

引导古今犹太人成功的羊皮卷



摩西的书

罗宇◎编

犹太人解决各种问题的圣经



中国纺织出版社

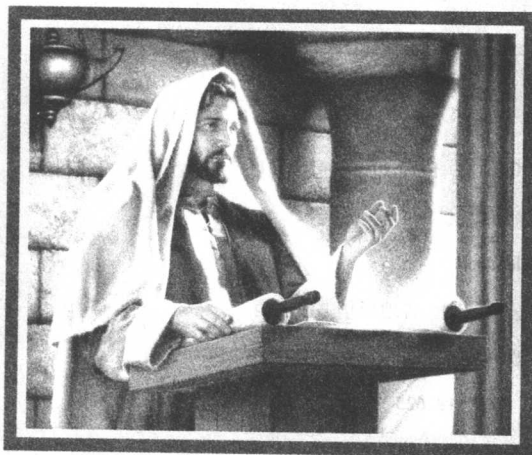
引导古今犹太人成功的羊皮卷



摩西的书

罗宇◎编

犹太人解决各种问题的圣经



中国纺织出版社

图书在版编目(CIP)数据

摩西的书/罗宇编著. —北京:中国纺织出版社,2006.1

ISBN 7-5064-3693-0

I. 摩... II. 罗... III. 犹太人—人生哲学—通俗读物

IV. B821-49

中国版本图书馆CIP数据核字(2005)第158473号

策划编辑:邱莉 责任编辑:冯晓玲

责任印制:初全贵

中国纺织出版社出版发行

地址:北京东直门南大街6号 邮政编码:100027

邮购电话:010—64168110 传真:010—64168231

<http://www.c-textilep.com>

E-mail: faxing@c-textilep.com

北京通天印刷有限责任公司印刷 各地新华书店经销

2006年1月第1版第1次印刷

开本:710×1000 1/16 印张:18.625

字数:300千字 印数:1-8000 定价:30.00元

ISBN 7-5064-3693-0/B·0159

凡购本书,如有缺页、倒页、脱页,由本社市场营销部调换



《摩西的书》是犹太人《圣经》与《塔木德》的重要组成部分，它是犹太国家的规范，其效力至高无上，即使犹太国家灭亡以后，它仍以习惯法的形式自动调节犹太人的生活。

序

指导古今犹太人成功的奇书——《摩西的书》

有数据表明：美国总统竞选，民主党和共和党的竞选经费 60% ~ 70% 由犹太人捐赠；美国高等学府、高等研究所的 80% 以上科研精英是犹太人；全世界诺贝尔奖获得者 50% 以上是犹太人……

犹太人的凝聚力，犹太人的成就来自于哪里？

他们自己说：因为我们坚决地奉行我们的犹太文化。

犹太人有个不成文的规定，所有的家庭都必须教自己孩子犹太经典。不管懂不懂，背诵经典是孩子每天必须的功课。到了十三四岁，有个成年礼。这时候，这些少年必须当着众亲友的面，背诵这些经典。背过了，就标志着成年。犹太人就是以这种方式传承自己的文化。他们把自己祖先的智慧开发到经济上、开发到政治上、开发到科技上，才有了在世界各个领域领先的地位。犹太人是以自己的文化屹立于世界民族之林。犹太文

化最主要的经典是什么？是《摩西的书》。

《摩西的书》是《圣经》与《塔木德》的重要组成部分，它是犹太国家的规范，其效力至高无上，即使犹太国家灭亡以后，它仍以习惯法的形式自动调节着犹太人的生活。

历史上没有谁像伟大的犹太先知摩西那样广泛地受人爱戴，而且他的名气和尊敬他的人的数目世代以来在不断地增长。摩西被称为神的传音者。在公元前6世纪，是他带领犹太人逃离了被奴役的埃及，为犹太人指明了崛起的方向。

摩西把他对犹太人的教诲著为犹太教经书《摩西五经》，其中包括《创世记》、《出埃及记》、《利未记》、《民数记》和《申命记》。《五经》中有“摩西法”，即在《圣经》所指的年代中对犹太人的行为在原则上制定出的一套戒律，包括“十戒”。

《摩西五经》是公元前6世纪以前惟一一部希伯来法律汇编。犹太教把摩西五经的律法与训诲共化成613条。有248条是应当履行的，另365条是禁行的规条。犹太人在《摩西五经》上进一步演化，成就了一部影响犹太文化方方面面，指导犹太人处事、经商、教育、为人等等生活的奇书——《摩西的书》。

《摩西的书》为犹太人解决面临的所有问题提供了指导方法。在每一个犹太人家里，当小孩稍微懂事时，母亲就会翻开《摩西的书》，点一滴蜂蜜在上面，叫小孩子去吻《摩西的书》上的蜂蜜。他们认为《摩西的书》是最甜的。犹太家庭的孩子在成长过程中几乎都要回答这样一个问题：

“假如有一天你的房子被烧毁，你将带着什么东西逃跑呢？”

如果孩子回答是钱或钻石,母亲将进一步问:

“有一种没有形状、没有颜色、没有气味的东西,你知道是什么吗?”

要是孩子答不出来,母亲就会说:

“孩子,你要带走的不是钱,也不是钻石,而是知识。知识是任何人都抢不走的,只要你还活着,知识就永远跟着你。”

这种智慧的本源就是“摩西的书”。

无数的犹太商人通过研读“摩西的书”获得赚取财富的灵感,成为世界的超级富豪;无数的犹太学者通过研读“摩西的书”获得智慧的真知,成为世界著名的学者;无数的犹太父母通过研读“摩西的书”获得培训孩子的诀窍,成为教育孩子成才的高手;无数的犹太人通过研读“摩西的书”,解决生活面临的所有问题。

要想探询犹太人经商的秘密,请读“摩西的书”;

要想探询犹太人处世的秘密,请读“摩西的书”;

要想探询犹太人教育的秘密,请读“摩西的书”;

要想知道犹太人所有的秘密,请读“摩西的书”;

《摩西的书》——指导古今犹太人成功的羊皮卷。

目 录

第 1 卷

苦难的历史铸就了千年奇书

——犹太人智慧之源

犹太人的历史仿佛一部悲惨史，几千年中犹太人无数次的被屠杀，被驱赶。而给犹太人创造无数动力、造就无数奇迹的来源正是犹太人的圣人摩西。《圣经》中记载的是摩西带领受苦受难的犹太人历经艰辛逃离埃及，是摩西传递上帝的声音给犹太人指示正确的方向。《摩西的书》中记载了摩西对犹太人的律法与训诲共613条，有248条是应当履行的，另365条是禁行的。《摩西的书》涉及犹太人的信仰、为人、处世、经商、教育、家庭等生活的方方面面，是犹太人生活与生存所有智能的指南。《摩西的书》成功复活了希伯来语，演化铸就了犹太文化的独特信仰，也成就了众多犹太名人，让犹太人成为世界公认的“第一商人”。

No. 1 把摩西十诫当做行动指南 / 3

当守安息日为圣日，前6天做工，第7天歇息，任何工作都不能做；孝敬父母者，福寿长久；不可杀人；不可奸淫；不可偷盗；不可作伪证陷害人；不可贪婪他人的一切。

No.2 用生命捍卫摩西的书 / 6

宁可变卖所有的东西，也要把女儿嫁给拉比；为了娶得拉比的女儿，就是丧失一切也无所谓。

第 2 卷

注重现实 享受逆境

——犹太人现实的生存学问

对欧洲人来说，犹太人始终显示着在时间和空间上的相对独立性。在《摩西的书》的引导下，从古到今，犹太人以精于商务金融而闻名于世。他们在经商时只遵守法律，充分利用许多别人不屑利用的机会而致富。他们中的一部分人只要有会，只要不违法，那怕做法过于残忍、刁钻、卑鄙，也要大赚其钱。例如，趁发生灾难、战争和各国间汇价浮动以及别人破产之机大发其财。

犹太人生存的秘密是他们采取现实性、建设性的态度解决问题。多数犹太人能成为成功实业家的原因之一就是：从现实中发觉隐藏的需要。他们不会过多地纠缠于理论、常理，面对现实就是他们的生存学问。

No.1 “伟大的”生存哲学 / 13

相信自己，便会攻无不克，不能每日超越一个恐惧，便从未学到生命的第一课。

No.2 享受逆境 / 25

笑是智慧的磨刀石。

No.3 没有“贫穷”的犹太人 / 30

身体依心而生存，心则依靠钱包而生存。

No.4 树立明确的目标 / 41

你要，你就会得到。

No.5 “狐疑”加自我反省 / 44

反省是最未被善用却最强而有力的制胜工具。

No.6 不要勉强自己，敢于说“不”字 / 46

懂得拒绝是善待自己。

第 3 卷

金钱无臭味 赚钱才是硬道理

——犹太人经典的经商学问

犹太人认为，金钱来自天堂，是上帝派来人间的特使，它代替上帝说话。钱是没有善恶之分的。他们说，既然是钱，我就可以去赚，我关心的是钱，而不是钱的性质。在他们看来，主观地区分钱的性质，不但浪费时间，而且束缚思想。

《摩西的书》中有这样的表述：金钱是没有臭味的，它是对人类安逸生活的祝福。

犹太人不断在世界上奔跑——寻找财富。正因为此，他们比其他民族更会生存，更会赚钱，也更愿意享受现实的生活以及追求自由。

No.1 绝不放弃赚钱的任何空隙 / 53

钱会给予我们向神购买礼物的机会。

No.2 只要付出，就会有收获 / 55

钱不是罪恶，也不是诅咒，钱会祝福人的。

No.3 做生意无禁区，冲破国界打天下 / 59

金钱没有界限。

No.4 注意买卖中的“度”，你就不会失去挣钱机会 / 61

断然放弃赚大钱。

No.5 惟有现钞是安全、可靠和永恒的 / 65

现实的最重要。

No.6 成功把钱借给别人，你就能变出更多的钱 / 67

保全借贷人的饭碗，也就保全了自己的饭碗。

No.7 善于借势经商 / 69

借势赚钱。

No.8 该出手时就出手，把商机拖到金库中 / 79

把机会拖到金库中。

No.9 以智谋钱 / 82

智慧融于金钱之中，才是永久的财富。

No.10 定下赚钱的目标，自信自强 / 92

赚钱并不是什么容易的事。

No. 11 变薄利多销为厚利适销 / 94

名贵的商品都是给财主们准备的，这个世界已经向财主的口袋发起了攻击。

No. 12 冒险就是创新，谁快谁先占领市场 / 100

没有大风险，就没有大收获。

No. 13 给对手来一个措手不及 / 109

抓住时机，给对手一个措手不及。

No. 14 78: 22 是生财有道的经营魔法 / 116

“78: 22”是个永恒的法则，没有互让的余地。

No. 15 兵贵神速 / 119

果断出击是取胜的天规。

No. 16 高级投手都会看准方向 / 124

投资是一种更高明的理财。

第 4 卷

教育投资是最有远见的投资

——犹太人卓越的教育传统

对学者的敬重其实就是对知识的敬重。犹太人从小就把学习知识、钻研学问当作毕生的需要。久之，这便成了民族的传统。

犹太人经商追求学识渊博，他们当中精通两门以上外语的不在

少数，他们视外语为世界商人的通行证。

学识渊博不仅提高了犹太人的判断力，还提升了他们的修养和风度，从而增强了自己的信心和客户的信赖。

No.1 智慧和知识最甜蜜 / 135

好学即敬神。

No.2 尊敬师长是美德 / 141

教师和父母如同山一样崇高。

No.3 重视知识，分享知识 / 143

生活困苦之余，不得不变卖物品以度日，你应该先卖金子、宝石、房子和土地，到最后一刻，仍然不可出售任何书本。

No.4 重视对孩子的教育 / 146

有学童而不教育的家庭，必将是一个贫穷的家庭。

No.5 投资教育即是投资未来 / 151

学校在，犹太民族就在。

No.6 以最好的方式教育孩子 / 153

只有不合格的老师，没有不好的学生。

No.7 培养孩子好习惯 / 161

不经管教的马难以驾驭，未经约束的孩子十分任性。

No. 8 善于学习、观察和思考 / 165

要招聚他们，男、女、孩子，并城里寄居的人，使他们听，使他们学习，好敬畏主你们的神，谨守遵行这律法的一切话。

第 5 卷

享受生活中的每一次阳光

——犹太人享受生活的学问

《摩西的书》中提到上帝提供给犹太人的除了干活，就是享受。犹太民族是一个热爱生活的民族，犹太商人是天底下最有生活智慧的商人。犹太人认为，生活中无论遭遇到何种困难，都要让自己享受生活的快乐。几乎所有的犹太先知们都无一例外地鼓励人们从自己所拥有的一切资源中寻找幸福美好的生活。探询犹太民族享受生活的智慧，有助于破译他们的经济神话。

No. 1 民以食为天 / 171

凡活着的动物都可以做你们的食物、这一切我都赐给你们，如同菜蔬一样。

No. 2 精明的犹太人 / 172

神给予了我们看透一切的智慧。

第 6 卷

注重契约 一诺千金

——犹太人应对契约的学问

纵横五大洲，经商数千年，绝少有犹太商人坑蒙拐骗的事例，他们一般不经营假冒伪劣产品，不做短斤少两的事，他们以诚信经商立世。

犹太商人的诚信，一来自于其宗教文化，《摩西的书》中有许多关于贸易活动中诚信原则的规定；二来自于其远见卓识，犹太人知道，作为一种弱势群体，如果不守诚信，犹太共同体必定早已消失。

当然，犹太文化中的诚信与我们中国文化中的诚信有相当大的区别，比如对投机钻营，他们并不以为耻。从根本上讲，犹太商人所推崇的“诚”是一种实用的“诚”。

No. 1 不贪不义之财 / 181

灵魂的纯洁是最大的美德。

No. 2 以诚信为筹码，守信用的人能做长久生意 / 184

你袋中不可有一大一小的法码。你家里不可有一大一小的升斗。你把握好？公平的法码、公平的升斗，你的日子就可以长久。

No. 3 合同为上 / 188

我们的存在是履行和神的签约，绝不可毁。

No. 1 靠欺骗永远发不了财，少做投机生意 / 194

不能把家畜涂上颜色来蒙骗顾客。

No. 5 成功的投资人必需有过硬的心理素质 / 199

胜败乃常事，取长补短继续干。

第 7 卷

巧妙说服 谈判解决一切

——犹太人绝妙的谈判学问

社会本来是一个相互协作的社会。对话才是重要的，强硬只能造成彼此间的隔阂，温和才能友谊长存。温和态度是将来谈判的大趋势。

谈判才能解决一切。了解了谈判的技巧，把握了谈判的时机，商业运作成功了，才能成大事。

No. 1 犹太人的谈判技巧 / 207

心中始终要有一本账，用不同方案同对方谈判。

No. 2 在最好的时机谈判 / 219

要选择最好的时机谈生意！

No. 3 收账的策略 / 224

收账不能始终一个调，到什么庙念什么经。