

~~ THE JEWS' ~~  
CITATION OF MAKING A FORTUNE

以犹太人的思路，找到通向致富之门的出路

犹太人  
的  
致富语录



张立光 / 主编

创富是一种大智慧。有的人白手起家终能富甲天下，有的人奋斗一生也只能为别人做嫁衣裳，创富智慧的差别造就了迥然不同的财富人生。学习犹太人的金钱观念和创富技巧，你肯定会增加几成致富的胜算。

中国纺织出版社



— ALL JEWS' ≈  
CITATION OF MAKING A FORTUNE

犹太人  
的  
致富语录

以犹太人的思路，找到通向致富之门的出路

张立光 / 主编



中国纺织出版社

## 内 容 提 要

犹太民族是世界上最富有的民族，有“世界的金穴”之美誉。在全世界最有钱的富翁中，犹太人竟然占到了一半。由此我们不难得出结论：犹太民族是最善于赚钱，善于创造财富的民族。那么，犹太人的致富经验能否学习和复制呢？本书试图通过一位年轻的犹太学者对其父亲致富经验的总结以及将其在一位一贫如洗的普通人身上的应用和试验，将犹太人的创富智慧予以提炼，并做出适当的阐发。

## 图书在版编目(CIP)数据

犹太人的致富语录/张立光主编. - 北京:中国纺织出版社,2006.1

ISBN 7-5064-3669-8/F · 0644

I . 犹… II . 张… III . 犹太人 - 商业经营 - 经验 IV . F715

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2005)第 150679 号

---

策划编辑:李秀英 责任编辑:杨翀 责任印制:刘强

---

中国纺织出版社出版发行

地址:北京东直门南大街 6 号 邮政编码:100027

邮购电话:010-64168110 传真:010-64168231

<http://www.c-textilep.com>

E-mail:faxing@c-textilep.com

香河县闻泰印刷包装有限公司印刷 各地新华书店经销

2006 年 1 月第 1 版第 1 次印刷

开本:680×940 1/16 印张:15

字数:200 千字 印数:1-5000 定价:25.60 元

ISBN 7-5064-3669-8/F · 0644

---

凡购本书,如有缺页、倒页、脱页,由本社市场营销部调换

## 引子

# 引子

### 科比的致富试验

看着成打的账单，凯恩的心情郁闷到了极点。

凯恩出生在一个普通的工薪家庭，母亲在家里操持家务，侍弄四个孩子。父亲是一位机修工，他辛苦工作了一辈子，虽然几次搬家，但凯恩在家里感受到的始终是拥挤和一种让他窒息的压抑。直到长大他才慢慢明白，那压抑是贫穷的毒素在他的家里生成的一个毒瘤，而这个毒瘤，父亲尽一生之力也未能将它铲除。

贫穷对于孩子意味着什么？意味着不能穿漂亮的衣服，不能买心仪的玩具，意味着不能像有钱人家的孩子一样，小的时候骑漂亮的山地车，大的时候开着巨酷的摩托车甚至小汽车去兜风，也意味着不能跟父亲一起去现场观看NBA或棒球比赛……

凯恩生活在这诸多的不能之中，他渴望拥有这一切，他梦想有朝一日自己能挣到数不清的钱，多到可以让那些傲视他的同学、玩伴们眼红。

但是，辍学、工作、挣钱，改变的只是他可以自主花费自己挣到的钱了，没有改变的是入不敷出的窘境。他试着努力工作，希望能多挣一点加班费和奖金，希望能通过职位提升和变换工作增加收入，无一例外地，他对结果深感失望——不是太

少就是太慢，他看不到彻底改变生存环境、提高生活质量的希望。

不能说他沉沦，但至少他有些麻木了，在麻木中他结了婚。结婚曾一度使他的精神得到短暂的放松。他很爱马莉，这个漂亮的女人能嫁给自己着实让凯恩自豪了一阵子。可是麻烦很快就来了，凯恩忽略了一个至关重要的、男人选择女人时不能不考虑的真理：女人漂亮的程度与她花钱的幅度成正比，马莉当超市导购小姐一周的薪水刚刚够她做一次脸部护理。他们陷入了账单的包围之中，凯恩想从中冲出来的努力被马莉一次次即兴的冲动消费击了回去。甜言蜜语没有了，代之以激烈的争吵咒骂。

这一天，凯恩结束了一天的工作回到家里。家里乱糟糟的，马莉正在镜前摆动着身体，欣赏着刚买来的一件连衣裙。凯恩皱皱眉，没有说什么。然后他看到了桌子上的账单，接着他接听了一个折扣商店的催款电话，随后他便听到了马莉冷嘲热讽的指责，指责他的无能，指责他不能多挣一点钱让自己的妻子过得开心一点，指责他无法兑现曾许诺一年的海滨旅行，指责他面对账单愁眉苦脸的样子。他被激怒了，跳起来把马莉还穿在身上的那件连衣裙从中间一扯两半，然后摔门而出，任凭身后传来马莉“再这样穷下去你不滚蛋我就走”的哭骂声，头也不回地跑到了大街上。

凯恩相信，没有人是天生的穷种，没有人注定要一辈子生活在穷困之中。可一旦“怎样才能让自己更富有”这个问题自己一千遍的问题再一次浮现脑际，他就感到万分沮丧：没有办法，他实在想不出什么办法来改变自己的困境。富足的人挣钱似乎总是很容易，贫穷的人想多挣一块钱也是难上加难。

## 引子

凯恩在街上漫无目的地转悠，他心里憋闷得难受，不由自主地转到一家酒吧门口。摸摸口袋，那几个硬币好像还够喝两杯啤酒的。

酒吧里人不多，凯恩找了个角落的位置坐下，要了一杯啤酒。他慢慢地呷着啤酒，眼睛的余光注意到，坐在另一排座位斜对面的一个人不停地在打量自己。凯恩没好气地瞪了他一眼，不想，那人却端着酒杯走了过来，径直坐在凯恩的对面。

这是个年轻人，凯恩估计跟自己的年龄差不多。但看他优雅的气质和一身价值不菲、鲜亮齐整的衣饰，凯恩知道这是个与自己不属于同一世界的人。再看看自己有些破损的皮鞋和身上这件近乎寒酸的夹克衫，凯恩顿生一股莫名的恼怒，他将杯子里的酒一饮而尽，站起来就要走。

“等一等，”年轻人说，“我没有恶意，请你坐下，我想跟你谈谈。”

凯恩疑惑地坐回到凳子上。年轻人说：“我们先认识一下吧，我叫科比，科比·罗森沃德。”说着伸出手，凯恩不情愿地握握他的手：“我，我是凯恩。”

“我注意你有一会儿了，如果我没猜错的话，你好像遇到一些麻烦？”科比问。

“麻烦？”凯恩愤愤不平地说：“我的麻烦就是总碰到像你这样的人，什么都不干却能享受到一切。而我辛苦工作，到这里来坐一坐也是一种奢侈。”

科比笑了：“这么说，你的经济状况不是那么令你满意，是吗？”

凯恩愤怒地站起来：“我不觉得这有什么好笑。”科比忙说：“请你不要误会，凯恩，我只是为我的计划找到一个合适

的人选而感到庆幸。你听我向你解释。侍应生，来两杯酒。”

原来，科比是纽约一个犹太富翁的儿子。老科比经营着一个庞大的商业帝国，业务涉及地产、银行、珠宝、石油等很多产业。在他的三个儿子当中，罗森沃德最小，也最聪明，并表现出对数字的特殊兴趣，这让老科比十分高兴，并把他当作自己的继承人着力培养。但科森沃德的表现让他十分失望——他对生意没有丝毫兴趣，却对如何理财、如何挣更多的钱研究得十分痴迷，大学毕业后即独立进行理财、致富方面的研究。老科比认为他不务正业，规劝过、威胁过，想让他趁自己还有精力帮带他时到自己公司任职，为继承家业做准备，但无济于事，也只好听之任之。

科比研究的一个主要课题是：犹太人无论在哪个时代、哪个国家，为什么总是成为最富有的人群？犹太人无穷人，因为他们总能从一无所有变得富有起来，即使在历史上作为被排挤、打击的对象，一次次被剥夺财产以后，他们都毫无例外地重新创造出更多的财富。科比为自己是个犹太人而自豪，他想探究的是，这其中肯定有一些独到的规律，有些不为人知的奥秘，他希望能通过研究得出自己的结论。

科比知道，犹太教的典籍《托拉》（也是《圣经》的前五章，相传上帝在引导希伯来人出埃及时，在西奈山上亲自授予摩西，因其中含犹太教 618 条律法，又称《律法书》）两千多年来规范着犹太人的生活和商业行为。但是犹太人能成为“世界第一商人”，规范不可能是全部原因，就像不同犹太人理财创富能力也有很大区别一样，犹太民族拥有远超过其他民族的创造财富的能力，肯定还有另外的秘诀。

果然，科比在整理通过各种渠道收集到的犹太古文献资料

## 引子

时，发现有这样的记载：在公元前 400 年左右，几乎与《托拉》同时诞生的，还有一个告诉人们如何面对和获取财富的理财圣典叫《财箴》，它在犹太人中广泛流传，并被奉为掌握理财、创富技巧的宝典。但自公元 136 年，犹太人被罗马人强行驱逐出巴勒斯坦成为“难民”以后，《财箴》也随之消失了。

科比欣喜若狂，从此他开始了搜索《财箴》的艰难过程。他查阅了各种相关的图书馆、博物馆的古籍资料，甚至连不对外开放的私人藏书馆他也千方百计地去查阅，但都一无所获。正当一筹莫展的时候，他在一则考古报道中读到，在耶路撒冷一次考古挖掘中，发现了一本羊皮卷，上面是古老的希伯来文，据测定距今已有 2200 年左右，因年久斑驳，专家依稀解读出大概是关于财富的内容。科比立即与羊皮卷的拥有者取得联系，恳求父亲拿出一大笔钱作担保，使他终于拿到了那个羊皮卷。之后他利用高科技手段对文字进行了模拟复原。解读的结果令他大喜过望：这正是消失了近两千年的、让他梦寐以求的《财箴》。

《财箴》的内容很简练，但也很精辟。科比对祖先的理财智慧十分钦服，因为他这几年研究的成果，被其中的几句话概括得既全面又独到。这让他感慨不已，同时又发奇想：如果把这些古老的忠告应用到今天的现实当中，是不是会一样奏效呢？

科比为自己的设想所激动，并立即付诸行动。他要找一个非犹太人——一个被贫穷所困扰又急于脱离贫穷的普通青年人，他不必具备某种专业知识和特殊才能，但要正直、有进取心。为此他特意坐火车来到这个距纽约一千多公里的城市。几天来，他在各种公众场合转来转去，在餐厅、酒吧里注意观察

每一个可能的人选。当凯恩一出现，他的第六感就认定：就是他了。

听完科比的陈述，凯恩疑惑地问：“我能为您做些什么吗，科比先生？”

科比说：“不，不是为我，凯恩，现在咱们开始共同为你做些什么。你不是想尽快脱离贫穷、过上富有的日子吗？那么，如果你还没有找到更有效的办法，就按我说的去做。把你个人的相关情况发送到我的邮箱里，我研究后会发给你我的要求，你照此去做，怎么样？”

凯恩握住科比的手，坚定地说：“谢谢你，科比先生，我不知道你的试验能否成功，但我知道如果这辈子能有另外一条路，我想这也是个机会。”

# 目 录

## 语录一：天下黄金是同一种颜色

亲友不能给你的，金钱给你；上帝不能给你的，  
金钱给你。善待金钱，你珍视它它才会珍视你。

1. 没有好钱和坏钱之分 ..... (4)
2. 别对能带给你财富的对象抱有成见 ..... (6)
3. 像憎恨瘟疫一样憎恨贫穷 ..... (9)
4. 爱惜钱财 节省花费 ..... (11)
5. 像珍视金钱一样珍视时间 ..... (14)
6. 为了什么赚钱 ..... (17)

## 语录二：不能指望靠攒钱发财

放在自家的钱罐里，一块金子永远只是一块金子；扔到炼炉里，一块金子会变成数倍价值的十块金币。

1. 钱生钱而不是人省钱 ..... (22)
2. 可以存钱，但别只为了养老 ..... (25)

3. 银行不是生财之地 ..... (27)
4. 要学会善于投资 ..... (29)
5. 投资时间越早越好 ..... (31)
6. 工薪族投资生财应掌握的要领 ..... (34)
7. 鸡蛋不要放在一个篮子里 ..... (37)
8. 投资致富需要耐心 ..... (40)
9. 冒险是投资理财的必备素质 ..... (42)
10. 投资只冒该冒的险 ..... (45)
11. 惟一的秘诀是立即行动 ..... (47)

### 语录三：发财之前就学会理财

上帝给了你两只手，一手用来赚钱，一手用来清点。

1. 理财是致富的关键 ..... (52)
2. 制定全面的理财计划 ..... (54)
3. 理财要有目标 ..... (57)
4. 改正错误的消费习惯 ..... (61)
5. 看看自己犯了哪些理财错误 ..... (63)
6. 逐一列出收入和开销 ..... (66)

### 语录四：创业是致富的最快通道

守住家门的男人守住的是一头骆驼，走出家门的男人带回的是一个驼队。

## 目 录

THE JEWS' CITATION OF MAKING A FORTUNE

1. 创业要善于抓住机会 .....	(74)
2. 机会不能坐等，要去创造 .....	(76)
3. 选择一个创业的起点 .....	(81)
4. 白手创业应做好两手准备 .....	(84)
5. 走好创业第一步——筹措资金 .....	(85)
6. 越会赚钱的人越有空闲 .....	(87)
7. 为创业的艰辛做好精神准备 .....	(92)
8. 创业要善于借力 .....	(94)
9. 一定要研究现在与未来趋势 .....	(96)

### 语录五：找到做生意的秘诀

让钱罐里的金币不断增加的惟一秘诀是：学会用  
一只羊换回一匹骆驼。

1. 学会精明和算计 .....	(100)
2. 生意就是生意 .....	(102)
3. 卖自己不喜欢的东西 .....	(106)
4. 赚有钱人的钱 .....	(109)
5. 高价厚利赚大钱 .....	(111)
6. 活用现有条件 .....	(114)
7. 生意场上只有对手 .....	(116)
8. 和气才能生财 .....	(118)
9. 犹太人的“七八比二二”经商法则 .....	(121)
10. 不做没把握的生意 .....	(124)

## 语录六：调动一切能量叱咤生意场

生意场就是一个强者的战场，如果你不能调动一切能量叱咤纵横，那么就只能被别人腾起的灰尘弄得灰头土脸。

1. 瞄准目标坚持不懈 ..... (130)
2. 追求生意利润的最大化 ..... (134)
3. 以钱生钱赚钱更快 ..... (140)
4. 以退为进制造更大的发展空间 ..... (143)
5. 把自己的生意品位尽可能抬高 ..... (146)
6. 抓住机会实现质的飞跃 ..... (149)
7. 不但要“大”，而且要“长” ..... (153)

## 语录七：让自己像个真正的“富人”

终于成功了！终于有钱了！喊出这句话的人，其实你才刚刚脱贫。这时，你必须学会像一个真正的富人那样来打理自己的财富。

1. 打造并强化那些有用的关系 ..... (160)
2. 善于与成功者合作 ..... (162)
3. 绝不要搞恶性竞争 ..... (165)
4. 维护好自己的客户关系 ..... (168)
5. 真正把顾客当成“上帝” ..... (171)

## 目 录

- |                      |       |
|----------------------|-------|
| 6. 赢得自己商业品牌的信誉 ..... | (175) |
| 7. 做生意不能“单打独斗” ..... | (178) |
| 8. 遇到难题一定要妥善解决 ..... | (180) |

### 语录八：给自己的财富加上“保险”

当数不清的财富停留在你手中时，这是对你的一种信任。你必须想方设法使财富保持安全增长之势。

- |                           |       |
|---------------------------|-------|
| 1. 商人必须有坚韧的神经才能不断制胜 ..... | (186) |
| 2. 随机应变的本领同样重要 .....      | (188) |
| 3. 钓“鱼”时要谨防被夺“饵” .....    | (190) |
| 4. 一定要学会对付不守规矩的对手 .....   | (194) |
| 5. 自己绝不做招惹法律的商人 .....     | (196) |
| 6. 必要时也须学会与权力“做生意” .....  | (198) |
| 7. 建立和谐的劳资关系 .....        | (202) |
| 8. 阶段性成功后要有危机感 .....      | (205) |

### 语录九：当钱包里空无一文时，你还有智慧

当你拥有金钱时，你便可以拥有一切；当你拥有智慧时，你便拥有了金钱。

- |                           |       |
|---------------------------|-------|
| 1. 当你算出1加1大于2时才能赚到钱 ..... | (210) |
| 2. 真正的智慧让你永远不会缺乏金钱 .....  | (212) |
| 3. 一石二鸟的事让你包赚不赔 .....     | (215) |

4. 规则何妨反而用之 ..... (218)
5. 做生意要有渊博的知识 ..... (220)
6. 最大限度地保护自己 ..... (222)



## 科比给凯恩的第一封邮件

凯恩：

你前几次发给我的你本人情况的介绍以及催我着手实施实验计划的邮件我都收到了，很抱歉这么长时间才给你回复，因为我的个人生活中发生了一件重大的变故：我尊敬的父亲因病去世了，沉浸于悲痛之中的我无法做任何事情。你知道，我的父亲很富有，但他在遗嘱中把他的财产都给了我的两个哥哥。留给我的只是一个他用了30年的已经发黄的笔记本，里面记录的是他致富、经商、理财的心得。我不会抱怨父亲，毕竟他给了我最想要的东西，我相信也是他自己十分珍惜的东西。事实上，也正是这个笔记本帮我从悲痛中走了出来，因为他的这些心得实在是犹太人理财智慧的总结。更为奇妙的是，它也正是对那个古老的《财箴》最直观、最具体的阐释。

最近，我花费很大的精力试图把《财箴》语录和我父亲的心得结合在一起，不仅能给你，也给所有想摆脱贫穷的人以思想的震荡和切实的指导。我的实验不是给你量身订制什么致富计划，看看《财箴》是怎么说的，看看我的父亲是怎么做的，每个人从中都能找到自己的答案。

现在我已整理了一部分，希望能对你有所帮助。

科比



