

千言萬語，不如 妙言妙語

Good Words

教你說好話贏得好人緣

想要達到目的，不是非得跟人家爭個你死我活、兩敗俱傷不可！

不贊同人家的話，誰說非要針鋒相對不可！

人人都有的一張嘴，其實具有起死回生的神效，只看你懂不懂得運用。

有人靠它成功，有人卻因它而失敗。

話說得多不如說得妙，

本書教你妙言妙語，為你贏得好人緣！

楊朝華 ◆ 著





朋友的吐槽 勝過敵人的微笑

舒翰◎著

看過一個人臉上笑如蜜糖，
心底卻張牙舞爪，
隨時準備射出一記暗劍嗎？

當你自吹自擂、作著美夢時，
冷不防有人戳破你的「膨風」，
倒你一大桶冷水，
這個人正是平日一塊無聊打屁的朋友，
你覺得這樣的「狐群狗友」沒有意義嗎？

朋友間的吐槽沒什麼內容，
卻是一種親暱的表現；
敵人的微笑，卻會讓人忍不住顫慄。
寧願多些吐槽的朋友，
也不要任何一個對自己微笑的敵人！

定價190元



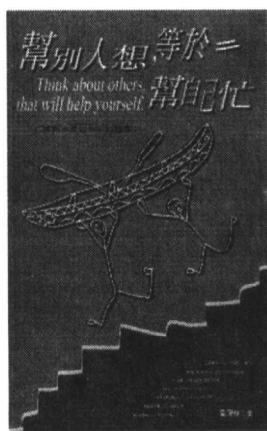
做個無敵又玲瓏 的人際公關高手

徐靖安◎著

誰不希望自己擁有「無敵」的好人緣？
但是，人的個性百百種，
要跟每個人都「Ma-G」也不是件容易的事，
有時候得罪了誰，連自己都不知道，
輕則被人孤立，嚴重的話還會遭人暗算。
事實上，想要八面玲瓏、贏得人心並不難，
本書提供讓你人見人愛的社交撇步53招，
讓你輕輕鬆鬆就能成為八面玲瓏的
「無敵公關高手」。

定價190元

郵政帳號19545628 陳瓊瑤（郵撥請加一成郵資，謝謝！）



幫別人想， 等於幫自己忙

歐陽桓◎著

爲甚麼傷人利己是一條死路？一般來說，我們的決定多半是以自己的利益爲考量依據，但畢竟個人的利益是來自整個大環境，也就是「我」以外的其他人所供給；所以懂得維護他人利益，站在他人立場設想者，定能享受到他人的回饋與扶持，最終發現自己才是最大的受惠者。

定價190元

郵政帳號19545628 陳瓊瑤（郵撥請加一成郵資，謝謝！）

實用心理 008

千言萬語， 不如妙言妙語

教你說好話贏得好人緣

陳朝華◎著

實用心理 008

千言萬語，不如妙言妙語

教你說好話贏得好人緣

作者◆陳朝華

出版總監◆董臆萍

責任編輯◆許靜雯

行政編輯◆陳瓊瑤

設計總監◆李建國

出版者◆紅蜻蜓文化事業有限公司

地址◆台北縣永和市永和路二段100號12樓之11

電話◆(02)8923-4788

傳真◆(02)8923-9216

切貨不遇

讀者服務中心◆touch.books@msa.hinet.net

劃撥帳號◆19545628 陳瓊瑤

2001年9月

初版一刷

Printed in Taiwan

版權所有，翻印必究

◎總代理：

TON CHEE CULTURE
東芝行銷·國際推廣
東芝文化

地址：台北縣中和市中山路二段348巷8號6樓

TEL：(02)8242-1523 FAX：(02)8242-1531

戶名：東芝文化事業有限公司 帳號：13499053

國家圖書館出版品預行編目資料

千言萬語，不如妙言妙語：教你說好話贏得好人緣

／陳朝華著．——初版．——台北縣永和市：紅蜻蜓文化，2001[民90]

面：公分．——（實用心理：8）

ISBN 957-2013-44-0（平裝）

1.口才 2.人際關係

【目次】

CHAPTER ONE

「說」片天下無敵手的必要認知

- | | |
|--------------------|----|
| 1. 幽默，一魚二吃的成功說話術 | 11 |
| 2. 以氣勢論輸贏 | 17 |
| 3. 先找個有力的出發點再說 | 22 |
| 4. 人際交往守則也可以運用在說話上 | 25 |
| 5. 明辨厲害關係，你就是最佳指揮官 | 27 |
| 6. 感性與理性是不可分割的夥伴 | 37 |

CHAPTER TWO

說服他人不必傷腦筋

7. 真理需要逐步引導

8. 糊里糊塗也能聰明致勝

9. 蹲一蹲身子，才能跳得更高

10. 論辯要成功，要嘴也要腦

11. 說一可不一定代表一

12. 善用各種小道具，讓說話更有力

13. 說得多不如說得妙
14. 繞遠路的會先抵達終點
15. 轉個圈，豈不海闊天空？
16. 贏得他人的認同不難！
17. 退卻是為了更有力的出擊
18. 謝謝你為我打根基
19. 說話時，別打起十二萬分精神
20. 請回答我的問題，我將告訴你真理
21. 勸人信服不一定要直來直往

22. 有力的實證勝過千言萬語 108
23. 無須多說，講個小故事即可 111
24. 相同與不同的智慧辯證 115
25. 事情不能過了就算 119
26. 感情是通往成功辯論的坦途 123
27. 從心防下手，打破根本藩籬 127
28. 不只是激將，還要引導 130
29. 說服他人要懂得善用引導之法 139
30. 比喻是論證中的精妙關鍵 144

既贏得堅持，又維持和諧的兩利說話法

- 31. 拒絕後還是不傷和氣 150
- 32. 我很溫柔，但是我很堅持 153
- 33. 學會轉移話題，你是超級「逃難」高手 158
- 34. 我是猜心高手 165
- 35. 在夾縫中求生存的智慧說話術 169
- 36. 設個圈套讓人跳 173

CHAPTER FOUR

惹我？看我如何在言語上爭鋒

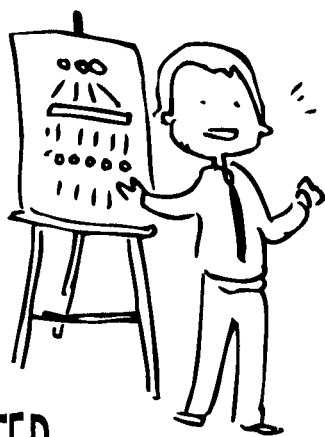
37. 把話到過來說，效果大大不同
38. 從側面的言談操縱對方

179 176

39. 你知道我在說什麼嗎？
40. 簡短一句話，賭得他啞口無言
41. 說話要越說越不像話
42. 你荒謬，我比你更荒謬

198 194 190 187

43. 論點模仿大賽，看誰能奪冠！
44. 你怎麼對我，我就怎麼對你
45. 比比看，誰最無厘頭
46. 看這回你怎麼說！
47. 直宮對手不可承受的「痛」
48. 引用實例讓真理越辯越明
49. 世上沒有破解不了的另類問題
50. 別在我面前輕言炫耀



CHAPTER

【第一章】

ONE

的必要認知

無敵手

說遍天下



Section One

幽默， 一魚二吃的成功說話術

幽默是一種最生動的語言表現手法，與幽默的人相處、談話是一件非常有趣的事，而與人發生爭執、各有堅持時，幽默常常可以讓人立於論辯的不敗之地，並化爭執為會心一笑。

辛辣風趣的幽默，雖不同於嚴密科學的理論與駁辯，但由於幽默同樣具有真實性、威懾力、及邏輯力量，因而同樣具有很強的論辯力量。

在論辯中，幽默顯然不同於證明和反駁，它既無論辯過程，也沒有

反駁的程序，而是以詼諧逗趣的方式，揭開荒唐的外衣，暗示事物的本質，達到明辯是非的目的，因而在論辯中常常可以發揮證明與反駁所無法達成的作用。

一九四六年五月，遠東國際軍事法庭審判以東條英機為首的二十八名日本甲級戰犯，十個參與國的法官們曾因排定法庭座次，展開了一場激烈的爭論。中俄法官理應排在庭長左邊的第二把交椅，可是由於當時中國國力不強，因此被各強權國所否定。在這種情況下，唯一出庭的中國法官梅汝璈，便面對列強展開了一場機智的舌戰。他首先從正面闡明，排座次應按日本投降時各受降國的簽字順序排列，這是唯一正確的原則立場。



接著他微微一笑說：「當然，如果各位不贊成這個辦法，我們不妨找個體重計來，然後依體重排座，體重重者居中，體重輕者居旁。」各國法官聽了後全都忍俊不禁。庭長笑著說：「你的建議很好，但它只適用於拳擊比賽。」梅法官接著回答說：「若不以受降國簽字次序排座，那還是按體重排好。這樣縱使我被排在末位也心安理得，可以對我的國家有所交代，一旦他們認為我不該坐在角落邊上，也可以派一名比我胖的人來換我呀。」

這回答引得法官們大笑起來。在舉世矚目的國際法庭上，法官的座次按體重來排定，這豈不是天大的笑話！梅汝璈正是用這樣的笑話，嘲諷帝國主義者依仗強權，踐踏國際公理的醜惡嘴臉。在這種邪惡壓迫正