

小故事



大道理

改变孩子一生的**激励**书



蒋梦
编著



重庆大学出版社
<http://www.cqup.com.cn>

小故事

蒋梦 编著 / 好书是一盏明灯，能够照亮我们的前程。
而本书就是这样一本具有神奇力量的好书，
它带给我们终生享用不尽的精神财富，更振奋我们的精神，
激起我们的斗志，让我们在以后的日子里笑傲人生！

改变孩子一生的
激励书

大道理

重庆大学出版社

图书在版编目(CIP)数据

小故事大道理:改变孩子一生的激励书/蒋梦编著

.一重庆:重庆大学出版社,2010.7

ISBN 978-7-5624-5382-6

I. ①小… II. ①蒋… III. ①成功心理学-青少年读物 IV. ①B848.4-49

中国版本图书馆CIP数据核字(2010)第129475号

小故事大道理:改变孩子一生的激励书

蒋梦 编著

策 划:  重庆日报报业集团图书出版有限责任公司

责任编辑:王伦航 书籍设计:周娟 钟琛

责任校对:秦巴达 责任印刷:张策

*

重庆大学出版社出版发行

出版人:邓晓益

社址:重庆市沙坪坝正街174号重庆大学(A区)内

邮编:400030

电话:(023) 65102378 65105781

传真:(023) 65103686 65105565

网址:<http://www.cqup.com.cn>

邮箱:fxk@cqup.com.cn(营销中心)

全国新华书店经销

重庆市联谊印务有限公司印刷

*

开本:787×1092 1/16 印张:12.5 字数:224千

2011年1月第1版 2011年1月第1次印刷

ISBN 978-7-5624-5382-6 定价:24.00元

本书如有印刷、装订等质量问题,本社负责调换
版权所有,请勿擅自翻印和用本书
制作各类出版物及配套用书,违者必究

目 录

Contents

第一章 要做就做最优秀

树立永争第一的信念	001
有梦想, 还要有行动	002
只有自己才是上帝	005
人生最大的挑战来自自己	007
认识你自己	008
认识不清, 会毁掉自己	009
自我定位要准确合理	012
对自己说, 我可以做得更好	014
当自己想当的人, 做自己想做的事	016
从平淡的工作中寻找乐趣	018
不要丢掉自己的优势	020
抓住机遇, 努力奋斗	022
没有最好, 只有更好	024
要做人生的赢家	025
不走寻常路	028

第二章 努力才能出人头地

任何人都能有所作为	031
每天多做一点点	033
一定要好好干	035
积极热情地工作	037

在逆境中出人头地	040
培养高度的责任感	043
天道酬勤，勤奋者必能成功	045
懒惰使人丧失机遇	047
你所付出的一切都将得到回报	048
转个弯，就会好起来	050
面对压力，游刃有余	052
做到适度节俭	053
做别人不愿意做的事情	056
钻石就在自己家后院	058

第三章 奋斗的资金

希望是神奇的力量	061
重视和爱惜时间	063
想象力是一种资本	066
有目标才清楚自己要什么	069
潜能是口井，好好挖掘它	071
自信是必不可少的钥匙	073
有智慧就有财富	077
相信经验，但不迷信经验	079
要有“把信送给加西亚”的可贵精神	081
留出救命的筹码	083
懂得分解术	084

第四章 靠自己战胜命运

靠自己战胜命运	088
靠自己改变命运	090
坚持自己的本色	092
爱自己，珍视自己的人格	094
做好每一步，走好每一步	095

一步一步走下去	097
畏首畏尾会让人生不断倒退	098
正确对待人生得失	100
勇敢地走出悲伤的阴影	102
对金钱应有健康心态	103
乐观助人所向无敌	105
积极面对我们的人生	108
有勇气才有活力	111
给自我加重才不会被打翻	112

第五章 坎坷与磨难是财富

劳动是最好的银行	115
动机越简单，越容易成功	117
学会谋生的本领	118
能力比学历重要	119
态度决定人生的高度	121
再艰难的路也能走过去	123
坚持就能行	124
思路决定出路	126
只要一把斧头、一个磨房，就能成功	128
认准并发挥自己的特长	129
运用逆向思维，从反面思考	131
加强行动能力	133
人生中的两个机会	135
自制力是成功的基础	136
成就伟业的代价	138
成功路上光的赞歌	140

第六章 奋斗者箴言

先把自己变成一颗珍珠	143
------------------	-----



我们应该与怎样的人交往	144
听取他人忠告，总结经验教训	146
不要付出不该付出的代价	147
正确对待自己的错误	149
懂得让步，凡事适可而止	152
集中注意力，盯着一只羊追	154
缺乏高人指点会事倍功半	155
贪婪将自食恶果	157
不要只想着靠薪水生活	159
不给自己找任何借口	161
没有第二次选择	162
比别人付出更多努力	163

第七章 做最好的自己

强者要有野心还要有决心	166
输与赢都在我们的掌心	168
信念是人前进的正向“磁力”	169
做一个时时能找到工作的人	171
快乐成功之道	173
把绊脚石变成垫脚石	176
不被任何困难吓倒	177
学会提高办事效率	179
做好工作中的每一件小事	180
成功在于积累	182
学会为自己的成功谋划布局	183
出身寒微也能崛起	185
成龙：顽强奋斗的经典	187
做最好的自己	189



第一章 要做就做最优秀

要做就做最优秀，要争就争冠军。如果你站在每行的第一个，你就能看到前方无限广阔的风景；如果你站在每行的后面，你只能看到他人的后脑勺了——这就是众所周知的“排头原理”。所以，我们应该充分发挥自身的长处和优点，争做自己所在领域内的No.1。

树立永争第一的信念

导言： 我目前在自己的领域内做得并不算出色，但我总有一天会成为该领域内的第一。

.....

理查·派迪是史上赢得奖金最多的赛车选手。第一次赛车回来向母亲报告赛车结果时的情景对理查·派迪的成功影响很大：

“妈！”理查·派迪冲进家门口叫道，“有35辆车参加比赛，我跑第二。”“你输了！”母亲回答道。

“妈！”理查·派迪抗议道，“您不认为我第一次参加赛车比赛就跑了个第二，已经很不错了吗？而且，今天有这么多车参加比赛。”

“儿子，”母亲严厉地说，“你不能跑在任何人后面！”

在接下来的20年里，理查·派迪称霸赛车界。直到今天，他创造的多项纪录依然没有人打破。因为，他从未忘记母亲的话：“理查，你不能跑在任何人后面！”

是的，“你不能跑在任何人后面！”一旦我们内心树立了永争第一的信

念，就能爆发出让人难以想象的力量。

维克多·格林尼亚年轻时是英国瑟儿堡地区有名的浪荡公子。一次，在一个盛大的宴会上，他像往常一样傲气十足地邀请一位年轻美丽的小姐跳舞，那位小姐觉得受到了极大的侮辱，怒不可遏地说：“算了，请你站远一点。我最讨厌像你这样的花花公子挡住我的视线。”

这句话刺痛了格林尼亚的心。他在震惊、痛苦之后，猛然醒悟，对自己的过去无比悔恨，决心离开瑟儿堡，去闯一条新路。在留给家人的纸条上，格林尼亚这样写道：“请不要问我的下落，容我刻苦学习，将来我一定能做出一番成绩来的！”

8年后，格林尼亚成为了著名的化学家，发明了以他的名字命名的“格式试剂”，并因此荣获诺贝尔化学奖。他终于成为了该领域内的第一！

参加比赛的人很多，但第一却只有一个。人人都知道第一个登上月球的人是美国人阿姆斯特朗，但却鲜有人知第二个登上月球的人是谁。所以，无论我们天生的资质如何，目前的境况怎样，都应在心中牢牢树立永争第一的信念。以一种顽强向上的姿势，努力成为自己所在领域内的第一！

子曰：
要争就争第一，要做就做最好。

有梦想，还要有行动

导语：☹ 因为只有梦想没有行动，我这几年一事无成。

拥有亿万资产的企业巨头，全美第四大个人电脑制造商戴尔，最喜欢说的一句话是：“如果你认为你的办法不错，那么不妨试试。”

那年，戴尔刚满12岁。一个午后，他的父母和兄弟都去钓鱼，而他却坐在沙滩上，费劲地摆弄着钓具，将几个钓钩拴到一根线上。家人都认为戴尔在浪费时间，说：“拿根竿子跟我们一块钓吧，凑个趣儿，别白费劲了。”然而他却继续干着。

直到晚饭时刻，大家都准备结束一天的活动时，戴尔才安好了那副奇特的钓竿，并把鱼线远远地抛出去，末端系到一根深插于沙土中的杆子上。饭罢，大家都戏弄戴尔，说他会空手而归的。但是当他把钓线拉起时，上钩的鱼却比全家人钓的所有鱼都多。

上高中时，戴尔通过为休斯敦《邮报》做预付款征订工作挣了2000美元，他用赚得的钱买了他的第一台个人电脑。买回来之后，戴尔把它拆开，研究它是如何工作的。

之后，戴尔又找了一份卖报纸的工作。他认为新婚夫妇是买报纸的最佳对象，于是雇了几个朋友，请他们将最近登记的新人的姓名和住址记下。然后全部存入电脑，再亲自写信给每对夫妇，同时免费赠送两周的报纸。

这个办法果然奏效。不久，戴尔赚了18000美元，他为自己买了一辆汽车。看到这个17岁的孩子支付现金，车商大吃一惊。

第二年，戴尔去得克萨斯大学就读，像其他的新生一样，他得自己去挣学费。此刻校园里的每个人都在谈论个人电脑，大家都想要一台价格低廉、同时又能根据专业特点灵活设置的电脑。可是经销商们将价格抬得很高，戴尔敏锐地发现了这一点，他想：“这些经销商将价格提得这么高，有多大利润？为什么他们不将产品直接送到最终用户手中？”

电脑经销商价格昂贵的机器无法一下子售完，同时还要付出一笔可观的机器存放费。于是，戴尔以成本价买下了经销商们的库存电脑，并且给它们增设了附件来提高其性能。很快，这种性能优越、价格却十分优惠的电脑受到了市场的热烈追捧。

感恩节放假时，戴尔的父母担心他的学习受到影响，恳切地说：“如果你想经商，可以在拿到学位以后再干。”戴尔同意了，但回到休斯敦后，他就感到一个千载难逢的机会可能从此就要擦肩而过了，于是重新开始推销机器——这一次他干得更加起劲儿。

春季休假时，戴尔向父母坦率地承认他仍在做计算机生意，而父母更想知道他的学业怎样了。

“我不得不放弃学业了，”戴尔答道，“我想开办自己的公司。”

“你到底想干什么？”父亲问。

“和IBM竞争。”戴尔耸耸肩，轻松地回答。

“跟IBM竞争？”父母很为戴尔担心。

但戴尔不管父母怎么说，坚持不改变主意。他还是那句话：既然这主意不错，那么我为什么不去试试？

于是，父母和戴尔达成协议：暑假时他可以开办自己的计算机公司，若

是不成功，那么9月份新学期开学就必须回到学校里去。

回到休斯敦，戴尔用所有的存款，开办了“戴尔计算机公司”，那年他刚满19岁。

随着新学期的日益临近，戴尔的节奏快得近乎于疯狂。他租了间房子作为办公室，并雇用了第一名雇员——一个28岁的青年，由他负责财务和经营管理。

戴尔的推销工作进展顺利。一接到订单，他就拼命组装机器，并以最快的速度送到客户手中。第一个月戴尔公司的销售额达到了18万美元，第2个月升到了26万美元，戴尔甚至没有注意到新学年的来临。

一年中，戴尔平均每月售PC机1000台，为了保持这种节奏，他搬到了更大的房间，雇用了更多的人员。当客户的订单达到800份时，雇员们便开始组装电脑。为减少库存和通常开支，零部件仅在急需时才订购。送货卡车每天都送货上门，这使戴尔的公司一直保持着较高的利润率。

戴尔坚信：质量是企业的生命。他给客户绝对的质量保证，用户若不满意，可以随时要求退回款项。由于大约有90%的技术问题可以通过电话来解决，戴尔开设了一条24小时免费服务热线，使用户能够直接跟技术人员联系。而这样做，也使公司更加贴近市场，从而更好地了解用户喜欢或不喜欢哪种电脑型号或式样。

“我的竞争对手是先发展产品，然后告诉客户他们应该需要什么；而我则相反，我们是市场需要什么，就发展什么。”戴尔自豪地说。

到戴尔的同学们大学毕业时，戴尔的公司年营业额已达到7亿美元。此时，戴尔已经停止了原来那种在PC机上添设部件的方式，而是开始自行设计、装配，寻找自己的市场。

后来，戴尔公司在包括日本在内的16个国家设立了分支机构，公司收入达20多亿美元，雇有职员6000名。为鼓励扩大生产，戴尔公司给提出好建议的雇员以丰厚的奖励——即使有些做法没有取得成功。

戴尔说：“我们的成功迫使大公司间的竞争更加激烈，而这让客户从中受益。”现在，戴尔与妻子和女儿过着简朴的生活，然而对社会，戴尔却慷慨大方，乐善好施——他捐赠了一块土地作为休斯敦犹太社区的居住中心，还定期到得克萨斯大学工商管理研究生院给那里的MBA们做报告。

戴尔不止一次地回忆起这一情景：那时，他告诉他的朋友们，他的梦想是成为世界上最大的私人电脑制造商，而朋友们当时却认为他是个十足的幻想家，他的梦想是不可能实现的。

“为什么大家都不像我这样喜欢做梦呢？”戴尔说。

人人都有梦想，可却不是每个人都会为了自己的梦想而不懈奋斗。戴尔之所以能成为“拥有亿万资产的企业巨头，全美第四大个人电脑制造商”，就在于他一旦认为自己的想法不错，便会倾尽全力去尝试，而不管在这个奋斗的过程中风险有多大，失败的可能性有多高。所以，我们有了梦想，还要有行动；敢于做梦，还要努力追梦！

子曰：

梦想+行动=成功！

只有自己才是上帝

导语： 这么多年来我一直依靠自己的力量奋斗，因为我始终相信自己的力量。我知道，这个世界上只有自己才是自己的上帝。

.....

有一天，上帝来到人间，遇到一个正在钻研人生问题的智者。

上帝走到智者的跟前说：“我也为人生感到困惑，我们能一起探讨吗？”

智者毕竟是智者，他猜到面前这个老者绝不是一般的人物。他正想问上帝您是谁，上帝却抢在他前面说：“我们只是探讨一些问题，完了我就走了，没必要说一些其他的事情。”

于是，智者谈起了他的困惑，他说：“我越是研究，就越觉得人类是一个奇怪的动物。他们有时候非常善用理智，有时候却非常的不明智，而且往往在大的方面迷失了理智。”

上帝感慨地说：“这个我也有深有同感。他们厌倦童年的美好时光，急着成熟，但长大了，又渴望返老还童；他们健康的时候，不知道珍惜健康，往往牺牲健康来换取财富，然后又牺牲财富来换取健康；他们对未来充满焦虑，但却往往忽略现在，结果既没有生活在现在，又没有生活在未来之中；他们活着的时候好像永远不会死去，但死去以后又好像从没活过，还说人生如梦……”

智者对上帝的论述感到非常的精辟，他说：“研究人生的问题，很是耗费时间。那么，您怎么利用时间的呢？”

“是吗？我的时间是永恒的。对了，我觉得人一旦对时间有了真正透彻的理解，也就真正懂得人生了。因为时间包含着机遇，包含着规律，包含着人间的一切，比如新生的生命、没落的尘埃、经验和智慧等等人生至关重要的东西。”

智者静静地听上帝说着，然后，他要求上帝提出几点关于人生的忠告。

上帝从衣袖中拿出一本厚厚的书，上边却只有这么几行字：

人啊！你应该知道，你不可能取悦于所有的人；

最重要的不是去拥有什么东西，而是去做什么样的人 and 拥有什么样的朋友；

富有并不在于拥有最多，而在于贪欲最少；

在所爱的人身上造成深度创伤只要几秒钟，但是治疗它却要很长很长的时光；

有人会深深地爱着你，但是却不知道如何表达；

金钱唯一不能买到的，却是最宝贵的，那便是幸福；

宽恕别人和得到别人的宽恕还是不够的，你也应当宽恕自己；

你所爱的，往往是一朵玫瑰，并不是非要极力地把它的刺根除掉。你能做到最好的，就是不要被它的刺刺伤，同时自己也不要伤害到心爱的人；

尤其重要的是：很多事情错过了就没有了，错过了就会变的。

智者看完了这些文字，激动地说：“只有上帝，才能……”这时他抬头一看，上帝已经走得无影无踪了。忽然，从遥远的地方传来一个温厚的声音：

“对每个生命来说，最最重要的便是：记住只有自己才是自己的上帝。”

上帝告诉智者的每一句话都是人间至理，其中最值得我们记住的便是最后一句：只有自己才是自己的上帝。我们在这个世界上不是孤立的存在，我们生活在亲情、爱情、友情的滋润中，生活在亲人、恋人、朋友的包容下，但我们必须清楚，一个人最终可以依靠的只有自己。我们不能总指望从别人那儿得到什么，而应努力奋斗，用辛勤的汗水与坚韧的意志，为我们自己，也为我们身边的亲人朋友，创造幸福美好的明天！

子曰：

依靠自己，相信自己！

人生最大的挑战来自自己

导语：  我输了，不是输给了别人，而是输给了自己。

.....

美国《运动画刊》上登载了一幅漫画，画面是一名拳击手累瘫在练习场上，标题为《最难击败的对手竟是自己》。这个标题实在耐人寻味。

一个学业成绩优秀的青年去报考一家大公司，结果名落孙山。青年得知这一消息后，深感绝望，顿生轻生之念，幸亏抢救及时，自杀未成。不久传来消息，他的考试成绩名列榜首，是统计考分时电脑出了差错，他被公司录用了。但很快又传来消息，说他被公司解聘了，理由是：一个人连如此小小的打击都承受不起，又怎么能在今后的岗位上建功立业呢？

这个青年虽然在考分上击败了其他对手，可却没有打败自己心理上的敌人。他的心理敌人就是惧怕失败，对自己缺乏信心，一遇到事情便给自己制造心理上的紧张和压力。

下面同样是一个令人难忘的真实的故事。

主人公是一个小男孩，生长于旧金山的贫民区里，从小因为营养不良而患有软骨症，在6岁时双腿变成“O”字形，小腿更是严重萎缩。然而，在他幼小的心灵中一直藏着一个除了他自己，没人相信会实现的梦——那就是有一天他要成为美式橄榄球的全能球员。

他是传奇人物吉姆·布朗的球迷，每当吉姆所在的克里夫兰布朗斯队与旧金山四九人队在旧金山比赛时，这个男孩便不顾双腿的不便，一跛一跛地到球场去为心中的偶像加油。由于他穷得买不起票，所以只有等到全场比赛快结束时，才能从工作人员打开的大门溜进去，欣赏最后剩下的几分钟。

13岁时，这个小男孩在一家冰激凌店里终于有机会与心中的偶像面对面地接触，那是他多年来所期望的一刻。他大大方方地走到这位大明星的跟前，朗声说道：“布朗先生，我是你最忠实的球迷！”吉姆·布朗和气地向他说了声谢谢。

这个小男孩接着又说道：“布朗先生，您知道一件事吗？”

吉姆转过头来问道：“小朋友，请问是什么事啊？”

男孩神情自若地说：“我记得你所创下的每一项纪录，每一次的布阵。”

吉姆·布朗十分开心地笑了，然后夸他：“真不简单。”

这时，小男孩挺了挺胸膛，眼睛闪烁着光芒，充满自信地说道：“布朗先生，有一天我要打破你所创下的每一项纪录！”

听完小男孩的话，布朗——这位美式橄榄球明星，微笑着对他说道：“好大的口气。孩子，你叫什么名字？”

小男孩得意地笑了，说：“布朗先生，我的名字叫奥伦索·辛浦森，大家都管我叫O. J.。”

我们会成为什么样的人，会有什么样的成就，就在于先做什么样的梦。奥伦索·辛浦森日后的确如他少年时所说的那样，在美式橄榄球场上打破了吉姆·布朗写下的所有纪录，同时更创下了一些新的纪录。

两个故事，两种人生。出类拔萃的青年才俊，输给了自己内心的怯懦；从小患有软骨症的小男孩，却成为了优秀的美式橄榄球明星。是什么决定了两者截然不同的命运？是因为前者对自己充满怀疑，不敢面对人生路上的任何风雨；后者却意志坚定，紧紧将命运握在自己的手里。“我们会成为什么样的人，会有什么样的成就，就在于先做什么样的梦。”请大家牢牢记住文中的两个故事，牢牢记住上面引用的那句掷地无声的真理！

子曰：
挑战自我，成就不一般的人生！

认识你自己

导语： 我知道自己是谁，也知道自己要的是什么。

“认清自己”，在个人定位中起着举足轻重的作用。

到希腊中部帕尔纳索斯山的阿波罗神庙朝觐和膜拜的人们，并不是对古老的“德尔斐神谕”有什么奢望，真正令求知者心仪、让旅行者仰慕的，是传说中阿波罗神庙门楣上的那句话——“人啊，认识你自己吧。”

数千年来，这句话如黄钟大吕，穿越时空，一直给人类以理性的昭示和

警醒，包括现代那些正忙于给自己定位的人们。

上官勇是广东某大型家电公司的技术人员。他技术过硬且经验丰富，再棘手的技术难题到了他这儿也会被迅速解决，公司的人都称他为“技术神人”。但上官勇心里却不这么想，他觉得自己更适合做管理工作。

一天，上官勇得知人力资源部门的主管另谋高就了，兴奋异常。为了争得这个职位，他用尽心机，最后如愿以偿，被上级任命为新的部门主管。

可上任后上官勇才发现，自己根本不是这块料。每天他坐在办公室里，望着桌上的一大堆文件发呆，不知从何处下手。而他的下属此时正等着他的号令，于是人力资源部的工作几乎陷入了停滞状态。

所以，我们如果不想重蹈上官勇的覆辙，就一定要找准自己的位置。而要做到定位准确，一个重要的前提就是认清自己。

对自我的确认可以这样做：

第一，平心静气地问：“我是谁？”

第二，查字典，找出自己的名字和含义，并把它们记下来。

第三，设计自己的人生档案卡片，上面最好列出这些项目：照片、性别、体重、身高、情感、能力、爱好、兴趣、意愿、座右铭、血型、星座、主要经历等等，要使别人一眼即可从上面的内容中认出你来。

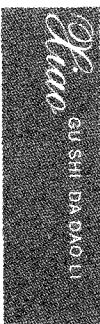
曾经有一首歌是这样唱的：“我就是我，颜色不一样的烟火。天空广阔，要做最坚强的泡沫。”我们每个人都是这个世界上独一无二的个体，有自己的个性、特点、才华与优势。我们应该全面地认识自己，将自己的特长与优势充分发挥出来，不要向自己并不擅长的方向发展，那样只会适得其反，甚至令我们无所适从，迷失方向。

子曰：

给自己寻找正确的定位。定位清晰，才能一展所长。

认识不清，会毁掉自己

导语： 这次竞选失利，是因为我过高估计了自己的能力，不能正确地认识自己。



秋天来了，树上的叶子一天比一天稀少，天气也渐渐凉了下來。一只蝙蝠在天上飞来飞去，到处哭着说冷。

鸟中之王——老鹰看到了它。“你为什么哭啊，蝙蝠？”老鹰问道。

“因为我冷。”

“那为什么别的鸟不哭呢？”

“它们不冷，它们都有羽毛。而我却连一根羽毛也没有。”

老鹰觉得蝙蝠一片羽毛也没有，确实可怜，就让所有的鸟各给蝙蝠一片羽毛。

蝙蝠拥有了各种鸟儿的羽毛后，漂亮极了。每片羽毛颜色都不一样，蝙蝠把翅膀张开，真叫人眼花缭乱。

蝙蝠因为这五彩缤纷的羽毛而骄傲起来，每天都盯着自己的羽毛，不理睬别的鸟儿。它老是欣赏着自己的羽毛，自我陶醉着：瞧我有多漂亮！

于是，愤愤不平的鸟儿都飞到它们的国王老鹰那里去，向它告状，说蝙蝠因为别人给它的羽毛而自夸，跟别的鸟儿连话都不愿意说。

国王老鹰把蝙蝠叫了来。“所有的鸟都在告你的状，蝙蝠！”鸟王对他说，“听说你拿它们的羽毛来自夸，骄傲得连话都不愿同它们说了，是真的吗？”

蝙蝠说：“它们是出于妒忌才这样说的，因为我比所有的鸟都漂亮。你瞧瞧我，自己做判断吧！”说着，蝙蝠张开两扇翅膀，它的确很美丽。

“那么好吧！”老鹰对鸟儿们说，“如今你们把原来给蝙蝠的那片羽毛收回去，既然它这么漂亮，就用不着要别人的羽毛了。”

于是，所有的鸟都扑向蝙蝠，把自己的那片羽毛取了回来。蝙蝠还跟原来一样光秃秃的，它感到无比羞耻。从那时起，它只有夜间才敢飞出来，以免别的鸟儿看见它。

下面再讲这样一个故事：

在一个风景优美，树木繁密的森林里，居住着许多动物，不但有狮子、老虎、狼、狐狸等食肉动物，还有蚊子、蜘蛛这样的小生命。

有一只蚊子，它每天都在想：“在这个王国中，狮子应该是百兽之王了吧，没有比它更有力更强大的动物了。那么，如果我把狮子打败，我就能成为森林大帝了。那时，我该有多么的神气啊！”经过一番认真的准备，这只蚊子终于向狮王宣战了。

它扇动着翅膀飞到狮子面前，对狮子说：“狮子，我不怕你，你并不比我强大。不信，咱们较量较量。”可惜蚊子的声音太弱小，狮子根本没听见，仍在那儿悠然地闭目养神。