

欺诈的历史是从上帝开始的，
他只干了六天的活，却开了七天的支票。

欺诈 原理

人类普遍存在的欺诈
行为解读

让所有富豪、高官赤裸见人的奇书！
幽默一切生财之道的愤世良言！超强愤青的鬼哭控诉！
承续《君主论》传统的反派真经！

〔美〕杰夫·克莱斯勒◎著
何正云◎译

欺诈原理

人类普遍存在的欺诈行为解读

GET RICH CHEATING

The Crooked Path to Easy Street

〔美〕杰夫·克莱斯勒 著

何正云 译

GET RICH CHEATING: The Crooked Path to Easy Street by Jeff Kreisler

Copyright © 2009 by Jeff Kreisler

Simplified Chinese Translation Copyright © 2011

by Chongqing Publishing Group

Published by arrangement with HarperCollins Publishers, USA

through Bardón-Chinese Media Agency

博达著作权代理有限公司

ALL RIGHTS RESERVED

图书在版编目(CIP)数据

欺诈原理 / (美) 克萊斯勒 著; 何正云 译. — 重庆:
重庆出版社, 2011.5

ISBN 978-7-229-03377-4

I. 欺… II. ①克… ②何… III. 商业经营—诈骗—
刑事犯罪—研究—美国 IV. D971.24

中国版本图书馆CIP数据核字(2010)第240380号

欺诈原理

Get Rich Cheating

[美] 杰夫·克萊斯勒 著 何正云 译

出版人: 罗小卫

策划: 刘太亨 刘嘉

责任编辑: 张德尚

技术设计: 决定设计工作室



重庆出版集团
重庆出版社

出版

重庆长江二路205号 邮编: 400016 <http://www.cqph.com>

北京同文印刷有限责任公司印刷

(重庆市九龙坡区白桃路10号 邮编: 400039)

重庆出版集团图书发行有限公司发行

E-MAIL: JDSJ@163.com 邮购电话: 023-68660336

全国新华书店经销

开本: 700mm×1000mm 1/16 印张: 15 字数: 192千

2011年5月第1版 2011年5月第1次印刷

ISBN 978-7-229-03377-4

定价: 28.00元

如有印装质量问题, 请向本集团图书发行有限公司调换: 023-68660336

版权所有, 侵权必究

■ 引言

你很穷。无论你靠什么营生、住在哪里、心里爱着谁，抑或有多少钱其实都无所谓，反正你很穷。非常穷。

你已经失去了你的家园、你的401K、你的津贴、你的等离子高清电视、X-Box游戏机、iPhone手机、SUV旅行车，以及你生活的意义。你需要更多的钱，你想要更多的钱，非常想要，现在就要。

滚石乐队的歌里曾经唱过，“你无法总是心想事成，但是有时你会发现，你会得到你想要的”。他们之所以这样唱，就是因为他们很穷。他们想表达的意思其实就是“我希望我是富有的”。其实，你也一样。

那么，想一想接下来该干什么？现在应该是停止空想、去获得最后财富的时候了。用什么办法呢？欺骗。

在上次金融危机之中，就有很多骗子赚得了巨额的财富，上百万美元的合约！十亿美元的红利！有些被炒鱿鱼、被逮捕或者被除名的人，甚至搞到了六位？七位？八位数吧！他们是怎么做到的呢？他们用的招数就是欺骗。看看这些令人振奋的例子吧，比如巴瑞·邦兹、帕里斯·希尔顿、乔治·W.布什；以及一些骗子公司，比如肯·雷、伯尔尼·艾伯斯、房利美、美国国际集团；以及全能的商界女豪杰、你我的朋友、美籍高加索女企业家玛莎·斯图尔特，她又被称为“白人中的奥普拉”！！！

一直以来，你可能都把像他们那样的人看成“公司罪犯”“爱表现的运动员”“被宠坏的明星”或者是“卑鄙的政客”。那么从这一刻开始，你将会把他们看成“大骗子”。难道你就不想像他们那样——拥有金钱、地位和权势？他们靠欺诈致富，你也能够做到。本书就将告诉你怎么做。

本书为那些令人心动的骗术提供了实战所需的建议，在随后的章节里，你将揭开大骗子们秘密骗术的神秘面纱。在读完本书之后，你将会掌握他们所有经过了验证的致富骗术。本书里面包括有一些事件和人物，一些夸张的手法、例子和建议，以及少量的图片。在阅读本书的时候，你会若有所思，你会哈哈大笑，你会大惊失色，你会毛骨悚然。但是，最为关键的是，你也许还将靠本书学会欺诈致富。

当你拿起这本书时，你就已经表现出了令大多数人瞠目结舌的勇气。恭喜你，我的新朋友。这是改变你命运的时刻，请拥抱它，请享受它，请把就要到手的财富的芬芳深深地吸入你的心田。

怎样用好本书

第一编“为什么欺骗”引入了欺诈致富的理念、这种理念的历史沿革、这种理念的好处，以及为什么说此时此地正是成为骗子最完美的时机和地点。

第二编“怎么骗”展现了来自大骗子们的伟大思想、评论、建议。要向他们学习，并复制他们。美联储永远也不会认为你居然会那么的麻木不仁。

第三编是“如果你被抓到会怎么样”就算是你严格遵从了第二编中给出的所有建议——嗯……尤其是如果你遵从了某些建议——你仍然还是有很小的可能性会被抓到。那会怎么样呢？你该如何准备？你需要向谁行贿？你要带着什么？如果有雪上加霜的情况发生，那假死和跟埃尔维斯与吉米·霍法一起度假的情况是免不了会存在的。

一名首席执行官、球员、政治家、小明星在悄无声息中安静地退休，公司保持着偿债能力，让群众高兴、投资人满意，而且还不会被美联储关注，这些其实都是悲剧。大把的机会被挥霍了。大骗子总是能够避免出现这样的浪费，而且适时地将机遇变成财富。你会看到他们的经验，这些宝贵的经验散落在他们那些被曲解了的话语、成功故事丛书、启示和教训中。请把这些宝贵经验记下来，它们都是注册过了的商标，所以，你每用一次，你就欠了我一美元。

本书不是教你“快速致富”的招数。如果你是在寻找一种难以捉摸、根本不可能的一夜暴富，那就请你另请高明。本书中的一些技巧，需要数周甚至数月时间的付出才有可能奏效。

本书将给你提供一种思想体系，而具体的实施则要看你的悟性。如果你认真严肃地对待欺诈，那么财富离你就不远了，你想要失败都难。所以，将你的车厢，搭载在“欺诈致富”的金钱列车上。目的地：你自己。

目 录

引言

怎样用好本书

第一编 为什么欺骗	I
1 为什么不 而且为什么不是你	2
2 欺骗简史 从夏娃到安然	12
3 没时间像总统那样 贪婪是好事	16
4 没有人会阻止你 千真万确	21
5 你做好欺诈的准备了吗 欺诈致富预演	28
第二编 怎么骗	31
6 拿起你的毒药 选择你的骗术	32
7 让自己伟大 更好! 更强! 更快! 更富!!!	40
8 你的欺骗之心 没有谁因为低估大众的智商而倒霉	47
9 一步一个脚印 用我自己的钱更滋润	56
10 搞定你的下属 你可以随时收拾某些人.....	67
11 盘剥每个人所有人, 有时候.....	72
12 同党及帮手 在底层结交到朋友.....	82
13 数字从不撒谎 他们欺骗.....	93

14	雇用数字 不需要签字费	99
15	竞争的基本原理 市场的手与你的欺诈之手相会	106
16	狼狈为奸很好玩 为了大家	116
17	带我去见你的“叔叔” 啊,你能骗吗	123
18	要求你“叔叔”让你重新来过 首先把他灌醉	130
19	朋友、骗子、同胞 把你“叔叔”的耳朵借给我	135
20	来自“叔叔”的欺诈 把他的钱拿来	141
21	对错误信息的分析 在通向富裕的高速路上	148
22	对公共关系的运用 个人资金	154
23	对疯狂进行营销 能够提供的时间是有限的	162
24	这样才有远大前程 什么都指望不上你	169
25	名人堂 坐在黄金上的大骗子们	177
26	危机 对一个欺骗致富案例的研究	183
第三编 如果你被抓到会怎样		193
27	时刻准备着 童子军与特种兵过招	194
28	抵赖、抵赖、抵赖 归罪于下属	201
29	听证与审判 证明自己的难得机会	210
30	假如生活欺骗了你 写张小抄做准备	217
31	第二个回合 如何找回自己的快乐	222
结 论		225
致 谢		226

第一编 为什么欺骗

I

为什么不

而且为什么不是你

那些大骗子比你强吗？当然不是。他们仅仅是知道了一件你不知道的事情：欺骗是通向永恒财富之门最快捷、最有保障，也是最辉煌的道路。

你曾经有过欺骗的经历吗？对你的费用报告、你的高尔夫成绩，以及你的妻子？你绝对有过。但那样的欺骗为什么没让你致富呢？

尽管目前处于经济恢复时期，但是仍然有数万亿的美元在全球经济中流动。你当然可以拿到一些，但是，也只能是在你采取了行动之后。爱迪·麦克马洪不会开着一辆扎满气球的汽车，手里挥着一张两亿美元的支票，到你的门口耀武扬威。因为你已经告别了往日的浑浑噩噩，成为了他们中的一员，开始了靠欺诈致富。

你当下制订的获得财富的计划是什么？找份工作？投资？买彩票？还是等着祖母仙逝？股票能够给予你的，或许只是10%的回报。投身一项事业？好啊，这就和一个人想要靠攒下每月的薪水购买一艘游艇的情况一样。就算是能让人快速暴富的房地产业，敢承诺给你的也就是五年之内赚100万。这就算是快速暴富了吗？如果这样的话你还不如在失败者大街和破产道的拐角处，乞求命运能够出现转机。

大多数这样的计划，都需要进行研究，需要投入时间和精力。阅读本书相对来说更快、更容易，而且也更有趣。不需要等五年的时间去赚得那100万美元，可以试试一年收入5亿美元、花2500万拍部电影，或者花2.1亿美元打

场棒球。通过欺骗，你的投资能够得到300%、40000%，甚至50000000%的回报，这是完全有保障的。

为什么要欺骗呢？因为大家都在欺骗：运动员、娱乐明星、政治家以及



欺骗箴言

“你是何方神圣？”

这样的质问我见得太多了。就在不久之前，我跟你一样，也只是一个凡夫俗子、你的邻家小弟、“水管工乔”，我努力工作着，希望有朝一日能出人头地。我具备了通过传统的事业获取财富的所有先决条件：我毕业于普林斯顿大学，并获得了一个法律学位（所以，当我说“请相信我，我是一名律师”的时候，你真的应该相信我……因为我真的是一名律师）。我有一个朋友，他认识一个在欺骗方面颇有建树的家伙。我是一个缺乏努力工作的热情，也没有自我牺牲精神的人，而且我也没有任何的道德伦理方面的概念。幸运的是，要靠欺诈致富，这些东西对我一点用处都没有。

我孜孜不倦地研究了大骗子们的光辉历程，然后我知道了他们怎样赚得亿万财富：没有技术、没有仁慈、没有坚韧，他们除了拥有靠欺骗致富这样一种原始欲望，并且在别人意识到他们的所作所为之前达到自己的目的之外，并没有别的其他任何秘诀。

那么我是谁呢？我就是个知道大骗子们手法的人，而且我将把我所知道的知识传授给你们。我是你们的老师、导师、大师、先师，你们的拉拉队长、冠军以及最佳的粉丝。我在这里鼎力帮助你，相信我，我是一名律师。

大企业的行政管理人员。他们通过使用类固醇、整形手术、假唱、假账、后门交易、电脑做票机以及令人眼花缭乱的五花八门的手段，都走上了那些久经考验的，能够指向金钱、名声和荣誉的欺骗、撒谎以及背信弃义之路。你也能这样做，而且你能比他们做得更好。我将会助你一臂之力。

欺骗，在穷鬼的字典里被定义为“采用诡计、欺诈和不诚实的手段进行的欺瞒”。但是，我们这里不这样说。这里是一个安全的地方，没有判断，也没有先入为主的“对”或“错”的概念。欺骗，被《骗子英文词典》定义为“通过非法、不道德而且有趣的方式获取令人瞠目结舌的个人收益”。

有读者可能会说：“但是，杰夫，欺骗好像是不对的。”

是吗，朋友？嗯，它没有错，也不是什么坏事，它也不会把你送进地狱，绝对不会。把认为欺骗是不对的这种想法从你的脑袋里赶走，这只是由一种不想让你获得成功的弱势文化所灌输给你的颓废想法。请听我说，欺骗是伟大的，做好它，你就能成为大骗子。确实，某些大骗子进了监狱，但是，进入监狱只是通向富裕的康庄大道上的一条减速带。

让我马上消除一个魔咒：“我们没有团结一心。”在“财富”里没有“我们”的说法。波浪会抬起所有的船只，但是仅限于一两英寸而已。那些目的明确的欺骗一旦爆发出来，就能将你和你昂贵的船只提升到一个难以想象的极乐和财富的高度。

为什么欺骗？很简单：金钱！金钱！金钱！

这就是你这样做的原因，是你参与到这场竞赛里的原因。最低的工资是6.55美元。每小时！你是否意识到，要想获得你靠一次欺骗就能够得到的金钱，你一天需要花多少个小时在“打工”上面？很多！或许超过十小时！

打工？不用了，非常感谢你。

欺骗？很好，我愿意。

当你在考虑你应该赚得的报酬的时候，想想你周围其他骗子的收入，这项工作很重要。将你的收入从他们的底线开始算起，这是因为一个将改变你生命的简单词汇的存在——“基准线”，即通过比较同行业的收入来确定

你自己的薪水标准。通过基准线的办法，你的收入不需要与你的能力和水平挂钩，你只需考虑你的同行的所得即可。例如，特权标签在美国全国橄榄球联盟里，意味着一名选手获得了他所打位置前五名选手的平均薪水；在美国职业棒球大联盟仲裁听证中，会对情况类似的选手进行比较，诸如此类。谁来定你的薪水？你的同行。谁来定他们的薪水？他们的同行。谁是他们的同行？你。就像埃尔顿·约翰逊在《狮子王》中所唱的：这是财富的循环。



欺骗假言

.....

关于基准线：一定要眼红。如果别人赚了600万美元，那么你就应该赚700万；如果你赚了700万，那么别人就想要800万；如果别人赚了800万，那么你应该赚900万……如此循环往复，永无止境。我把这种情况叫做“自由市场”，因为这听起来要远胜于“乱伦式的自抬身价”。

这只是取了其中之一来设定标准，其实已经很高了。有多高呢？考虑一下某些欺骗行业内的某些大骗子的所得。

商业

在安然公司破产前的三年里，公司的29名高管在股票的出售中获得了十亿美元以上的收入。2007年，一个标准普尔500企业的首席执行官，平均的年收入合计是1420万美元。你不在平均数里，你是一个骗子。那些正接受调查的首席执行官比其他的首席执行官多赚70%以上。想想你打算干的事情，“调查性”的上涨是可以保证的。

还记得6.55美元的最低工资吗？科宝·克拉维斯·罗勃兹公司的亨利·克拉维斯在2006年赚了4.5亿美元，也就是每天130万美元，每小时超过了51000美元。2007年，理查德·福尔德在搞垮雷曼兄弟的同时，赚得了4500万美元。这可是每小时17000美元。哈哈！最低工资和欺骗工资哪个更好呢？

如果你仍然不为之所动，不妨看看这个最为真实的图表：

首席执行官与工人平均工资比率

1980年—42 : 1

1990年—85 : 1

2000年—531 : 1

2050年—140000000 : 1（按比例推断）

你肯定不想成为一只工蜂，你希望成为蜂王，在装满金钱的蜂巢中快乐地鸣唱。

体育

巴瑞·邦兹在其职业生涯中，光薪水一项就赚到了大约1.88亿美元。罗杰·克莱门斯的薪水大约为1.33亿美元；马克·麦格威尔的薪水大约为7500万美元。这样的大约相当不错，因为所有的家伙都属巨头了。

如果你靠欺骗仅进入到某一个大联盟内，你也能干得相当不赖。一名全国橄榄球联盟的运动员，平均工资是200万美元多一点。最低工资在28.5万美元至82万美元之间，这主要取决于你行骗的时间长短，也就是所谓的在职业队混了多久。美国职业棒球大联盟运动员的最低薪水是40万美元，而平均薪水超过300万美元。美国篮球职业联赛球员的薪水在40万美元到130万美元之间，而篮球界的平均水平在580万美元。这些收入都是相当可观的。

大学的体育界收入也很不错……这只是对于教练来说的。大学橄榄球队教练每年的收入为95万美元加奖金。篮球队教练每年的收入为80万美元以上。俄克拉荷马州的麦克·斯度普斯一年中能拿到600万美元。考虑到他一直

紧跟大骗子巴瑞·斯威泽尔的步伐，我很肯定，他已经让每分钱都落袋为安了……这就是本书所提倡的方式。所有的这些钱，都只是通过教橄榄球，或者被英国人叫做“甜蜜的球拍”的东西，就能到手！

在按大学教练方式致富的过程中，最为美妙的事情是，你的球员替你干了所有的工作。你吸取了他们的血泪、汗水和青春，而他们却一无所获——没有后续的待遇，没有赢球奖金，也没有演讲费。他们必须每天义务上场，奋力拼搏，因为他们在争取大学学位。哈！最后一次有“学位”的人买票登上俄罗斯宇宙飞船是什么时候？哈哈，天知道。

娱乐业

娱乐明星用假乳房、潜规则快速、大量地搞钱。那些所谓的宣传费，从席琳·迪翁1400万美元的克莱斯勒代言费，到凯瑟琳·泽塔·琼斯来自T-Mobile公司的2000万美元的代言费，再到那些在《挑战大钟》节目中飙高音让我高兴，从我这里挣50美元的家伙，都统统靠边儿站。

在娱乐行业，骗子们赚取的通常是“正常”的收入。琳赛·罗翰每年的薪水为750万美元；帕丽斯·希尔顿在电视、电影、模特以及私人场合的走秀中，赚取的金钱高达1500万美元；布兰妮·斯皮尔斯通过巡回演出赚取了数千万美元；出演一集从头到尾都是废话的《老友记》能揽入100万美元；保罗·麦克卡特尼的身价大约为10亿美元；而像汤姆·克鲁斯、朱丽亚·罗伯茨和乔治·克鲁尼这样的明星，在一部电影里露个面，就可以分别赚到1500万美元、2000万美元和2500万美元。

在心里牢记，尽管从技术层面看，这些家伙在“工作”，但他们的“任务”所含内容很有限——微笑、重复一些话语、大叫“不要被汽车撞了！”一类的话——因此他们被归类在了欺骗的名录之下。你应该提的问题不是“为什么我们会称呼这些名人为骗子？”而是“为什么我没有制作自己的明星招贴画？”

政治

成为一名当选的官员，带给你的不仅是体面的收入，还有可观的退休待遇、顾问费以及代言费，在南方很多地区当选的官员还有初夜权。乔治·W. 布什在担任总统期间，给自己发了40万美元的年薪。在卸任之后，他和比尔·克林顿以及老布什一样，揽走了由纳税人提供的数百万美元的退休工资，尽管他那时已经很富有了。富人更富有，骗子更滑头。

2007年，比尔和希拉里·克林顿赚到了1.09亿美元，大多数来自于出书、演讲费，以及“巨大的右翼阴谋”的剩余款项。前纽约市长鲁迪·朱利安尼在2006年和2007年的巡回演讲中，赚了920万美元。他讲的是什么内容？这谁会关心？这个人唾沫横飞40分钟，就赚取了大钱。现在还需要我再说什么吗？

这些还只是当选官员中的少数几个例子。我们甚至还没有提及到院外游说者、合同承包商、应召女郎以及与满嘴谎言的政治家们有染的其他人士。在政治生活中，还有太多的钱被用来进行欺骗，它们甚至已经有了一个自己的名称：联邦预算。

\$\$\$\$\$

你依然还没有被说服，仍然还不相信欺骗是你正确的选择吗？其实，你只需要记住，有钱能使鬼推磨。现在仍然是一个充满铜臭的年代，社会上仍然存在VIP休息室、将军俱乐部、头等舱、存酒服务，以及遍布各个角落的需要门票的社区。有关私有财产的法律占了全部法律的十分之九，而且，按照电视里的说法，私有财产的拥有占了我们全部人类价值的十分之九。所以，你的价值与你的财富紧密相关，你的存在取决于你的金银细软。谁只要在死的时候全身上下都挂满了金银珠宝，那谁就是赢家。

当你的欺骗致富大业获得成功的时候，你的物质财富就具有了特别的价值。由于你获取它们时所冒的风险，因此它们将会被注入一种危险的元素。

那一条熊皮毯子是用你的早餐麦片代言所获得的收益购买的，而这个机会是通过类胆固醇的帮助获取金牌进而赢得的……那头熊真的应该先咬死你。你是一个不守规矩的骗子，一个行走在刀锋上的叛逆者，你理应得到最好的。不要把你的财产看成是“东西”，而要把它们看成是你在欺诈的汪洋大海上的海盗大冒险中的“战利品”，或者是“奖品”，或者是“非法所得”。

坦率地说，当你实现了欺骗致富时，你就有责任炫耀你的成功，这是你对那些尊崇你的人们所负有的一种义务。对童子军、五岁的选美皇后、高中学校里的校长们，以及对前途充满着战战兢兢的不确定感的那些在地下室进行交易的交易员而言，大骗子是他们眼里的英雄，是21世纪的摇滚巨星。当你欺骗致富的目标达成时，你过去几年的财务支出就会像曼托和梅斯每次比赛的详细成绩那样被追查。你的崇拜者甚至会为你找到借口，就像圣弗朗斯科的人民为巴瑞·邦兹所做的那样。你将是他们的巨星，而且你必须得每天都面对那样的生活。奢靡是你应该肩负的重担。

启示：“这是一种生活方式，很难像水龙头那样想开就开，想关就关。”

——肯·雷面对陪审团时所作的证词

想想你的粉丝，那些在镜子前花费了几个小时的小孩子，他们假装往臀部扎进一根针，往胸罩里塞些东西，向他们的亲戚朋友收取贿赂，练习他们的“我是老大”的面部表情，而且梦想着大规模裁员方案的启动。将你的眼睛集中在奖励上：金钱，以及用它可以买到的东西，用物质来使自己平静。

以前的骗子已经用他们的钱做了很多事情。我打赌，你会做得更好。

- 丹尼斯·科兹洛斯基：一块价值6000美元的浴帘？业余级水平。你可以买一块价值6000美元的搓澡海绵。

- 还是丹尼斯·科兹洛斯基：在撒丁岛上花200万美元为他的妻子举办了一场生日晚会。你可以把同样金额的钱花在发邀请函上面。

- 还是科兹洛斯基：他花15000美元做了一个法国贵宾犬形状的伞架，他就不能训练一只真正的贵宾犬来挂雨衣吗？