

中庸 圆融 方圆 低调 大智若愚 自在 豁达 放下



历史智慧 教给年轻人的 88条生存法则

沃德◎编

像毛泽东一样爱上历史，

每天一则历史小故事，在千年智慧中拾金，
借古人之得失为自己避危就安，贯通千年成败，
让你笑傲职场，纵横商场，叱咤风云，无往不利！



新世界出版社
NEW WORLD PRESS



历史智慧
教给年轻人的
88条生存法则



新世界出版社
NEW WORLD PRESS

图书在版编目 (CIP) 数据

历史智慧教给年轻人的 99 条生存法则/沃德编著. —北京:
新世界出版社, 2010. 12

ISBN 978-7-5104-1422-0

I. ①历… II. ①沃… III. ①人生哲学—青年读物
IV. ①B821-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2010) 第 228040 号

历史智慧教给年轻人的 99 条生存法则

作 者: 沃 德

责任编辑: 董晶晶

责任印制: 李一鸣 黄厚清

出版发行: 新世界出版社

社 址: 北京西城区百万庄大街 24 号 (100037)

发行部: (010) 6899 5968 (010) 6899 8733 (传真)

总编室: (010) 6899 5424 (010) 6832 6679 (传真)

http: //www. nwp. cn

http: //www. newworld—press. com

版权部: +8610 6899 6306

版权部电子信箱: frank@nwp. com. cn

印刷: 北京建泰印刷有限公司

经销: 新华书店

开本: 787×1092 1/16

字数: 150 千字 印张: 15

版次: 2010 年 12 月第 1 版 2010 年 12 月第 1 次印刷

书号: ISBN 978-7-5104-1422-0

定价: 28.00 元

版权所有, 侵权必究

凡购本社图书, 如有缺页、倒页、脱页等印装错误, 可随时退换。

客服电话: (010) 6899 8638

前言

Foreword



历史是残酷的，充满着纷争与杀戮；历史是睿智的，闪烁着智慧的光芒；历史是多姿的，展现着人性的卑劣与高尚。

提及历史，不能不提及历史人物。历史人物可分为两种，一种是在历史上曾有记载的有名之人，无论其人是好是坏；另一种则是广大的默默无闻的无名之人，在历史的长河中，他们虽然犹如过江之鲫，不曾留下些什么，但他们才是历史真正的造就者。

生存是人的基本问题，也是人最大的问题。为官的要坐稳位置，不被对手排挤下去，是生存问题；领兵作战，征战沙场，关乎生死存亡，是生存问题；经商的盈亏，关系生活的质量，是生存问题……可以说，生存问题无处不在，无处不有。

在古代历史中，生存可分两个级别和阶段：一个级别是解决基本需求的生存，这是低级的生存阶段；另一个则是生存的高级阶段，即出人头地，并生存得更好，也就是在特殊的历史条件下的发展。

历史人物各有各的生存之道。智者以善用智谋为生存之道，君子以坚守道义为生存之道，平民百姓以安身立命为生存之道，奸诈小人以害人利己为生存之道。

古代帝王使用的各种谋略和手段，是为了自身的生存与发展。否则，自己的江山就会有危险。将相王侯彼此之间的明争暗斗，也是为了生存，因为一不小心就会位置不保，还可能惹来灾祸。虽然这些人的地位与名声显赫，但他们中多数人的生存状态，从某种意



义上来说，比平民百姓更为不稳。

小人与奸诈之人，虽然深得厚黑之道，但他们的下场却都是难得善终，自食其恶果，且多祸及后代。本书中所涉及奸诈小人的生存之道，旨在让读者看清其丑恶嘴脸和险恶用心，以便在日常生活和工作中遇到这种人时多加防范。

我们现在的生活和工作，也都是为了解决更高层次的生存问题。说话怎样才能滴水不漏？如何办事才能顺风顺水？在何时应该急流勇退？在凶险的局势面前，如何才能趋利避害？……读史使人明智，历史人物的兴衰成败能给我们很好的启示。本书以历史人物为核心，翔实地讲解了中国历史中的99则生存之道，对于我们当下的生活和工作，这些生存之道仍有借鉴和指导意义。



生存法则 1 投其所好，达成自己的目的 / 1

每个人都有自己的喜好，都有自己的心理需求，或者心里都有值得炫耀的地方。了解了对方的这些情况，在与其打交道时，如果能满足对方的喜好与需求，那么办起事来就会很顺利，有时还能化险为夷。

生存法则 2 巧借他人之势 / 3

在人际交往中，巧借他人之势，或巧借他人名望，抬高自己的身价，的确是一条生存妙计。当然，如果是为了达到阴险的目的，则是小人的行径，是我们应该坚决予以抵制的。

生存法则 3 借上级势力，排挤走竞争对手 / 5

有一种处世高手，他们在与竞争对手（主要是同僚）相斗时，绝不说对方一句坏话，当面不说，背后也不说，不只不说坏话，还尽说好话。他们往往会在上级面前替对手说好话，旨在诱导上级出力，以排挤走对手。因而，对手在被排挤走后也无计可施，甚至还可能被蒙在鼓里。用这种手段对付一些小人的，倒是不错的方法。

生存法则 4 一头讨好，多头得利 / 7

聪明之人，常能根据对方的心思，用话语打动对方，让对方按自己的意图行事；或能用巧妙的话语，让对方放松警惕，使对方接受自己的说辞。然后，他们再制造变局，达到“讨好一头，多头得利”的目的。

生存法则 5 事先计划，巧妙卖乖 / 10

讨好对方，是待人处世中精明之人的常见手法，但是否都能得到如期的效果，那就不一定了，个中的差别就在于是否提前做足了准备工作。需要指出的是，如果是为了溜须拍马而卖乖于别人，则是令人唾弃的行为。



生存法则 6 考虑周全，处事老练 / 12

在面临危险或面临重大抉择时，考虑事情要周全，不可疏忽大意；处理事情时要老练，不可意气用事。唯有如此，才能化险为夷，逢凶化吉，甚至能因此而获福。

生存法则 7 知道对方的意图，提前谋划 / 14

当知道对方的意图时，要提前谋划——根据其意图想好应对之法。这样，在与对方的交战中，就可以先发制人，占得先机，掌握主动权。

生存法则 8 以势压住对方，迫使其就范 / 16

势是一种无形的压力，小则会给人心理上造成不适，使人心神不宁；大则会给人心理上造成恐惧，从而使人屈服于势。在很多时候，根据自身优势，为自己造势，必会在气势上压倒对方，从而迫使对方就范。

生存法则 9 发动情感攻势，以情驭理 / 18

如果你曾经有恩于对方，或者说对方曾经欠你人情，那么可以在说话行事的时候，以这一点打动对方，设法使对方重新生起对你的抱歉之情。这样才能做到以情驭理，这时你的情感攻势就很容易发挥威力，达到自己的目的。

生存法则 10 行不至极处，言不称绝对 / 20

俗话说得好：“物极必反，否极泰来。”这句话的意思是说，行不可至极处，至极则无路可续行；言不可称绝对，称绝对则无理可续言。做任何事，进一步，也应让三分。古人说的“处事须留余地，责善切戒尽言”，也是这个道理。

生存法则 11 给对方一个台阶下，自己则上一个台阶 / 22

任何人都有出错的时候，尤其是当众出错，这时对于错误生硬地扳正或否认，都不是圆熟的做法。倘若有人能出面给个台阶下，则会使当事人摆脱尴尬。尤其是自己的上司出错或做错事的时候，若能给他一个台阶下，就等于自己上了一个台阶。

生存法则 12 顺势而为，识时务者为俊杰 / 24

中国有句老话，叫做“识时务者为俊杰”。识时务，就是要审时度势，顺应时代潮流的发展。处于大的形势面前，能够对当前的形势

和力量对比进行准确的分析，明确各方的利害冲突关系，从而让自己站在有利一方的人，被称为“俊杰”。顺势而为、识时务者，才能在变局中得以自保，并有所作为。当然，那种为了一己私利做“墙头草，随风倒”的人，不是俊杰而是小人。

生存法则 13 视变局而动，处世通达 / 26

俗话说：“圆的不稳，方的不滚。”“圆”指具有灵活性，随机应变，具体问题具体分析；“方”指具有原则性，坚守一定之规，以不变应万变。做人处世内方外圆，才能达到通达的境界。

生存法则 14 领会对方的意图，顺水推舟 / 29

我们反对整天揣摩上司的意图，围着上司转，处处溜须拍马。但准确地领会上司的意图是必要的，因为任何一个领导者都希望自己的意志得到执行，计划得以贯彻，这样也有助于提高工作效率。

生存法则 15 越是得势，越得居安思危 / 31

有的人在得势后咋咋呼呼，讲排场，摆架子，可谓“一人得道，鸡犬升天”。殊不知，这样招摇必然会招引灾祸。人在得势后，更应该小心谨慎，居安思危，必要时甚至降低自己的威望，以避免别人的猜忌，才是明智之举。

生存法则 16 功成则身退，以免招致祸患 / 33

许多人在功成名就时，就开始夸耀自己的努力及运气，甚至变得自大而骄横。须知，这样很容易为自己招致祸患。功成而不倨傲，才是这时应有的姿态。在某些情况下，功成身退才是明智之举。

生存法则 17 精心谋划，东山再起 / 36

面对不利的情况，可以先设计迷惑对方，让对方放松警惕，这样不但自己能脱险，还能伺机东山再起。

生存法则 18 韬光养晦，伺机而动 / 39

在与对手交锋时，锋芒毕露，咄咄逼人，固然能从气势上压倒对方；但韬光养晦，暂时隐藏实力，能够削弱对方对自己的提防与控制，特别是在自己处于劣势时，隐蔽和保护自己，并发展壮大力量，伺机待发，最后才可一举战胜对手。同样，在做大事之前，如果时机不成熟，不妨也韬光养晦，这样更能厚积薄发，取得决定性胜利。



生存法则 19 藏巧于拙，用晦而明 / 41

一个人要想在世上生存，气焰就不要过于张扬，要学会低调，要学会隐忍。“藏巧于拙，用晦而明”，不但可以避免对手的攻击，获得自保，往往还能后发制胜。

生存法则 20 掩藏聪明，免遭不测 / 43

在许多情况下，最高智慧在于显得一无所知——不是白痴，只是假装愚钝。一个人只要懂得装蠢，就并不愚蠢。一个人想要受到别人的敬重，想要远离灾祸，就要学会掩藏自己的聪明。可以先把自己的聪明藏起来，需要用的时候再拿出来。

生存法则 21 装装糊涂，隐藏自己真正的意图 / 44

古语说：“水至清则无鱼，人至察则无徒。”郑板桥说：“难得糊涂。”的确如此，一个人如果过分认真，很可能一事无成。该糊涂时，就别显得太明白，否则会给自己带来烦恼甚至是灾祸。在待人世处中，装得迟钝一点、傻一点、糊涂一点，往往比过于聪敏更有利。

生存法则 22 不知者不为罪，佯装不知避祸端 / 48

一个人知道别人的事情越多，往往危险越大，因为这可能涉及别人的隐私或秘密，而这些隐私或秘密又是其不想让他人知道的。所以，有些事情不该知道的就不要知道，即使知道也要假装不知道，这样才能远离是非和祸端。

生存法则 23 适时示弱，获得他人的同情 / 50

不管你是强者还是弱者，示弱都是一种生存技巧，是做事的一种灵活方法，是做人的一种大智慧。有的人善于示威，显示自己的强大，以“毫不示弱”标榜自己，殊不知，显示强大的人不一定强大，“毫不示弱”反而可能使自己变成弱者。人们总是同情弱者的。适时、适度地示弱，是保护自己的一种方式。示弱是一种“障眼术”，是在自己暂时无力还击时，使自己免受“硬伤”的一种必不可少的保护手段。

生存法则 24 先装疯卖傻，后绝地反击 / 52

一个人处于某种特定的情境中，尤其是危险中时，装疯卖傻是个好办法。这是一种权宜之计，是一种避开对方锋芒、韬光养晦的谋略。不需要再装疯卖傻时，则绝地反击，一举消灭对手。

生存法则 25 隐藏锋芒，让功于他人 / 58

世人都存在一种嫉妒的心理，都希望自己比别人优秀。被别人比下去是很令人恼恨的事情，尤其是当上司被下属超过时，这对下属来说是很危险的。所以，与人相处不要锋芒毕露，锋芒太露易遭嫉恨，更容易树敌。在取得功绩时，不露锋芒，把功劳让于他人，才能更好地安身立命。

生存法则 26 施展柔术，以柔克刚 / 59

柔能制刚的道理，自古就有诸多实例。柔不是柔弱无能，而是一种深藏的精神力量。柔弱之人多坚韧。利用自身弱小的劣势，对人施以柔术，这样就能更好地保护自己。此时的劣势也就变成了优势，这是弱之功，是柔之智。

生存法则 27 攻城为下，攻心为上 / 62

攻心术是一种高超的谋略，讲求夺气攻心，让对手心服口服。攻城为下，攻心为上，只有攻陷了对方的心理阵地，才能够从根本上解决问题。

生存法则 28 未到最后时刻，努力改变事态 / 64

有句话说得好：“要用勇气改变可以改变的事，用胸怀接受不能改变的事，并用智慧分辨两者的不同。”只要事情没有到了不可挽回的地步，只要还有一丝希望，就应凭借勇气和决心，积极行动起来，努力改变事情的结局。

生存法则 29 慧眼识人，不拘一格用人才 / 66

古今中外成大事者，都是识人用人的高手。发现人才是第一步，这需要一双慧眼；招纳人才是第二步，这需要礼贤下士的胸襟；任用人才是第三步，这需要用人人的智慧。慧眼识人才，不拘一格用人才，才能成就大事。

生存法则 30 挑起对手之间的矛盾，令其自行消亡 / 68

对手团结，力量就大，若能想办法使对手相互仇视，则易于各个击破，甚至不用自己出手，也可将对手消灭掉。当然，也可以在对手两败俱伤时，乘机将其一一击败。用此计来对付奸恶之人，未尝不是好方法。



生存法则 31 先从别的事谈起，再表述出本意 / 71

在说话时，有些事情直接表白出来，很可能会遭到对方的拒绝。这时就不妨先从相关联的事情谈起，把对方引导到自己想说的话题上，等到对方有心理准备再表白出本意来。这样不但可以避免唐突，而且对方也容易接受。

生存法则 32 反应灵敏，急中生智 / 73

人生在世，谁都会碰到出现难题的时候。一个人要想在世上很好地生存，就必须有很好的应变能力，能够在必要时化解难题。反应灵敏、能急中生智之人，不但可以巧解难题，使自己摆脱困境，还能得到他人的赏识，给自己带来好运。

生存法则 33 制造笑料，引发对方思考 / 75

在某些特定的情形中，我们可以即兴利用一些由头，运用夸张的形式，制造一些笑料，逗引别人开心，使其在开心之后，又能进行深入思考，从而得到启发。此外，搞笑的语言或行为，还能在危难之时帮我们摆脱困境。

生存法则 34 祸从口出，顺势予以化解 / 77

“喜时之言多失信，怒时之言多失礼。”古人很早就认识到“祸从口出”的道理，所谓“言多必失”，匆忙之中不加思考，话一出口或妄下结论，是很容易引火烧身的。但是，假如事情还没有到不可收拾的地步，就要赶紧不着痕迹地收拾残局。顺势化解危局是个好办法。

生存法则 35 曲径通幽，巧为失言打圆场 / 79

在失言后，要及时为自己打圆场，以免使自己陷入尴尬或惹祸上身。可采用“曲径通幽”之术，这是一种非常巧妙的应变方法，这种应变方法往往不就事论事，也并不顺着一条思路，让自己陷入单向思维的死胡同，而是换上几个角度，别出心裁地为自己的失言打圆场。

生存法则 36 移花接木，放长线钓大鱼 / 81

一个人能有多大的发展，是和他的眼光分不开的。眼光长远的人，不计较眼前的得失，放眼于未来，最终能得以成功。当然某些不正当或卑鄙的做法是不可取的，也是我们应该抵制的。

生存法则 37 戏中有戏，指桑骂槐 / 83

人的一生有诸多无奈、诸多阻碍，有些事想做不能做，有些话欲

说却又不能说。但当说还得说，当做还得做，只是需要选择方式而已。“指桑骂槐”是很多人擅长用的方法，当然，要把这种方法发挥到极致，需要极其高深的演技才行。

生存法则 38 面临险境，随机应变 / 86

在面临险境时，切忌手脚慌乱，更不要坐以待毙，而应该保持冷静并正确思考。保持冷静才能够集中精神，正确思考才可以在最短的时间内，想出解决的办法。否则一旦慌了神，就会做出不理智的举动，增加自己的危险。在危急时刻，随机应变才能化险为夷。

生存法则 39 有胆有识，见机行事 / 87

见机行事的目的是使自己处于主动地位，驾驭事态发展，以实现既定目标。要做到见机行事，有一个重要的前提，那就是要有胆有识。在平时多学习、多实践，才能让自己变得有胆有识。

生存法则 40 善于推理，巧解难题 / 89

根据问题答案的条件，逐步往回推理，如果对不上开始的条件，那就证明这个答案是错误的，其余的答案就是正确的。当然，这需要严谨的逻辑思维。善于推理，才能巧解难题。

生存法则 41 巧用打比方，循循善诱 / 91

说话最好能在“循循善诱”上下功夫——从一些浅显的事实出发，巧用打比方，一步一步深入。善言者大多善用此法，他们能使对方在不知不觉中赞同自己的观点，从而解决面临的问题。

生存法则 42 抓其要害，反客为主 / 93

在遇到别人的诘难，或身处险境时，要善于分析敌我双方的具体情况，找到对方的要害所在，然后反客为主，变被动为主动，从而使自己化险为夷。

生存法则 43 壮起胆子，唬住对方 / 95

在敌强我弱，敌我力量悬殊甚大，却又实在无路可退的情形之下，不妨壮起胆子，以静制动，摆出大架势，唬住对方。对手不知虚实，往往不敢轻举妄动，说不定会害怕其中有诈而自动退却。

生存法则 44 害人之心不可有，防人之心不可无 / 97

人活一世心要正，害人之心不可有。如果一个人整天都想着怎样



去害别人，也就慢慢地踏上了不归之路。但同时，防人之心不可无，不防人最终会导致上当受骗，甚至会大祸临头。不害人但要防人，是为人处世必须遵守的一条准则。

生存法则 45 巧妙应对谗言，避免受到伤害 / 100

遭遇卑鄙之人的陷害时该怎么办？多数人肯定会与卑鄙之人对着干。其实，这不是个好方法，因为这很容易导致矛盾恶化，甚至引来更大的祸害。凡是陷害之言都是有漏洞的，只要找出漏洞所在，再加以巧妙的言辞委婉地表明自己，陷害之言就会不攻而破。这才是保身的上上之策。

生存法则 46 做好女人的本分，经营好家就是成功 / 102

好女人就是一所好的学校，相夫教子、劝善归过，什么时候都是女人的本分。而一个女人要想在家庭、在社会上找到自己的位置，并赢得男人的敬重，最根本的还是要做好女人的本分，给男人一个稳定的大后方，同时也是在给自己一个和睦的家。

生存法则 47 对症下药，药到病除 / 105

治疗疾病，要对症下药，才能药到病除。同样，在处理问题时，也要对症下药，即针对事情的问题所在，采取有效的措施，才能解决问题。很多人在寻找某件事情的原因时，总会被各种因素所干扰，无法一下子找到问题的症结所在，便开始试用各种办法。这种病急乱投医的做法，很可能会无效。处理问题时，首先要准确地找到问题的关键点，然后一击而中，这样才会使问题得到圆满的解决。

生存法则 48 关键时刻，善于自救 / 107

在为人处世中，如果陷入困境之中，首先应该想到的就是自救。如果一味等待别人的救援，事情就很难有转机。自救的道路有很多，自救的方法也有很多，但越往后越艰难。只有在困境刚出现的时候，立刻展开自救，才是最好的选择。

生存法则 49 批评别人，委婉当先 / 109

委婉地指出别人的过错，要比直接说出口来得温和，且不会引起对方的强烈反感。向别人进言时，若直接予以面责，势必会给对方带来难堪，甚至会激怒对方；而若能以喻讲言，暗明其理，循循善诱，你的话就容易被对方接受。

生存法则 50 示假隐真，委婉劝说 / 111

如果想说服他人听从自己的意愿，在说话的时候一定要用委婉巧妙的语言，使对方感觉到你是在真心实意地为他着想，从而对你抱有好感。示假隐真的谈判策略重点在假象要逼真，自己的真正目的要隐藏得深而巧，以使对方不易察觉，从而达到自己的目的。

生存法则 51 赏罚分明，才能服众 / 113

管理者在使用人才的过程中，要调动属下的积极主动性，就要做到自始至终赏罚分明，也就是该赏的赏，该罚的罚，处理事情清楚明白。这样，才能让属下信服，下属才能以认真、一丝不苟的精神投入到工作中去。

生存法则 52 合理授权，轻松自己 / 115

一个成功的领导者应该：最大限度地利用其下属的能力，并全力支持而不是干涉下属。权力的适当下移，会使权力重心更接近基层，更容易激发下属的工作热情。大量的实践证明，领导者抑制自己干涉的冲动反而更容易使下属完成任务。

生存法则 53 不做“好谀者” / 117

很多人都有一种喜欢被别人恭维的心理，其实这是很危险的。别人恭维我们，大多数是为了讨好我们，想利用我们达成他心中的某种意愿。为避免遭遇祸害，我们一定一定不要做“好谀者”。

生存法则 54 远离小人，不得罪小人 / 120

小人是琢磨别人的“专家”，常为自身利益而不择手段。如果你既不想把自己降低到与小人同等的地步，也不想与小人两败俱伤的话，那就尽量不与小人交往，更不要发生正面冲突。远离小人，不得罪小人，是历史告诉我们的一则保身之道，也是一个生存智慧。当然，对于那些恶毒小人，施以惩治也是有必要的，这样才能免得他们去陷害别人，更能弘扬正气，但对付小人一定要讲究方式方法，以免伤害自己。

生存法则 55 周密谋划，铲奸除恶 / 123

在面临重大问题，如铲除奸恶之人时，要审时度势，看清状况，周密谋划，立即行动，坚持到底，直至胜利。也就是说，要看清整个事态会朝着哪个方向发展，然后依据现有的条件制订详实的计划，只要有合适的时机以及适合执行这一计划的人出现，就毫不犹豫地加以实施计划，切不可半途而废。这样才可一举成功。



生存法则 56 勤奋学习，改变自己的命运 / 125

知识就是力量，知识就是财富。一个人只有通过坚持不懈的学习，才能丰富自身的学识，才能提高自己的能力，才能更好地生存并出人头地。

生存法则 57 玉琢则成器，人勤则成杰 / 128

无数事实证明：事业上取得辉煌成就的人，并不一定是天资最佳的人，而是肯下苦功夫的人。勤能补拙是良训，一分辛劳一分才。勤奋是智慧的源泉，不勤奋，无以明智，心智不开之人，是不会有作为的。勤奋使平庸的人变得伟大，勤奋使平淡的生活变得生机盎然。对于每一个人来说，勤奋都是进步的奠基石，是补拙益智的秘方良药，是事业成功的必经之路。

生存法则 58 戒骄戒躁，谦虚为上 / 130

做人做事要谦虚。即使是在自己专长的领域内，也要保持谦虚的心态，把自己放在低位。不骄不横，谦虚至上，这样才能不断地取得进步，才能赢得别人的赞赏和尊敬；也才能避免别人产生敌意，远离祸端。

生存法则 59 低调做人，保命安身 / 132

低调行事，不会为自己树敌，是一种自我保护的大智慧。低调绝不是无用，不等于懦弱；相反，低调才能保全自己，成就大事。低调是一种显示为柔弱，但是比刚强更有力的处世谋略。

生存法则 60 人在屋檐下，一定要低头 / 135

人在屋檐下，一定要低头，是为了让自己与现实环境保持一种主动、和谐的关系，将二者的摩擦和冲突降至最低点，也是为了保存自己的能量，以便走更长远的路，更是为了把不利的环境转化成对我们有利的力量。这是处世的一种柔劲，一种权变，更是一种在人性丛林中的生存智慧。

生存法则 61 要出人头地，但不能强出头 / 138

每一个在茫茫人海中奔走的人，都希望自己有出头之日，希望自己成为人上之人。想出人头地，这是天经地义的，但不能强出头，否则惹祸上身；谦虚谨慎并顺其自然，才能有出头之日。

生存法则 62 坚持不懈地努力，终有功成名就时 / 140

要想取得一定的成就，不付出艰辛的努力是不行的。对于勤奋的人，上天总是给他最高的荣誉和奖赏；而对于那些懒惰的人，上天只会给他们失败。一个人只要坚持不懈地努力下去，终有功成名就之时。

生存法则 63 毛遂自荐，关键时刻显身手 / 143

在机会来临的时候，该出手就要大胆地出手。要想让别人看重自己，首先要有能力，其次要敢于表现自己——毛遂自荐。有能力，在适当的时候表现出来，这样才能得到别人的认可与赏识。

生存法则 64 多结交优秀朋友，让自己出类拔萃 / 145

一个人最不幸的是：由于身边缺乏积极进取的人，缺少远见卓识的人，他的人生平平庸庸，黯然失色。俗话说：“物以类聚，人以群分。”和聪明的人在一起，你才会更加睿智；和优秀的人在一起，你才会出类拔萃。

生存法则 65 怀大志才能立大业 / 147

纵观中国历史上的成功人士，大都是立大志而得以成大业的。立大志能强化自己的责任感，从而严格地磨砺自己，充实自己，促使自己为胸中大志去拼搏。

生存法则 66 一屋不扫何以扫天下 / 148

无论是哪位成大事者，都是由小事做起的。因为，大事都是由一件件小事积累而成的，把每一件小事都做好了，自然就会成就大事。要重视细节，加强自身的修养和素质，克服自身的各种惰性和小毛病。先“扫一屋”，而后才能“扫天下”。

生存法则 67 忠于职守，淡泊名利 / 150

在其位，谋其事。一个人只有忠于职守，才能在所从事的工作领域里得到别人的信任，才能成就自己的名望，才能坐稳自己的位置。淡泊名利，方能趋利避祸。一个人只有淡泊名利，才能避免纷争并远离祸事。

生存法则 68 知错就改，吸取教训 / 152

没有人能一帆风顺，一直成功，偶尔的失败是不可避免的。失败并不可怕，可怕的是失败以后，不吸取经验教训，下次仍然犯同样的错误。若失败后认真思考原因，总结经验教训，拾起斗志，就一定



从头再来，并且会越来越好。

生存法则 69 做人做事，讲究诚信 / 154

做人做事讲究诚信，是一个人应有的品质，也是一个人获得别人信任的最好的方法。诚实守信的人，是令人尊敬的，他的人际关系必然很好，他成功的几率也比别人高。

生存法则 70 不想失信于人，就不要轻易许诺 / 155

当我们要应承别人某件事时，一定要三思而后行。轻易承诺别人，很容易使自己陷入被动的局面。一位哲人说：“我从不轻易承诺，因为承诺会变成不能自拔的错误。”记住，当我们没有把握做到别人请求的事情时，千万不要轻易许诺。这不但是为人处事的一条原则，也是一种能让自己更好地生存的智慧。

生存法则 71 考察人才，善用人才 / 158

一个人要想成就大事，需要有得力的帮手，这就要求必须具备识人用人的本领。其实，只要精心考察，往往就可以在看似普通的人群当中，挑选出最优秀的人才。对于认定的人才，就要做到“疑人不用，用人不疑”，这样才能成事。

生存法则 72 以人赚钱是真功夫 / 159

一般人求利在当前，而智者求利在将来。以钱赚钱算不得本事，以人赚钱才是真功夫。在必要时，要舍得投资，包括投资人情。倘若投资他人得当，那么以后必然是“大树底下好乘凉”，不但有靠山了，做事也会顺风顺水。

生存法则 73 相互帮衬，赢得发展 / 162

不管你从事什么职业，如果你想使自己的人生局面推广开来，就离不开与各种各样的人打交道。懂得相互帮衬之道，人抬人，人帮人，我们要办的事才会顺利，我们的事业才会更发达。

生存法则 74 舍得吃亏，吃亏吃出便宜来 / 163

贪小便宜的心理大多数人都有，但大多数人都都吃过贪小便宜的亏。说到“吃亏”这个词，恐怕没有一个人喜欢。不错，几乎没有谁想要吃亏，也没有几个人会觉得吃亏是一件好事情。然而，只有那些懂得吃亏舍得吃亏的人，才会少些是非，才会占到大便宜。这样的人，才是真正的智者，才是能真正成大事的人。