

深港经济合作与发展研究丛书

SHENGANGJINGJIHEZUOYUFAZHANYANJIUCONGSHU

S

深港科技 竞争力比较及合作对策

○ 郑宇硕 国世平 主编 ○

人民出版社

深 港 经 济 合 作 与 发 展 研 究 从 书
SHENGANGJINGJIHEZUOYUFAZHANYANJIUCONGSHU

深港科技

竞争力比较及合作对策

郑宇硕 国世平 主 编
国 庆 肖亚红 副主编

图书在版编目(CIP)数据

深港科技竞争力比较及合作对策/郑宇硕 国世平主编.

-北京:人民出版社,2005.3

(深港经济合作与发展研究丛书)

ISBN 7-01-004872-X

I. 深… II. 国… III. ①科学技术-技术发展-对比研究-深圳市、香港②经济技术合作-研究-深圳市、香港 IV. F127

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2005)第 020663 号

深港科技竞争力比较及合作对策

SHENGANG KEJI JINGZHENGLI BIJIAO JI HEZUO DUICE

郑宇硕 国世平 主编

人 人 书 出 版 发 行
(100706 北京朝阳门内大街 166 号)

北京新魏印刷厂印刷 新华书店经销

2005 年 3 月第 1 版 2005 年 3 月北京第 1 次印刷

开本: 787 毫米×960 毫米 1/16 印张: 15.5

字数: 248 千字 印数: 1-2,500 册

ISBN 7-01-004872-X 定价: 26.00 元

邮购地址 100706 北京朝阳门内大街 166 号

人民东方图书销售中心 电话 (010)65250042 65289539

前　　言

在发展经济学中，随着国际贸易在广度和深度上的空前延伸，传统的“二维”假定归于破产，人们日益清楚地认识到，在经济增长中，劳动、资本、自然资源等要素在生产过程中都服从收益递减规律，在长期，不可能完全由它们充当经济增长与国际竞争的源泉或基础。相反地，人力资本和内生技术创新则不仅自身不具有收益递减趋势，而且它们还可以抵消甚至超出其他要素的收益递减趋势，以保证一个企业、一个产业在长期内呈现出收益递增的发展势头。在这样的背景下，一国的国际竞争力越来越取决于它能否不断地对人本身进行投资，即能否促进人的知识化，能否不断地对研究与开发活动、对技术积累和无形资产进行投资，即能否促进生产的知识化，以及能否不断地对高科技产业进行投资，提高传统产业的高科技含量，即能否促进经济的知识化。可以说，知识的积累及其在人、技术和制度上的凝结与体现，成了一国国际竞争力的根本源泉。

以美国为例，从 20 世纪 80 年代末开始，随着国际政治局势趋于缓和，美国重新调整了科技发展战略，强调“高技术的发展与商业化对于美国重新获得全球领先地位、提供高薪职位和确保美国长期繁荣具有关键意义”。为此美国大力开展应用科学研究，促进科研成果商品化。1987 年，美国商务部选定 17 项需要加速商品化的高新技术，其中包括超导材料、遗传工程、新一代计算机等。1990 年，美国政府又提出了以资助具有巨大潜在经济利益的民用技术商业化为总目标的“美国先进技术计划”，具体项目先由产业界提议，再根据社会影响、技术水平、产业界参与度、独创性等标准择优确定，政府为每个人选项目资助一半的开发费用。1993 年克林顿总统在硅谷正式公布了《技术为经济增长服务：建设经济实力的新方针》这一“新经济政策”，提出以产业技术为重点，以高科发展为基础，以便“技术对持续经济增长、就业机会创造、生活质量和国防的贡献最大化”，促进经济繁荣。1993 年 9 月，美国总统克林顿率先提出“信息高速公路”计划，即“美国全国信息基础设施计划”，其目标是用 20 年时间，投资 4000 亿美元，完成

全国信息基础设施建设，将全美各地的企业、学校、图书馆、医院、政府机关和大部分家庭借助电脑连成一体，实现信息资源共享。美国高新技术的战略调整及其随之而来的巨大发展给美国经济带来了新的起色，美国企业劳动生产率和经济效益明显提高，产品国际竞争力不断增强。美国强劲的科技开发与创新能力正确确保其在全球高新技术产品领域的绝对领先地位。近年来，美国在航空航天、生物技术、电子技术、信息通信、生命科学、原子能技术和光电子技术等高新技术领域持续保持巨额贸易顺差，显示了美国高新技术产品在全球市场的巨大优势。从技术转让方面来看，美国凭借其雄厚的科研实力，获得了巨额技术转让收入。美国商务部经济分析局的报告显示，1997年美国从国外获得的特许权使用费和许可证使用费约303亿美元，而对外仅支付了约75亿美元，由此获得的净收益高达228亿美元。毫不夸张的说，技术进步为美国近十年的经济增长提供了深厚的基础和源泉。

而我国自20世纪90年代以来也开始积极倡导“科技兴国”的政策。深圳作为改革开放的前沿城市，最先提出了“以发展高科技产业为龙头，建设国际化大都市的”的概念，经过十年的努力，已经建成了一批高科技的企业，尤其是在科研技术产业化方面，走在了全国的前列；而毗邻深圳的香港，经过了亚洲金融危机的洗礼后，也日益认识到高科技产业对于一个城市、一个地区乃至一个国家发展的重要意义，进而也提出了要走高科技的路线。本书就是以此为背景，详细分析了深圳和香港这两个地区科技竞争力的方方面面，并且延伸至对珠江三角洲地区的比较，以及与北京、上海地区的比较，试图经过系统的比较，揭示两个地区各自的优势和发展潜力，从而对高科技在两个地区的平衡发展提出一些有实际意义的建议。

本书是深圳市政府课题，由香港城市大学和深圳大学联合承担。香港城市大学教授郑宇硕博士和深圳大学教授国世平博士作为课题负责人。本课题是集体研究的产物。郑宇硕、国世平担任主编，具体拟定全书的写作大纲、全书章、节、目的内容，承担了全书的部分写作，并负责全书的统稿、修改。国庆、肖亚红担任副主编，协助该书的统稿和修改工作，并分别撰写了一章。范永军、宁喆敏、张颖、杨建兴、林宇、罗皓、邢祖军、陈昊各自撰写了一章。

郑宇硕、国世平

2004年11月

目 录

前 言	1
第一章 深港科技竞争力比较	1
第一节 深港两地当前高科技产业发展情况分析	1
第二节 深港两地发展高科技产业的目标定位	7
第三节 深港两地智力资源比较	11
第四节 深港两地宏观经济环境比较	16
第五节 深港两地金融业对高科技产业的支持比较	33
第六节 深港两地科技竞争力相对优势分析	35
第二章 深港科技开发区比较	41
第一节 深港两地科技开发区的建立背景及特色	41
第二节 深港两地科技开发区环境比较	47
第三节 深港两地科技开发区组织架构与功能比较	53
第四节 深港两地科技开发区的竞争合作关系	56
第三章 深港风险投资比较及发展对策	61
第一节 深港发展风险投资的优势比较	62
第二节 深港风险投资发展的现状	69
第三节 深港风险投资发展的缺陷分析	72
第四节 深港风险投资发展的建议	76
第四章 深港二板市场比较及前景展望	81
第一节 深港二板市场现状的比较	82
第二节 深港二板市场制度设计比较	85
第三节 深港二板市场的优劣势比较	91
第四节 深港二板市场的前景展望	100
第五节 深港二板市场的合作互补	105

第五章 深港科技市场的互动优势与叠加效应	107
第一节 深港科技市场特点比较	108
第二节 深港科技市场发展前景分析	118
第六章 深港科技竞争与合作的共存	128
第一节 深港科技的竞争与合作关系	128
第二节 深港科技合作的领域	136
第三节 深港科技合作中对政府的建议	142
第四节 深港科技企业合作的具体模式	145
第七章 深港科技发展将与珠江三角洲科技发展进一步相互适应	148
第一节 深港科技发展与珠江三角洲科技发展的竞争关系	148
第二节 深港科技发展与珠江三角洲科技发展的合作关系	156
第三节 深港科技发展与珠江三角洲科技发展的协调机制	167
第八章 深港科技发展与京沪科技发展的互动	172
第一节 北京科技发展的现状及未来定位	172
第二节 上海科技发展的现状及未来定位	183
第三节 深港与京沪高新技术产业发展的互动	194
第九章 深港高科技术合作发展的未来布局	213
第一节 深港高新技术产业未来布局的原则	213
第二节 高新技术产业未来在深港的可能性布局	214
第十章 深港科技的协同发展与可持续发展	228
第一节 深港两地科技发展的软、硬件设施的改善	228
第二节 深港科技的可持续发展是一个系统工程	233
参考书目	239

第一章 深港科技竞争力比较

基于对深圳和香港两地科技竞争力的比较，本章分别就香港和深圳两地的发展定位、智力资源、宏观环境和风险投资机制等几个大的方面进行了评估，研究了两地在税收、政府对高科技企业的支持力度、人才政策、硬件环境和软件环境、金融支持以及文化背景等各个方面特点和区别，以期发现两地在发展高科技的各要件方面各有哪些比较优势及弱点，从而对两地共同发展高科技，提升科技竞争力提出建议。

第一节 深港两地当前高科技产业发展情况分析

一、深圳高科技产业发展情况

从目前的情况来看，深圳的高科技产业的发展情况要比香港好一些。

经过十多年的努力，深圳已初步形成了电子信息、生物技术、新材料等高新技术产业群，高新技术产业成为深圳经济的第一增长点，高新技术产品产值、销售收入、出口额和利税连年攀升，见图 1-1、表 1-1。

表 1-1 1991~2002 年深圳市高新技术产业情况汇总表

单位：亿元（产品出口额为亿美元）

年份	项目	合计	电子信息				机电 一体化	新材 料新 能源	生 物 技 术	其他	科技产值 占工业 总产值 百分比
			小计	计算机 硬软件	通信	微电子 行业					
1991	产品总产值	22.86									8.1%
	产品销售收入	29.65									
	产品出口额	1.68									
	产品利税	2.43									

深港科技竞争力比较及合作对策

续表 1-1

年份	项 目	合计	电子信息				机电 一体 化	新材 料新 能源	生物 技术	其他	科技产值 占工业 总产值 百分比
			小计	计算机 硬软件	通信	微电子 行业					
1992	产品总产值	47.32	38.90	24.44	9.30	5.06	5.03	2.43	0.76	0.20	12.2%
	产品销售收入	37.43	30.39	18.33	7.39	4.59	4.00	2.27	0.61	0.16	
	产品出口额	1.92	1.85	1.30	0.17	0.38	0.03	0.03	0.01	0	
	产品利税	6.29	4.61	2.18	1.80	0.62	0.73	0.75	0.14	0.06	
1993	产品总产值	77.30	66.60	42.00	16.60	4.70	4.80	4.60	1.30	0	14%
	产品销售收入	72.40	63.10	39.40	16.00	4.40	4.00	4.20	1.10	0	
	产品出口额	3.50	3.36	2.63	0.09	0.34	0.07	0.05	0.02	0	
	产品利税	9.70	6.90	2.60	3.20	1.00	0.40	2.00	0.40	0	
1994	产品总产值	146.20	127.99	68.56	36.13	8.31	6.67	8.43	2.83	0.28	17.2%
	产品销售收入	135.40	118.91	65.27	32.07	6.95	6.30	7.69	0.24	0.26	
	产品出口额	9.90	9.71	6.69	1.09	0.33	0.08	0.09	0.02	0	
	产品利税	12.41	8.64	3.31	4.09	0.82	0.97	2.05	0.68	0.07	
1995	产品总产值	225.82	210.90	117.52	56.33	17.96	4.30	6.64	3.69	0.29	20.52%
	产品销售收入	214.31	200.74	114.10	51.72	16.08	3.63	6.49	3.25	0.20	
	产品出口额	17.10	16.79	11.35	2.60	0.82	0.04	0.25	0.02	0	
	产品利税	18.88	14.87	6.00	7.75	0.87	0.71	1.89	1.35	0.06	
1996	产品总产值	347.61	299.34	174.25	89.67	15.79	30.26	8.80	7.75	1.46	28.7%
	产品销售收入	333.12	288.25	171.23	83.38	14.45	29.36	8.54	5.75	1.22	
	产品出口额	28.41	25.21	18.07	4.43	0.69	2.64	0.41	0.12	0.03	
	产品利税	30.24	24.40	11.30	10.20	2.67	3.18	1.41	1.07	0.18	
1997	产品总产值	474.46	432.18	258.11	155.37	11.63	19.94	12.91	9.20	0.28	35%
	产品销售收入	455.08	418.83	253.66	146.08	12.55	18.14	12.32	5.58	0.21	
	产品出口额	37.18	35.32	27.55	6.42	0.67	0.94	0.83	0.08	0	
	产品利税	57.25	49.84	28.11	18.21	2.77	3.28	2.36	1.73	0.02	
1998	产品总产值	655.18	602.12	324.46	211.04	27.60	25.92	16.92	9.61	0.62	35.44%
	产品销售收入	598.51	552.47	316.83	177.11	26.32	23.21	16.28	6.00	0.54	
	产品出口额	44.31	41.91	33.21	4.71	2.25	1.13	1.25	0	0.02	
	产品利税	61.25	53.82	15.88	32.22	2.41	2.57	2.59	2.01	0.26	

续表 1-1

年份	项 目	合计	电子信息				机电 一体化	新材 料新 能源	生物 技术	其他	科技产值 占工业 总产值 百分比
			小计	计算机 硬软件	通信	微电子 行业					
1999	产品总产值	819.79	740.84	403.99	228.44	60.56	40.14	27.65	10.73	0.43	35.47%
	产品销售收入	766.59	691.58	406.17	194.83	58.18	38.08	27.77	8.76	0.40	
	产品出口额	51.33	47.08	37.33	5.50	4.24	2.59	0	1.63	0.03	
	产品利税	78.57	66.74	24.90	34.60	5.29	5.21	3.59	2.96	0.08	
2000	产品总产值	932.12	753.41	412.36	229.13	61.57	41.11	28.10	11.11	0.51	35.49%
	产品销售收入	831.12	702.30	412.24	196.54	59.35	39.64	28.21	9.20	0.62	
	产品出口额	52.2	49.11	39.10	6.10	4.98	2.97	1.31	1.93	0.05	
	产品利税	80.31	68.51	25.23	35.29	5.99	5.98	4.01	3.51	0.97	
2001	产品总产值	938.02	769.2	435.1	233.9	63.4	43.8	29.7	12.6	0.63	35.51%
	产品销售收入	842.63	716.2	422.1	201.3	62.8	41.7	29.4	9.9	0.74	
	产品出口额	53.4	50.3	40.8	6.3	5.04	3.09	1.39	2.07	0.07	
	产品利税	81.5	69.84	26.11	36.21	6.77	6.28	5.36	4.73	0.04	
2002	产品总产值	935.18	772.12	444.46	241.04	67.60	45.92	30.92	13.61	0.66	35.64%
	产品销售收入	858.51	724.47	431.83	217.11	66.32	43.21	31.28	10.00	0.84	
	产品出口额	54.31	51.91	41.21	6.71	5.25	3.13	2.25	2.09	0.09	
	产品利税	81.85	70.82	27.88	38.22	7.41	6.57	5.59	5.01	0.05	

资料来源：深圳科技局，《深圳市科技发展资料汇编》（内部发行）。

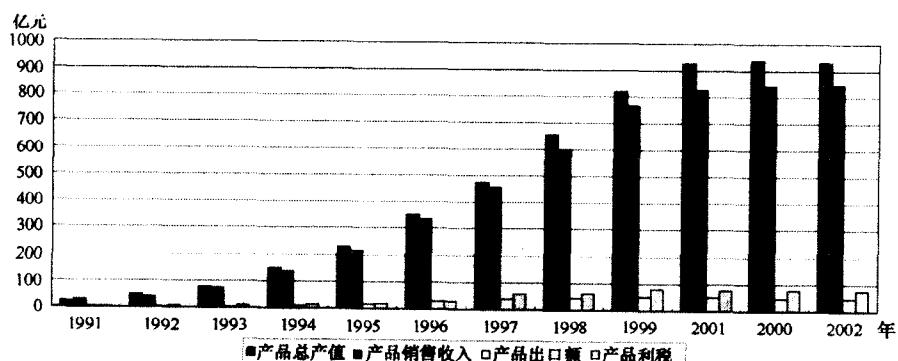


图 1-1 1991~2002 年深圳市高新技术产业发展情况图

注：产品出口额为亿美元。

进入21世纪后，深圳高新技术产业的各个领域更加飞速发展，电子信息、生物技术和新材料这三大重点领域则发展得尤为迅猛。在通信设备方面，仅华为和中兴两家企业，2000年全年销售额总和就超过300亿元。在生物技术领域，目前深圳已拥有了多种与世界先进水平同步的基因技术产品，全国批准生产的16种基因工程药品中，有13种是在深圳生产并投放市场的。在新材料方面，方大、长园等一批企业迅速成长为国内同行业的龙头企业，而在新材料产业的最新领域“纳米科技”方面，深圳市就有从事纳米技术研究和产品开发的企业10余家，创造了纳米电池、纳米药物等多项全国第一。

2003年，深圳全市从事开发、生产高新技术产品的企业有1439家，比2002年增长51.47%，开发、生产高新技术产品2038种，比上年增长36.23%，实现高新技术产品产值2482.79亿元（现价，下同），比上年增长45.20%，占全市限额以上工业总产值5073.77亿元的比重达到48.93%，比上年增长1个百分点。高新技术产品出口251.55亿美元，比上年增长60.35%。全市具有自主知识产权的高新技术产品产值达到1386.64亿元，比上年增长45.28%，占全部高新技术产品产值的比重为55.85%，与上年基本持平。全市电子信息产业的高新技术产品产值达到2237.24亿元，比上年增长44.21%，其中：计算机硬件及软件产品产值为1231.98亿元，通信产品产值为708.67亿元；光机电一体化产业的产品产值105.73亿元，比上年增长61.98%；新材料及新能源产业的产品产值为107.49亿元，比上年增长53.93%；生物医药产业的产品产值为26.57亿元，比上年增长34.20%。^①

截止到2003年底，深圳市共认定高新技术企业673家，开发、生产高新技术产品1439种，实现产品产值为2167.08亿元，比上年同期增长61.69%。其中高新技术企业产品出口为199.77亿美元。全市高新技术企业产品产值过亿元的企业223家，其中超10亿元的企业有42家，超20亿元的有31家，超50亿元的有11家，超100亿元的有7家。

谈到深圳市的高科技发展不能不提到从1999年开始每年在深圳举办的“中国高新技术成果交易会”。2004年举行的第六届高交会是一次规格高、

^① 深圳科技局：《深圳市科技发展资料汇编》（内部发行）。

规模空前、成果丰硕的国际性盛会，是一次高层次、高水平的最新科技经济信息传播与交流的国际性盛会，更是一次融会全球才智、推动科技进步的国际性盛会。42个国家和地区的115个代表团、62家跨国公司参会，4041家国内外参展商的9674个项目和1882家投资商参加了展示、交易和洽谈。国外21个国家及国际组织，中国内地的36个省、自治区、直辖市和计划单列市，31所著名高校及港澳台地区均组团参展。国外组团数、国内组团数、参展高校数，均创历史新高。47名国内外政界要员、知名专家和商界巨子，走进“世界科技与经济论坛”，进行了7场主题演讲和10场专题研讨会。首次推出的“人才高交会”吸引了9万多名各类人才到场，1050家海内外知名企业现场招聘了12000余名高级人才。56个留学生企业的高新技术项目和24个引进国外人才项目签约。

尤其值得一提的是，2001年以来各种科研机构纷纷在深圳兴建，形成一股热潮，这其中又有各高等院校和企业的科研机构，也有罗湖、南山和一些企业兴办的孵化机构，如深圳“数码港”等。深圳虚拟大学园成立一年来，已有34所全国知名院校加盟，多所院校已经在深圳成立了各自的研究院；位于西丽的深圳大学城已经呼之欲出。另外，深圳继续担任起全国科技成果产业化的重任，近年来越来越多的生物、新材料等领域的科技成果来深圳转化，并取得了重大进展。2000年12月底，已经有逾60项信息技术、生物技术、新材料等领域的国家863成果在深圳实现产业化，科兴、桑夏等6家企业被国家科技部认定为“国家863计划成果产业化基地”，深圳为国家863计划成果产业化作出了重大贡献。截止到2003年底，深圳市共认定高新技术企业673家，企业工业产值过亿元的高新技术企业有223家，其中超10亿元的企业有42家，超20亿元的有31家，超50亿元的有11家，超100亿元的有7家。

除此之外，深圳市第一个由社会力量设立的科技奖励基金“彭年科技奖”正式设立；深圳市颁布了全国第一部由地方政府颁布的创业投资规章——《深圳市创业资本投资高新技术产业暂行规定》；深圳高新区成为全球首个获得ISO9002质量管理体系、ISO14001环境管理体系以及SA8000社会责任管理体系认证的高新技术产业园区；等等，这些都令深圳高科技领域增色不少。

二、香港高科技产业发展情况

相对而言，香港的高科技产业起步就比较晚了。

根据瑞士洛桑国际管理学院的《世界竞争力年报》，20世纪90年代以来，香港的整体国际竞争力始终名列世界前茅，然而，其科技竞争力却相对较弱。1998年，以科研开发指标为代表的香港科技竞争力世界排序为第25位，到2002年，其排名仍然徘徊在13名左右，不仅远远落后于香港整体国际竞争力的排序，而且还落后于所调查的所有46个国家与地区该项指标的平均水平。表1-2列出了1992~2001年香港整体国际竞争力、科技竞争力及其次级指标世界排序的演变情况。与香港科技竞争力的总体表现相一致，香港科技竞争力的4个次级指标的表现也不尽如人意。R&D资源是4个次级指标中表现最差的一项。从1992年至1998年，该指标从第15名下降至第29名。该指标的落后主要是源于过低的政府R&D支出。长期以来，香港政府的R&D支出不仅远远落后于美国、日本等发达国家，而且也一直落后于与其经济发展情况相似的中国台湾、新加坡和韩国，且差距极大。此外，香港的科研人员数目，商业R&D支出等表现也落后于世界平均水平。4个次级指标中的技术管理与科研环境这两项1992年分别名列世界第6名与第9名，2001年分别为第13名和第10名，跌落至世界中下游水平。在4个次级指标中，只有知识产权指标排序有所上升。1992年该指标排序列世界第27位，1998年上升为世界第23位，并领先于香港的R&D指标排序。尽管目前该指标的排序仍居世界中下游水平，但其上升趋势却为香港未来的科技竞争力带来了一片曙光。

表1-2 1992~2001年香港整体国际竞争力、科技竞争力及次级指标世界排序

指标\年份	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	2000	2001
世界排序	4	4	4	3	3	3	3	3	4
整体国际竞争力	10	10	19	19	20	18	25	17	13
R&D资源	15	17	21	21	19	18	25	—	—
技术管理	6	6	13	16	16	18	17	17	13
科研环境	9	9	17	17	22	20	23	13	10
知识产权	27	26	27	27	29	23	23	—	—

资料来源：根据瑞士洛桑国际管理学院1992、1993、1994、1995、1996、1997、1998、2002年《世界竞争力年报》整理所得。

第二节 深港两地发展高科技产业的目标定位

发展高科技产业已经成为当代世界各国经济增长的目标和期望手段之一，但是由于每个国家和地区的资源优势和经济现状各有不同，因此选择发展高科技产业的时机和发展方向，尤其是高科技产业在其整体经济中所占的地位也各不相同。深圳和香港虽然仅一水之遥，但两地高科技产业的发展却有着很大程度的不同。

一、深圳发展高科技产业的目标定位

深圳开始发展高科技产业是在 20 世纪 90 年代初，当时的深圳正面临着政策优势简单化，城市经济亟待转型和提升的选择，终于，深圳在二次创业中选择了以高科技产业为龙头的发展模式，实践证明这一选择的确为深圳的经济带来了新的生机。

深圳是我国市场经济发展最快的地区之一，也是最早提出以发展高科技为主导产业的城市之一，近十年来，深圳已经发展成为我国智力与技术资源最密集的地区，并且在探索过程中成功地创建出一套符合深圳实际情况的有特色的区域经济发展模式。当前，在日益加速的经济全球化进程中，面对已见端倪的知识经济的严峻挑战，作为一个总体上仍处于工业社会中期阶段的发展中国家，能否在全球经济的竞争中，特别是在未来知识经济的国际竞争中取得“一席之地”，对于改善我国的国际经济地位和确保国家经济安全，具有至关重要的意义。而深圳作为改革的排头兵，其科技经济的发展，对此具有特殊的、举足轻重的作用。1999 年 10 月，深圳成功举办了中国首届高新技术成果交易会，至今已经连续举办了六届，这是中国迄今为止规模最大、等级最高、参加人数最多、成交总额屡创纪录的高新成果交易会，开创了深圳高新技术产业的新时代，将深圳经济的发展推向一个新的阶段。

但是我们必须认识到，在当今知识与信息时代中，“赶超先进国家”更加困难，从瑞士洛桑国际管理学院（IMD）发表的世界竞争力报告看，我国科技国际竞争力的位次近年来一直在二十多名徘徊，2004 年的最新排名是第 24 位，这意味着我国的科技竞争力与发达国家的差距还不小。有资料显示，全球 80% 的研究与开发成果来自发达国家；以出版物衡量的科技研究成果，93.1% 来自发达国家；在代表未来经济发展趋势的高新技术

产业中，其核心技术几乎全部掌握在发达国家手中。我国的总体情况如此，深圳的问题也在于此，因此深圳如果想要在科技产业的发展方面能够像改革开放以来其取得的总体经济成就一样，不仅在国内领先，也让世界瞩目，就必须迎接来自发达国家的挑战，从一开始就将深圳发展的目标定位放得更高远一些。

因此，深圳应该利用自己二十多年来创造的区域资源优势，尤其是人才优势，集中资源，全面推进高新技术产业的发展，迅速扩大高新技术产业的规模，创造进入知识经济的基本条件，率先成为国内知识经济的增长极，然后通过局部知识经济的发展和逐步扩散与外溢，最终为我国形成全国范围的知识经济做准备，成为新一轮改革开放的最前沿。同时，加快产品、技术以及智力资源的更新换代，尽可能地利用国内外的多方资源和优势，一方面积极引进世界上最先进的技术，另一方面积极创造在国内开发和研究我们自己的产品及技术的环境，从而节约时间，以最高的效率来赢取时间。

深圳与同期国内其他地方的经济相比，其经济的市场化程度和企业的民营化（包括国有民营和非国有民营）程度均相对较高，这种体制环境比较适应高新技术产业的发展要求，而深圳市政府对高新技术产业开发区的政策支持和企业的技术创新，则是深圳经济在二次创业阶段高速增长的直接原因。

可以说，深圳未来一段时间的经济发展目标应该定位为：把深圳建设成为推动科教兴国战略、实现两个根本性转变的综合改革试验区；具有国际竞争力的国家科技创新示范基地；立足深圳、辐射广东、面向全国的科技成果孵化和转化基地；高素质创新人才的培养基地。

在高新技术产业的竞争中，不断的创新是提高竞争力和保持对竞争对手的竞争优势的主要手段。因此在高新技术产业的发展中，必然伴随着新产品开发，产品的科技含量增加，以及生产方式的进步。这些知识创新和科技创新活动，无论最初是由高新技术企业自己组织，还是由专门的经济组织进行，最终都会由于对其需求规模的不断扩大而在高新技术企业内部或者在社会上趋向专业化。正是由于这些创新活动的专业化，才形成了与集成型产业的需求规模相适应的创新型产业。大量虚拟企业的出现，跨国公司研发设计部门与生产企业的分离，反映出创新型产业作为一个独立产业的存在。随着这个典型的知识经济产业不断壮大，工业经济也就通过集成型产业这个纽带过渡到知识经济了。由此可以看出，将深圳经济定位于从工业经济向知识经

济过渡的经济，并最终成为中国知识经济的先驱，决定了深圳经济不仅要具备一定规模的高新技术产业，而且要有具备较强国际竞争力的知识创新和科技创新的供给能力。仅仅满足于创新供给能力的国内领先，是不可能使深圳经济走向知识经济的，而不具备风险资本、创新人才和创新环境等基本条件，深圳经济也是无法承担它的历史使命的。

但就目前而言，深圳经济作为从工业经济向知识经济的过渡，已不是传统的工业经济，但还达不到知识经济的水平。从产业结构来看，仍然是工业社会的特征，即在高新技术产业中集成型产业仍占主体部分；从其与外部的关系来看，深圳经济是在我国总体上处于工业社会中期发展阶段的经济体中领先发展的知识经济增长极，其与外部环境之间存在这跨越发展阶段的较大差异，作为在局部区域超越总体经济发展阶段的深圳科技产业，要更多地依靠政府提供制度与政策方面的支持。

基于深圳经济在未来发展的目标定位，今后的10年，深圳要面对来自国内和国外的多重压力和挑战，必须建立创新型的系统结构，这是深圳经济发展的首要战略选择。这种系统结构转换，至少应该包括以下几个方面：

一是集成型产业的发展，必须同时着眼于深圳各科技园区内的集成型产业规模扩大和园外传统产业的转型两个方面，只有这样，才可能使集成型产业对创新型产业的需求迅速扩大，为创新型产业的发展提供市场牵引系统。

二是创新型产业的发展。既要形成面向国内和面向发展中国家的集成型产业的创新型产业系统，与国外创新型企竞争；又要形成面向已经或正在进入知识经济国家的集成型产业的创新型产业系统。

三是人力资本（包括科技型人力资本和管理型人力资本）的供给系统，必须适应增加创新型人力资本供给的需要。

四是塑造与深圳经济发展目标相适应的宏观经济与社会环境系统。

二、香港发展高科技产业的目标定位

深圳的发展也对香港造成某种程度上的启迪，香港政府和商界在经过论证和研究后，基本认为发展高科技产业是香港必然的选择。

香港在其未来发展中，要不要发展高科技产业曾经引起国外及港岛各界人士的关注。具有代表性的意见有两派：一派认为，香港的优势是其国际金融中心的地位，即使没有制造业，其地位也不会改变。美国哈佛大学的学者们明确指出：香港的成功在于怎样利用人家的资源，并把它与市场需要联系

起来。所以，香港成功的方程式不需要改变就可以发展下去。另一派美国麻省理工学院（MIT）的观点认为，香港的经济发展不能没有工业基础，整个经济发展和振兴也不能仅靠金融和房地产业来支撑。单是利用人家的资源不能永无止境，香港要重新振兴工业，必须发展高科技。笔者认为后者的观点更为合理。不可否认，第二次世界大战以后，世界经济结构发生了重大变化，第三产业崛起并在社会经济发展中居于重要地位。但第三产业发展以后，是不是工业、制造业就不重要了呢？没有工业的发展，第三产业还有它赖以生存和发展的基础吗？其实，关于第三产业与工业发展的关系，已引起政治家和学者们的思考，20世纪90年代以来，越来越多的人士提出，应重新强调制造业，提倡“再工业化”。1989年，美国麻省理工学院在研究报告《美国制造》中提出，长期困扰美国经济的贸易赤字产生的根本原因，就是由于制造能力逐步下降，美国企业界和大众过早脱离制造业，造成技术进步乏力，其服务行业的生产力由于缺少制造业支撑难以提高，从而制约了美国生产力水平的整体发展。新加坡等一些国家也曾一度撇开制造业单纯强调发展服务业而吃过苦头。1997年发生在东南亚的金融危机与这些国家高科技工业不发达，经济结构单一化、劳动密集型产品出口受到激烈竞争，出口状况恶化不无关系。因此，我们有理由认为，香港乃至世界金融服务业的发展，不能离开工业发展这个基础，金融服务业的发展必须有工业发展的配合。

就香港经济现状看，人们也很难得出仅靠金融和房地产业就可以持续发展的结论。目前香港制造业占本地GDP的比重是9%，把迁入内地的制造业加起来占GDP的15%。据测算，为15%制造业服务的金融、贸易、运输等产值约占GDP的25%，两者相加大概占GDP的40%左右。这充分说明制造业的发展是香港经济的一个重要支柱。

香港要发展工业不是发展一般的工业，而是高科技产业。即，技术含量高、附加值高、经济效益高、有广阔发展前景的产业，这是香港的现状和世界经济发展的趋势所决定的。从一般规律来看，社会生产力的发展和生产效率的提高一般取决于两个因素，一是控制成本，二是提高附加值。香港现在人均收入高，土地价格不断上涨，靠控制产品成本提高生产效率实属不易，因此只有在提高增值能力方面下工夫。20世纪90年代以来，世界已进入以信息技术为中心的科技革命时代。科学技术的创新和发展，加速了经济的增长，使社会生产力出现了新的飞跃，科学技术在经济发展中的贡献率不断提高。