

# 读懂人生

## 从底层 出人头地

Congdiceng  
Churentoudi



我不是境遇的牺牲者，  
而是他们的主人

〔美〕罗纳德·威尔逊

CongdicengChurentoudi

### 从平凡到卓越的40个启示录

●从蒙冤入狱到中国大陆第二富豪——李晓华 ●从摆地摊的孩子到美国最富有的人之一——沃伦·巴菲特 ●从记者到中国大陆最大的民营电视传播公司老板——王长田 ●从杂役到世界饭店业大王——希尔顿 ●从被除名的北大学生到达因集团董事长——张璨 ●从贫穷的单亲女孩到亚洲天后级明星——滨崎步

九州出版社

# 读懂人生

## 从底层出人头地

Congdiceng  
Churentoudi

我不是境遇的牺牲者，  
而是他们的主人

〔美〕罗纳德·威尔逊



九州出版社

DU DONG REN SHENG

读 懂 人 生

# 从底层出人头地

刘加福 编著



九州出版社

**图书在版编目 (CIP) 数据**

从底层出人头地/刘加福编著. —北京:九州出版社,  
2003.7

(读懂人生)

ISBN 7-80114-926-2

I. 从… II. 刘… III. 成功心理学-青年读物  
IV. B848.4-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2003) 第 052069 号

**从底层出人头地**

刘加福 编著

---

出版:九州出版社(北京市海淀区万寿寺甲4号)

邮编:100081 电话:68706229)

经销:全国新华书店

印刷:大厂回族自治县彩虹印刷有限公司

开本:880×1230毫米 1/32

字数:200千字

印张:10.25

版次:2003年7月第1版 2003年7月第1次印刷

书号:ISBN 7-80114-926-2/B·51

定价:22.00元



## 编者前言

---

每一个人的经验，都值得告诉别人；

每一个人的经验，都可以取自别人；

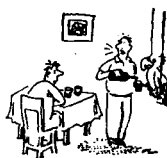
一个人倘若善于学到百个人的经验，那么他一定能够从平凡跨向卓越。

本书收入的40位卓越人物，各有奇特的人生道路和不同的成就，但他们皆有一个共同点，他们和我们每一个平凡的小人物一样，当初生活在社会的底层，并无任何特殊的优势背景，比如权势或者财产等等，然而他们完全靠自己，两手空空，开拓奋斗，终于开创出灿烂的人生。

我相信，他们的经验，如能被我们效仿，那将成为我们走向成功人生的宝贵基石。

## 第一章 点燃你心中的激情

### ——开启人生非凡的起点



所谓激情，就是为某件事情献身的热忱。有位德国经济学家指出，在知识经济时代，一个人的能力等于他所掌握的知识乘以激情。其实何止只在知识经济时代，在人类历史上，大凡卓越人物，都是充满激情的人。

#### 1. 活力无限，财富无边的嬉皮士 /002

人物：理查·布兰森

曾经：辍学少年

后来：维京集团老板

他天生不是读书的料，这把他引向了一条商业之路。激情和胆略永远使他异想天开，从无到有

.....



#### 2. 不疯魔，不成活 /013

人物：固特异

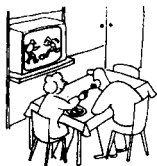
起点：破产者

后来：发明家

他已经 40 岁了，他的发明之路崎岖不平，有人劝他改行当土匪，因为土匪也没有他那糟糕的发明害人深。



### 3. 中国的福特 /021



人物：李书福

起点：相馆学徒

后来：中国民营汽车制造商

他是温州商人的典型，但他的奔走呼号又不像一个温州商人，他要造出平民车，他的气魄可比亨利·福特。

## 第二章 提高你行动的目标

——卓越的追求注定卓越的人生



人往高处走，所订的目标越远大，往往取得的成就也越大，这绝对不是一句惟心的话。

### 4. 从服务生到京城巨富 /030

人物：段云松

起点：小摊贩、酒店服务生

后来：千万富商



10年前，他是北京王府饭店的一名普通行李员。有一天，他有幸为李嘉诚拎包。之后，他指着繁华的王府井大街，豪情满怀地对同事说：“10年后这里会有我的一辆车，一栋房。”同事笑他白日做梦。10年过去了，这个口出狂言的行李员成了千万巨富，而那位说他做梦的同事仍旧在原地踏步。



## 5. 民营书业第一巨人 /041



人物：席殊

起点：办班失败

后来：民营书业第一人

一个小小的成功,使他意识到人是可以超越自己的,是可以做一些看似不可能的事情的。

## 6. 沃伦·巴菲特的追求 /048



人物：沃伦·巴菲特

曾经：摆地摊的孩子

后来：美国最富有的人之一

他曾像许多奔波在华尔街街头的年轻人一样,对财富充满了野心与渴望,口袋却往往只剩一张只够吃一顿饭的钞票。但他从没有失去梦想,他相信自己有一天会很有钱。

## 第三章 莫以年龄论青春

### ——大器晚成更辉煌



青春的活力不独显示于肌肤,更表现为一种锐意进取的气势。倘若一个人能够不为过往的挫折所困扰,不为生理年龄的递增所羁绊,依然“自信人生二百年”,那么他就能恒常地拥有青春。

## 7. 大器晚成的克罗克 /060



人物：克罗克

起点：推销员

后来：麦当劳快餐业霸主

他在佛罗里达推销房地产失败以后，身无分文，落魄困顿到了极点。一直到了 50 岁，他仍一事无成。

## 8. 美国船王的崛起 /067



人物：丹尼尔·劳维洛

起点：码头帮工

后来：美国船王

劳维洛到 40 岁的时候还没成什么气候，几乎一直债务缠身，屡次走到破产的边缘，直到有一天……

## 9. 狂妄的实干家 /073



人物：拉里·艾里森

起点：小职员

后来：世界首富，甲骨文公司总裁

在白手起家者当中，他应是一个异类。他出身低层，偏喜欢排场；读过 3 所大学，却没有获得一张文凭；直到 32 岁他还一事无成，连老婆也弃他而去。他创业时只有 1200 美元，却使得甲骨文公司销售额连年翻番，成为世界第二大软件公司。

## 第四章 不绝望

### ——就有希望



在四顾茫茫，山穷水尽之时，与其守株待兔，不如因一下。犹如球场上的第一脚，踢出一个未来。

#### 10. 擦干眼泪，与众不同的经历，造就与众不同的道路 /082

人物：张臻

起点：被除名的北大女学生

后来：达因集团董事长



正当她编织着自己瑰丽的北大骄子梦的时候，学校注销了她的学籍，那时感觉真是从天堂坠到地狱。她虽就读名校，却不得不自己去创业，她租农民的房子，借人家的公司名字，……终于，她拥有了资产上亿美元的大公司。

#### 11. 从孤独潦倒到卓越超群 /087

人物：乔安妮·凯瑟林·罗琳

曾经：无职业，靠救济金生存

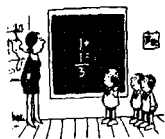
后来：世界百名首富第24名



她离了婚，生了孩子，却失了业。她穷困潦倒，受尽轻蔑，为了逃避公寓的寒冷，她经常推着婴儿车到低档咖啡店取暖。但是她写成了轰动全球的《哈利·波特》！

## 第五章 打开天赐的礼盒

——天生我才必有用



许多人随波逐流地去寻找机遇，却忘记了自己拥有的财富——天赋。

### 12. 蓄势待发 /096

人物：郑钧

起点：“北漂一族”，

后来：中国最优秀的摇滚歌手之一

他曾经为了一把吉他，跟随一个草台班子演出了几个月；他曾经露宿北京街头……



### 13. 世界“第四高” /102

人物：戴玉强

起点：农民、建筑工

后来：著名歌唱家

有老师断言他不是唱歌的料，劝他改行，可他并没有放弃，始终受到自己内心的声音指引，跌倒了，爬起来，结果是站在了中国歌坛的最高点。



### 14. 我就是经济！ /108

人物：滨崎步

起点：贫穷的单亲女孩

后来：亚洲天后级明星

她是被生父遗弃的孤女，她的星路充满坎坷，山穷水复疑无路，柳暗花明又一村。

## 第六章 搞搞新花样

### ——钱新做我在



创新并非高深莫测的事，某种程度上不过是把原有的事物稍加改头换面。就像西村金助把过时的玩具，与新用途结合，古龙把武侠小说与西洋悬疑小说结合一样，只要肯用心，大部分人都不会缺乏创新的潜质。



#### 15. 小玩具创业大事业 /116

人物：西村金助

起点：小厂商

后来：大富豪

所谓新瓶装旧酒，就是指改造一种看似没有前途的事物的性状，便赋予了该事物一种新貌。



#### 16. 被总统称赞的“美国人心目中的英雄” /119

人物：史蒂夫·乔布斯

起点：大学辍学、打工者

后来：美国最年轻的亿万富翁

他创造了现代天方夜谭：他以东拼西凑的1300美元起家，在不到5年的时间里，推出的苹果个人电脑席卷了全球。到1980年，年仅25岁的他已拥有数亿美元的个人资产，成了有史以来最年轻的白手起家的亿万富翁。



## 第七章 祖鲁人原则

### ——建立你的生命制高点



所谓祖鲁人原则，是本书中的一位英雄吉姆提出的——只要你在一个狭窄的领域内比别人知道得多，那么你就是这个领域的权威。进一步引申，如果在某个狭窄的领域，你能做得比别人更好，那么，你将可能是这个领域的最大获利者。

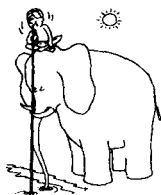
#### 17. 独特爱好带来的成功 /132

人物：刘永森

起点：来京务工人员

后来：北京第一家速记公司老板

他从没有料到自己这个独特的爱好会给他带来财富，等他发现了其中的商机时，他便开始自觉地用这种爱好来赚钱了。



#### 18. 术业有专攻的女富商 /139

人物：莱迪·沃克

起点：贫穷的黑人女孩

后来：房地产富商

她知道如果想在房地产行业领先别人，她需要专于某一行……





## 19. 另一个“傻子” /144

人物：杜召明

起点：农民小贩

后来：杜瓜子食品有限公司董事长

瓜子虽然普通，但他要把普通的瓜子炒得与众不同。于是，小小瓜子给他带来了巨大财富。



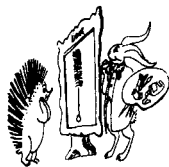
## 20. 湾仔码头的“水饺皇后” /153

人物：臧健和

起点：女杂工、街头小贩

后来：跨国公司老板

一个单身女子，携两个幼女，沦落到香港街头，在这个孤独无助的陌生地，她是如何立足发展的？



## 21. 精明者出胆识 /162

人物：吉姆·斯特莱

曾经：破产者

后来：东山再起

他琢磨出了一套他的“祖鲁人原则”。这条原则的意思是：只要选择一个比较狭窄的课题反复钻研下去，就会成为这方面的行家里手。



## 22. 世界珍珠之王 /172

人物：御木本幸吉

起点：穷困少年

后来：珍珠大王

他和许多农村少年一样,渴望到外面闯一闯,他  
是如何获得成功的呢?



### 23. 专营小商品,赢得大利润 /178

人物: 新田富夫

起点: 小职员

后来: 打火机制造商

他看到了这种小商品蕴含的巨大利润,于是抓住了人生崛起的机会,他要自己创业。

## 第八章 分割理想

——用实干去充填希望



目标过于宏大,会让人觉得太漫长、沉重。若把目标具体细分,便可不断获得成功的喜悦。尽管成功的过程琐碎,漫长,但仍可不断有小的甜头作为激励。

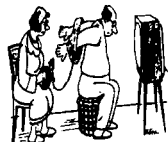
### 24. 积累知识,一飞冲天 /184

人物: 彼得·林奇

起点: 球童

后来: 投资大师

他的球童经历给了他金融知识的启蒙,他博览群书,他相信知识是相通并且相辅相成的,他渊博的知识给了他挑战权威的自信。





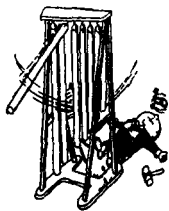
## 25. 华尔街的犹太巨商 /190

人物：安德烈·米耶

起点：辍学少年

后来：银行家

他初到纽约连英语都说不好，却私下对朋友表明自己的抱负：他要在一年内成为纽约银行业的大亨。



## 26. 赤脚大亨 /197

人物：刘永好

起点：农民

后来：中国内地首富

他说自己20岁之前没有穿过鞋子。他和他的家族的成功是一个奇迹。

# 第九章 学点谋略

——有“智”者，事竟成



有知识者大有能力，有谋略者力上加力。曾有人将谋略归纳为三十六条，会背三十六计并不难，但只有能够运用这些谋略的人才叫智者。

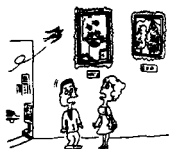
## 27. 热潮之外赶热潮 /206

人物：希尔顿

起点：杂役

后来：世界饭店业之王





他是个失败的皮货商的儿子，曾厌恶旅店生意，他渴望另求发展，但智慧之光使他浪子回头，成为此业巨霸。

## 28. 从黑奴后裔到杰出企业家 /214

人物：约翰逊

起点：小职员

后来：美国商界第一位最富有的黑人企业家

他向母亲借了 500 美元创业，这是他们的全部家底，他已经没有退路了，他采取了哪些巧妙的策略来推广他的杂志呢？



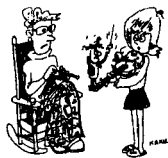
## 29. 咖啡吧之王 /223

人物：舒尔兹

起点：推销员

后来：星巴克公司董事长

舒尔兹的父母都是劳工阶级，每天都必须操劳，而舒尔兹当时最大的愿望就是不再步他们后尘。



## 30. 卖雪糕应从寒冬开始 /229

人物：托尼

起点：木匠

后来：成功的家具商

我现在做这个生意，目的并不在于赚取多少利润，而是为将来的发展做一些奠基工作。

