

3000家店铺业主评选的【开店必读手册】

- ◆ 为个人量身打造的创业计划
- ◆ 让经商者轻松赚钱的生意经
- ◆ 寻找第一桶金的启示
- ◆ 个性好店大盘点

32种

赚钱店铺

个性经营

王军云◎编著



中国华侨出版社

3000家店铺业主评选的【开店必读手册】

32种

赚钱店铺

个性经营

- ◆ 为个人量身打造的创业计划
- ◆ 让经商者轻松赚钱的生意经
- ◆ 寻找第一桶金的启示
- ◆ 个性好店大盘点

王军云◎编著



中国华侨出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

32 种赚钱店铺个性经营 / 王军云编著. —北京: 中国
华侨出版社, 2005.9

ISBN 7-80222-023-8

I. 3... II. 王... III. 商店-商业经营
IV. F717

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2005) 第 116631 号

● 32 种赚钱店铺个性经营

编 著 / 王军云

责任编辑 / 凌 子

经 销 / 新华书店

开 本 / 787×1092 毫米 1/16 开 印张/27 字数/350 千

印 刷 / 北京银祥福利印刷厂

版 次 / 2006 年 1 月第 1 版 2006 年 1 月第 1 次印刷

印 数 / 5000 册

书 号 / ISBN 7-80222-023-8 / G.9

定 价 / 38.00 元

中国华侨出版社 北京市安定路 20 号院 3 号楼 邮编: 100029

编辑部: (010) 64443056 64443979

发行部: (010) 64443051 传真: (010) 64439708



个性经营是商家不败的“秘诀”

个性是一种美，在店铺经营中保持和张扬你的个性，将会使你的生意长盛不衰。

个性存在于我们生活的每一个角落，人需要个性的衬托，艺术品需要个性的粉饰，经商开店同样需要用个性经营的方法来淘金。

日本著名经济学家扁方善治曾经这样说过：“有一千家优秀的企业，就有一千条独具个性的智慧。”由此可见，成功的企业都有自己独特的经营技巧，都有自己的个性。

当今时代，人们的消费意识和消费品位已经从大众化走向了个性化，要想在当今这个异彩纷呈、风云突变的商场中立足，个性经营是每一位创业经商者不能忽视的因素。

在这个商海汹涌，商家名士逐鹿问鼎的年代，许多人都会将发财的目光聚焦在经商开店上。经商开店逐渐成为一些创业者的时尚选择。

漫步在繁华似锦的都市街头，你就会看到各种琳琅满目的店铺。虽然店铺多如繁星，但是经营状况却是有好有坏。归纳那些赚钱店铺成功经营的秘诀就是——个性经营，它们都以自己独特的经营个性，与众不同的经营手段走过了无数风雨历程，“不管风吹浪打，胜似闲庭信步”，在残酷的市场竞争中巍然挺立。

个性经营是一种创新

我新故我在。在商海之中淘金，不能积极创新，始终尾随别人的经

营，会使你裹足不前，会使你的经营步入桎梏。

个性经营是一种文化

中国文化博大精深，经商也需要用商业文化来装点门面，而个性经营正是商业文化的集中体现，充分显示了商业文化独具特色的丰富魅力。

个性经营是生意长久不衰的秘诀

要想赚大钱，个性经营是首选，经营一家店铺只要有个性就会有活力，只要有个性，就会有生命。

为了使你在经商过程当中能够真正领悟个性经营的真谛，能够真正掌握个性开店技巧，我们经过大量的调查研究和广泛的社会实践，着手编著了这本名为《32种赚钱店铺个性经营》的书。本书以全新的视角、独特的观念以及别具匠心的方法为你全方位介绍个性经营的方方面面。此书具有以下特点：

其一，实用性。它作为一种经商的文化理念，为你的经商之路指明了方向，使你对经商有一个感性的、全方位的认识。

其二，可操作性。本书为你介绍了32种赚钱店铺的个性经营技巧，进而帮助你构建经商开店的宏伟蓝图，它如同一本囊括经典的教科书一样为你送去温馨与祝福。

其三，启发性。本书构思奇特，立意创新，将许多生动有趣的案例与深刻明白的说理融会贯通，不仅浅显易懂，而且还会给你带来莫大的启发，使你的经商之旅畅通无阻。

商场是“战场”，商战是没有硝烟的“战争”。踏上经商之旅的你不能因为畏惧残酷的商战而望而却步。其实赚钱并不难，只要掌握了个性经营的技巧，经商的成功之花就会处处开放。拥有了个性经营的经验，就叩开了财富的大门。



目 录

第一章 创业入门

◎ 在当今时代，经商创业是每一位有志之士梦寐以求的向往，涉入商海的你应该有自己创业的万丈雄心。或许你没有足够的资金，或许你没有很高的学历，或许你没有广阔的人际关系……但只要你心中有创业的梦想，你就能够掌握创业的真正本领。财富无处不在，但只有行动才能成就梦想。

1. 要发财，先做发财梦	[3]
2. 要赚大钱，先从小钱赚起	[6]
3. “主动+勤奋”才是创业之本	[9]
4. 放弃“不切实际”的想法	[11]
5. 在你最熟悉的地方铺下第一块砖	[13]
6. 尽量减少利润高、风险大的项目	[16]
7. 积极的心态是开启经商大门的钥匙	[18]
8. 老板都有辛酸泪	[21]
9. 要有失败的心理准备	[23]
10. 寻觅创业的机会	[25]



32种赚钱店铺 个性经营

11. 良好的人际关系为你的创业铺平道路	[28]
12. 十个有助于成功创业的良好习惯	[30]
13. 创业者必备的九大素质	[34]
14. 如何开启投资的大门?	[38]
15. 没有资金如何创业?	[43]
16. 没有技术如何创业?	[46]
17. 掌握相关专业知识	[48]
18. 如何寻找合作伙伴?	[50]
19. 制定一份创业计划书	[52]
20. 经商之前要了解开店步骤	[55]
21. 创业要勇敢,也要留有余地	[57]





第二章 个性经营

◎ 个性经营是生意长久不衰的秘诀，艺术作品最忌雷同和没有个性，对于经商来说也是如此。个性就是形象，个性就是生命，个性经营作为一种特色永远走在时代的前列。掌握了个性经营的技巧，就按响了成功经商的门铃……

1. 个性经营是生意长久不衰的秘诀 [63]
2. “回归自然”已成为风尚 [65]
3. 精致的专卖店渐受重视 [67]
4. 好的服务也是商品之一 [69]
5. 卖商品就是卖气氛 [73]
6. 商品定价也要富有个性 [76]
7. 敢于打破常规，保持创造性思维 [82]
8. 瞄准独具特色的商业圈 [84]
9. 为你量身打造的商址 [87]
10. 个性店面魅力无限 [91]
11. 与众不同的招牌夺人之目 [93]
12. 个性橱窗美轮美奂 [96]
13. 抛砖引玉，开拓局面 [99]

- 14. 哪些人的钱最好赚? [101]
- 15. 适合女性创业的行业 [106]
- 16. 热门行业经营有策略 [109]
- 17. 重点突破, 避免分散经营 [111]
- 18. 独辟蹊径的专卖方式 [113]
- 19. 标新立异, 打破常规 [115]
- 20. 见缝插针, 促销有方 [118]
- 21. 知己知彼, 常做市场调研 [123]
- 22. 经常走访经销商, 请高手指点行情 [129]
- 23. 适时更新策略, 追随市场 [131]
- 24. 追求成长, 特色无尽头 [134]



第三章 最赚钱店铺个性经营技巧

◎ 致富的机会无处不在,关键看你能否做个有心人,去发现它,去捕捉它。商海中各具特色的店铺琳琅满目,重要的是你能否把握住市场的发展动态。

在这里,我们为你列出了 32 种最赚钱店铺的经营技巧,帮你抓住时机,胜人一筹。

1. 个性餐饮店	[139]
2. 风情茶馆	[152]
3. 精美咖啡屋	[161]
4. 特色酒吧	[174]
5. 新鲜饮品店	[185]
6. 风味面包专卖店	[190]
7. 新鲜水果店	[196]
8. 精品书刊专卖店	[202]
9. 创意文具用品店	[212]
10. 时尚音像精品店	[222]
11. 精美打字复印店	[228]
12. 专业清洁公司	[234]



32种赚钱店铺 个性经营

13. 个性洗衣店	[243]
14. 时髦汽车美容公司	[253]
15. 特色家装公司	[259]
16. 搬家公司	[267]
17. 现代化家政服务公司	[272]
18. 婚庆礼仪服务公司	[280]
19. 新型家电维修店	[286]
20. 多方位快递公司	[292]
21. 新潮美容美发店	[300]
22. 高档动感健身房	[310]
23. 职业介绍所	[317]
24. 宠物托养店	[325]
25. 个性药店	[331]
26. 精品时装店	[340]
27. 特色鲜花专卖店	[347]
28. 男女饰物专卖店	[353]
29. 新式儿童玩具店	[359]
30. 时尚化妆品专卖店	[368]
31. 旅游用品专卖店	[375]
32. 个性艺术品商店	[380]



第四章 找对池塘钓大鱼——个性经营参考

◎ 市场当中有一句流行语：“只有失败的商人，没有失败的生意。”因此，行业选择的重要性不言而喻。如果你根据自己的特点选择到了最适合自己的、最有潜力的行业，你就会如鱼得水；反之，成功的希望就会十分渺茫。

1. 寻找第一桶金的启示	[387]
2. 个性好店大盘点	[395]
3. 开店“金点子”撷录	[400]
4. 赚大钱者必备的 9 大素质	[411]
5. 赚钱、生财的 10 种秘诀	[412]
6. 50 种中小投资个性店排行榜	[419]

第一章

创业入门

在当今时代，经商创业是每一位有志之士梦寐以求的向往，涉入商海的你应该有自己创业的万丈雄心。或许你没有足够的资金，或许你没有很高的学历，或许你没有广阔的人际关系……但只要你心中有创业的梦想，你就能够掌握创业的真正本领。财富无处不在，但只有行动才能成就梦想。



1.要发财，先做发财梦

世人皆知，梦想是人走向成功的原动力，一切伟大的成功都来源于光荣的梦想。发财的梦想和漫无边际的空想是迥然相异的——空想是白日做梦，永远难以实现，而发财的梦想是指人人可及的，以热诚、精力、期望作为后盾的一种具有想像力的思考。

美国旅店大王格斯·希尔顿认为：完成大事业的先导是梦想，并配以祷告、工作，否则祷告就失去了意义。这两者如同梦想的手足。或许，偶尔有些运气的成分存在。不过，如果没有一份完美的宏伟蓝图，一切都是空谈。

为什么许多人忙忙碌碌地工作十几年甚至几十年，却最终一无所成呢？归根结底，因为他们没有梦想。他们一切都是机械、被动地去做，像上了发条的机器，尽管兢兢业业、一丝不苟地工作，但最终却是为他人做嫁衣！

格斯·希尔顿的梦想是从新墨西哥州的圣·安东尼奥银行开始的。为了让银行成为他的最大骄傲，他付出了莫大的努力。困难与挫折并没有将他击倒，当他想到成功后的喜悦时依然没有放弃自己的初衷。

他从13岁起开始做店员，接着便是做小贩、商人、投资矿主、政客、军人，后来又做起了父亲留下的小本买卖。久而久之，这光荣的梦想最终伴随他走向了成功——他迅速崛起，事业上蒸蒸日上，最终获得了“旅店大王”的荣誉桂冠。

一个人心里怎样想他就会成为怎样的人。

有这样一个故事，两个乡下人外出打工，一个去上海，一个去北

京。可是在候车厅等车时都又改变了主意。因为邻座的人议论说，上海人精明，外地人问路都收费；北京人质朴，看见吃不上饭的人，不仅给馒头，还送旧衣服。

去上海的人想，还是北京好，挣不到钱也饿不死，幸亏车还没到，不然真掉进了火坑。

去北京的人想，还是上海好，给人带路都能挣钱，还有什么不能挣钱的呢？我幸亏还没上车，不然真失去一次致富的机会。

于是，他们在退票处相遇了，互相对换了车票。原来要去北京的得到了去上海的票，去上海的得到了去北京的票。

去北京的人发现，北京果然好。他初到北京一个月什么也没干，竟然没有饿着。不仅银行里的纯净水可以白喝，而且大商场里写着“欢迎品尝”的点心也可以白吃。

去上海的人发现，上海果然是个可以发财的城市，干什么都可以赚钱。带路可以赚钱，开厕所可以赚钱，弄盆凉水让人洗脸可以赚钱。只要想点办法，再花点力气就可以赚到钱。凭着乡下人对泥土的感情和认识，第二天他在建筑工地装了十包含有沙子和叶子的土，以“花盆土”的名义，向不见泥土而爱花的上海人兜售。当天他在城郊间往返数次，就净赚了50元钱。一年后凭着“花盆土”的大量销售，他竟然在上海拥有了一间小小的门面。

在常年的走街串巷中，他又有了一个新的发现：一些商店楼面亮丽而招牌较黑，一打听才知道清洁公司只负责洗楼而不洗招牌。他立即抓住这一机会，买了梯子、水桶和抹布，办起一个小型清洁公司，专门负责擦洗招牌。如今他的公司已有200多个员工，业务也由上海逐渐发展到全国各地，自己做起了老板。

不久前，他坐火车去北京考察清洁市场。在北京车站，当他要把喝空了的饮料罐丢进垃圾桶时，一个捡破烂儿的人把手伸了过来，向他要饮料罐。就在递罐时，两人都愣住了——因为5年前，他们曾经换过一次票。

从这个故事中，我们可以发现：成功是产生在那些有梦想的人身



上，失败根源于那些不自觉地让自己产生失败的人身上。想着成功，就能成功；想着失败，就会失败。



“人对了，你的世界也就对了。”任何一位成功人士，他们的光荣就筑于梦想之上。只要你的追求无止境，越来越大的梦想就会如同滚雪球一般，使你的财富逐渐增多。通观世界许多财富拥有者，没有哪位发家的大亨不具梦想，没有哪位是因偶然的运气暴富。人生必须有梦想，赚钱也必须有目标。制定我们的宏图吧，有朝一日，它必将像种子一样生根、发芽！

