

当代中国第一部地道的黑色幽默小说
荣获2005年法国“龚古尔”新人提名奖



我是老秃，老秃当然是我
 笔名清顾名思义
 出生于上个世纪红彤彤的六十年代
 毕业于北京两所也还有些名气的大学
 对法国佬写的小说感兴趣
 因此成就了我的专业
 本名稍稍有些平常，叫刘长才
 一本正经做事哈哈一笑为人
 喜欢谁？我的老婆和儿子，还有这本小说

图书在版编目 (CIP) 数据

MBA 实例教程 / 老秃著. —长沙: 湖南文艺出版社,
2006.6

ISBN7-5404-3752-9

I .M. . . II .老... III .长篇小说—中国—当代
IV .I247.5

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2006) 第 049076 号

营盘兄弟文化 (北京) 有限责任公司网址:

www.xdwh.com.cn

www.brotherpublishing.com

www.brotherpublishing.com.cn

实名: 兄弟文化

MBA 实例教程

著者: 老秃

出版人: 刘清华 李永平

责任编辑: 薛健 王平

市场总监: 张辉

出品: 营盘兄弟文化 (北京) 有限责任公司

装帧设计: 卢嫣妮

出版: 湖南文艺出版社

E-mail: brother_culture@yahoo.com.cn

社址: 长沙市东二环路 1 段 508 号

邮编: 410014

印刷: 长沙瑞和印务有限公司

开本: 710×965 1/16

字数: 130 千字

印张: 11.75

版次: 2006 年 6 月第 1 版

印次: 2006 年 6 月第 1 次印刷

ISBN 7-5404-3752-9/I·2283

定价: 22.00 元



版权所有, 侵权必究。

印装错误, 负责退换。

服务专线

010-8447-8818

0731-430-2677

尊敬的读者阁下：

为了让您更人性化的阅读本书而不至于产生阅读障碍，特将本书一些常用的英文单词翻译如下：

- 骚瑟 —— 对不起的意思
- 非常骚瑟 —— 中英文混说：非常对不起的意思
- 拆哪 —— 英文：中国的意思
- 闹闹闹 —— 英文：不不不不的意思
- 买疙瘩 —— 英文：我的上帝的意思
- 爱母烦呢 —— 英文：我很好的意思
- 破费特 —— 英文：完美的意思
- A死 —— 英文：新闻，新事情，新想法的意思
- 迷什么 —— 英文：会议室的意思
- 必死乃死 —— 英文大概是会议的意思
- 叫废死 —— 英文：办公室的意思
- 噎死 —— 英文：是的意思
- 狗的 —— 英文：好的意思
- 易贼 —— 英文：舒服的意思
- 老高 —— 英文：标志的意思
- 哑咳 —— 英文：对，肯定的意思
- 瘟了 —— 英文：赢了的意思



第一课 人力资源管理的高招

1. 人才必须掌握一技之长 / 3

SWT公司的CEO叫沃尔夫。几天来，他一直在准备下个星期的董事会述职演讲，题目是：如何保住自己的位子。当然，这是他心里的题目。在董事会上演讲的题目还没有想出来呢。

2. 人才必须善于与人交往 / 8

比丹利先生为公司招聘中国首席代表的广告刊登了很久，竟然没有一个应聘者，原来问题出在“会中文”这个条件上。美国人有几个知道中国在什么地方？有谁会去学既偏僻又晦涩的中文呢？

3. 人才必须将别人的资源为己所用 / 13

史蒂夫如果不是身材瘦弱，面露菜色，神情委顿，可以称得上是个挺英俊的男人。比丹利先生上下打量了他一番，心说：如果放在洗衣机里洗洗，再穿一身好西装，还是个人才。难得的是他会中文，是个希罕物！

4. 人才必须尽快适应环境 / 18

在美国，律师的数量几乎跟中国的苍蝇一样多，因此显得有缝的蛋少了。小脑袋高胸脯长腿走路外八字的史黛丽，靠没日没夜的打工，学完了律师专业，毕业以后却是找不到工作。她愤恨徘徊了一番，没办法，嫁给了做会计的史蒂夫。



第二课 行政管理的诀窍

1. 行政管理的核心是建立一套规章制度 / 27

史泰龙先生当初把老婆留在国内，只身一人到中国，想的就是没准能搞到一两个比他老婆多几两肉同时看了以后不会做噩梦的女人。到中国来了以后，他如愿以偿。因此想出种种理由把老婆特瑞萨留在国内。

2. 规章制度需要不断补充和完善 / 31

正黄旗的保姆把史黛丽说得迷迷糊糊，伸出两只大脚丫子给她捏。保姆果然手法娴熟，嘴上也不闲着：脚是女人最重要的地方。我们祖上伺候皇后，家传的捏脚法。中国的皇后为什么五六十岁，长的却像二十七岁的？就是我们祖上捏脚的缘故。

3. 行政管理的重点是对规章制度的遵守和执行 / 38

史泰龙先生：“小事一桩，大家是朋友嘛。中国人管这个叫做‘两肋插刀’。我还差得远哪。”史蒂夫先生：“‘两肋插刀’？什么意思？”史泰龙先生：“就是咱们英文说的‘把刀插进两侧的排骨’的意思。”史蒂夫听明白了，还摸了摸自己的两肋：“狗的。”

4. 行政管理的目的是培养员工遵守规章制度的自觉性 / 42

“哈喽！亲爱的宝利娜！是我，史泰龙。”
“啊！亲爱的史泰龙！你好吗？”
“有一句话你应该记住的：我要给你介绍客户。”
“噢，亲爱的史泰龙，在你所有的废话当中，这是最废话的一句了。”



第三课 制定经营战略的学问



1. 要学会应付干扰和突发事件 / 51

赵娜娜屏住呼吸，聚精会神。这么多的精英、这么好的学习机会跟猪肘子一样摆在自己面前，千载难逢啊！她如同一只灵敏的兔子竖起耳朵，左听一耳朵达斯汀先生和史泰龙先生的生意经，右听一耳朵比丹利先生和史蒂夫先生夫妇的家常经。

2. 要学会应付经营战略的制定者 / 58

签字是一件非常有意思的事情。你坐在你的办公室的椅子上，我的意思是说：高背的皮转椅上。最好还翘着二郎腿，头最好来回晃动。这时候，他们把该签字的文件拿给你。他们会用手指着你该签字的地方。你签字。你想想那种感觉，你在一张纸上签了个字，一些人就会因此忙碌起来。一件事情就会按照你的指令发生。简直妙不可言。

3. 制定经营战略的基础是对市场进行全方位的考察 / 67

公司之所以制定一次性纸杯管理制度，目的是保持公司的清洁、整齐、一致，以符合国际企业的形象。根据中国人使用水杯现状分析，有玻璃杯，瓷茶杯，盖碗杯，不锈钢保温杯；还有人使用空咖啡瓶子，果珍瓶子，高乐高瓶子等等等等。如果这样的话，公司岂不成了中国茶馆？还像个外企的样子吗？



第四课 生产与作业管理和管理信息系统的妙法

1. 生产与作业管理 / 79

史蒂夫把马鸣开的市场分析报告整理了一番。所谓整理，就是把报告台头的“马鸣开致史蒂夫先生”换成“史蒂夫先生致达斯汀先生”，再把落款的“商务经理马鸣开”换成“首席代表史蒂夫”。

2. 管理信息系统 / 91

黄姗姗看楼房上有一扇扇窗户，窗户后面，是一盏盏灯，温暖的灯光底下，是一个个家。她的心突然被这些从窗户透出的灯光触动了。不禁问自己：哪盏灯是为我亮起的呢？

3. 任何管理都需要适当加入的人情味 / 101

尊敬的沃尔夫先生：
继我们上次的会见与谈话，我对拓展市场的问题进行了全方位的审视。

中国是世界上最大的垃圾市场。我已经在中国布下我的棋子。我们公司的代表处已经在中国的首都北京设立。现附上我派到中国的首席代表史蒂夫先生的有关中国垃圾市场的分析报告，请阅。我认为，我们应该马上进入中国市场。

期待您的答复。

达斯汀 市场部经理





第五课 目标之制定与实现的奥秘

1. 目标制定因人而异 / 109

“你老是这么客气，我可真要不高兴了。还记得我怎么说的？为朋友两肋插刀。”史泰龙先生说。“好！我以后再也不提感谢的事情了。但如果有机会，一定要让我为你插一次刀！”史蒂夫先生说。“好！有机会，我一定插你一刀。”史泰龙先生笑呵呵地应和。

2. 实施目标的复杂性 / 115

史蒂夫先生状态极佳，讲得兴起：“我们公司是世界上著名的垃圾处理公司。我们要感谢现代文明，创造了如此之多的垃圾，才给我们公司形成了商机。现在，公司正在考虑全面进军中国的垃圾市场。这是一个千载难逢的好机会。”

3. 实施方法的多样性 / 128

罗茂顺着杆子说：“那我的名片上的称谓要改一改，变成公共关系经理及参加国际研讨会及展览会及国际事务代表。”史蒂夫先生没听明白：“怎么那么长啊？”罗茂解释：“请您原谅，老板，中文就是这么罗嗦，我也是没办法。”

第六课 组织行为学与工作合同管理的歪门



1. 如何解除工作合同 / 137

总裁先生对自己今天的发言和决定很满意：“我想补充的是：我们这么重要的会议是在哪里召开的？你们都看到了，是在飞机上！现在你们明白我为什么买这架私人飞机了吧？就是为了能在飞行中开会，高效率高节奏的工作。让那些反对我买私人飞机的人见鬼去吧！”

2. 如何撕毁工作合同 / 141

赵娜优雅地将头略微向右偏，跟脖子形成15度角，右手翘成兰花指，轻轻翻动菜谱。说话细声细气：霍金斯，我们要一个鸳鸯戏水好么？英文的意思就是鸳和鸯一起游泳。她又问服务员鸳鸯戏水是什么做的？服务员说就是土鸡炖老鸭。

3. 如何获得新工作合同 / 145

特瑞萨停止哭泣，声音提高了八度，诗朗诵一般说：我只说两句话。一，我再也不想见到你了。二，我再也不回美国了。三，我和你离婚。四，你跟我的律师办离婚手续吧。五，你是一个不折不扣的混蛋。史泰龙抗议道：特瑞萨，你这是五句话，不是两句话！特瑞萨疯了一般撕裂嗓子喊：你还会数数，好，再给你加一句：去死吧！

4. 如何开始履行新合同 / 152

在酒吧喝酒的黄姗姗和赵娜一唱一和，声音刺耳，骂声不断。去他妈的狗屁男人。对！去他妈的所有狗屁男人！蠢种！懦夫！你对他不理不睬的时候，他像一摊鼻涕黏在你身上，甩也甩不掉。你真心对他的时候，甚至把生命托付给他的时候，他脚底下抹油，跑得比兔子还快。一句话也不说！一个屁也不放！猪！狗屎！

第七课 项目投标管理的邪道



1. 投标需要团队精神 / 159

“只要有钱挣，我什么都无所谓。在工作上，我学习妓女精神。妓女什么样子？解开裤腰带，眼睛一闭，不管赤橙黄绿高矮胖瘦，随便来，然后钱一收裤子一提，完事大吉。这道理你懂啊？你的问题是：忘了你跟我一样，也是妓女，却总惦记着有朝一日爱上嫖客。”

2. 投标需要经验和技巧 / 166

保姆微微一笑，说两个坏人好办，她拿过两只中国青瓷茶碗，摆在茶几上，倒扣在茶几上。然后，把两只分开，一正一反，并排放放在茶几上。史蒂夫夫妇不解其意。

3. 一次投标的结束意味着下次投标的开始 / 172

史蒂夫先生如遭雷击，万万没想到这么一眨眼的功夫，正如老婆所言，天没有塌下来，而是自己的帽子掉了。他拖着磨出血泡的双脚，一瘸一拐，走向达斯汀先生，张半天嘴，想分辩分辩，却什么话也说不出。重新患了失语症，只说出句中文：“夫妻肺片，来两盘。”



第八课 复习题与思考题的不知所措

(附参考答案)

复习题 / 179

问：如何成为企业的一名高级管理人员？

答：死耗子碰上瞎猫。

问：试论现代企业管理制度？

答：一个格子间，一部电话，一台电脑。

问：企业管理层高效运转的关键是什么？

答：买架私人飞机。

问：成为企业的一名优秀员工的前提条件是什么？

答：成为一张软盘。

问：组织行为学和工作合同管理的精髓是什么？

答：你狠，我狠，全都狠。





第一课 人力资源管理的高招

史黛丽尖叫一声：“史泰龙！”然后以冲刺的速度冲向对方，紧紧拥抱。这一拥抱，两个高耸的乳房仿佛两团肉做的狗皮膏药，糊在史泰龙先生的胸口。史泰龙立刻有了感觉，为之一荡，感慨：还是我们洋马的两团肉呀！中国女人娇小玲珑，缺就缺这两团肉。这下可好了，吃完白菜，终于可以吃红烧肘子了。



SWT 公司的 CEO 叫沃尔夫。几天来，他一直在准备下个星期的董事大会述职演讲，题目是：如何保住自己的位子。当然，这是他心里的题目。在董事大会上演讲的题目还没有想出来呢。



1. 人才必须掌握一技之长

SWT 公司的 CEO 叫沃尔夫。公司近几年的业务进展不大，股东的钱包不鼓反瘪，大家都有些不高兴，给了他不小的压力。几天来，他一直在准备下个星期的董事大会述职演讲，题目是：如何保住自己的位子。当然，这是他心里的题目。在董事大会上演讲的题目还没有想出来呢。

沃尔夫先生在办公室，拉开墙上的大幕布，露出一张世界地图。他站在地图前，眯起眼睛。就这样，眯得快睡着了，也没有眯出什么头绪。只觉得地图上画着一个一个的火苗，挺耀眼，但是他又想不起来为什么地图上画了这么多的火苗。他只好叫来秘书。秘书进来，怀里抱着一个大大的笔记本，手拿着圆珠笔，仿佛是个声控打字机，随时记录老板的只言片语。沃尔夫先生本想问：你能告诉我为什么办公室的世界地图上画了这么多火苗吗？然而话一出口，便成为质问：“看看你能不能说出来地图上的火苗意味着什么？”秘书谦卑地回答：“那些红色的火苗是我们公司的老高（英文：标志的意思），垃圾焚烧炉。”沃尔夫先生心说：噢，原来是公司的老高，我真是被这个述职报告搞的焦头烂额了，嘴上却说：“算你机灵，业务熟练。”沃尔夫先生受到火苗老高在世界分

布的启发，想到市场这个概念，计上心来，述职演讲的题目有了：开拓新市场（市场名称待会儿问秘书）形成公司增长业务的增长点。他不动声色地问秘书：“还有什么地方我们公司没有业务？”秘书听到这个问题，精神一振，心想露脸的机会到了。她有意在老板面前卖弄，看都不看地图，以显示自己对公司业务的熟悉程度，脱口而出：“拆哪！”（英文：中国的意思）

“拆哪。”沃尔夫先生意味深长地重复了一遍，面露喜色，从秘书的手里夺过圆珠笔，走到地图前，在中国的图形上画个圈。

沃尔夫先生是个雷厉风行的总裁。业务上有了新点子以后，马上就布置给下属执行。给人留下了办事果断，效率高的印象。其实只有他自己清楚，他的一门心思都用在怎么当总裁上面，大脑的硬盘内存几乎被扶植亲信排除异己和讨好董事会成员占满，哪里有地方存储公司业务？再说，相比他脑子里的那些事情，业务充其量只能算是些芝麻绿豆，交给下面的人办就行啦。沃尔夫先生作完述职演讲后，便立刻把这盘芝麻绿豆交给人力资源部经理比丹利先生，让他招聘一个合适的人才，任命为公司驻华首席代表，负责筹备在中国设立代表处事宜。

招聘人才是人力资源部经理比丹利先生的拿手好戏。一般的做法是先在报纸上刊登招聘广告，然后面试应聘者。如何面试，比丹利先生有着自己的一套行之有效的模式。他甚至还出版了一本书，总结了自己多年的工作经验，专门讲述面试和应试的技巧，书名叫“幸运 250 问答集锦”。后来，该书被一个留学生翻译成中文，手稿寄给国内出版社，不巧的是，那时中国只有人事制度，还没有人力资源这个概念，编辑们就没有把这么好的一本书当回事。好在该书的翻译手稿碰巧被电视台的节目编导看见，觉得题目很新颖，灵机一动，产生办一个问答节目的创意。由于节目编导看到的是手稿，标题上那个 0 写得像句号，所以节目的名称最初叫“幸运 25。”，彩排的时候，编导看到演播室黑压压坐满人，觉得 25 不妥，太少了，于是把数字颠倒一下，正式命名为“幸运 52。”，每周五晚播出，向中国人证明了科学知识真的是有用处的，知识丰富使人可以不通过劳动直接获得家用电器，唤醒了大家学习科学知识自觉性。那部手稿也被出版社从垃圾箱里捡出来，改头换面，贴上个 MBA 的时髦标签，出版了。

比丹利先生为中国首席代表进行的招聘工作并不顺利。广告刊登了很久，



竟然没有一个应聘者。老革命遇到新问题。比丹利先生百思不得其解。在酒吧喝闷酒，随口感叹。一旁的店小二听到，指点两句。比丹利先生才明白：原来问题出在“会中文”这个条件上。美国人有几个知道中国在什么地方？有谁会去学既偏僻又晦涩的中文呢？比丹利先生的招聘广告刊登在《经济学家》上面，想想，不是对牛弹琴嘛，美国有会中文的经济学家？店小二提议，由比丹利先生支付他五百美元，他负责印发小广告，贴在地铁里，公共洗衣店，等地方，也许找得到需要的人才。比丹利先生将信将疑，不过又没有其他的办法，只好依店小二计策行事。找来找去，终于找到了惟一个应聘者——史蒂夫。

比丹利先生立刻召见。

史蒂夫个子高大，黄头发，蓝眼睛。如果不是身材瘦弱，面露菜色，神情委顿，可以称得上是个挺英俊的男人。比丹利先生上下打量了史蒂夫一番，心说：如果放在洗衣机里洗洗，再穿一身好西装，还是个人才。难得的是他会中文，是个希罕物，于是就成了难得的人才啦！换身衣服，三下两下就能办到，可是学会说希奇古怪的中国话可不是一天两天的事。不过，比丹利先生还是不大相信真有美国人会说中文，所以直奔主题，问史蒂夫：“你没骗我？真的会说中文？”史蒂夫回答：“真的，我真的会说中文。我除了会说中文以外，甚至还会做中国菜呢。”比丹利先生悬起的心总算落了地。气哼哼地说：“会做菜可不是什么优点。我们是垃圾公司，天天跟垃圾打交道。是垃圾而不是菜。你如果能用垃圾做菜，或者你有本事让人直接吃垃圾，这才是优点。听我说，别再跟我吹嘘你会一些你不会的事情。我选中你的原因就是因为你会说中国话。这样吧，你说句中文给我听听。”

“窗前明月光，疑是地上霜。举头望明月，低头思故乡。”

比丹利先生点点头：“果然听不懂，像那么回事。这是他们中国人祈祷用的句子，类似于感谢上帝给我食物？”

“不是。”

“那肯定是毛主席语录，比如美帝国主义都是纸老虎？”

“不是。是一首诗。是一个伟大的中国诗人叫鲁迅写的。是思念故乡的诗。”

“哦！很有趣。实在有趣。听着，我不喜欢人自作聪明。我告诉你：我选中你还有一个原因是你除了会中文以外一无是处。这是很重要的一点。我并不知道公司要在中国做什么事情。所以我对你的要求是：你去了以后，不管大事小事，都要报告给我。明白了么？”

史蒂夫如此这般，拿到了这份工作合同。原来做梦时留下的哈喇子，也可以装进纯净水的塑料瓶子，拿到超市上卖。

他心情很好。走出 SWT 公司的大楼，仰头，差点长啸一声。他第一次觉得原来天是那么蓝，还有白色的云彩。他很快又下到地下，进入他最熟悉的地铁迷宫。不过没什么关系，他已经摆脱了地下的如同耗子一般的生活。以后有的是时间看蓝天。现在，他要赶紧回家，把好消息告诉老婆。

地铁迷宫令他觉得跟往日相比，似乎有了一些情趣。他的工作就在这里，在门口的那间小玻璃屋子里面卖票。尽管他只干了三年，可是已经忘了天是什么样了。今天是个伟大的日子，证明了一条谁也不会相信的真理：一个人，总有一天，会因为自己的某个特点（比如一无是处），或者某个特长（比如会说中文），而改变自己的生存状态。他的心情好，面带微笑。第一次认为身边等列车的每个人，或许可能没准，都跟他一样：是个好人。列车还没有来。他突然想起一件事。他转身来到地铁口，站在卖票的小玻璃屋子前，冲他以前的同事挥挥手。他表情变得凝重，很严肃地冲玻璃吐了一口痰，说：“永别了。”

史蒂夫回到自己的家。这是一座几乎高入云端的大楼。但他住在地下二层，停车场旁的一间小房子里面。本来是大楼物业管理公司准备给看停车场的人准备的休息室。当时他和很多像他一样的人竞争这个工作的时候，只有他提出了不要工资，老婆白天看停车场，他晚上看停车场，这个条件。所以别人都争他不过。他顺利地得到了这份工作。其实他的算盘是：如此这般， he 可以和老婆把家迁到这间休息室，省去租房的租金。要知道，在这个城市，用看停车场工人的工资是什么房子都租不到的。他虽然不要工资，但却得到了一个免费的家，这是很划算的。另外，住在这里，他上下班也很方便，地下三层就是一个地铁站口。他几乎是一出家门就可以乘地铁，到他工作的站台卖票。（提示：如此交通便利的住房，如果在中国，再经广告商一宣传，肯定会卖到一万块钱一平米以上。美国有的东西比中国便宜）惟一的缺点就是看不到天。老婆自从住在这里以后，就再也不让他上自己的身子。理由是他那玩意儿发绿，怀疑是长了青苔。

他的老婆正坐在门口的小圆白铁椅子上面，很认真地看守停车场。他敞开双臂，充满喜悦地，像小鸟唱歌般欢快地说：“我回来了。”

“我当然知道是你回来了，”老婆没好气，“除了你和耗子，谁还会到我家来？”



他跑到老婆跟前，跪在地上，虔诚地充满深情地说：“是你改变了我的生活。”

老婆被他的动作吓了一跳，哼了一声：“你还改变了我的生活呢。变得暗无天日。我都忘了天空是什么颜色了。你赶紧站起来，跪在那儿也没有用。我永远不会让你再碰我了。你那家伙绿得像青蛙。”

史蒂夫被训斥惯了，对老婆的话不以为忤，依旧跪在地上：“我感谢你。你还记得那天你塞给我的那张绿纸吗？”

“我才不记得什么红纸绿纸。我只记得每天不打你两个嘴巴，讨不回我的青春。”

“我们就要看到天啦！”史蒂夫大声嚷道，“不但是天，而且是中国的天。你上次给我的那张绿纸其实是 SWT 公司的招聘广告。幸亏我没有用它来代替手纸。我去参加应聘。结果我被录用了。告诉你，你的丈夫，史蒂夫，对了，从此以后，该叫史蒂夫先生，现在是 SWT 公司中国首席代表。”

老婆听着听着，觉得像那么回事。不过又不敢相信，问：“你？凭什么？”

“我会说中国话！”史蒂夫先生的脸因激动而变得通红。

“你不是说你的中国话中国人都听不懂吗？”

“是在咱们这儿的中国人听不懂。也许在中国的中国人能听得懂。再说，我才不管中国人听得懂听不懂呢。只要美国人听不懂就行。”

老婆越听越觉得有理：“这么说是真的了？”

“千真万确。”

史蒂夫先生从包里拿出工作合同。

回到屋里，两个人像亲热的伴侣，肩并肩坐在一起。看史蒂夫先生的工作合同。千真万确，职位是 SWT 公司中国代表处首席代表。往下，老婆看到工资那一栏的数字，立刻尖叫一声：“买疙瘩！”（英文：我的上帝的意思）昏倒过去。史蒂夫先生找来冷水，泼到老婆头上，把她浇醒。两个人继续看。不过，他们几乎再也不能肩并肩坐着。老婆每看一栏，比如住房待遇，就要惊呼一声买疙瘩，然后昏倒。史蒂夫先生要用冷水将她浇醒才能继续看下去。后来，他索性拿来停车场洗车用的高压水枪，举在手上，站在老婆身边，将高压水枪对准老婆的头。老婆一昏倒立刻将其浇醒。如此这般，老婆才看完了剩下的有关生活补贴待遇，用车待遇，休假待遇，回国待遇等等的规定。

接下来，是疯狂快乐的一个晚上。

2. 人才必须善于与人交往

飞机降落在首都机场。

史蒂夫先生对老婆说：“谢谢你所做的一切。这是个历史性的时刻，我们的生活改变了。不是吗？”

老婆没有回答。她还沉浸在无比的幸福之中。

老婆叫史黛丽，小脑袋，高胸脯，长腿，走路外八字。她出身贫寒，却胸有大志，靠没日没夜的打工，学完了律师专业。但是，毕业以后却是找不到工作。在美国，律师的数量几乎跟中国的苍蝇一样多，因此显得有缝的蛋少了。史黛丽感叹命运的不公平，愤恨徘徊了一番，没办法，经人介绍，嫁给了做会计的史蒂夫先生。没想到结婚才两个月，风云突变，经济不景气，史蒂夫先生的公司倒闭，沦为失业者。后来由再就业发展署安排了地铁卖票的工作。两口子于是过起了暗无天日的生活。史黛丽以泪洗面，饱受了亲戚朋友的白眼和冷嘲热讽，决定认命，再不出地下室，以后的日子就与蟑螂和耗子为伴。万念俱灰之际，丈夫却在这个时候拿回来 SWT 公司的首席代表的工作合同。那个晚上，她幸福地觉得获得了新生。重新让史蒂夫先生行使丈夫的权利。惊异地发现：青苔还能起到润滑的作用。她不再像怕光的潮虫躲在地下室，可以大大方方地到大街上，并且大大方方地到亲戚朋友家串门。她甚至编造各种理由去造访那些八竿子打不着的人。目的只是为向人家解释丈夫的新工作。看人家满脸羡慕和嫉妒的表情。经过一系列宣传推广活动，她在别人眼中的地位提到了前所未有的高度。她自己觉得跟大使夫人差不多。不仅如此，她还结识了一个干瘪女人特瑞萨，得知特瑞萨的丈夫史泰龙先生在中国工作，史黛丽立刻觉得太有利用价值了，马上与特瑞萨做起好朋友。特瑞萨把她介绍给她的丈夫。史黛丽给史泰龙先生打了几次电话，询问一些有关中国生活的事情。史泰龙先生给她留下了非常好的印象：热情，开朗，乐于助人，并且对很多事情都有渊博的知识，对在北京的生活更是了如指掌。他安慰史黛丽不用慌，有他呢，他会去机场接他们，帮他们找住处，等等等等。让史黛丽觉得这个史泰龙先生简直就像上帝派来的天使。



靠老婆找到的这个史泰龙先生，令史蒂夫先生觉得心里塌实了一些。否则他都不敢想象到了人生地不熟的中国自己该怎么办。果然，到了首都机场以后，满眼的中国字，看哪个都眼熟，却似乎哪个都不认识。从心里感谢老婆远隔万水千山找了史泰龙先生来接他们，由衷地觉得老婆简直是上帝派来的天使。

史泰龙先生这边呢，当初把老婆留在国内，只身一人到中国，想的就是没准能搞到一两个比他老婆多几两肉同时看了以后不会做噩梦的女人。到中国来了以后，他如愿以偿。因此想出种种理由把老婆特瑞萨留在国内。那天接到干瘪的特瑞萨的电话，以为老婆又要缠着他到中国来，正琢磨如何搪塞，没想到老婆把电话转给了她新认识的一个女人——史黛丽。史黛丽的声音柔和，低沉，性感，充满成熟女人声音的磁性，但是所问的问题却又是那么天真无邪。史泰龙先生就这么一下子被迷住了。他简直是在数日子等待史黛丽的到来。当然，还有她的丈夫，也会跟她一起来。没关系，他早有安排。这一天终于来到了，他早早来到机场。他张开双臂，准备迎接史黛丽——上帝派来的天使。

如此这般，史泰龙先生，史黛丽，史蒂夫先生，这三个史，在中国相聚了。

史黛丽和丈夫取了行李：四只崭新的大皮箱，红色的。把行李放在行李车上，跟着人流来到出港口。出港口外面挤满了人，但史黛丽一眼就看见了史泰龙先生。她觉得肯定就是他。中等偏矮的个头，粗壮有力。短而卷曲的头发。穿一件白色的短袖衬衫，显得精明强干。就是他。自己想象中的史泰龙先生基本就是这个样子，只有五官长得超出了自己的想像。史黛丽心跳加速，两腮潮红，额头出了细汗。赶紧瞥一眼丈夫。史蒂夫先生对老婆的细微变化毫不察觉，而是瞪大眼睛，张大嘴，一副被新生活搞得手忙脚乱的模样。

史泰龙先生看到出港处走来一个腿长高胸的女人，后面跟着一个推行李车，一副找不到北的样子的男人，立刻认定就是史黛丽和她的丈夫。哦，买疙瘩！史黛丽跟自己想象中不一样：那张脸，怎么看怎么像中国的千层底布鞋；那头发，简直就是中国农民晾在猪圈上的发黄的茅草；史泰龙先生大失所望。如同一只落汤鸡，浑身湿漉漉的，打不起精神。

史黛丽尖叫一声：“史泰龙！”然后以冲刺的速度冲向对方，紧紧拥抱。这一拥抱，两个高耸的乳房仿佛两团肉做的狗皮膏药，糊在史泰龙先生的胸口。史泰龙立刻有了感觉，为之一荡，感慨：还是我们洋马的两团肉呀！中国女人娇小玲珑，缺就缺这两团肉。这下可好了，吃完白菜，终于可以吃红烧肘子了。