

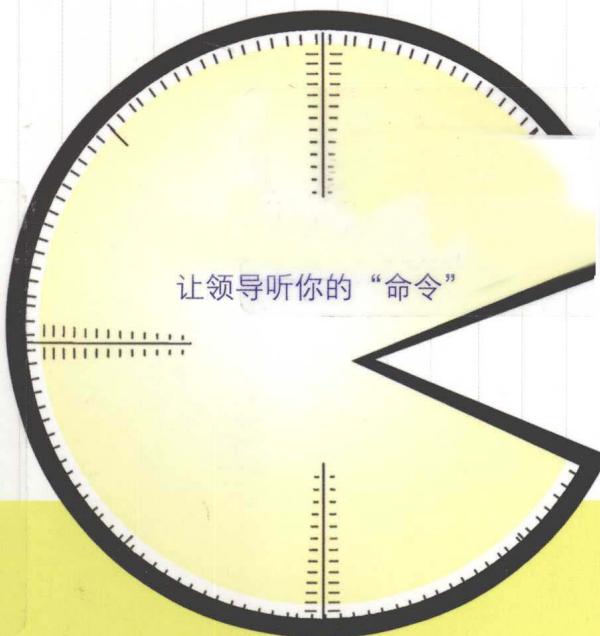
如何说，领导才愿意耐心听你往下说  
如何听，领导才愿意对你多说心里话

这样

ZHEYANG HE LINGDAO SHUOHUA  
ZUI CONGMING

# 和领导说话 最聪明

凹凸◎编著



会说话的人

让高不可攀的领导对你举手称赞  
让冷若冰霜的领导和你笑成一片  
让趾高气昂的领导对你倍加重用  
让倍加精明的领导给你晋升加薪



凹凸◎编著

这样

ZHEYANG HE LINGDAOSHUOHUA  
ZUICONGMING

# 和领导说话 最聪明



中国纺织出版社

## 内 容 提 要

身处职场,与领导相处是每个人都应精通的一门高深的学问。本书用通俗的语言,配以鲜明的案例,为读者呈现出一个个画面感十足的职场场景。让你清楚地看到在何种场合、哪种情况下用什么样的说话技巧和领导沟通,才能更快地达到目的。说话是职场交往的基础,本书教你如何通过三言两语给领导留下深刻的印象,如何开口领导才愿意继续听你往下说,如何表达你的意见领导更容易接纳,如何让领导跟你说出他的心声和真实意图等。精通本书中的说话技巧,能让你顺利地和领导沟通各种问题,用一张嘴征服领导的心。通过巧言妙语获得领导的赏识和青睐。

## 图书在版编目(CIP)数据

这样和领导说话最聪明 / 凹凸编著. —北京:中国纺织出版社, 2011.3

ISBN 978-7-5064-7179-4

I . ①这… II . ①凹… III. ①人间交往—语言艺术—通俗读物 IV. ①C912.1-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2010)第 259560 号

---

策划编辑:闫 星      责任编辑:范雨昕      责任印制:周 强

中国纺织出版社出版发行

地址:北京东直门南大街 6 号 邮政编码:100027

邮购电话:010—64168110 传真:010—64168231

<http://www.c-textilep.com>

E-mail:[faxing@c-textilep.com](mailto:faxing@c-textilep.com)

尚艺印装有限公司印刷 各地新华书店经销

2011 年 3 月第 1 版第 1 次印刷

开本:710×1000 1/16 印张:16

字数:176 千字 定价:28.80 元

---

凡购本书,如有缺页、倒页、脱页,由本社图书营销中心调换



有人说，当今职场犹如一场没有硝烟的战场，确实，晋升、加薪都需要竞争，而我们都知道，有某种角度说，掌握职场生杀大权的就是我们的领导。因此，在工作中，只有与领导进行有效的沟通，才能有利于我们工作的开展。很明显，掌握与领导说话的技巧，是我们必须要掌握的技巧。

正如有人所说：“语言表达能力不好，升迁机会就少。欲谋好前程，先练好口才。”为什么有些下属工作努力却得不到重用？为什么有些下属能出色地完成任务，却与评优、加薪、升职无缘？为什么有些下属对领导尽心尽力，却总是得不到领导的一句赞赏？细想一下，是不是与领导的沟通上出了问题？

那么，作为下属，如何把自己的工作成绩向上司汇报？如何告诉领导你不想加班？如何应对领导的批评？如何表达自己对领导的尊重？如何为自己创造和领导说话的机会？给领导留面子有什么技巧？怎么说话，才能让上司感觉到你的忠诚？怎么引导上司对你说出真实的想法？怎么指出上司的缺点？怎么向领导提建议？怎么拒绝领导对你的无理要求？遇到不同性格类型的领导，我们该怎么应对？和领导产生矛盾，我们该怎么解决？

学会和领导说话，是职场人士工作中的第一门必修课。掌握一套有效

与领导沟通的本领,能使你更容易理解领导的意图,更好地执行领导下达的任务,更容易赢得领导的信任,在职场路上走得更加顺利!

翻看本书,提升与领导沟通的技巧,让自己的职业生涯变得更加光明!

编著者  
2010年9月



# 这样和领导说话最聪明

## *contents*

## 目录

### ◆ 第1章 如何说,领导才愿意多听

——在领导面前巧妙表达自己的意图 .....	1
诚恳表达,更容易赢得领导的好感 .....	3
礼貌用语,向领导展示你的良好素质 .....	5
掌握劝谏技巧,让领导接受你的意见 .....	8
欲抑先扬,让领导接受你的意见 .....	11
话要中听,忠言还需顺耳 .....	14
放低姿态,避免不必要的麻烦 .....	16
指出失误,要给领导留点面子 .....	20
不想加班,找一个恰当的理由 .....	23
拒绝领导,要找准恰当的时机 .....	26
沟通之前,要做好准备 .....	29

### ◆ 第2章 如何听,领导才肯多对你说

——如何让领导在你面前打开话匣子 .....	33
用心体会,机智应对领导的肺腑之言 .....	35
认真倾听,做领导忠实的听众 .....	37
对领导的错误批评不要较真 .....	41



认清地位,让领导感觉被尊重 .....	44
避免冲突,用非口头语言表达感受 .....	46
保守秘密,让领导感到你值得信任 .....	49
不轻易打断领导的话,满足他的表达欲 .....	51
听出领导话中暗藏的玄机 .....	54

### ◇ 第3章 这样说话会给领导留下难忘的印象

——好口才成就职场美好前程 .....	59
修炼好口才,为职场前途铺路 .....	61
站在什么位置说什么话 .....	64
摒弃不良说话习惯,展示自身良好素养 .....	66
绝不要谈及领导的“软肋”,避开敏感“雷区” .....	69
不要顶撞领导,勿犯职场大忌 .....	71
话题围绕公司展开,以大局为重 .....	74
掌握几种有用句型,和领导沟通更顺畅 .....	77
自信说话效率高,展示你的真实力 .....	80

### ◇ 第4章 人各有好,秉性各异

——说话前要摸清领导的“脾气” .....	83
对领导了解多一点,获益多一分 .....	85
观察领导的体态语言,洞悉他的心思 .....	87
了解领导的处事风格,踏准他的节拍 .....	90
学会和不同性格的领导说话 .....	93
学会应对不同工作风格的领导 .....	95
和领导说话,有些玩笑开不得 .....	98



## ◆ 第5章 巧妙恭维,真诚赞美

——智言妙语博得领导的好感 .....	101
背后颂扬领导,比当面赞美更奏效 .....	103
赞美之言是上下级关系的调节剂 .....	106
不啰唆的赞美才会不落俗套 .....	108
找准赞美点,让赞美之言有据可依 .....	111
赞美要适“量”,防止过犹不及 .....	113
赞美要适“度”,不要谄媚奉承 .....	116
表达谢意也是一种赞美 .....	119
拍好马屁,更需要技巧 .....	121
巧妙恭维,让领导脸上有光 .....	124

## ◆ 第6章 这样表达能赢得领导的信任

——揣摩领导的心理,说出最中听的话 .....	127
主动汇报工作进度,让领导放心 .....	129
让上司知道你工作得很快乐 .....	132
让领导看到你成绩的口才技巧 .....	134
以忠诚博得领导的信任 .....	138
坦诚相告,胜过花言巧语 .....	140
换位思考,体谅领导难处 .....	143
汇报工作,莫说“越位”话 .....	146
敢于承担,不为失职找借口 .....	149
接受任务,不要满腹牢骚 .....	152
支持上司,亘古不变的法则 .....	155
领导有难,要热心帮助解决 .....	158



## ◇ 第7章 在领导面前见机而言

——该说时要张口,不该说时要沉默 .....	163
用好率真,说该说之话 .....	165
随意过头,易招领导不满 .....	167
学会“装傻”,有些话不能说 .....	170
见机行事,该争取的要争取 .....	174
职场得意,别在领导面前提及对手 .....	176
在领导面前说话别卖弄小聪明 .....	179
不要成为流言飞语的传播者 .....	182
理解领导的苦心,莫把批评当恶意 .....	185

## ◇ 第8章 说话多给领导留面子

——管好自己的嘴,说好自己的理 .....	189
帮忙寻找台阶,让领导感激自己 .....	191
不要随口就说“不”,让领导丢了面子 .....	193
把功劳让给领导,为领导增光添彩 .....	196
在公共场合,别抢领导风头 .....	198
巧借打电话,逃离酒桌应酬 .....	201
防患于未然,避开另类“骚扰” .....	204

## ◇ 第9章 说适合领导的幽默之言

——让领导开怀,关系和谐好办事 .....	207
激发兴趣,创造机会 .....	209
巧用幽默,化解误会 .....	211
打破沉默,缓解气氛 .....	214
幽默风趣,展现魅力 .....	216

学会自嘲,巧妙拒绝 .....	219
<b>◆ 第 10 章 与领导说话最应该注意的问题</b>	
——动口之前先动脑 .....	223
与领导沟通要积极主动 .....	225
在办公场所不谈隐私 .....	228
与领导说话要不卑不亢 .....	231
莫背后诋毁领导,职场大忌要谨记 .....	234
给领导多提建议,不要一味提意见 .....	237
领导之间有矛盾,不做双方的牺牲品 .....	240
<b>参考文献 .....</b>	<b>244</b>

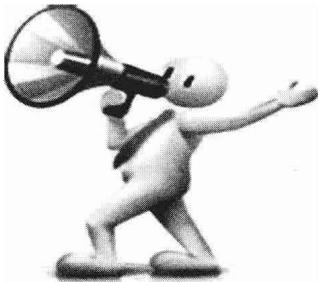
# 第1章



## 如何说，领导才愿意多听 ——在领导面前巧妙表达自己的意图



在职场中，我们发现，有些人总是能工作顺利，事事顺心，有问题领导能帮忙解决，提出的建议也总能被领导接受，因此也备受领导重视，自然，评优、加薪、升职等都会频繁降临；而同样一个与之做事能力差不多的人，如果其语言表达能力不好，升迁机会往往要比那个既会办事又会说话的人少得多。如果你是后者，就该思考一下，是不是自己与领导的沟通方式出了问题？为什么领导不愿意听取你的建议？为什么你的要求会被领导拒绝？如何说，领导才更愿意听？要知道，与领导沟通是一门学问，只有巧妙表达，领导才会更容易接受。







## 诚恳表达，更容易赢得领导的好感

很多人，尤其是初入职场的年轻人，都很害怕领导，平时工作中都尽量绕道避开领导，见到领导更是战战兢兢，话也说不好。一旦自己在工作中出现差错，他们更害怕与领导交流，把事情憋在心里，不主动向领导坦白，自己压力大不说，还给领导留下了不好的印象。其实，我们作为下属，只有赢得领导的好感，与领导处理好关系，在工作中才会如鱼得水。如工作中遇到问题，应及时与领导沟通，诚恳表达自己的想法，他自然会认为你是一个工作认真负责、值得信任的人。

### 职场范例：

少云是一家大型食品开发集团的业务经理，为人老实本分，他带领的销售团队也成绩平平。于是，主管领导希望他可以做出新的销售方案，苦思冥想后的他终于做出了一套新方案。在他向主管领导汇报工作方案并征求其意见时，主管领导总是闭口不谈。少云的方案常常不能令主管领导满意。更让少云气恼的是，主管领导最近好像跟自己有仇似的，即使是别的部门出现了一些问题，开例会的时候，领导也总是拿他出气，这些事传到下属耳朵里，让他很没面子。少云思前想后，自己并未得罪过领导啊，那他为什么总不满意自己的销售方案，也并不给一点意见呢？他到底想怎样？少云觉得自己肯定是要被炒鱿鱼了，想到这些，他就烦躁不安。于是，他决定豁出去，跟领导正式摊牌。

这天，他远远看去，领导心情不错。他壮着胆子敲开了领导办公室的门，并表明自己有一些不解的问题要请教。领导请他坐下后，他告诉领导，



他很喜欢这个工作,也很热爱自己的团队和公司,更希望在领导的带领下能好好发展和提高自己,并使公司的销售业绩上升一个新的台阶,同时也希望自己可以帮助领导一起将公司发展壮大。领导一听少云有这样的想法,高兴得直点头。少云一看领导已经在心理上接受了自己的想法,就开始慢慢诚恳地陈述自己最近心头的一些疑惑,希望领导能真心地帮助自己,并给自己今后的工作方案等以更为明确的指示和指导。听到这儿,领导明白了少云的真正来意,哈哈大笑,然后就说:“你每次让我给你提建议时总是笼统地问这个计划行不行,那个问题怎么解决,由于我不在第一线,所以没办法给你具体的指导,只好叫你自己去想办法了。”

这次开诚布公的面谈让少云明白了自己与领导沟通不畅的症结所在。他知道是自己诚恳自然的表达让领导了解了自己。这时,他一下子感觉到无比的轻松,原来的困惑与不安都被抛到了九霄云外。

### 分析:

范例中的下属少云假如一直将不快郁结在心中,恐怕会让自己与领导之间的心灵距离越来越远,这不仅会延误工作,还会给领导留下不好的印象,觉得他工作不负责、不积极等,这种不良印象一旦形成,就很难改变,而很明显,少云的做法是对的,主动与领导交流,便可防止不良印象的产生。其次,少云的沟通技巧也是值得学习的,当他诚恳地要求主管领导一步一步、仔细具体地告诉他正确的做法和方向时,领导也进入了角色。如此开诚布公地交谈,上下级之间的关系会更紧密,于人于己都有益。

其实,下属害怕领导也不是毫无缘由的,诚然,有些领导脾气不好,工作中事情不顺,易向下属发脾气;为了维持自己领导的威严,在下属面前也板着个面孔;工作压力大,心情自然也不好。其实,这些是可以理解的,作为下属,不必因此而在领导面前战战兢兢,更不要害怕与领导交流,诚恳表达、自



然流露其实更容易赢得领导的好感。那么，具体来说，我们该注意哪些问题呢？

### 1. 找准与领导沟通的时机

当我们在工作中遇到问题或者心存疑虑的时候，想要与领导及时沟通，光是有诚恳的态度是不够的，还要选择恰当的时机，别在领导的气头上说任何与之意见相左的话，选错时机比不沟通的效果更差。

### 2. 别绕开领导与同事“分享”你的牢骚

在工作过程中，每个人考虑问题的角度和处理问题的方式都有不同，甚至对领导所做出的某些决定也可能会有自己的看法，这些看法甚至与领导的意见完全相反，这时候，这种看法很容易演变为牢骚。有些人害怕领导，不敢正面提出意见，就把这种牢骚与同事“分享”了。这种做法是最不明智的，你想，无论你说了什么，经过口耳相传，即使是事实也会变调变味。如果不让领导听到，事情就会更麻烦，即使日后有心交流，也很难改变领导对你最初的坏印象。

总之，在工作中，当我们遇到了问题需要与领导沟通时，一定要选择一个恰当的交谈时机，并摸清领导的脾气秉性，对症下药，诚恳地与领导交流，你的尊重和信任一般都能换来领导的信任和支持，事情自然会向着你意愿的方向发展。诚恳表达、自然流露是我们与领导交流的最基本原则，因为只有与领导诚恳、坦然地交流，才能让领导更清楚你的想法、才干，才能更好地安排工作给你，才能更好地培养你。



### 礼貌用语，向领导展示你的良好素质

无论是在日常生活中，还是工作中，语言的作用是无法替代的，它是人



与人之间沟通的主要工具,是表达思想的主要方式,语言的内容与说话方式,体现了我们的素质、文化修养等各个方面的综合素质。

在工作中,与领导交流,要学会以礼相待,多用礼貌用语交谈,让领导感受到你的良好素质和对他的尊重。相反,若对领导不使用礼貌用语,则会让他觉得你缺乏修养,不懂礼貌。试想,一个连最起码的礼貌都没有的下属,又怎么能获得领导的赏识和重视呢?

### 职场范例:

张杰刚毕业的时候,被熟人推荐到一家服装公司的销售部。那家公司有半年的实习期,由于自己是新人,张杰说话、做事处处小心。转眼三个月过去了,一切相安无事,但后来却发生了一件事,让他和领导的关系变得很紧张。

一天中午,销售主管出门开了一个重要的会议,会议开了很久。两个多小时过去了,主管终于回来了,气呼呼地说:“外面这么大雪,谈什么生意,谈就谈吧,还刁难我,连午饭都没顾上吃,真是气死我了。”这时候,张杰一看领导心情很差,就走上前去准备安慰一下,可一时又不知道说什么,就简单地说了一句:“辛苦了!”这话一开口,领导就回了一句:“你以为你是谁?在你的位置上待上十年再来说这话吧。”张杰一时莫名其妙,不知道自己怎么就得罪领导了,明明是去安慰他,却被他骂了个狗血淋头,心中的委屈都不知道向谁倾诉。

销售部有个老周,新人一直是由他负责带的,人也很好相处,张杰就把被领导骂的事情跟老周说了。经过老周点拨,张杰才明白自己犯了什么错:“辛苦了”只有上司对下属或者长辈对晚辈说,而自己只不过是个实习生而已,居然对经验丰富的领导说这样的话,也难怪领导会生气地说出那些话。

张杰真是悔不当初。

### 分析：

张杰遇到的这种情况恐怕很多职场新人也遇到过，自己不留心说的一句话就冒犯了领导。可见，懂得职场礼貌用语的重要性。其实，从领导的角度看，无论哪个领导，听到下属对自己说“辛苦了”这三个字的时候，都会不舒服，感觉这是一种不尊重和蔑视，自己的威严受到了挑衅。即使有些领导性格好，不会像范例中的领导那样大发脾气，但也会在心里对你产生极坏的印象，认为你是没教养、没素质的下属。

那么，针对范例中的情况，作为下属的我们，该怎样说才更为妥当呢？你不妨在“辛苦了”前面上加一个“您”字，“您辛苦了”这句话听起来就让人舒服多了，虽然意思完全相同，但这句话有了这个“您”字就变成敬语了，一开口就能显示出你对领导的尊重。

身处职场，一定要学会使用礼貌用语，让领导看出你的素质，哪个领导不喜欢有素质的下属呢？因此，你不妨学会把一些礼貌用语并当成日常说话规范：

#### 1. 主动问候领导

作为下属，无论在什么场合，遇到领导，主动问候都会使你显得更有礼貌。如果距离太远不便呼叫，可用眼睛注视，当领导与你的目光相遇时，要点头示意一下。近距离时，则可用礼貌用语打招呼。

#### 2. 注意礼貌的度，排除谄媚之嫌

与领导相处本身就要有一定的度，尤其当你在公众场合遇见领导，不要表现得过分热情，只需礼貌地说一声“您好！”就可以了。现实中，很多下属为了和领导搞好关系，在一些非工作场合遇到领导，认为好不容易逮到个机会，不能没礼貌，于是就说个不停，可能领导嘴上应承了你，但在心里早已对你不耐烦了，另外，也使你更有谄媚之嫌。