

❀ 精明男人第一项修炼 ❀



精明男人 懂社交会处世

· 成功的第一要素是懂得社交与处世 ·

在男人的一生中，只有掌握了社交与处世的哲学，才能使自己
进退得体，应付自如，造就自己辉煌的人生。

❀ 告诉你最简单最有效的社交与处世哲学 ❀

JingMingNanRenDongSheJiaoHuiChuShi

文 齐 编 著

中国商业出版社

文
齐◎编著



精明男人 懂社交今处世

中国商业出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

精明男人懂社交会处世/文齐编著. —北京: 中国商业出版社,
2010. 12

ISBN 978-7-5044-7148-2

I. ①精… II. ①文… III. ①男性—人际关系学—通俗读物
IV. ①C912.1—49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2010) 第 261369 号

责任编辑: 郭 强

中国商业出版社出版发行

010-63180647 [www. c-cbook. com](http://www.c-cbook.com)

(100053 北京广安门内报国寺 1 号)

新华书店总店北京发行所经销

北京燕龙印刷有限公司

* * * * *

710×1000 毫米 16 开 19 印张 280 千字

2011 年 5 月第 1 版 2011 年 5 月第 1 次印刷

定价: 32.80 元

* * * * *

(如有印装质量问题可更换)



社交是个大课堂，其中深藏着许多大大小小的处世学问。每个学问都不是粗茶淡饭，可有可无；相反，是构成人生重要的成败课题。社交处世是世上最难以解说的事情，但它又常常缠绕人心，令人欲罢不能。其实社交就是考验人的战场，聪明的男人总能打胜这场仗，因为他们懂得看透人心，巧用处世的技巧和策略。

社交也是一件很微妙的事情。有的人好像天生就具有交际能力，他们总能在事业上获得成功，在经济上获得财富。不过，大多数人并不是天生就有这种受人欢迎的个人魅力，他们需要付出许多努力来培养这种受人欢迎的品质，说不定我们的读者朋友就包含在其中。社交与处世有点像中国戏曲中的旦角甩水袖，外行人看来甩得很潇洒，也很随意，以为是兴之所至。内行人则清楚要想甩得一手好水袖，需要下很多工夫，“台上一分钟，台下十年功”。男人掌握了社交与处世的哲学，会在社会生活中进退得体，应付自如；打通一层层关系，摆平一件件麻烦，攻克一道道难关；尽得天时、地利、人和之便。

那么，怎样营造良好的人际关系？怎样才能得到身边人的喜爱和尊重呢？或许本书会对你有些帮助。

本书结合典型事例，融入现代处世技巧，全面破译了社交处世的密码，剖析了精明男人的社交与处世哲学。相信男性朋友们一定会从中受益，把书中的技巧和方法运用到生活中，更好地把握人生的主动，在人生之路上走得更加扎实、更加稳健，造就自己辉煌的人生。



壹 低调做人——精明男人做人有心机

低调是一种心机，一种品格，一种修养，一种谋略，一种海纳百川的胸襟，一种圆熟睿智的情怀，更是赢得人生、取得成就的金光大道。低调崇尚的是一种埋头苦干的作风，一种执著追求的精神，一种精益求精的风格；低调更是一个男人立命安身的永久鞭策。

聪明的男人懂进退 /3

男人也要学会“以柔克刚” /7

男人不可卖弄自己的聪明 /11

留得青山在，不怕没柴烧 /16

出头椽子先烂，男人不可锋芒太露 /20

得饶人处且饶人 /24

低头弯腰——男人的一种壮举 /28

做个“傻男人” /33

深藏不露，低调做人 /38

吃亏会让你先苦后甜 /41

忍耐处世，游刃有余 /45

贰 高调做事——“大丈夫”做事靠手段

“大丈夫”做事靠手段，不是让你在做事过程中为达目的而使用不正当的手段，不是让你为了出人头地而不惜背地里使黑招，更不是让你为了摘取成功的桂冠而暗中放箭。所谓“手段”，是做事时先下手为强的胆略，是行动前深谋远虑的眼光，是善于借机会之力成就辉煌的气魄，是让“人情”更具“杀伤力”的手段，是你走向成功之路的方法与技巧。

寻找赏识你的人 /51

爱你的敌人 /55

做个以德报怨的“大度”男人 /59

男人应该搞点“感情投资” /64

绕弯办事更有效 /69

弱，男人取胜的法宝 /73

营造一张人际关系网 /78

一张笑脸打天下 /83

友情投资，宜走长线 /87

叁 用心说话——男人滴水不漏的语言艺术

男人事业的成败，往往取决于口才的好坏。自古以来，能够圆润通达、步步为“赢”者多为能言善辩之辈，不善言辞者往往处世艰难，甚至遭致失败。作为男人，要想在生活中处理好人际关系，想把事情办好，就要学会把话说得滴水不漏。

幽默，让男人的舌头“镀”一层金 /93

好口才让男人出类拔萃 /97

温和暗示，妙于直说 /101

- 在批评中加点糖 /106
- 适度赞美，获得好感 /110
- 让人感受到你的热心和诚意 /115
- 逢人只说三分话 /119
- 望望四周再说话 /123
- 善意的谎言更美丽 /127
- 巧妙地说出“不”字 /132
- 男人也要懂得沉默 /137

肆 巧织人脉——成熟男人的处世哲学

社交是一门学问，是当今社会人们竞争成功与否的一个重要环节。作为男性，要想出人头地，就得掌握高超的社交方略，使自己成为交际高手，织一张人脉关系网，以助自己少走弯路，在复杂的人际关系中左右逢源、如鱼得水，创造更多的成功机遇。

- 给人留下一个美好的印象 /143
- 用赞美赢得别人的好感 /147
- 善解人意，学会换位思考 /151
- 运用“对不起”化解矛盾 /155
- 展示投桃报李的能力 /159
- 做个诚实守信的男人 /163
- 适当抬高自己的身价 /167
- 防人之心不可无 /171
- 和和气气生财旺 /176

伍 潇洒社交——完美男人懂礼仪

每个男人都想拥有成功的人生，每个男人都想在社会交

往中显山露水，展现自己的男性风采。其实想拥有这些并不难，只要你留心自己的一言一行，时时处处尊重他人，理解他人，言谈举止诚恳谦和，待人接物大方得体，在交际中你必然会塑造出懂礼仪的完美形象，拥有你梦寐以求的成功人生。

做个有“礼”的男人 /183

真诚的问候令人心旷神怡 /187

重视公共场所礼仪 /191

小小名片学问大 /194

恰当地介绍他人 /198

记住陌生人的名字 /202

小处也不可随便 /207

酒桌上的“奥妙” /211

陆 玩转职场——成功男人的职场秘诀

人在职场，很多事都身不由己，你凭什么能够笑傲职场？你能做职场上的不倒翁吗？成功的人总是相似的，失败的人各有各的原因。职场自有职场的生存秘诀，成功的男人都能在职场中屈伸自如、左右逢源，因为他们练就了职场不倒翁的本事。

抓住机会，勇敢地秀出自己 /219

与同事保持一定的距离 /223

摸透上司的“心思” /227

学习弹性管理的智慧 /231

信任自己的属下 /235

要恰当地表现自己 /240

坦率地承认自己的错误 /245



不要忽视“小人物” /250

柒 管好家庭——幸福男人的经营策略

有人说，家是男人歇脚的地方；也有人说，家是男人生活中的一部分。家是什么？家是男人的一种职责。在男人的人生道路上，家庭可能是温床，也可能是冰窟；可能会引导、辅助你成功，也可能会扼杀、阻碍你成功。因此，男人经营家庭的策略就显得尤为重要。

找一个合适的妻子 /257

左手事业，右手家庭 /262

让幽默为家庭着色 /266

搞好双边关系 /269

创造双赢的夫妻沟通 /273

倾听妻子的唠叨 /277

用宽容平息战火 /281

感恩是处理家庭关系的法宝 /286

男人要有爱心更要有孝心 /289

壹



——精明男人做人有心机

低调是一种心机，一种品格，一种修养，一种谋略，一种海纳百川的胸襟，一种圆熟睿智的情怀，更是赢得人生、取得成就的金光大道。低调崇尚的是一种埋头苦干的作风，一种执著追求的精神，一种精益求精的风格；低调更是一个男人立命安身的永久鞭策。

聪明的男人懂进退

当前面的路被一座山挡住，我们只能绕过去。这样虽然要多走一些路，但却能保证到达目的地。

因此，一个男人要想做成一件事，不懂得后退是不行的。后退是一种策略。不懂得后退的男人，往往难以达到目的，还可能碰得头破血流。

几个月前，一位同事忧心忡忡地对我说，他的小孩最近数学成绩大滑坡，气得他一连数顿都没吃好饭，来问我该如何办。我问他是何种原因导致这种局面。他说也并非孩子不刻苦用功，老师的作业每天使孩子累得连自己心爱的足球赛也无法看，体育锻炼的时间更不用说了。这孩子对戏剧艺术挺感兴趣，无论什么时候一谈起京剧便能脱口唱出，而且其嗓音也是极其出色的。但孩子的父亲认为，在目前学京剧是没有出息的，于是对这孩子的兴趣横加指责而不去鼓励他自由发展。听他这么一说，我颇感兴趣。好一个急于成功，只求成而不愿败的父亲！

我建议他必须退让，不能强逼孩子去干自己不愿干的事，也不能强迫他放弃自己的兴趣和业余爱好，惟一可行的办法就是退一步海阔天空，让孩子在广阔的天地里找到自己的欢乐、痛苦、失败。当然，最终他肯定会找到自己的成功！

果不出所料，过了几周，同事跑来告诉我说他孩子参加了业余京

剧班，进步很快。同时，学习也得心应手，心理压力被去掉了，似乎前边的路很宽，也很轻松。

“盛极必衰，物极必反”是事物发展的必然规律。自古以来，人的进退，原来就不是件容易处理的事，尤其是“退”字，但是不管个人的主观愿望如何，只知进不知退是一种不明智的选择，它可能会给你带来意想不到的后果。

后退是为了造就自我进取的资本。身处竞争时代，首先要造就自己进取的资本。

美国的“钢铁大王”卡内基，运用此法之高明，足以称得上谋略过人的商战高手。

1898年，“华东街大佬”金融巨头摩根与“钢铁大王”卡内基开始了一场没有硝烟的战争。

摩根意识到钢铁工业前途无量。所以，他早将目光盯上了钢铁。并把安插高级管理人员作为融资条件，送入伊利钢铁和明尼苏达钢铁两家公司，从而控制了这两家公司的实权。

但这两家公司与卡内基的钢铁公司相比，只能算中小企业而已。由于美西战争导致钢铁价格上涨，摩根对钢铁的兴趣更加浓厚，便决定向卡内基发起进攻。

由于美西战争的缘故，使得匹兹堡的钢铁需求高涨。在这样的背景下，摩根向卡内基发动钢铁战争的意义就更加重大了。

野心勃勃的摩根，一心想主宰全美钢铁公司，他首先合并了美国中西部的一系列中小企业，成立了联邦钢铁公司，同时拉拢了国家钢管公司和美国钢网公司。接着，摩根又操纵联邦钢铁公司的关系企业和自己所属的全部铁路，同时取消了对卡内基的订货。

原以为卡内基会立即作出反应。但与摩根的预想相反，卡内基却纹丝不动。玩股票起家的卡内基，比任何人都更明白：冷静是最好的对策。特别在这个关头，自己面临的对手是能在美国呼风唤雨的金融

巨头，如果此时仓促作出反应，那最后倒霉的将是自己。

卡内基更清楚自己的“分量”。他深知自己的钢铁业在美国所占的市场，这些市场如果失去了他卡内基的支持，势必会有相当一部分企业因此而蒙受损失，到那时，并不愁自己钢铁的出路。你不要自然有别人要！

摩根很快意识到在这事上栽了跟头。他马上采取了第二步骤：美国钢铁业必须合并！对于是否合并贝斯列赫姆，他还在考虑中；但合并卡内基钢铁公司，则是绝对的！摩根向卡内基发出了这样的信息，甚至他还威胁道：“如果卡内基拒绝，我将找贝斯列赫姆。”

别的挑战并不可怕，但是，一旦摩根与贝斯列赫姆联手，自己显然不妙。在分析了形势，估计了发展后，卡内基终于作出了决定：“大合并相当有趣，不妨参加。至于条件，我只要大合并后的新公司债券，不要股票，至于新公司的公司债券方面，对卡内基钢铁资产的时价额，以1.5元对1元计算。”这对摩根来说，条件太苛刻了！但摩根沉默片刻，还是答应了卡内基的条件。

在商战中，不能死抱住一些今日的蝇头小利，应该为了长远目标而放弃眼前利益。尤其是在情形不利时，更要善于退让。塞翁失马，焉知非福？只有善于退让的人，才能赚到大钱。

卡内基瞅准了摩根的心理，同时抓住了摩根的弱点：你不是迫不及待地想合并吗？行，我答应你。但条件要听我的。这样，摩根以1.5：1的比率兑换了卡内基钢铁公司资产的时价额后，卡内基的资产一下子从当时的2亿多美元跃至4亿美元！

卡内基对付摩根的办法，看似非常“软弱”，当摩根采取第一步时，卡内基无动于衷；当摩根采取第二个步骤时，卡内基更似乎未作任何抵抗便“就范”了。但是，卡内基看似让步，而实际上却取得了一次大的飞跃。不能不说卡内基退了一步，而实际上进了两步。最后的真正胜利者，是卡内基，而不是摩根！

“退”从表面上看，意味着胆怯、失败。但是下面一个事实也许会让你感叹不已。森林中，惟老虎为百兽之王，谁见谁怕之，无不撒腿逃跑。可是，你仔细观察，这样的虎王，在捕食时却总是先后退几步，然后狂奔而上，紧紧地抓住猎物。老虎尚知道在进攻时后退几步，以便产生更大的势能，而我们又何苦于只知前进，不知后退呢？



处世指南

退与进是一种辩证关系，暂时的退却是为了将来的进攻。

在“退”上欠火候，可能会使一生功绩毁于一旦，身败名裂，遗恨终生！

男人也要学会“以柔克刚”

一块巨石如果落在一堆棉花上，就会被棉花轻松地包在里面。以刚克刚，两败俱伤；以柔克刚，则马到成功。

俗语说：“牵牛要牵牛鼻子，打蛇要打七寸处。”应以己之长，克其之短。对待刚烈之人如果以硬碰硬，势必会使双方共同失去理智，头脑发热，做事不计后果，最终各有损伤。

倘若以柔和之姿去面对刚烈火暴之人，则会是一番局面。恰似细雨之于烈火，烈火熊熊，细雨蒙蒙，虽说不能当即将火扑灭，却能有效地控制住火势，并一点点地将火灭去。但若暴雨一阵，火灭去，又添洪水泛滥之灾，一浪刚平又起一浪，得不偿失。纵观古今，有“心机”的男人大多是软硬兼施、以柔克刚的高手。

三国时期，蜀国南方诸夷发动叛乱。蜀相诸葛亮深知南中之事，不仅关系到蜀汉后方的稳定，同时也关系到北伐大业，就下决心亲自率军远征。

此次出兵，诸葛亮兵分三路，沿途平定零星叛军，主力行至益州郡。孟获为少数民族首领，在南中地区很有威信和影响。当诸葛亮听说孟获不但作战勇敢，而且在南中各个地区的部族人民中很有威望，想到如果把他争取过来，就会更好地解决少数民族和蜀汉政权的关系，消除南中时常叛乱的根源，会使蜀国有一个安定的大后方。诸葛亮深知孟获的个性，应以攻心为上，攻城为下；心战为上，兵战为下。不