

韦伯豪◎著



跻身富贵高层最有价值的
黄金法则，刘邦手把手教你
如何彻底扭转穷命



刘邦那套本事儿

韦伯豪○著

(鄂)新登字 08 号

图书在版编目 (CIP) 数据

刘邦那套本事儿 / 韦伯豪著. —武汉：武汉出版社，2011.1

ISBN 978-7-5430-5510-0

I. ①刘… II. ①韦… III. ①汉高祖(前256 ~ 前195)—人物研究 IV. ①K827=341

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2010)第 237895 号

书 名：**刘邦那套本事儿**

著 者：韦伯豪

责任编辑：张葆珺

出 版：武汉出版社

社 址：武汉市江汉区新华下路 103 号 邮编：430015

电 话：(027) 85606403 85600625

<http://www.whcbs.com> E-mail:zbs@whcbs.com

印 刷：河北三河市腾飞印务有限公司 经 销：新华书店

开 本：787mm × 1092mm 1/16

印 张：17 字 数：191 千字

版 次：2011 年 1 月第 1 版 2011 年 1 月第 1 次印刷

定 价：32.80 元

版权所有· 翻印必究

如有质量问题，由承印厂负责调换。

目 录

CONTENTS

· · · ·

自 序

- 001 不靠天上掉馅饼，照样能过好日子

引 子

- 005 活学活用刘邦的本事，扔掉穷光蛋的帽子

序篇

- 013 刘邦很懂中国成功学

· · · ·

第一篇

刘邦有心计

跻身富贵高层的金科玉律

第1章

017

“思考致富”的汉高祖

刘邦从社会最底层起步、最终成功地赢得了国家最高权力的那套本事儿，是从实践“思考致富”理论开始的。要控制你的生活，首先要控制你的思想。好运是想出来的，钱财是想出来的，前程也是想出来的。

031

第2章

“欲望”的野蛮生长

只要条件允许，每个人心中那颗“贪心”的种子，都像野草的种子那样，即使被压在巨石之下，也会野蛮生长！只有让“梦想”“欲望”（或者说“贪心”）的种子野蛮生长的人，总爱折腾点事出来的人，跃跃欲试的人，蠢蠢欲动的人，才会不断突破自我，精彩纷呈。

039

第3章

把草根平民包装成真龙天子

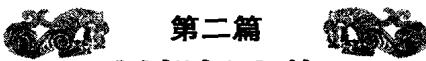
在秦末的群雄逐鹿中，如果谁能把自已打造成最有实力的绩优股，谁就能吸引到最多的军事力量和支持者。刘邦单凭个人实力，是远远比不上项羽的，因此，他想到了四两拨千斤的手法，也就是“包装”和“炒作”自己，让自己成为天下众望所归的主人——“真龙天子”。

053

第4章

好运气最青睐信心满满的人

一个穷光蛋敢在沛县上流社会的宴会上开出“空头支票”——“贺钱一万”，实在是脸皮厚得比城墙还有过之而无不及。但正是这份满满的自信和良好的自我感觉，令刘邦赢得了好运的青睐，吃到了最大的一块蛋糕——没花什么代价，就抱得了美人归！



第二篇 刘邦好人缘 零本万利的人脉投资心法

第5章

065 储蓄人脉胜过储蓄黄金

刘邦早年为自己进行的人脉投资，日后的回报都惊人地好；刘邦为自己精心编织的那张社会关系网，无论是在当混混时，还是在他成就帝王事业的过程中，都起到了极为重要的作用。

第6章

077 刘邦的“吸心大法”：“美人计”不如“仁人计”

用物质和美色去收买一个人，只能收买其一时，因为当对手用更多的物质和更美的女人去收买这个人时，他就会轻易地背叛你！然而，如果你用“仁义”去收买一个人，那么任何人就都不能从你这里抢走这个人，因为这个人的心已经属于你了。

第7章

087 凤凰找梧桐，人才找沛公——人心是最大的政治

如果一个带头大哥能做到有饭大家吃，有肉大家食，有酒大家喝，有衣大家穿，有钱大家花，谁又不会死心塌地地跟着他一起干呢？

第8章

099 交对五种人，少奋斗十年

你若交对五种人，就能至少少奋斗十年便达成你人生的至高梦想。这五种人分别是：高人，贵人，内人，敌人（对手），小人。

第三篇

刘邦善领导

沛县带头大哥最得人心的领导智慧

第9章

113

当好一把手只需两种能力

欲成就大事，必须善于抢天时，占地利，求人和！对于这三点，刘邦一直都在努力地做，而项羽却似乎并不明白这一点，因此最后，原本占据绝对实力优势的项羽却中了“十面埋伏”，自刎于乌江边上；而刘邦则咸鱼翻身，成了秦末众起义军里的终极大赢家！

第10章

125

看人是门大学问

看人、识人、知人的绝学，“看人大师”刘邦使得得心应手，“用人高手”曹操使得炉火纯青，“知人模范”李世民使得令人叫绝，“识人专家”曾国藩在它的基础上写出了识人经典《冰鉴》……既然那么多牛人都用过，还用出了功成名就，我们何不也来学一学？没准你也能成为看人高手。

第11章

137

如何成为人才都来投靠的领导

让人才趋之若鹜的领导，用他们对人才的“暖心大法”告诉我们，领导者应该把握和使用好三个方法，方能使人才心甘情愿地为你所用。这三个方法是：利益鼓舞，情感征服，“大棒”约束。

第12章

147

“老板”成长，“企业”才能成长

没学历不代表没学力，没上过学不代表不爱看书，不识字不代表不会学习！刘邦没多少文化，不代表他不爱学习。恰恰相反，刘邦在接受新生事物和听从部下建议、忠告、劝谏等方面，都做得非常好，甚至是历代君王里做得最好的。



第四篇

刘邦会用人

秦末汉初最佳老板的用人绝学

第 13 章

159

公元前 3 世纪什么最贵？人才！

21世纪什么最贵？人才！因为有了人才，你就有了成功的根基，你就有了战胜对手的资本。公元前 3 世纪什么最贵？人才！因为有了人才，刘邦从弱势变成了强势，最终灭掉了貌似不可战胜的项羽，创立了大汉王朝。

第 14 章

170

会用人，就无所不能

善用人，你将无所不能。善用比自己优秀的人，你能无往而不胜。善用各种人才，你将会成为天下的主人。

第 15 章

182

出色的领导都有“三件宝”

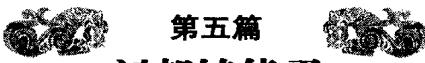
要成为优秀的领导，就必须不断提升知人的眼光和智慧，在用人时以诚心待人。如果再配以容人的度量，那么这位领导必定会有无数人才前来相助，做出大成就那将只是时间的问题。

第 16 章

193

伟大的追随者成就伟大的领导者

刘邦给了很多人机会，结果很多人通过在他的手下奋斗，最后都成了名垂千古的大人物。当追随刘邦的这些人才功成名就时，刘邦则吃到了最大的蛋糕，获得了最高的地位，赢得了最大的权力。



第五篇

刘邦够能忍

“厚黑鼻祖”低调做人的哲学

第 17 章

209

地低成海，人低成王

刘邦能忍，是因为张良让他明白了“地低成海，人低成王”的道理。当你实力不够强大时，低调一些，向别人低头和让步，懂得向别人示弱，才是最好的自我保护之道。

第 18 章

221

敢丢“面子”，才有“位子”

你越敢于认错，你就越能得到更多的支持者。如果放不下架子，一味要保住面子硬撑着，只会“死要面子活受罪”，到头来手下的人才将一个个离你而去，你将成为孤家寡人。

第 19 章

229

强在弱中取，进在退中求

一位高明的人，往往知道什么样的事情应该宽容，什么样的事情不可忍耐。该宽容的时候一定要学会宽容，而且对待大多数事情和人都应该抱着宽容的态度，须知，小不忍则乱大谋。

第 20 章

238

学会藏身，等待来时

深藏不露，等待时机是一个人欲成大事的必备素质。在长期的军事斗争中，刘邦逐渐形成了一套独特的“藏身之道”，每每使用起它，刘邦总能化险为夷，起到很好的自我保护作用。



自序

不靠天上掉馅饼， 照样能过好日子

无论是谁（以男子为例），可能都很希望自己最起码能过上这样的生活：

- (1) 出门能开上一辆还说得过去的车子，进门能住上一套像样点儿的房子。家里有一位能跟着自己吃喝不愁、生活舒心的妻子，有一两个不用为上学发愁、能享受到童年和少年时代的快乐的孩子。
- (2) 在节假日里，能放心大胆地带着老婆、孩子四处旅游，国内外转悠，根本不用斤斤计较口袋里的银子够不够。
- (3) 自己或者家人不幸生了一场大病，动辄数万元、数十万元的医药费，你轻松就能支付。
- (4) 不用担心中年下岗、老无所养，甚至还能时不时地给有困难的人捐点款，为贫困失学的儿童作点贡献。

要过上面所说的生活其实不难，只要你能实现财务自由即可。目前，中国那些真正的中产阶级以上的人，已经过上了这样的生活。而所有目前还没有达到这一财务境界的人，也许都很向往它。要想实现财务自由，基本上有四条道可走。

道路一：天上掉馅饼，砸中你脑袋。例如，你住的宅院正好

盖在一座煤山上或者一个油田上。现在是一个能源紧缺的时代，煤炭、石油、天然气等的价格都在飞涨，特别是煤炭，常常有钱也不一定能买得到。如果你家地下正好全是煤，你组织几个人，在自家院里随便刨刨，就能发大财。然后，你扛着钱到北京、上海这些国际化大都市，铆足了劲地买房子，一次就买个百八十套的，捂在手里一段时间，瞅准了时机再出手，这又能发一笔更大的横财。像这样躺着睡懒觉、品着下午茶、打着通宵麻将都能发大财的人，这几年在山西、陕西、新疆等地可不少，因为这些地方出煤炭、产石油。可惜这种事儿基本上跟天上掉馅饼正好砸在你脑袋上的概率一样，可遇而不可求。

道路二：买张彩票，中个头奖。买一张彩票的成本低得很——2块钱。如今2块钱恐怕连半碗拉面都买不到了。如果中了头奖，至少有500万元，交完所得税，还剩400万元左右。以目前国内的消费水平来衡量，你已经一步就跨入到了中产阶级的行列。只不过，尽管电视上、报刊上天天报道谁谁谁中了500万、1000万，甚至上亿元的彩票头奖，但你看看自己身边，又有几个中了？恐怕对绝大多数彩民朋友来说，中头奖只是个传说！因为买彩票中头奖的概率，和你家院子正好盖在煤山或油海上的概率差不多。真希望这样的大馅饼从天上掉下来砸中你脑袋，可你得要有“三大”——福大、命大、造化大。这事儿，也是可遇而不可求。

道路三：炒楼炒股票，一夜就暴富。如果你是证券市场里的老玩家、老资深，你必定能明白这样一个道理：炒股跟赌博一样，真正赚到大钱的极少，100个里可能也就一两个人，绝大多数人都是赔钱的。事实上，庄家宰的就是散户啊！遗憾的是，道理谁都懂，轮到自己时就总是心存侥幸，认为自己不可能是倒霉的那一个，结果偏偏就自己倒霉了。炒楼则看谁接最后一棒，谁接到了谁就是最大的笨蛋。你敢说你肯定不会是这个倒霉的接棒者？每



个人都认为自己很聪明，而确实有不少人通过炒房炒得盆满钵满。然而，炒楼和炒股炒蒜头之类的本质都一样，就是一场赌局。除非你是庄家，或者你现在就套现离开，否则“久赌必输”，现在赢多少都还不是真正属于你的，最终还是要输回去的，甚至会输得倾家荡产，血本无归。日本和美国很多国家的炒房客，因为炒楼失败而赔得一塌糊涂，有些甚至因炒楼破产而跳楼。尽管目前中国“鲜红的房价永不落”，但中国并不是火星上的国家，别的国家要遵从经济发展的客观规律，中国难道就可以成为超脱于经济规律之外的世外桃源吗？更关键的是，即使你能掌控得了自己那颗贪婪的心，但炒楼所需要的资金本钱，也不是一般人能拿得出来的。因此，炒楼也是一件条件制约挺厉害的事儿，对于没几个闲钱的平头老百姓来说，这也是可遇而不可求的。

道路四：不指望运气，只脚踏实地。上面提到的三条实现财务自由的道路，其实靠的都是运气。第四条道路则是不靠运气也可以实现的路，这是一条什么样的路呢？这是一条创业之路，自己创立一家企业或者成为创业团队中的一员，依靠创业带头人或创业集体的智慧与力量，把企业做强做大。

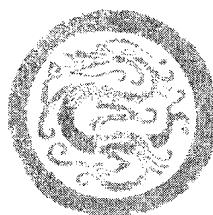
搞实业虽然不容易一夜暴富，但能成功的不是靠运气，而是方法对头，努力得当，实现财务自由就是板上钉钉的事儿，当然只是时间问题。重要的是，自己给自己打工，在某个领域里成为名列前茅的人，从而实现财务自由，实现你的最大梦想，这是可遇又可求的。

有些人并没有睡得比狗晚，起得比鸡早，吃得比猪差，干得比牛多，却通向了成功之路，赢得了财务自由，而且成功还是可持续性的。有很多人很勤劳却挣不到几个钱儿，终日劳碌却远没有实现财务自由，甚至对明天没有多少安全感，他们不敢生病、

不敢吃一顿大餐甚至不敢“偷懒”一天！为什么会造成这样的差异？本书将从根源上为你提供答案。

我们每个人都需要财务自由，也都必定能实现财务自由，只要找对了方法，找准了道路。有些人靠天上掉馅饼砸中自己脑袋的方式实现财务自由，但这是可遇而不可求的。本书要指导大家走的则是一条可遇又可求的、不靠运气的道路，也是一套必然成功的方法。也许你对这些话将信将疑，那么请你耐心地往后细读，愿后面的内容能把你心中的“？”逐渐拉直成“！”。

文非即章





引 子

活学活用刘邦的本事， 扔掉穷光蛋的帽子

黄红兵是我的发小，这小子的命一直很好。

拥有很好家庭背景的他，当学生时是老师们的宠儿，因为他学习努力，成绩优异。参加工作后，他进了政府机关。由于领导常常委派他去承担很艰巨的任务，他又总是不负所托，所以深受领导的器重，一直是单位里被栽培的对象。当了十多年国家干部的他，官途顺风顺水，职位已经混得不算小了。

就在大家都羡慕甚至嫉妒他的官运亨通时，他却狠心辞去了官职，跳槽到了一家规模很大的民营企业，当了一名高层管理人员。原来，他受不了自己的老婆总是拿他同别人富有的老公作比较，刚好这家民企的老板诚邀他加盟，薪水是原来的数倍，于是他就跳到了这家民企。

在这家企业干了一年后，有一次我们相约喝茶，他一见到我就问了这样一句话：“我的老板，怎么看也不像个能人，凭什么就发了这么大的财？”

其实，类似的疑惑我早已有过，并一直在为解开疑惑而努力。黄红兵的老板正好也是我关注的对象之一，所以我对这个人多少有一点了解。这几年来，我曾遇到过好些像黄红兵的老板这样的人，他们看上去非常普通，就生活在我们身边，怎么看怎么不像

成功人士，但事实上他们取得的成就、拥有的事业，却是一般人望尘莫及的。比如，他们拥有的财富是大多数人一辈子都挣不来的。其中尤以一位姓楼的民营企业家老板，给我的印象最深。他的成功，也最令我迷惑不解。他身家数亿，但旁人左看右看上看下看，就是看不出他有什么能耐，居然能发这么大的财。

论学识，他的文化程度连小学毕业的水平都达不到，最多也就能看懂一份报纸。自出生至今，所读过的书叠起来都不超过一尺高（据他所说）。企业里的制度、文件、报告之类的书面材料，全由别人代笔。对于国内形势、国外时局以至热门话题、潮流动态，他均很少关心过。

论才干，他怎么看都没什么特别突出的能力。然而，连互联网都搞不懂是怎么回事的他，居然是两家高科技企业的老板，天天日进斗金，手下有一大群本科生、研究生以及海归人士在给他打工。尽管这些高学历人才也不服气，甚至当中有人曾经挖走一些业务骨干自立门户，要同他竞争，但一点儿也不影响他的生意继续扩张。反而是那几个一心想自己当老板的高学历人才，最终皆以失败收场，最后还是摆脱不了继续给人打工的命运。

论背景，他当年是孤身一人从大西北的某个穷乡僻壤进的城市。刚来时，他可谓人生地不熟，举目无亲。这样的人，在大城市里随处可见，有什么背景可言？

论资金，他刚进城时身无分文，仅有的一点资产，是手里提着的一袋旧行李。

论手法，所有熟悉他的人都说，从来没见过他靠旁门左道赚钱。他能够身家数亿，靠的完全是合法经营，而且还是靠高科技产业发的家。

论勤奋，他确实挺能吃苦耐劳。然而在中国，能吃苦耐劳的人还少吗？事实上，大多数中国老百姓都是勤劳而不富有。如果



说勤奋吃苦就能挣来亿万身家，那只有傻瓜才会信。

论为人，他跟精明、强干和老练这类字眼都沾不上边儿。他那富态的体形，往往给人一种很老实的感觉。当然，他也有一个让人印象特别深刻的地方，那就是当他跟别人说话的时候，脸上总是带着一副憨厚可掬的娃娃式的笑容，以至于有些人常常说，也许正是这张乐呵呵的笑脸，让财神爷也愿意照顾他，让他发了这么大的财。显然，只要是脑子正常的人，都不会认为整天乐呵呵的就能够让财神爷特别青睐。否则，世界上就不会再有愁眉苦脸，谁都会天天笑容满面了。

事实上，我们身边很多家财万贯的企业老板，都跟这位楼老板差不多——学历并不高，背景不深厚；能力平平，才干没多少；手下什么能人都有，发家不靠歪门邪道；工作并不废寝忘食，财富却能不断增加，事业还在步步高升。

原本，楼老板有多少钱、靠什么本事儿发家致富，是与我无关的。然而，后来发生了这样一件事，让我开始有心去留意和琢磨身边那些已经有所成就的人，看一看他们究竟是如何成功致富的。

事情是这样的。有几位朋友搞了一家公司，主要经营某个项目。大家以为凭他们的经验、学历、见识、背景和专业水平，赚钱那是板上钉钉的事儿。未曾想，经营了一段时间，公司不但入不敷出，资金还越来越紧张，快要运营不下去了。大家都不明白，为什么给别人打工时每个人都那么出色、能干，怎么自己出来创业后却会搞成这样。但眼下更重要的是，迅速到外面去融资，以解燃眉之急。这时，有人想到了楼老板。因为我跟楼老板曾一起吃过几次饭，聊得也算投机，所以这家公司的朋友们便拜托我去找楼老板求助。

没想到，楼老板不但没掏钱帮忙，还奚落了我那些朋友一番。

下面是我当时跟他的一段对话。

我问他：“你看他们这个项目能赚钱吗？”

他说道：“当然能，别人也在做这样的生意，不是一直赚着钱吗？”

我继续试探：“如果你也看好的话，不如参一点股进来，让他们帮你赚钱好不好？”

他答道：“这个项目也算不错，不过，靠他们这几个人，肯定赚不了钱！”

我连忙问他：“这是为什么呀？”

他说：“因为他们太聪明了！”

我一时哑口无言。如果楼老板说他们经营失败是因为太笨，那我还能接受。但他认为我的那些精明能干的朋友们的失败是因为太聪明导致的，这就令我很费解了。我认为他是为不肯帮忙而找借口。

他仿佛看穿了我在想什么，便对我说：“你是不是以为我在找借口不帮他们啊？其实不是的。老弟，送你一句话自己回去好好琢磨琢磨吧：**世界上聪明的人，大多数都是穷光蛋！**这话，一般人我不告诉他。”

正是这么一句话，让我常常陷入沉思之中。我从此以后特别留心那些聪明的人，发现楼老板这句话简直是金科玉律。

在聪明的人里，一位叫杨杰的朋友最令我难忘。杨杰从小到大，无论是读书还是工作，一直都非常拔尖。他出落得一表人才，为人精明，能说会道，兴趣广泛，而且家庭背景甚好，这些都给予他很多有利支持。

经过多年工作的历练，他应付各种场面和挑战都游刃有余。后来，他又进修了一所国内名校的MBA课程。在既有实战经验，又有理论支持的背景下，他决定自己当老板。当所有认识他的人