直接跟员工说了，但员工却不懂得方法，他们“听不懂”——根本就不懂得、不善于去领会上级的意图。更不懂得如何安排工作计划、如何整合资源，一个不会替上级分担工作，不懂得思考、找不到方法的人，企业不会喜欢，他们自己也同样感到苦恼。

我们看到更多的现象是，许多工作勉强去做了，但在上下级的关系上发生摩擦。即便完成了工作任务，下级却深感委屈，上级也觉得很费劲。

现实工作中证明了，只有善于主动思考、勤于发现总



结并最快掌握了方法的人，才可能获得最快的认可与提升。即便他并不是“自动自发”地工作，也会按部就班地完成任务。因此，从某种意义上讲，方法是一切管理理念得以实现的根基，是有效解决一切问题的必要条件。

在工作的方方面面都存在着方法：有做事的方法，沟通的方法，提高效率的方法……同样的事，由于方法不同，结果也会迥异。那些以最少成本（时间、金钱、精力等）取得最好效果的方法，自然是最好的方法。由于方法在企业中常常以个人化的方式表现，所以常常为管理者所忽略。一味地强调员工树立观念，而忽略了实现目标的手段，使许多有激情与责任心的员工感到心有余而力不足。在这本书中，我们希望从一些被证明有效的工作方法中找出共性，使之能对每一个人提升效能有所启发。

更重要的是让方法成为一种思路，而不单单是一种技



巧。一种技巧只能为你解决一件事，而你要学会的是把这种思路延展开，在更多的工作中找到并找对方法。

方法不等同于经验。经验是后知后觉，而方法是先知先觉。方法得益于思考，也得益于间接与直接的经验。

方法不是投机，不以盲目追求“快速”为目的，但能够抓住问题的关键，最好地解决问题。

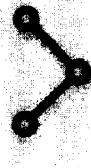
应该说，“找到方法”对企业的好处是不言而喻的，对员工个人而言也是其职业生涯中最重要的资本。

## 第1章 从找对方法开始

- 解决问题,就要找对方法 002
- 重实效,不要流于表面形式 005
- 疏于思考,工作就没有活力 008
- 时时抱有学习的心态 010
- 方法是技巧,但不是投机取巧 013
- 拥有专业知识并非意味着懂得方法 015

## 第2章 做一个解决问题的人

- 主动思考,解决问题 020
- 从老板的角度思考问题 023
- 提出问题时,把解答一起带来 027
- 建立人力资源的网络 029
- 学会接受责任,停止对别人指手画脚 032
- 当事情做不好时…… 035



## 目 录 CONTENTS

### 第3章 找对想法,才会有好方法

- 不找借口,只找方法 044
- 方法出于对工作的尊重 047
- 让敬业成为一种习惯 050
- 勤奋永远都会带来更大的回报 053
- 正视自己的弱点 055
- 重新认识与理解自己的工作 058
- 最重要的是做到精通 061
- 工作态度的两大病毒:嫉妒与骄傲 064

### 第4章 正确做事,更要做正确的事

- 无章法,自然无方法 068
- 建立有效的工作系统 071
- 把PIP融入日常工作 073
- 处理事情要保持简单化 078
- 学会理性地思考 080
- 接受任务时不要忘了5W1H 082

# 目 录

## CONTENTS



向“麦肯锡的思维”学习 085

不要过分追求完美主义 089

### 第 5 章 计划就是捷径

计划会让工作做得更好 092

越不作计划的人越没有时间 095

计划,从找对目标开始 098

有效的目标设定原则 101

任何方法都离不了自我管理 105

如何制作一份工作计划表 108

计划工作的要素 111

作好每天的工作计划 116

能派上大用场的小工具 118

### 第 6 章 提升工作效能的方法

不要匆忙就事 122

工作效率的痼疾:拖延 126

如何避免工作的混乱	130
要更有效率地利用时间	135
不要忘了自己才是时间的主人	137
复杂的工作要简单去做	140
什么才是最重要的	142
把重要的事情放到第一位	145
运用分类决定工作的优先次序	149
有所为,有所不为	153
如果你不爱做某些工作	158

## 第7章 如何保持顺畅的沟通

懂得倾听	162
学会反馈	165
K.I.S.S.原则:保持简单	169
如何汇报工作效果最好	171
打电话的方法	173
写好报告的方法	176

运用数字时一定要认真准确	179
书面信函应遵循的原则	182
如何作好项目工作汇报	184
如何让会议起到应有的效果	187

## 第8章 团队效应如何释放

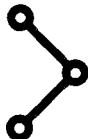
合作是成功不可或缺的部分	190
没有完美的个人，只有完美的团队	192
创造团队的工作氛围	195
如何落实团队的工作目标	198
让自己在团队中发挥作用	202
懂得运用人力资源	204
依赖任务的追踪记录	207
帮助成员学会如何工作	209



## 第1章 从找对方法开始

一旦方法对路，工作效率就会凸显出来，其工作能力也会得到大家的认同。可是许多人在工作中并不懂得这个道理。





## 解决问题，就要找对方法

工作，其实就是解决问题、实现目标的过程。在这个过程中，选择好的方法至关重要。因为在正确的方法指导下，我们能以最少的时间、最少的资源达到目标。

一旦方法对路，一个人的工作效率就会凸显出来，其工作能力也会得到大家的认同。可是许多人在工作中并不懂得这个道理，他们可能并不缺少工作的热情，也是绝对的敬业，但工作成效却差强人意。这样的情况并不少见。

为什么会出现这样的情况？

这是因为他们在工作开始时并没有仔细地思考过，或者说是盲目地开始了工作。这一点在具体的工作中会表现得极其明显。有的员工做事盲目无头绪，只注重宏观的效果，缺少对微观的把握，尽管从表面看来，他们也很努力，几乎天天在加班的行列里都能看到他们的身影，但结果总无法令人满意。

对那些急需得力助手的企业经营者来说，往往会困惑于员工的方法错误或是盲目地无目的地去做一件事。尽管他们踏实肯干的态度让人敬佩，但这些却很难挽救低劣的工作成果与业绩。





这里有一个实例。一位在国内知名的证券公司工作的年轻人，毕业于国外的一所金融学院，有着别人羡慕的教育经历，人生的天平似乎早早地倾斜在他这一边，他也是公司公认的勤奋员工，但是三年过去了，他仍然只是一名普通的职员，这是为什么呢？问题就在其工作方法上。

每一次经理布置一项任务时，这位年轻人都会以百分之百的热情投入工作，他会找到所有需要的数据进行分析，然后进行大量的统计工作。每天他都在不停地作着统计与分析，每当遇到一项复杂的数据时，他非要弄个明明白白不可。这种钻研的精神是难能可贵的，可是效果如何呢？他似乎陷入了一种“分析陷阱”，不能自拔。随着时间一天天地过去，他并没有拿出一个切实可行的办法。工作不同于学术研究，严谨笃实的作风固然没错，但探究“为什么”远不如“什么对目前的工作有益”更重要。

我们还常见到的是，一些人在某一工作上已经形成了固有的工作方法，当再从事另一项与前一项性质不同的工作时，会不自觉地把他所熟悉的工作方法沿用过来，结果却是累得够戗，效果也不好。

这种现象在许多企业中时有发生。工作无方法或是以错误的方法工作，都直接导致了工作效率的低下。虽然消耗了大量精力，也花去了大把的时间，却没有形成应该的正比关系产出。



我们知道，看一个人的工作是否优异，无外乎看此人的工作效率与办事效能。而讲有效，方法得当是个必要的前提。可以说，没有方法，或是方法错误，都难以在工作上有所作为，难以成为企业中不可或缺的人才。

无论是在日常的工作当中，还是在接受一个项目之时，方法都是非常重要的。在美国的企业中流行这样一句话：“上帝不会奖励努力工作的人，只会奖励找对方法工作的人。”这反映出美国企业对工作方法的重视程度。

有一句话叫“方法永远比问题多”，就像世界上出现锁以后就必然有与之相应的钥匙一样，问题与方法也是共存的。找到方法，找对方法，在今天这样一个处处以结果说话，以事实说明问题的时代，已经变成不可替代。对每个人而言，能够找到、找对方法已成为个人职业生涯中一项最重要的技能。





## 重实效，不要流于表面形式

现在企业中的许多人在工作当中都有这样一种心理：

“看看别人是怎么做的，我学着做就行了。”

“只要把这些做好就行了，何必那么认真呢，大家不都一样吗？”

“不管怎么样，这件事一定要做得漂亮、风光，其他的不用管了。”

只是出于对问题的表面考虑，许多工作的实质发生了改变。如此一来，工作更多地变成了一种形式，人们都在争相做着表面文章，而实际上却无任何有益的东西在里边。

有人说：自大与浮躁是青年人身上最大的两项缺点，也是导致频繁失败的原因。许多人内心充满了激情和理想，然而一旦面对周而复始的单调工作，就表现出一种无可奈何的样子。他们常常聚在一起高谈阔论、指点江山、激扬文字，然而一旦面对具体工作需要他们想办法解决时，却又不知如何是好，要不跟着别人后面，要不就是只做一些表面文章应付了事。

现在很多刚刚步入社会的年轻人在求职时念念不忘高职位、高薪水，他们更注重这些工作表面上会给他们带来