

人生成功秘籍



改变命运宝典

羊皮卷

上



SCROLLS FOR SUCCESS

赵洪恩◎主编

犹如一炷明烛，照亮你的人生之路
影响全世界的伟大作品，被誉为全球成功人士的
“启示录” 超越自我极限的“奇书”

新疆美术摄影出版社
新疆电子音像出版社

羊 皮 卷

(上)

赵洪恩 主编

新疆美术摄影出版社

新疆电子音像出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

羊皮卷/赵洪恩主编. —乌鲁木齐: 新疆美术摄影出版社; 新疆电子音像出版社, 2009. 12 (2010 年 5 月重印)

(青少年励志文库)

ISBN 978—7—5469—0293—7

I. ①羊… II. ①赵… III. ①成功心理学—青少年读物 IV. ①B848.4—49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2009) 第 222564 号

书 名: 羊皮卷

主 编: 赵洪恩

编 著: 王学青

责任编辑: 灵 子 温 倩

出版发行: 新疆美术摄影出版社

新疆电子音像出版社

(地址: 新疆乌鲁木齐市西虹西路 36 号

邮编: 830000 电话: 0991—4690475)

印 刷: 三河市华晨印务有限公司

开 本: 700mm×1000mm 1/16

印 张: 45

字 数: 229 千字

版 次: 2010 年 5 月第 2 版

印 次: 2010 年 5 月第 1 次印刷

书 号: ISBN 978—7—5469—0293—7

定 价: 89.80 元 (全三册)

如有印装问题, 请直接同承印厂调换

青少年励志文库编译委员会

主 任：赵洪恩

副主任：王 鸿 王 磊 张 巧

委 员：王学青 王 磊 王 鸿 张作华 朱 昆 杨永照

张彩霞 周 峰 于建华 张志强 周春彦 袁乐乐

李红卫 李明起 谷正红 魏 炜 钟金辉 赵洪恩

前 言

在纸还没有被人类发明以前，西方所有智慧的文字是通过书写在羊皮卷上才保存下来的。这样，随着时间的推移，羊皮卷就被赋予了深邃的含义，产生了种种的力量，吸引着人们去探索，去研究它们的真实面目。就是在这样的探索、研究过程中，人们发现它确实具有让人为之倾倒的深邃、博大和神奇的精神力量，确实是能够为人类带来希望、勇气、毅力和快乐的思想源泉。基于这一背景，我们整理出版了这部《羊皮卷》。它包括《钻石宝地》、《最伟大的力量》、《向你挑战》、《从失败到成功的销售经验》、《思考的人》、《获取成功的精神因素》、《思考与致富》、《信仰的力量》、《爱的能力》、《情感的神奇力量》等 10 本书。

说起这 10 本书，还有一段流传非常广泛的有趣故事。

1924 年出生于美国东部一个平民家庭的奥格·曼狄诺，在 28 岁以前一帆风顺，学习、就业、娶妻生子。但后来由于自己的愚昧无知和盲目冲动，他犯了一系列不可饶恕的错误，最终失去了家庭、房子和工作，几乎赤贫如洗。于是，他开始到处流浪。两年后，有一次到教堂做弥撒时，他认识了一位受人尊敬的牧师。也许是由于他苍白的脸庞和忧郁的眼神，牧师同他展开了交谈，并解答了他提出的许多困扰人生的问题。临走的时候，牧师送给了他一部圣经；此外，还有一份书单，上面列着 10 本书的书名，这就是我们这部《羊皮卷》中的 10 本书。

从这二天起，奥格·曼狄诺依照牧师开列的书单，细细地阅读这 10 本书的内容。渐渐地笼罩在心头的那片浓重的阴云退去了，一抹阳光照射进来，他激动万分，心潮澎湃，终于看到了希望。

在以后的日子里，曼狄诺当过卖报人、公司推销员、业务经理……在这条他所选择的道路上，充满了机遇，也满含着辛酸，但他已不可战胜，因为，他掌握了人生的准则，上帝就在他的身旁。当遇到困难，甚至失败时，他都用书中的语言激励自己：坚持不懈，直到成功且终于，在 35 岁生日那一天，他创办了自己的公司，从此过上了富足、快乐的生活。

《钻石宝地》向世人传授了一则深刻的信条：如何从工作和教育中获得回报；真如何在自己的后院挖出生命的钻石宝藏。

《最伟大的力量》告诉我们这样一条哲理：一生之中，人人都在寻找那种能够彻底改变我们生活的能力，但是大多数人即便是穷其一生也毫无收获。然而，其实它就在我们跟前。我们所需要的便是认识到它的存在，开始开发它、利用它。它就在这里，它就是选择的力量。

《向你挑战》展示了挑战自我的神奇力量。它将让你的人生进入一个前所未有的成功状态，让你变得更加自信，变得对一切更富有激情，让你在困境中获得可以战胜一切的勇气。

《从失败到成功的销售经验》介绍了成功销售的秘诀，赢得他人信任的方法，怎样使人们愿意和你做生意以及推销的程序和步骤等。……

《思考与致富》阐明思想决定成败的观点，提出欲望、信心、自我暗示、知识、想象力、计划、决心、毅力、智囊团等决定成功的诸多因素，为“成功学”奠定了基础。

……

现在，我们将这 10 本书的内容进行了编辑整理，合成一套出版，相信读者一定会有所收益。

目 录

钻石宝地

拉塞尔·H·康维尔

钻石藏在哪里	(3)
钻石就在你的脚下	(6)
你不应该做一个穷人	(9)
常识是你创业最需要的	(13)
伟大的恰恰是简单的	(18)
你也能成为伟人	(23)

最伟大的力量

J·马丁·科尔

序	(31)
最伟大的力量将改变你的命运	(33)
选择的力量	(38)
选择带来财富	(40)
选择所处的环境	(44)
选择自己的性格	(49)
选择幸福地生活	(56)

向你挑战

廉·达佛

你能做得越来越好	(69)
你将出类拔萃	(72)
要敢于冒险	(75)
行动起来最关键	(79)
变得更强壮	(86)
创造性思考	(97)
发展你吸引人的个性	(108)
建立良好性格	(120)
与他人共享	(129)
实现自我	(138)
我们一起接受挑战	(145)

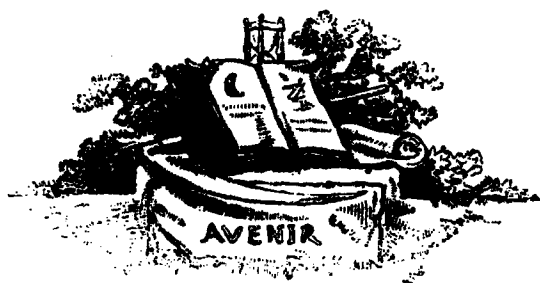
从失败到成功的销售经验

弗兰克·贝特格

序	(151)
自序	(153)
第一部分	(155)
第二部分	(170)
第三部分	(205)
第四部分	(216)

钻石宝地

〔美〕拉塞尔·H·康维尔 著



内容简介

1870年，27岁的康维尔沿着两河流域旅行，他被向导讲述的一则关于波斯农民阿尔·哈菲德的传说深深打动了。受一位佛教僧侣讲述的故事所诱惑，阿尔·哈菲德遗弃了自己富饶的土地，动身前往神秘的钻石宝地去寻找巨大的宝藏。他漂泊到很远的地方，直到双脚疼痛，疲惫不堪，青春和财富都已消亡，只剩下衰老和穷困。在所有的幻想破灭后，他死在了遥远的异乡。不久之后，无数令人惊奇的钻石居然在阿尔·哈菲德自己的土地上被发现了。对其他旅行者来说，这只不过是一个迷人的传说而已，然而，在康维尔的心中却唤起了一个伟大的信念：你所要的钻石不在远处的山脉，也不在遥远的海洋。只要你辛勤地为此耕作，它们就在你自家的后院里。

《钻石宝地》是一本激励而充满理性的书，与那些追求迅速致富的书完全不同。作者告诫我们成功是一种高尚的追求，当我们以高尚的行为去获得成功时，对人类的贡献要比我们穷困时所能做的多得多。此书告诉我们一个道理：一切美好的事物现在可能恰恰就在你的身边。成千上万的民众和两代美国人深受鼓舞，其中许多人正是通过这种朴素的道理成功地帮助美国成为一个日趋强盛的国家的。作为一篇迄今为止最优秀的演讲，此书还向我们传授了一则发人深省的信条：如何从工作和教育中获得回报，如何在自己的后院挖掘生活的富矿。作者认为，我们每个人被带到这个世界上，全都是为了一个主要目的——帮助他人。

钻石藏在哪儿

1870年，我们沿着底格里斯河旅行。为了游览波西波里斯、尼尼微、巴比伦以及远方的阿拉伯湾的亚述古帝国遗迹，我们专门在巴格达雇了一位导游。这是一位非常了解本地风土人情的导游，也是一位喜欢取悦游客的导游。他就像一位理发师，为了让你注意不到别人在你头上又抓又挠，不断地给你讲些故事。他给我讲了许多故事，听得我都有些烦了，后来干脆不听了，他只要开口说话，我就看向别处，这惹得他非常生气。

我记得那天黄昏时分，他从头上取下土耳其式的帽子，在空中来回挥舞着。我不知道这种手势表示什么意思，但我因为害怕他再开始讲另外一则故事，所以我不敢看他。尽管不是一个好奇的人，但我还是看了他一眼，我刚把目光转向这位可敬的导游，他又开口说话了。

他说：“现在我要给你讲一个只对我的亲密好友讲的故事！”考虑到我被当成是他的一位亲密好友，我只好听他讲了，而且直到现在我都很高兴自己当时听了。他说：

从前印度河附近住着一个名叫阿尔·哈菲德的波斯人。阿尔·哈菲德有一个种着果树的大农场、谷田和花园。他很知足，也很富裕——因为富裕而知足，因为知足而富裕。一天，这位老农夫家里来了一位年老的佛教僧侣，他坐在阿尔·哈菲德的火炉边，给这位老农夫讲这个世界是怎样形成的。

他说，这个世界当初只是一团浓雾，有一天，全能的上帝把一根手指插入这团浓雾中，然后缓缓地转动手指，并且越转越快，最后把那团浓雾搅成了一个结实的火球，在宇宙中滚动，所过之处点着了宇宙中的其他浓

雾，火球四周的水气凝结起来，大雨倾盆而下，吸收了地表上的热气，地壳冷却下来了。后来，内部火焰冲破冷却的地壳，耸起了一座座山脉，形成了现在这个美丽世界上的小丘和山谷。当内部的熔岩喷发出来并迅速冷却时，就形成了花岗石；冷却速度比较慢的形成了银；再慢一点的形成了黄金；而钻石是在黄金形成之后形成的。这位老僧侣说：“一颗钻石是由一束阳光凝结而成的。”

这也算是科学真理。我们都知道钻石是由来自太阳的碳沉积而成的。僧侣还说：钻石是上帝所造矿物中最后也是最高级的一种，就像女人是上帝所造生物中最后也是最高级的一种一样。我想这两者之间之所以有密切联系原因就在于此。

这位老僧侣对阿尔·哈菲德说，倘若他有一把钻石，就能买下整个国家，倘若有一个钻石矿，就能利用这笔巨额财富的影响力，把孩子送上王位。

听了这些有关钻石及其价值的说法后，阿尔·哈菲德晚上上床睡觉时就变成了一个穷人——不是因为他失去了一切，而是因为不知足而变穷了，也因为自认为穷而变得不知足了。他说：“我想要一座钻石矿！”所以他一夜未合眼，第二天早上早早地就去找那位僧侣了。

这位僧侣一大早被叫醒之后，十分不高兴。哈菲德对他说：“你能告诉我到哪儿能找到钻石吗？”

僧侣说：“钻石？你要钻石干什么？”

阿尔·哈菲德说：“我想变得十分富有，可我不晓得去哪儿找。”

僧侣说：“哦，如果你能在高山之间找到一条流过白沙的河流，那么在这些白沙之中你就能找到钻石。”

“你相信真的有这么一条河吗？”

“这种河多的是，多的是，你要做的只是出去找，一定会找到的。”

阿尔·哈菲德说：“我会的。”

于是，他卖了农场，收回贷款，让一位邻居替他看家，然后离开家去寻找钻石了。依我看，他先去月亮山上寻找，其方向是对的。后来，他去了巴勒斯坦，接着去了欧洲，最后，花光了所有的积蓄，穿得破烂不堪，穷困潦倒。他站在西班牙巴塞罗那海湾的岸边，这时，突然大海上波涛汹涌，这位历经千辛万苦、受尽折磨的可怜人只得怀着这种巨大的诱惑跳进迎面而来的潮汐中，沉入了白沫翻滚的海洋深处，再也没有浮上来过。

讲完这则非常悲伤的故事之后，那位老向导拉住了我所骑的那头骆驼，又走回去把放在其中一头骆驼背上的行李扶正，记得当时我是这样想的：“他为何只对最亲密的朋友讲述这个故事？”这个故事似乎没有开头、中间及结尾——什么也没有。这是我所听过或读过的第一个英雄人物在第一章就死了的故事。这个故事我只听了一章，而里面的英雄人物却已经死了。

那位向导走了回来，重新拿起我所骑骆驼的缰绳，继续讲述那个故事。他说：

有一天，阿尔·哈菲德的继承人牵着骆驼去花园里饮水，当骆驼把鼻子伸到花园那清澈见底的溪水中时，阿尔·哈菲德的继承人注意到浅浅的溪底白沙中有一道亮光，他伸手下去，摸出了一块黑石头，只见它发出了七彩斑斓的耀眼光芒，他拿着这块奇异的石头回到屋中，放在壁炉架上，就去忙别的了，把它给忘得一干二净。

几天之后，那位老僧侣，告诉阿尔·哈菲德钻石是怎样形成的那个人，前来拜访他的继承人，一进门就看见了那块石头发出的光芒。他扑上前去说道：“这是一颗钻石，这是一颗钻石！阿尔·哈菲德回来了吗？”

“没有，没有，阿尔·哈菲德还没回来，那并不是一颗钻石，什么也不是，只是一块石头罢了，是我家花园里找到的。”

他说：“可我一见到它就知道它是一颗钻石，是一颗钻石！”

于是，两人一起来到花园，用手捧起溪底的白沙，又发现了许多比第

一颗更美丽、更有价值的钻石，那位向导告诉我，印度戈尔康达（Golconda）钻石矿就是这样被发现的，这是人类历史上最大的钻石矿，比南非的金百利（Kimberley）钻石矿更有价值。英王皇冠上的库伊努尔大钻石以及镶在俄王王冠上的那颗世界上最大的钻石，都取自那座钻石矿。

为了唤起我对这一奇异发现的注意，那位老向导又一次从头上取下那顶土耳其式帽子，在空中挥舞着，以引起我思想上的注意。

那些阿拉伯向导总是要赋予每一个故事一定的寓意，虽然那些故事并非每篇都含有寓意。他说，要是阿尔·哈菲德没有去异国他乡寻宝，最后饥饿、穷困而死，而是留在家中，在自家的田园或花园里挖掘，他就能得到几十亩的钻石——是的，每一亩地里都有；后来发现在那块田园里铲下的每一铲都能挖出宝石，君主们常常用它们来装饰王冠。听完这个有寓意的故事后，我知道他为什么只向“最亲密的朋友”讲述这个故事了。我没有告诉他我明白了，我不打算告诉那位老阿拉伯向导我明白了。因为这是那位有些自卑的阿拉伯老人讲述这种事情的方式，他像律师一样，以间接的方式讲述他不敢直接讲述的事情。在他看来，那天沿着底格里斯河旅行的那位青年最好呆在美国的家里。我没有告诉他我明白了他的意思。

钻石就在你的脚下

我对他说，这个故事使我想起了另一个故事，接着我立刻向他讲了起来。

有一个人在加利福尼亚拥有一个牧场。1847年，他得知在南加利福尼亚发现了金矿，于是他把牧场卖给了苏特上校，动身前去寻找黄金。苏特上校在那个农场的小溪上盖了一个磨坊，一天，他的小女儿带回家了一

些从磨坊的水沟里挖出的湿沙，放在炉前干燥，当这些沙子从小女孩的指间流下时，一位客人看到了加州最早发现的真正的黄金发出的光芒，而那位卖掉农场出去寻找黄金的人却再也没有回来。

两年后，我在加利福尼亚距那个农场不远的地方发表演说，他们对我说金矿还没有开采完，而近年来，拥有这个农场三分之一股份的主人不管是睡着还是醒着，每 15 分钟就能得到价值 20 美元的黄金。唉，要是你和我有朝一日也能获得这样一笔资金就好了！

但是，就我目前所知，关于此类事情的最好例子是发生在宾夕法尼亚州的一件事。

宾夕法尼亚州住着一位拥有一座农场的人，可他却把它给卖了。我要是在宾夕法尼亚州有一座农场的话，我也会这么做的。但是在把农场卖掉之前，他决定先找份工作，到加拿大替表哥收集煤油。他的表哥是加拿大最早发现煤油的人之一。可见，这位农夫决不是一个傻子。在没有找到别的事情做之前，他是不会离开自己的农场的。

在所有的傻子当中，在找到另一份工作之前就辞去原有工作的人是最傻的。这话特别适合我的旅伴们，但不适合那位想要寻救解脱的人。所以，那位农夫在找到另一份工作之前没有辞去原有的工作。他写信到加拿大，可他表哥回信说，他对煤油生意一窍不通，不适于从事这项工作。他说：“哦，我会学的。”于是，他潜心钻研这门学科。第二天他就开始学习了，从最基本的植物生长到炼制煤油，直至全部了解为止。于是，他又给表哥写了一封信说：“现在我已经了解了煤油行业。”他表哥回信说：“那好吧，你过来吧。”

由当地档案记载可知，那位农夫以 833 美元的价格卖掉了农场——正好 833 美元，没有零头。他刚一离开，买下那座农场的人便开始着手处理牛的饮水问题，他发现先前的主人把一切都安排得十分妥当。顺着山坡流淌下来一条小溪，先前的主人把一块厚木板横放在小溪上，木板的一头

斜插进水里几英寸，其目的是在对岸形成一层看似可怕的泡沫，使农场的牛不敢喝木板上面的水，只能把鼻子伸到木板的这一头喝水。

就这样，那个去加拿大的人堵住了一口流了长达 23 年之久的煤油井，早在 1870 年，宾夕法尼亚州的地质学家就正式宣称那些煤油为这个州赢利一亿美元。现在，农场上面坐落着泰特斯维尔城，而那口名叫普莱森特维尔的油井仍在往外冒油，那位已经学习过所有有关煤油方面知识的农夫，以 833 美元的价格卖掉了那座农场，一点也不多。我禁不住要再说一遍：“真是不该。”

但我要再举一个例子，这是发生在马萨诸塞州的一件事，我感到很遗憾，因为那儿是我的家乡。我要说的这个年轻人离开家乡，去耶鲁大学求学，研究矿物。求学最后那一年，为了帮助那些矿物学课学得不好的学生，学校以周薪 15 美元请他在课余时间给他们补习功课，当然，其间他还要继续自己的学业。但是，他毕业时，校方请他留下来当教授，工资由 15 美元提高到 45 美元。而他却拒绝了，立即回到家中，对母亲说：“妈妈，我不想干那份周薪 45 美元的工作。对于一个像我这样有头脑的男人来说，周薪 45 美元根本算不了什么！妈妈，我们去加利福尼亚吧，等我们找到了金矿，一下子就能成为富豪。”他母亲说：“不，过着快乐的生活与成为富豪一样好。”

但是，因为他是独生子，所以他母亲顺从了——他们家一向如此。于是，他们卖掉了马萨诸塞州的所有财产，去了威斯康辛州，在一家有名的铜矿公司上班，刚进这家公司时，工资也是周薪 15 美元。倘若他能为公司找到一座金矿，还可分得红利。可是，我不知道他是否能找到一座金矿——关于此事我一无所知，但我相信他找不到。我听说他刚离开老家，买下那所房子的农夫出去挖马铃薯，挖回了一大篮子马铃薯，想从前门进屋，但是门口两边的石墙靠得太近了，因此篮子被紧紧地卡住了。于是，他把篮子放在地上，推推这边然后又推推那边。马萨诸塞州的农场大都是

用石头砌墙的，篮子仍被紧紧地卡在那儿，于是他打算用力把篮子拉进屋里，正在这时，他发现门前台阶上面的一块石头里嵌着一块天然白银，边长 8 英寸，呈正方形；那位研究矿物、矿产和矿物质的教授不想干那份周薪 45 美元的工作，准备卖掉马萨诸塞州的房子时就是坐在这块石头上与他讨价还价的。他是在那里长大的，在那块白银上走来走去，还用袖子擦拭过它，而它仿佛在说：“来吧，快，快，快，这儿有十万美元，为何不拣起来呢？”但是他没有拣。纽伯瑞港没有白银，哪儿都没有——唉，我不知道哪个地方有；他没有找到金矿，在别的地方也没有找到——亏他还是一个矿物学教授呢！

我不知道还有什么事情能比整夜坐在这里讲述类似于我提到的那位教授的事情更令人愉快的了。可是，我想知道那个人现在在威斯康辛从事什么工作。我能想象得出，他坐在自家的火炉前，正和朋友们聊天。

“你们认识那位家住费城名叫康维尔的人吗？”

“哦，是的，我听说过他。”

“你们是否知道同样住在那座城市里的琼斯？”

“是的，我听说过他。”

随后，他放声大笑起来，并对朋友们说：“他们所犯的错误与我的一模一样。”

这只是一句笑话，因为你和我都做过这种事。

你不应该做一个穷人

今晚在座的 100 个人当中有 90 个都犯过这种错误。我认为你们原本都应该非常富有，本不应该这么穷。住在费城却没有成为富人是一种不