

获得成功的六大积极能量

(美)贝弗莉·萨丽 © 著
黄邦福 赖伟雄 © 译

积极 >>>> The Positive Charge 充电器

我教领导学超过25年，期间见过数以万计的领导者。贝弗莉·萨丽就是其中最杰出的领导者之一，她的著作所提供的原则将帮助你梦想成真。

——约翰·麦克斯韦尔
音久集团和EQUEP的创始人

四川出版集团  天地出版社

B848.4

180

积极充电器

获得成功的六大积极能量

(美) 贝弗莉·萨丽 著

黄邦福 赖伟雄 译

图书在版编目 (CIP) 数据

积极充电器 / (美) 贝弗莉·萨丽著; 黄邦福, 赖伟雄译. —
成都: 四川出版集团·天地出版社, 2005.8

ISBN 7-80726-134-X

I. 积... II. ①贝... ②黄... ③赖... III. 市场营销学
IV. F713.50

中国版本图书馆CIP数据核字 (2005) 第089595号

四川省版权局 图进字: 21-2005-106号

The Positive Charge by Beverly Sallee

Copyright©2005 by Beverly Sallee

Originally published in English as *The Positive Charge*, by
Success DNA, USA.

积极充电器 JIJI CHONGDIANQI

作者	(美) 贝弗莉·萨丽
译者	黄邦福 赖伟雄
责任编辑	白雅
特约校对	高思璐
封面设计	梵香书馆
内文设计	跨克创意工作室
出版发行	四川出版集团·天地出版社 (成都市盐道街3号 邮政编码: 610012)
网 址	http://www.tdph.net
电子邮箱	tjandicbs@vip.163.com
印 刷	成都东江印务有限公司
版 次	2005年8月第一版
印 次	2005年8月第一次印刷
开 本	880×1230mm 1/32
印 张	7.5
字 数	182千字
定 价	18.00元
书 号	ISBN 7-80726-134-X/X·02

版权所有 违者必究 举报有奖

举报电话: (028) 86666810 (市场营销部) 86715665 (总编室)

谨以此书献给我的父母，
他们一直教导我成为企业家，
并坚信我能够获得成功。

父母教导我要关爱他人，为了这一点，我将
把本书的部分收益捐赠给“大使基金”，以帮助
那些陷于困境之中的孩子们。

前言：连接成功

我不知道，对你而言，什么才是成功的人生。但是，我的确知道这样一个事实：

我知道，在你的内心深处，你有着对成功的直觉理解。在我的生活中，在过去二十多年我所见到的成千上万人的生活中，我发现了成功的意义。

对我来说，对他们来说，成功就是自我创业——开创属于我们自己的事业，开创给予我们丰厚回报的事业。

一直以来，对我来说，成功就是投身于这样的事业：它让我每天都能接触那些有相同的价值观、积极进取、激情满怀的人；成功就是投身于这样的事业：它不但让我有机会对这个

积极充电器

The Positive Charge

充满需求的世界做出积极的、重大的改变，它还有着实实在在的商业价值——产品优质、服务优良、价格极具竞争力、利润不菲；成功就是投身于这样的事业：它总是让我积极地思考、积极地交谈、积极地行动——总而言之，就是让我与每天见到的人建立积极的关系。在这些层面上，成功对我而言就是带电荷，就是正电荷。

我喜欢自己的生活方式……我喜欢自己赚取的金钱……而最重要的是，我喜欢自己的处世方式。这就是积极的心态！对我而言，这就是最好的生活。

本书致力于帮助你发现并追求生活中的“正电荷”。我建议你现在就拥有这样的心态：善待你的时间、善待你的精力；选择积极充电；选择与成功对接；一旦确定了自己的最佳梦想……那就全力追求！

贝弗莉·萨丽

第一篇 积极的方向

Part one Positive Direction

第一章

每个人心中都有梦想

对你而言，“梦想”一词意味着什么呢？

这个问题我问过很多人，下面就是我所得到的的一些回答：

- ◎自由
- ◎旅游
- ◎希望
- ◎时间
- ◎选择
- ◎保障
- ◎钓鱼——某个星期二，独享钓鱼池
- ◎还清信用卡透支债务
- ◎睡眠
- ◎星期一不用上班
- ◎新车
- ◎新房子

◎有足够的现金支付大学学费

事实上，每个人心中都藏有梦想。

梦想高于需求。我们的需求可能让我们获得一定的成功，但只有梦想才能让我们越飞越高。

我的梦想今非昔比

我人生的第一个梦想是成为在音乐会上演奏的钢琴家。为了这个梦想，我在大学期间勤学苦练。我的课程排得满满的，每周要工作30个小时，每天还要练琴4个小时。我下定决心，一定要拿到学位，缔造一番音乐事业。我以优异的成绩毕业，获得了钢琴专业的音乐学位，豪情满怀，以为自己已经迈上了成功之路。

事情并没有完全按照我计划的那样发展。我结了婚，经历了一些人生波折，获得了合唱指挥专业的硕士学位。当有人找到我，第一次和我谈到自我创业的时候，我已经是两个孩子的母亲了——一个4岁，一个7岁——而且已经是一所大学的专职教师。

我心情沮丧，心灰意冷。我曾全力以赴，为自己的音乐事业做准备。我是专职教师，同时兼职上一些夜校课程，还带有35位私人学生，教他们弹钢琴。星期六和星期天，我要指导社区剧团，我要弹奏管风琴，我要指挥教堂合唱队。我没有任何空闲的时间。

同时，我也不名一文。我教人弹钢琴，只为换取取暖的柴火，只为给孩子们换取一些给他们理发、照看他们的服务，一些给他们缝补衣服的布料等。

每年夏天，我都要去附近的果园摘水果。因为只要顾客自己摘水果，果农就会成箱地出售水果，价格非常便宜。我把水果带

回家，做成水果罐头，供冬天食用。最多的时候，我一天做了134夸脱（约合128升）的蜜桃罐头。下雨天，我会去摘草莓，因为下雨天果农的草莓售价每磅只有5美分。有一天，我摘了75磅（约合34千克）草莓——说真的，那可是不少的草莓。我只花了3.75美元。那个晚上，我通宵未眠，将一些草莓冷冻，另一些做成果酱。

说实话，第一次有机会接触到直销时，我简直不敢相信他们提到的那些天文数字。每年可以赚5万美元？他们骗谁呢？我辛辛苦苦地拼命干一年，赚到的钱还远远没有达到这个数字哩。可是，当有人告诉我，我每个月可以赚400美元时……我开始动摇了。

当时，我每个月大约要支出1 200美元，我在大学的专职工作月薪为800美元。就算没有学过数学，我也能够计算出来做这桩生意给我带来的好处：不用上夜校课程，不用带35个私人学生，就能挣够所需的钱。我愿意勤奋工作——只需要有人告诉我，如何将这种干劲投入到回报更高的事业中。

我将以前用于按小时计酬的教钢琴的时间节省下来，用来为客户做讲解，这不但会立即给我带来现金收入，而且这收入可能会源源不断。我利用业余时间工作……从小处做起……坚持做下去。我只能这样做。

没错，起初我并没有雄心勃勃的梦想。我只是想多挣些钱，应付花销，最好每个月末还有点儿余钱。

你想要什么？

你想要什么？对绝大多数人来说，“想要”一词与非常美好、值得渴望但尚未获得的东西有关。“想要”遥不可及、超越现在。

我不知道你想要什么。但是，我知道，你总有想要的东西。

每个人都充满渴望、胸怀梦想。你可能让自己的渴望和梦想深藏不露，也可能千方百计把它们塞进内心深处，认为自己的渴望永远无法得到满足，认为自己的梦想永远不会实现。你可能历经风雨、饱尝挫折、一蹶不振，把自己的梦想与渴望抛诸脑后。

静下心来，重新审视自己的梦想，重新点燃自己的梦想之火。要想创业成功，你就必须知道自己创业的理由。你必须知道，你希望从创业中获得什么。

问自己三个问题

在思考创业理由或者打算创业的时候，我建议你问问自己下面这三个至关重要的问题：

问题一：我想拥有哪种生活方式？

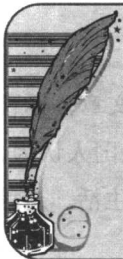
问题二：目前的赚钱之道能让我拥有这种生活方式吗？

要回答这个问题，有一个很好的办法，那就是看看周围那些和你有着相同赚钱之道的人，看看他们目前的生活方式。

问题三：要拥有理想的生活方式，我需要做什么？

如果你对第二个问题的回答是否定的，那就看看周围那些拥有你梦想的生活方式的人，然后问问自己：“他们过上这样的生活，付出了什么？用了多长时间？”

据我所知，要拥有高质量的生活，要获得高额收入，其捷径就是成为生意拥有者。



梦想成真

缘于你实现梦想的决定。

第二章

你喜欢自己目前的工作吗？

几年前，我在《纽约时报》上读到一篇文章，标题为《人生顺境如何得》。这篇文章说，1986年，普通美国人认为，每年挣5万美元就可以步入“人生顺境”，过上富裕的生活。这篇文章得出的结论是：有人将“人生顺境”给搬走了！

大多数人都必须面对一个残酷的现实：与一年前、五年前、几十年前比较起来，他们现在仍然没有财务自由，具体点儿来说，就是他们仍然没有过上富裕的生活。

我这些年所见到的人当中，绝大多数都是在这样的想法中成长的：只要克服困难、成绩优异，就会上大学；只要在大学刻苦学习，学好自己的专业，毕业后就能够找到好工作；工作后，只要兢兢业业、头脑灵活，就能够提升自己的生活品质，不但可以让自己衣食无忧，还能够不时地买些奢侈品。这就是几十年来人们一直所追寻的“美国梦”。

现实真是令人悲哀。对许许多多的人来说，事实并非如此。

这个梦想，我一直追寻到三十五六岁。

在中学教了几年音乐后，我以为只要能够到大学任教，我就会过上富足的生活。于是我又攻读了硕士学位，如愿以偿地当上了大学教师，却发现自己并没有更富足。

我拥有钢琴学士学位，合唱指挥硕士学位。我认为，为了音乐事业，我已经竭尽所能，我坚信音乐事业会给我带来丰厚的金钱回报，让我过上舒适的生活。然而我错了。教音乐，哪怕是在大学教音乐，我所获得的报酬根本无法供养两个孩子，我的孩子们没有过上富足的生活，而且我自己生活得也不舒心，也没有成就感。我靠着微薄的工资勉强度日——这种生活，不是我想要的，也不是我的孩子们想要的，更谈不上是我梦想的生活。

我喜欢教书。

我喜欢音乐。

我喜欢我的学生，喜欢看见他们出色的表现。

但是，我不喜欢教音乐给我带来的财务回报，因此，我并不是真心喜欢我的工作。因为喜欢某份工作，很大程度上就是喜欢它所带来的回报。

需要什么才能离开目前的工作

你必须回答这样一个重要的问题：如果你知道，你能够应付各种开销，而且你的收入越来越来源于现有工作之外，那么，你还想每天起床去上班吗？

我问过数百人，他们对这个问题的回答是“不太想”，或者是“一点也不想”。

做自己的老板，做自己喜欢的、能带来财务回报的工作，这里有几大绝妙的好处。让我告诉你其中的五大好处吧。

一、工作稳定

有一天，一位银行高级职员打电话对我说，她事先没有得到任何通知就被解雇了。该银行的许多职员都有如此的遭遇。她感到非常震惊。她为那家银行工作了二十年，她的上司和客户从来没有对她做出过负面的评价。老板对她说，她一直是银行的模范员工，但是银行正在精简业务，她的工作职位被精简了。对这位银行职员来说，“工作职位”和“工作”自然就是一回事！

自我创业的好处是：你不会被解雇。只要勤奋经营，就有钱可赚！你可以自己决定工作的稳定性，不再受别人摆布。

二、没有歧视

我们认为我们生活的这个世界，人人不分年龄、不分种族、不分性别，一律平等。事实绝非如此。与过去几十年相比，现在的歧视程度可能有所减弱，但歧视仍然存在。

“你可以被取代”，这是很多上司的口头禅。这句话本来是用来激励下属的，但我不知道你是怎么想的，反正这句话从来没有给过我激励。相反，它给我的信息是“你没有价值”、“你无足轻重”、“你不被赏识”。

在大多数事业中，歧视几乎不存在。人们往往根据你的表现而不是其他外在标准对你作出评价。

另外，只要有业绩，你就不会被别人取代！事实上，做直销事业时，你的目标就是寻找一百、两百甚至更多的人来代替自己，他们在各个直销机构中做着与你相同的事情，因此你会从他们的工作中获得利益。我所知道的人，他们的最终目标是被无数的消费者、销售人员和网络建造者所取代。但是，你是老板，何时被取代，完全由你来决定！

三、收入不会封顶

如果你不是为自己，而是为他人工作，你的薪水就由别人决定。你可能会认为，你会获得加薪，会挣到理想的薪水，但事实并非如此。你挣到的钱永远不会比你的公司——你的老板、你的顶头上司——认为你应该挣得多。他们给你的薪水往往远远低于他们的薪水。

在一般工作中，你的老板或上司极大地控制着你的生活。你的薪水由你的老板决定；你的空闲时间由你的老板决定（换句话说，你要花多少时间在工作中，他们才会认为你是全身心投入的有价值的员工）；你享有多大的自由来发挥自己的创造力、表达自己的想法，都由你的老板决定。你的老板决定了你的薪水，也就间接地决定了你要多少孩子、开什么样的车、让孩子上什么样的大学、住什么样的房子，甚至什么时候与家人度假、度假时间多长，也由你的老板决定。最后，你什么时候退休、退休工资有多少，你的老板也有着很大的发言权。

自我创业，收入就不会封顶。

四、只要付出，就有回报

在传统的企业、零售业、建筑业工作的员工们经常抱怨，他们拼命地工作，却没有得到相应的回报。这些拼命工作的人，看到他们的同龄人付出很少、表现很差，却获得了同样的报酬，这让他们万分气馁。

我一向卖力工作。不妨告诉你，我比周围的人加倍卖力工作，却获得与他们相同的薪水，这种情况常常让我感到气愤难平。直到最近，教师的薪水高低仍与教学质量毫无关系。真的，我教书的时候，见过很多兢兢业业的老师，也见过一些工作懒散的老师。