

The Science of Money: The certain way to wealth and prosperity.

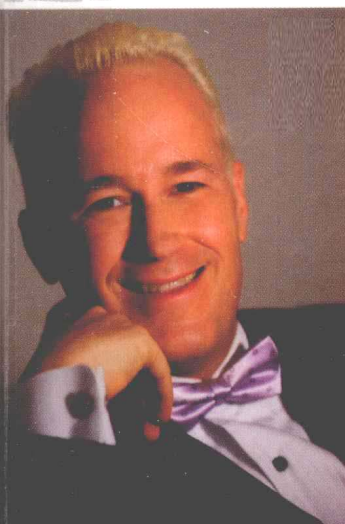
IF YOU KNOW THE RULES, YOU CAN WIN THE GAME!
MONEY
FOLLOWS RULES.

我要钱!

最高财政指示



李爱群 程慧 /译



改变你人生的一本书

被全球千万成功人士验证的财富法则

仅有吸引力法则是不够的，

还要有接收的法则!!



经济日报出版社

我要钱！

图书在版编目 (CIP) 数据

我要钱/ (美) 斯金纳著; 李爱群译. —北京: 经济日报出版社, 2011. 1

ISBN 978 - 7 - 80257 - 270 - 6

I. ①我… II. ①斯… ②李… III. ①成功心理学—通俗读物 IV. ①B848. 4 - 49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2010) 第 244860 号

我要钱

著 者	(美) 詹姆斯·斯金纳
策 划	王 蔚
翻 译	李爱群 程 慧
责任编辑	袁 平
责任校对	徐建雨 王佐平
出版发行	经济日报出版社
地 址	北京市宣武区右安门内大街 65 号 (邮编: 100054)
电 话	010 - 63584556 (编辑部) 010 - 63567683 (发行部)
网 址	www. edpbook. com. cn
E - mail	jjrb58@ sina. com
经 销	全国新华书店
印 刷	三河市文通印刷包装有限公司
开 本	710 × 1000mm 1/16
印 张	15.5
插 页	4
字 数	185 千字
版 次	2011 年 3 月第一版
印 次	2011 年 3 月第一次印刷
书 号	ISBN 978 - 7 - 80257 - 270 - 6
定 价	35.00 元

版权所有 盗版必究 印装有误 负责调换

致中国读者

我是在2009年底，对北京进行商务访问期间获得了《我要钱!》这本书的灵感。在我创作这本书的过程中，博大精深、充满东方智慧的中国元素始终贯穿在我的思路中。可以说，这是一本受中国人的启发而创作完成的书。这也是我选择将这本书首先献给中国读者的原因。

今天，中国已经超越了日本，成为世界第二大经济体。但是实际上，在中国仍然有很多人为个人的经济问题烦恼着。他们想要更多的钱、更大的房子、为子女提供更好的教育，或随意地去世界各地旅游而不必在经济上锱铢必较；他们希望能够缩短工作的同时赚到更多的钱；他们希望变得富有，步入有钱有闲的人的行列。

如果你是我所说的“他们”中的一员，那么这本书就是专门为你而写的。

为了变得富有，你需要更多的了解关于“金钱”的知识和法则，还有足以支配金钱的哲学。

美国人、日本人和欧洲人已经花费了超过一百年的时间去开发“财富哲学”，并且运用“金钱法则”去支配和控制金钱。那些懂得运用“金钱法则”的人，无一例外地已经成为了有钱人，并且享受着各方面都具有高质量的生活。



我创作《我要钱!》这本书的初衷,就是希望能够让你在短短的几天内,学会前人花费数百年才总结出来的财富之道。这本意义非凡的书所呈现的,就是数百年来,财富的创造者们所总结出的终极法则。

从你翻开这本书的序言开始,在短短的几天内,你的人生将被彻底改变!

我希望所有的中国朋友都能够来读这本书,并且富有起来。这样中国人才会更无后顾之忧地放开手脚,在世界舞台上有所作为——中华民族注定是对世界和全人类做出最大的贡献的民族!

在此,我还要由衷地感谢中国经济日报出版社和我的中国地区代理人、本书策划王蔚女士。没有你们从始至终的巨大支持和辛苦工作,这本书就无法充分发挥它的作用。

最后,我祝愿所有的中国朋友在寻求财富的道路上一帆风顺,我将为你们的成功振臂欢呼!

James Skinner

詹姆斯·斯金纳

2011年兔年新春于日本东京

感谢

“有时候，我们心中的火焰熄灭了。但当我们遇到另一个人时，它又会再次燃烧起来。每一个人都应当对那些重燃我们内心火焰的人心怀最深的感激。”

——阿尔伯特·史怀哲（Albert Schweitzer）^①

本书很多内容都得益于历史上许多伟人智慧的启发。正如艾萨克·牛顿爵士（Sir Isaac Newton）所说，“如果我比别人看得更远，那是因为我站在巨人的肩上。”

本书从华莱士·D. 沃特尔斯的著作中得到了巨大的灵感。我相信你一定会在本书中经常看到他的观点。

埃德温·科珀德（Edwin Coppard）对人类心理学四种原型的清晰梳理也贯穿全书。

本书第一步中提出的宇宙学深受阿尔伯特·爱因斯坦（Albert Einstein）、沃纳·海森伯格（Werner Heisenberg）、拿破仑·希尔、詹姆斯·艾伦（James Allen）、狄巴克·乔普拉（Deepak Chopra）^② 以及《新约》（The New Testament）和《奥义书》（The Upanishads）的影响，我将永远感谢他们为我的观点奠定了基础。

① 阿尔伯特·史怀哲，“非洲圣人”，是20世纪人道精神划时代的伟人、一位著名学者以及人道主义者，于1953年10月31日获诺贝尔和平奖。

② 狄巴克·乔普拉，举世闻名的一体医学专家和人类潜能研究领域的领袖人物。1999年，他被《时代周刊》评选为“20世纪100名最有代表性的英雄人物”之一，被誉为“另类医学诗人、先知”。他是加州拉荷亚的“乔普拉幸福中心”创办人兼总裁。

合气道大师藤平光一（Tohei Koichi）也首次向我展示了“积极思维”的力量。

对于本书第六步“亿万富翁的幕后推手”这一章节，我要感谢我的智囊团，没有他们，我也不可能拥有现在的生活。

本书第十二步所描述的销售方法，它的改进要感谢汤姆·布莱克（Tom Black）——有史以来最伟大的推销员，一个真正的朋友。

本书第十三步中关于营销的很多观点都来源于行销大师杰·亚伯拉罕（Jay Abraham）^①，他的观点至今从未被超越。

本书第十七步“你创造的财富”，灵感来源于罗伯特·T. 清崎（Robert T. Kiyosaki）和莎伦·莱希特（Sharon Lecther）的著作，他们在书中提出了一个睿智的点子，这个点子适用于所有渴望财富的人，但真正将其付诸实践的人却是少之又少。

安东尼·罗宾（Tony Robbins）曾诚心教导我：“生活的秘诀是给予。”我在这一领域的观点部分来源于安德鲁·卡耐基的《财富的福音》（*The Gospel of Wealth*）以及亨利·福特（Henry Ford）、约翰·D. 洛克菲勒（John D. Rockefeller）、比尔·盖茨（Bill Gates）和沃伦·巴菲特（Warren Buffet）所身体力行的“给予他人”的理念。

最后，我想要感谢我已逝的父亲，是他教给我科学思维的价值；还要感谢我的母亲，是她让我了解信念在行动中的力量。

詹姆斯·斯金纳

2010 年

① 杰·亚伯拉罕为美国加州洛杉矶的亚伯拉罕集团的创始人和 CEO，具有传奇色彩的营销大师，被誉为“世界上最伟大的市场行销智囊”、“直接营销鬼才”、“零售领域独一无二的专家”、“国际第一营销管理大师”、《发现你的销售力量》的作者。他辅导过 470 个行业中的 14000 家企业，个人咨询收入超过 1 亿美元，是《财富》、《福布斯》排行榜评选出的全美国最伟大的五位商业决策教练之一。

序 言

没有行动的信念只是一潭死水。

——《圣经》

“财富”屈从于“法则”

每个人都想掌握财富。这正是你购买并阅读本书的原因。

金钱拥有强大的力量。

有了钱，珍馐佳肴、华衣美饰、广厦豪宅，皆是你的囊中之物。

有了钱，父母的医疗、孩子的教育再也不会是困扰你的问题。

有了钱，游历四海、尽享人生绝不只是一个梦想。

当你坐拥财富的时候，便能同时以财富之力为自己和身边的人谋求幸福。

现在请想象一下哪些财富是你渴望拥有的，你又将如何利用这些财富。

你将拥有什么？

你将享受什么？

你将付出什么？

你又将分享什么？

请仔细地想着这些问题，同时也想象着财富正在向你走来。

每个人都想腰缠万贯，但并非每个人都能拥有万贯家财。

而现在，我要告诉你一个振奋人心的好消息。

你能赚到的钱可以远比你想象的多，而做到这一点其实并没有你想的那么难。

原因很简单：“财富”屈从于“法则”。

“财富”屈从于“法则”

不是每个人都能腰缠万贯，因为人们或不了解支配金钱的法则，或明知法则是什么却不去遵循。

支配金钱的规律就像数学或者物理学一样，是一门缜密的科学，任何人只要遵循它就必然会变得富有。

如果你能遵循本书的指引，失败是不可能的。

失败是不可能的

我曾一贫如洗。

我曾对支配金钱的科学（致富的科学）一窍不通。

我曾蜗居于狭小简陋的公寓，因无力支付账单而屡屡被切断家中的电源和手机通讯，甚至法院也对我实行强制断水。无论我做什么都不得不担心钱是否够用。

而答案永远是“不够”。

但是有一天，我掌握了致富的法则。

我开始有钱坐头等舱，住豪华酒店套房。我拥有了一栋有31个房间

的豪宅。我每天坐着劳斯莱斯外出就餐。

我精通理财，人们愿意花数百万美元请我打理他们的财富。

每个有钱人都谙熟并遵循这些法则。

而现在我就将它传授给你。

你目前身处什么状况并不重要，也许你一文不名或债台高筑，但这些规律一定能帮到你。

如果你没有资金，它们能够帮助你吸引资金。

如果你目前从事的工作或行业不适合你，它们将指引你找到你擅长的工作与适合的行业。

如果此刻你境况不佳，财富对你而言遥不可及，遵循这些规律将确保你找到正确的方向。

而最妙的是，无论你现在是什么状况，你都可以立刻开始使用这种方法。

就从现在开始吧！

从现在开始吧！

这本书具有很强的可操作性，它要告诉你应当做什么和怎么做，而不仅仅告诉你应当知道些什么或思考些什么。这本书是献给所有和你一样迫切想要拥有财富的人。

本书介绍的方法都很简单，你必能轻松掌握，并且学以致用。

我带来的礼物必将使你变得富有，并且幸福。

詹姆斯·斯金纳

2010年

序
言

财富之道

人类的思想可造万物，而且通过让自己的思想作用于无形的源物质，人类就能够将脑海中的想象变为现实。

为了让这些信念根植于我们的脑海当中，人首先必须转变思想，彻底抛弃那些竞争性思维的观念，而让创造性思维根植于脑海中。人类想要与宇宙和谐相处，唯一途径就是始终怀着一颗感恩的心，在每次接受无穷的智慧（上天）赐予的同时，对生活致以最诚挚的谢意。

人必须对自己希望获得的事物有一个清晰明确的认识和规划，也必须清楚自己需要做什么。对于未来，每个人都必须有一个透彻的认识，即我们的脑海里都应该有一幅关于梦想的蓝图，同时我们必须感谢神奇的宇宙，因为正是后者赐予我们如此多的愿望与渴求。

任何一个渴望财富的人，在真诚地感谢世界让我们拥有如此美好的现实之余，都必须始终牢记脑海中的那幅梦想蓝图，用所有的闲暇时光来冥想并最真诚地感谢梦想最终能成为现实。

有创造性的能量正是通过自然界，以及工业和社会里早已建立起来的各种渠道发挥其巨大的威力。任何一个依照上述规律去做，并且始终坚持自己信念的人，最终都能将脑海中的那幅梦想蓝图变为现实。他想要的一切必将通过各种商业或贸易的方式来到他的身边。

要想在这些事物到来时能够将其揽入怀中，我们必须行动起来，全力以赴做好每天的每一项工作，同时确保每项工作能得以成功地完成。对于给自己带来财富的人，我们回报于他价值必须远远高于其给予我们的，唯有这样，才能创造出更多的财富以及带来更好的机会。

任何人，无论男女老少，只要他（她）执行了上述规则，就一定能够成功致富，而决定他们财富多寡的正是我一再强调的：梦想蓝图是否清晰，行动目标是否明确，心中信念的坚定与否以及感恩之情的深浅。

华莱士·D·沃特尔斯（Wallace D. Wattlce）

《失落的致富经典》（*The Science of Getting Rich*）1910

目 录

致中国读者	I
感 谢	III
序 言	VII
财富之道	XI

财富的 9 个经典法则	1
1. 你有创造新生活的自由	5
2. 比国王还富有	16
3. 创造性思维	23
4. “提升” 的力量	30

5. 你的吸“钱”石	41
6. 亿万富翁的幕后推手	54
7. 努力工作，成就富翁	72
8. 通往财富的必由之路	80
9. 财富的起点	91

98	10. 无限财富的源泉
110	11. 在数字游戏中取胜
117	12. 战无不胜的销售大法
129	13. 在“淘金潮”中捕捉需求
138	14. 你的“商业造钱机”
15. 让一切再简单些吧	150
16. 记录你的成绩	163
17. 你创造的财富	170
18. 迅速成为百万富翁	176
19. 只要得手就别放手	184
20. 从花每一分钱中得到最大快乐	196
21. 把一切都抛在脑后吧	204
22. 迈出成为富翁的第一步	212
23. 真正的财富：你需要优先考虑的事情	224
魔鬼只会说一个词	235

财富的9个经典法则

无数的智慧表明，财富法则是一门严谨的科学，它可以使任何人，即使是资质最一般的人，通过运用这些法则也能够获取巨大的财富。

财富法则可以成为一门严谨的学问

这些法则已经成为创造无数财富的基础，也同样可以成为你创造财富的基础。

很多书籍已经零星地介绍过财富法则。

而本书史无前例地将所有的财富法则完整地呈现给你。你会免费得到大量珍贵的信息来帮助自己寻求财富，而此前这些信息从未向公众公开过。

财富法则简单但效果显著。下面我们将为你总结这些法则，在你的大脑里先埋下一粒粒种子，这样当我们继续阅读下面的篇章时，这些思维和行为的新方式将深深植根于你的潜意识。

以下就是供你铭刻在心的财富的9个经典法则：

1. 无论你想要什么，你都可以将其创造出来。既然如此，你就应该无时无刻不在想着要成为有钱人。
2. 财富来源于创造性思维。竞争性思维只能够争取到财富中较大的份额，而这些财富却都是由创造性思维所创造的。
3. 对你所拥有的一切心怀感激，只有这样，我们才能与无穷的智慧保持一致，才能保持发展。

4. 闲暇时光我们应该思考、讨论我们所渴望的财富、健康、关爱和幸福这些积极的话题，而不是贫穷、疾病、伤害和悲伤这些我们极力避免的消极的东西。

5. 通过实践“提升”法则，促成我们周遭的人有所发展和取得成功，如此一来我们便可以为自己吸引来智囊团，他们将成功地为我们传递梦想和渴望。

6. 当财富来临时我们要及时将其抓住，为此我们必须每天积极参与到我们所能做的一切中去，比如，工作。我们应按照自己的想法行动，并吸引他人接收他们承诺接受的价值，将行动组织成有益的商业规划。

7. 我们的行动必须按照一定的方式进行，这种方式的实质就在于立刻行动，完美地完成每一项任务，给他人带来更多的价值，而不是计较自己得到了多少现金的回报。

8. 我们得到财富的多少与以下几点成正比：财富理想的清晰程度；确定财富理想所用的时间长短；对于已有一切的感恩程度。

9. 一旦获得了财富，我们必须谨慎地管理、使用财富，令自己快乐，使他人幸福。

你也能够和我一样

以上是你必须遵循的基本法则，它们就是“失落的致富经典”。

本书后面的部分将会更详细地讨论这些法则，并帮助你实际运用这些法则。

已经有成千上万的人通过运用这些法则在短时期内创造出惊人的财富，这其中也包括作者本人。

我认识3个人，在短短的3年时间内，他们运用这些法则每人创

造了800万美元的财富。

我认识一位退休妇女，她运用这些法则，仅仅两个月就多赚了5.6万美元的现金。

我还认识两位推销员，他们充分地运用了本书所描述的技巧，每一位都销售了价值10亿美元的产品与服务。

作者的一位熟人运用这些法则找到了一份梦寐以求的工作，他所就职的这家公司市值1亿美元。他所从事的这份工作是自己所热爱的，而且公司还支付给他4%的签约费。

事实证明，历史上每一笔巨大财富的创造都必须遵循这些法则，并运用本书后面介绍的方法。

现在我将这些无价的信息无条件提供给你，你要做的就是从头到尾看完这本书，并将书中提出的建议付诸实践。

这些法则和其他诸如万有引力或磁学之类的自然法则一样，用同样的方式为你吸引来财富。正像那些令人敬畏的自然力量一样，你越多运用这些法则，财富就会更快地来到你身边。

财富会像苹果落地一样砸向你

这里所提出的解释方法其实是无穷的智慧赐予作者的礼物，只要你遵循本书的指令，那些创意就会来到你的身边，为你所用，给你带来巨大的财富。

当你阅读并将它们付诸于应用时，你的内心会从紧张转为平和，从被迫转为主动，从恐惧转为热爱。你将自由地屹立于一个存在着无限可能性的领域，没有什么事情对你来说是不可能的。

你会逐步理解并最终铭记萧伯纳（George Bernard Shaw）那些启迪心