



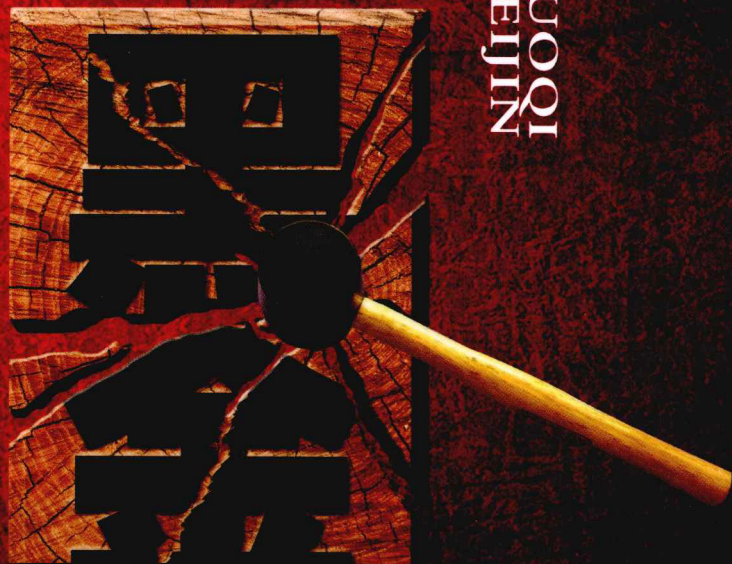
原创文学门户
起点中文网
www.qidian.com

国企

李虎
◎ 著
— GUOQI
HEJIN

在国企， 国企采购经理的 发财日记

为何有人发出「要么贪污受贿，要么鞠躬尽瘁」的感叹？
为何有人「如果自己不动，就堵了别人的财路」的无奈？
为何「暗箱操作」、「吃回扣」等贪污腐败现象，处处可见于购销业务中？
为何巨额国有资产总是在悄无声息中消逝？带你深入国企，逐层感受普通员工、
中层干部乃至高管人员，在购销业务中展现的手腕、能力。



凤凰出版集团
凤凰出版社

李虎◎著



国企采购经理的发财日记

凤凰出版集团
凤凰出版社

图书在版编目(CIP)数据

国企黑金 / 李虎著. —南京: 凤凰出版社,
2010.10

ISBN 978-7-80729-947-9

I. ①国… II. ①李… III. ①长篇小说—中国—当代
IV. ①I247.5

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2010)第 185326 号

书 名 国企黑金

著 者 李 虎

责任编辑 王志钧

出版发行 凤凰出版传媒集团 凤凰出版社

出 品 凤凰出版传媒集团 北京凤凰天下文化发展有限公司

集团网址 凤凰出版传媒网 <http://www.ppm.cn>

印 刷 廊坊市兰新雅彩印有限公司

开 本 710mm×1000mm 1/16

印 张 17

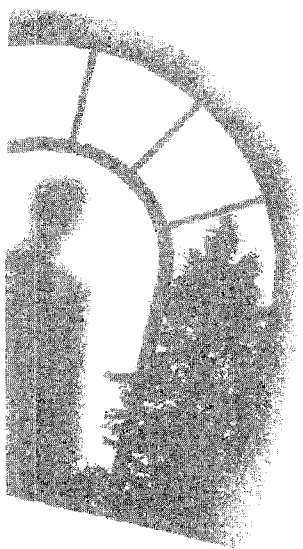
字 数 260 千字

版 次 2010 年 11 月第 1 版 2010 年 11 月第 1 次印刷

标准书号 ISBN 978-7-80729-947-9

定 价 29.80 元

本图书如遇到印装错误,可与发行部门联系调换,联系电话:010-84242008-8000



目 录

CONTENTS

1. 找工作不是件人干的事 / 001
2. 来到中钢 / 003
3. 悠闲来钱的部门啊 / 009
4. 调到永县去 / 014
5. 采购，唯我一人 / 018
6. 外快？没捞过啦 / 025
7. 租了个房，认识了小诗 / 030
8. 跟客户加深点感情 / 034
9. 第一次约会 / 036

10. 好好挣钱是正经 / 040
11. 内部关系要搞协调 / 042
12. 第一次出差 / 045
13. 想我的女人，你死定了 / 050
14. 汽车加油卡，有啥用？ / 054
15. 不屈不挠的河北胶管 / 057
16. 小诗要来一起住 / 060
17. 开发票有大学问 / 063
18. 提成的由来 / 066



19. 小诗要调到中州去 / 070
20. 想在中州买个房 / 073
21. 存货原来还可以这样处置 / 075
22. 三中里面的房子 / 079
23. 小诗和刘总的关系 / 084
24. 送礼也是个力气活 / 087
25. 送小诗回家 / 090
26. 三个馒头 = 实诚 / 095
27. 回家过年了 / 099

28. 终于见着刘总 / 102
29. 第一回坐软卧 / 106
30. 认识犯病的老姚 / 109
31. 另开进货渠道 / 112
32. 检察院的找? / 115
33. 老姚跟小姚 / 117
34. 紧急采购冷轧机 / 121
35. 新来的内勤李金丽 / 123
36. 报价问题 / 127
37. 西安考察 / 130

- 38. 再遇河北胶管 / 132
- 39. 西北飞腾李玉 / 135
- 40. 小诗知道房子的事情了 / 138
- 41. 加了个计划科审核发票 / 140
- 42. 八方来财 / 143
- 43. 摆你一道 / 146
- 44. 小诗，咱们结婚吧 / 150
- 45. 老孟下台 / 152
- 46. 终于结婚了 / 157

- 47. 调去北铝 / 160
- 48. 北铝供应 / 163
- 49. 跟新添加剂厂合作 / 166
- 50. 耐火材料厂（一） / 169
- 51. 耐火材料厂（二） / 172
- 52. 投资开饭店 / 175
- 53. 备品采购专员 / 181
- 54. 氩气与氮气里的玄机 / 184
- 55. 我是丁平原 / 187





- 56. 郑爽，糖水一样的美人 / 192
- 57. 美女业务员 / 196
- 58. 汽车被砸 / 201
- 59. 时光流逝 / 206
- 60. 第一次被客户黑了提成 / 209
- 61. 米兰的味道 / 211
- 62. 客户赖了一批阀门 / 215
- 63. 人若犯我，我必犯人 / 219
- 64. 自费去培训注册采购经理 / 222
- 65. 与女同事的那点暧昧 / 226
- 66. 耐火材料之争 / 229

- 67. 小老板韩广宾 / 232
- 68. 谁的宝宝 / 235
- 69. 游园惊梦 / 238
- 70. 偷偷老去的70后 / 241
- 71. 别动我的蛋糕 / 245
- 72. 知足常乐 / 248
- 73. 老丈人被带走了 / 251
- 74. 假假真真 / 255
- 75. 别了，供应 / 261

1 找工作不是件人干的事

三月天还有些冷，一场并不多见的春雪正起劲地漫天飞舞，雪花落在地上立即和地上的尘土混合成冰冷的泥浆。

下了公交，姚东东把竖起的衣领又紧了紧，心想，还有两站路，走着去吧。郑智化说“我的口袋有三十三块”，他比我强，我只有26块了。经过昨天一场艰苦卓绝的讨价还价，姚东东以58元买下那双不知是不是皮的皮鞋后，这就是他的全部资产了。参加就业洽谈会还是要讲点仪表的，皮鞋亮一些会增加点印象分吧。

掏出裤袋里的卫生纸擦去鞋上的泥点，姚东东推开了玻璃门，一股热浪扑面而来。与外面寒冷潮湿的世界相比，这里闷热如盛夏雷雨来临之前。满眼密密麻麻充满着热切渴望的人头，而这里的空气也与人头们一起躁动着。姚东东放下衣服领子，掏出自己精心设计却称不上精美的简历，加入那热气腾腾的人潮。

就业洽谈会或者说招聘会是个有趣的情景，正如一早开张的菜市场。一串提篮的大妈或大叔（当然现在也有很多大哥小哥）在各种木本草本植物或蛋白质或脂肪们面前逡巡并投以犀利的目光，随时准备好就价值与价格之间的差距与某人展开辩论；就业洽谈会则是一个超级的菜市场，准买主们只需端坐在台后，自有那各种木本草本植物或蛋白质或脂肪们排队前来任您检阅，同时还附有产地品质功效的详细说明书。

“学生会干部、三好学生、二等奖学金……嗯，不错！”姚东东脑门上有汗浸出。这些是他根据目前形势发展及前辈教导炮制出来的，全是忽悠或扯淡的。当然，能抓住耗子的猫就是好猫，大家说有用那么不妨一试。

“等我们的通知吧！”



姚东东兴高采烈地挤出人堆，才发现自己忘记说谢谢再见了。

等通知是什么意思呢？是有戏还是礼貌地回绝？从革命的乐观主义角度分析，我看青山多妩媚，料青山见我应如是。但在这显而易见是僧多粥少的场合，还是一颗红心，多手准备比较好，多为自己准备几把勺子，挥舞起来说不定哪一把就能捞到黏稠点的。姚东东咬咬牙，挤向下一个展位，今天要把这 30 份简历都投出去。

参加了几次招聘会，对于“等我们通知”有了新的认识，那就是不用等了！偶尔有厚道的公司打来电话告知未被录用，心中反而很是愤愤不平，妈的别人都不通知就你通知，浪费感情。操，可惜了那些 5 毛一份的简历。

毕业的日子在郁闷和不断投出的 5 毛一份的简历中一天天逼近。姚东东接到了那个电话。

“是姚东东同学吗？”

“您好，我是。请问您是？”

“我是中州钢铁公司人力资源部的，现在通知你已被我公司录取，接收函已发往你们学校，请于 8 月 25 日或 26 日来我公司报到。从中州火车站坐 9 路车到终点就是我公司。”

“对不起，我想问一下……”那边已经挂了。

操，这么牛啊，老子还不一定去呢！不过对中州钢铁公司姚东东可真是没有印象，怎么就被录取了呢？看来是那带着一丝绝望漫天飞舞的勺子中有一把砸中了见我如是的青山！

赶紧找找哪里有中州钢铁公司的资料是正事！

2 来到中钢

经过毕业前的一次次聚餐和离别时的泪飞如雨，兄弟姐妹们互道江湖险恶各自珍重，背起行囊，带着一丝期待和一丝茫然，踏入了各自的江湖。

姚东东回家待了一个月，带着父母好好工作早点找个对象的嘱咐，登上了去往中州的列车。

火车到中州时竟然晚点了6个多钟头，下火车后那是两眼一抹黑，公共汽车连同司机已经一起回去睡了。打的？到了中钢也是半夜；住酒店？要用去不少钞票吧！还好哥们儿练过，候车大厅那就是我今晚的家！

中钢公司大门高耸入云，门里门外，人山人海，旌旗招展，漂亮的迎宾小姐高举欢迎标语。一名最漂亮的MM走近问道，你就是姚东东同学吧？姚东东忙点头说是是，MM说话间已把他的大包扛上肩头，姚东东无限陶醉，真是太幸福啦。忽然听到好像有人在叫自己，“喂！”同时一只手已有力地拍在姚东东的肩膀上。“醒醒，怎么睡在这儿呢？”东东连忙睁开眼，天大亮了，一位大盖帽正严肃地盯着他。

向把自己拉回现实的警察说明身份并出示证件后，姚东东迎着已经渐渐火热起来的阳光，找到了9路车站。

公司门口并没有欢迎的人群，不过中钢公司真的很大，比姚东东的机械学院要大得多。向门卫说明身份并再次出示了证件后，姚东东足足走了将近10分钟才到办公楼下。

人力资源部在八楼，负责接待学生来报到的是位中年女士，语速很快，手脚麻利无比，没用5分钟就核实了身份证、毕业证、派遣证，并给姚东东开好了几张介绍信，有公寓住宿的、有参加培训的，还有一张是到财务部领300块钱安置费的。这简直彻底颠覆了姚东东对国企的不正确认识，谁说国企



效率低？这位女士就很高效率嘛，还有安置费，简直太人性化啦！突然一个奇怪的念头在姚东东脑子里破土而出，要是某君领了安置费就撒脚丫子跑了，不知公司如何办理？

“同志！”在经过仔细考虑后姚东东决定这样称呼这位女士，“我在哪里上班？”

“先办住宿，明天培训，培训完后再分配。”

“噢，这样啊，谢谢。对了，住的地方怎么走啊？”

找到单身公寓办好手续，姚东东盯着墙上的住宿须知研究了一会儿。真是不同啊，一个房间只住3个人，同大学相比晚上现在是整夜不再停电了，太豪华了！

与姚东东同宿舍的两人，一个是四川的，叫李高健，大学学的是电气自动化；一个是中州本地人，叫韩广宾，学的是中文。经过一次由浅入深的卧谈会，他们彼此有了初步的相互了解。李高健，四川广元人，口头禅是锤子，这一点在卧谈会上姚东东和韩广宾已充分领教；而韩广宾是因为家里管得太紧，带着放风之目的住在厂里的。

经过一周培训和四处打探，姚东东对中钢公司有了进一步的认识：国有特大型企业，建立于80年代中期，90年代中期上市，在职员工近3万人，工资奖金补贴七七八八算下来差不多能发一千五六百块钱，在中州市算高水平。

培训是在公司的职工教育中心进行的。教室能装差不多200人，姚东东进去后坐在靠近后门口的角落里。随后来了一位40左右的大嫂，坐在姚东东的旁边。培训就是讲些公司历史、安全注意事项之类。

听了一会儿，大嫂问姚东东哪个学校毕业的，会不会打篮球，会不会唱歌，会不会跳舞之类的问题。姚东东虽有点奇怪，但还是一一作答了。这些都是强项，嘿嘿，在学校我是系男篮的主力，唱歌跳舞都会。第二堂课大嫂就没再来了。

培训结束后，各人都分配了部门。韩广宾被分到公司宣传部，李高健则由于电气自动化的学历，被分到线材分厂当了电工，并当即领到了包括改锥、电笔、大小钳子等等的工具一套。而姚东东，被分到了型钢分厂，部门是供应部。

当晚卧谈会的主题是各自的工作，韩广宾和李高健一致认为姚东东的工作最好，理由是在社会流传的九等人中，供应部采购员以白吃白喝拿回扣而

排在公仆和明星之后位列第三。所以应由姚东东请哥儿俩撮一顿以庆祝钱途光明未来美好。

“还不知道是干吗的呢，再说了，哥们儿我也不是那种人，我……”话还没说完，就被一阵小规模的笑声和更加响亮的吃饭要求打断。

“革命不是请客吃饭！”姚东东翻了个身，“明天别起晚了。”

供应部长姓王。姚东东一早赶到他办公室报到。

“小姚啊，刚到这里生活上还习惯吧？”

“噢，挺好的，王部长。”

王部长点燃了一根烟，“你是我从人力资源部那里要过来的，以后要好好干啊。你刚来，对厂里的情况还不熟悉，要尽快了解，多学习。在这儿就先干内勤，有什么问题就来找我。好，先这样，你去吧！”

“哎，那我去啦！”出去时姚东东感觉淡淡的烟雾后，王部长看自己的眼神有点意味深长。

这个型钢分厂的供应部原来总共有6个人，1个部长、4个采购员和1个内勤。原来的内勤上个月去了北京另谋高就，姚东东来得正是时候。

内勤的工作就是把厂里各单位按月上报的材料需求计划汇总、分类，再按采购员职责范围分别交给他们去进行市场询价，然后再次汇总，下发给采购员执行；每月登记计划完成情况以及付款情况，还有就是收发传真、信件，打扫卫生。姚东东和4个采购员坐在一个大办公室里。几位采购员分别姓杨、王、范、崔，分别分管电气、备品备件、原材和五金劳保。

刚进办公室，就听有一位说：“你是新来的大学生吧，计划在你桌上，分好了找王部长签个字就发下来。马上到月底了，得快一点。”姚东东忙说好的。

桌上放着几份各车间还有科室报上来的下月需求计划，姚东东翻了一遍，满头雾水不得要领，不知该怎么分法，就去找王部长。王部长笑笑说：“也是啊，你刚来就上手是不懂，我给你划一下，你也学学，下个月就会了。”不到一个小时，王部长就将各种材料按种类划分好了。“你拿去打印一下，发给采购员让他们去询价，询完了拿给我。”

紧赶慢赶总算在中午休息前把计划发了下去。中午吃了饭，回到办公室，几个采购员都还没回来。姚东东又拿出计划，瞧瞧各种材料是怎么分类的。一个采购员走进来，“大学生，今天刚来啊，我姓范，负责备品备件的。”



“噢，范师你好，我叫姚东东。”姚东东用此间流行的称呼方式拉了下近乎。听韩广宾说这采购员可不是一般人能干得上的！

“哎小姚啊，你刚来，有些业务还不太熟悉，这个月的计划分得有几个不太对，应该是备品备件类的你划到电气类去了。”

“啊，是吗，我刚来，不知道怎么划分，这次是王部长划分的。”

“噢，这样啊。对了，王部长也才来几个月，有些他可能也不太清楚，以后再划分的时候你有什么不清楚的，就问我好了，不用老找王部长啦。”

“哎，知道了范师。”

“来，小姚，抽根烟吧！”给我桌上放了一根烟，范采购转身出去了。

姚东东低头瞧瞧，是芙蓉王。

干了一个多月，慢慢地了解了一些型钢分厂和供应部的情况。王部长原来是总公司的干部，下到型钢分厂当了两年车间主任，供应部原来的部长在5个月前被调回总公司行政部降级当了科员，据说是因为一批主要辅料质量很差，造成厂里出了一批废品，当时的王主任也就成了现在的王部长。都说新官上任三把火，可王部长上任5个月了也没什么动作。几个采购员说王部长不懂业务，是个老外。

“北京时间18点整。”门口的电子钟宣布下班时间到了。姚东东一边收拾桌上的东西，一边为今晚是吃炒大米还是炒面而斗争着。范采购来到跟前，“小姚，晚上一起吃个饭。”

“噢，不了，范师，我回去吃。”

“走吧，客气啥，来了这么长时间了，一起坐坐嘛。走走走。”姚东东在后面跟着，一头雾水，干吗请我吃饭啊？

范采购拦了个出租车，到了一家叫阳光海岸的休闲中心门口。

“范师，咱不是吃饭吗？怎么来这儿啦？”

“小姚呀，你别管啦，饿不着你！”

门口的旗袍小姐冲他们甜甜地说：“欢迎光临！”弄得姚东东很不好意思。

刚进门，一个矮胖的人迎上来抓住范采购的手用力摇着，“哎呀，范经理你怎么才来呀！”“刚下班就来了嘛，来，我给你介绍一下，这是我们部新来的小姚，姚东东。”

“姚经理你好，初次见面，你的名字好有前途啊（注：姚东东在一些地方

口音中与一百元钞票的俗称发音相同),以后还要多多照顾啊!”姚东东正不知说什么时,范采购招呼着,“走走,进去吧。”

泡在底下会冒泡的大池子里,范采购对姚东东说:“小姚啊,你来的时间短,有的事还不太清楚,搞电气的老杨你觉得人怎么样?”

“杨师啊,还不错吧,就是不爱说话。”

“这个人啊,怎么说呢?唉,不说他了,时间长了你就知道了。”姚东东不知道怎么说。

“哎,小姚,下个月计划下来你分类的时候可要注意啊,别把备品备件给分到电气类去了。”

“嗯,我会多注意的!”

“要不你划分完先别找部长签字,让我先瞧瞧,看看有没有划错的你再去签字怎么样?”“行啊!”

“范经理,姚经理,咱们上楼去吧。”吴胖子从池子另一边划了过来招呼着。

范采购说:“好啊,好啊,去蒸蒸,捏一捏,小姚也一起去吧。”

姚东东忙说:“不了,不了,我饿了,要吃点东西。你们去吧。”

“那你去二楼吃饭,想吃什么就要什么,别客气啊。吃完了可以玩玩健身,上上网;不想玩了看看电视。不用付钱,用你的号牌记一下就行了。我们到时候下来找你啊。”吴胖子交代着和范采购上三楼去了。姚东东去二楼吃饭,很贵,真的很贵!最便宜的一碗牛肉面,也要20块。

姚东东在休息厅看了两个小时电视,范采购和吴胖子才终于带着满面红光从三楼踱了下来。“怎么样姚经理,吃了没?休息好了没?”吴胖子问。姚东东赶忙说:“好了好了。”范采购说:“那走吧,明天还要上班。”

在大堂换鞋的当儿,吴胖子去结了账。“先生三位一共消费1420元,打八折是1136元。”接待小姐的普通话不太标准,但姚东东听得很清楚。

出了门天已经全黑了。范采购打车回家了,吴胖子送他上了车,转身对姚东东说:“姚经理,以后可要多多照顾呀!”

“哪里啊,我能照顾你什么呀。”

“姚经理真会说笑,你分计划的时候把热工仪表这块都划给范经理这边就行了啦。哎,这个你拿着。”一个长条的黑塑料袋伸了过来。

“这不行,不行,真的不能!”

“哎呀,姚经理,”吴胖子一折腾,脑门上好像又有点汗珠浸出,“咱们今



天认识，那以后就是朋友啦，你这样就不够朋友啦！”

“我……”

“哎呀，别推啦，拿上，我先回宾馆啦，就不送你了，再见啊姚经理。”

坐上了9路车姚东东才打开那个黑色的塑料袋，是两条烟，芙蓉王。

3 悠闲来钱的部门啊

回到宿舍已经快夜里11点了，韩广宾和李高健还没睡，好像在商量什么事。看姚东东回来，韩广宾问：“一百，去哪儿潇洒了，半夜才回来？”

不知什么时候，这两个东西把姚东东的名字改成了一百，理由是比较形象上口，而且比较有“钱途”。当初姚东东老爸老妈起名的时候估计是料到了以后会出一百块的票子吧，给姚东东起了这么个有“钱途”的名字。

“哎，今天我可去了个好地方，阳光海岸，又洗又吃。”

李高健不知道：“是什么地方？”

韩广宾是本地人，代他回答了：“是个桑拿，还不是一般的桑拿，烧钱的地方。”

“没错，我吃了一碗面就20块钱！”

“我靠，你去阳光海岸就吃了一碗面？有没有搞错！没搞点什么其他节目？”

“搞个屁呀，什么节目？我就洗了个澡，吃了碗面。”

“切，你又没老婆，我俩想揭发也没人听呀。不如你给我们讲讲吧，那儿的小姐很正点吧？”

“滚，再屁话不停不给你分战利品啦！”

姚东东从黑袋子里拿出一条烟打开，扔给他俩一人一盒。

“芙蓉王！不错不错，小子良心大大的好，有好处还想着弟兄们。有没有money分呀？对了，烟能不能再来一盒？”

“爬远些，有烟就不错了，我这还是跟着别人沾光的。对了，你俩刚才干吗呢？”

韩广宾说：“我给高健介绍个对象，是我高中同学，在总公司行政处上班，



叫王莉茹，我正给他讲注意事项呢。”

“屁，好像你是爱情专家似的，还注意事项。高健你别听他屁话，搞对象这事你得听我的，就三个字：胆大、心细、脸皮厚，就是这样。胆大就是不要太害羞，心细就是……”

“这好像不是三个字嘛，再说你搞过对象吗？”这反击够犀利，姚东东是没搞过，很失败，不过也和钢院男女比例严重失调有直接关系。

“不扯淡了，啥时候也给我介绍一个呗。”

“没问题，不过我就不明白啦，帅小伙加大采购还用人介绍啊，花姑娘还没送上门来吗？”

“……”

“还有，介绍对象的话，那个烟要再丢几盒过来。”

“球！”姚东东团起刚脱下的袜子丢了过去。

姚东东这工作，一个月也就忙个几天。每月底各单位把下月所需材料报上来，姚东东就汇总分类，交给几个采购去询价，询完了再编制一份采购计划，找领导签完字后再发给几个采购去执行。到下一个月底，把几个采购报来的当月没购回的物品清单再汇总后报给领导，然后再进入下一个循环。说白了，一个月就是月底忙一个星期，其他时间除了早上扫下地就没事了。人说一杯清茶一支烟，一张报纸看半天，姚东东现在就是这情况。不过他不爱喝茶，部里订的几张报也不够他看半天，姚东东就去找厂里的销售员侃大山，听他们讲故事。

销售员办公室在姚东东的隔壁。厂里有12个销售员，按照地区划分各自负责销售及追款。销售员和普通工人一样拿工资奖金，他们是挣销售提成，每吨产品根据附加值的高低，有80元到220元不等提成，提成中厂里扣除交养老保险、医疗保险、失业保险、住房公积金等钱后全部归销售员所有。相应的销售员出差的差旅费、手机费，还有给普通客户的回扣都要自己出。干得好的销售员，一年能拿到十几二十几万块钱的提成，普通的也能拿四五万，比上班的普通工人强多了。

姚东东刚来的时候就听说厂里销售部有两神人，有回吃饱了没事比赛扔手机玩。天爷呀，其他人不吃不喝一个月才能买一个烂手机，人家拿手机扔着玩，厉害呀！有钱呀！