

TO BREAK THROUGH IN  
TRADE WAR

# 商战突围

白金·著



这是一部 **商战实录**  
更是一部独具中国特色的**创业圣经**

企业如何白手起家？

企业如何资本运作？企业如何在鸡蛋上跳舞？

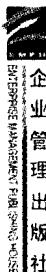
企业如何华丽地转身？企业如何杀出重围？

# 商战

# 大话

离校下海，辗转砂洗厂、服装厂、妇幼商场等不同行业，有灾祸，有陷阱，有失误，他逆流而上，终于带领江苏东大集团迎来发展的春天。在生意如火如荼之时，他却慧眼独具，选择了转战房地产行业。建商贸城、做工业园区、开发商品房、造别墅……实现了自身的又一次次华丽转身，演绎了一次次的商战突围！

这是一部企业逆境成长的商战实录 白金·著  
更是一部独具中国特色的创业圣经



企 业 管 理 出 版 社

ENTERPRISE MANAGEMENT PRESS

## 图书在版编目(CIP)数据

商战突围 / 白金著. -- 北京 : 企业管理出版社,  
2010. 11

ISBN 978-7-80255-714-7

I. ①商… II. ①白… III. ①股份有限公司—经济发展—概况—南通市 IV. ①F279. 246

中国版本图书馆CIP数据核字(2010)第219118号

---

书 名：商战突围

作 者：白 金

责任编辑：刘景山

书 号：ISBN 978-7-80255-714-7

出版发行：企业管理出版社

地 址：北京市海淀区紫竹院南路17号 邮编 100048

网 址：<http://www.emph.cn>

电 话：出版部 68701719 发行部 68467871 编辑部 68414643

电子信箱：[80147@sina.com](mailto:80147@sina.com) [zbs@emph.cn](mailto:zbs@emph.cn)

印 刷：北京隆昌伟业印刷有限公司

经 销：新华书店

规 格：787mm×1092mm 16开本 20.5印张 155千字

版 次：2011年2月 第1版 2011年3月 第1次印刷

定 价：38.00元

---

版权所有 翻印必究 • 印装有误 负责调换

# 前言

CHINA'S CHIEF

单正馨，1985年毕业于南京财经大学，从教8年，1993年创建南通市东大实业公司，2005年担任东大集团董事长。江苏省南通市崇川区人大代表，通州区政协委员。

当单正馨手中捧着以他为主人翁的新书《商战突围》的那一刻，我想他的心情应该是沉甸甸的，是欣慰，还是感慨？是浮想联翩，还是思绪纷杂？可能他自己也说不清楚，但作为本书作者的我似乎更能理解他的心情。

封锁、拆台、陷阱、诈骗、挑衅、绑架……从做出下海从商的决定后，他的人生轨迹也随即延伸到了另一个世界。在那里，威胁接连不断，命运之神一次次将他推向风尖浪口，前有悬崖，后有追兵，该当如何？在冰与火的洗礼中，他变得坚强、坚定，即使每次在无路可走之时，他仍会默默告诫自己：世上总有一扇门为我开着。

失败，不一定是结束，也许是个新开始。当然，失败和成功并不是母子关系，除非我们能从失败中悟出成功的真谛；企业犯错未必是坏事，但一定要悟错，在错中成长，找到崛起的真理。

区区8万元起家，经过18年的发展，现在的东大已经枝繁叶茂。

目前，集团公司旗下拥有12家子公司，在商贸物流、房产开发、市场建设、物业租赁、超市连锁、科技研发等领域均有建树，并获得诸多荣誉。其中“东大商贸城”获得全国建材50强市场、全国供销系统百强企业、江苏省供销系统十强市场等数十项荣誉称号，“东大好亿莱家居广场”连年获得江苏省五星级市场荣誉称号，“东大科技园”被评为省级科



技园……诸如此类的荣誉数不胜数。目前南通北翼新城最大的社区服务中心“东大好亿莱商业大厦”、通州新区最大的康居工程“银河湾新城”、崇川新区最大的科技创业园“美澳科技城”等项目正在积极地规划建设中，每个项目都有着非常广阔的发展前景，令人产生无限的遐想。

单正馨非常注重团队的建设，企业十余年的发展，涌现出一批优秀的领军人物，他们是徐飞、曹亦楠、单正国等；还有一大批伴随企业成长的中坚力量，他们是张震、黄越、王永明、张玲玲、韩雪玲、韩美娟、王李蒋、徐志斌、邱训荣、芦震云、倪小菊……他们是东大集团发展至今的见证人，也是一场场商战的参与者。他们为集团的发展奉献了青春、智慧与汗水，做出了重要贡献，东大集团因为他们而感到无比骄傲和自豪！

我们有理由相信，在单正馨的带领下，东大集团的明天会更好，然而单正馨却没有丝毫轻松感，甚至比从前更加小心翼翼，因为他知道“道高一尺，魔高一丈”，公司发展越大前面遇到的挑战也就越多。

以铜为镜，可以正衣冠；以史为镜，可以知兴替；以人为镜，可以明得失。对单正馨来说，过去是一面镜子，更是一笔财富，回首18年的创业历程，有成功的喜悦，也有失败的辛酸，有过兵临城下，也有过一个个华丽的转身。都说时势造英雄，而成为英雄的路从不是一帆风顺的。难能可贵的是，单正馨不仅一步步迎着挫折走到了现在，而且还总结出了著名的企业发展四段论：实践中的淘汰，总结中的对抗，模仿中的创新，发展中的防御。

《商战突围》是第一本以东大集团为记录主体的图书，对于这本书，单正馨慎之又慎，而他所关心的不是作者是否把东大写得足够好，而

# 前言

FOREWORD

是里面的内容是否跟实际有出入，还有哪些地方没有写到位。

因为，在单正馨眼中，这是一本写给那些想创业和已经创业并在创业途中陷入迷惘的人，希望与他们一起分享成功的快乐、体会创业的艰难，所以他要尽自己的最大可能将一个真实的自己、一个真实的东大集团呈现给读者。而他所期待的是，自己的这些经历能给他们带来启发和帮助。

单正馨相信，世上总有一扇门为我们开着，通过这本书，他也希望读者都能找到那扇为自己开着的门。

## 第二章 05

当眼前是一片风平浪静的海域时，千万不要忘记水下的暗礁。

### 水砂洗：开工办厂初战捷

## 第四章 21

身处漩涡的时候，很多人都会随着惯性越陷越深，这个时候，就需要有足够的智慧和胆量突出重围。

### 困浅滩：南大北大硝烟起

## 第一章 01

人生就是一场战役，每个人都是自己的指挥官。

### 看潮升：白面书生入商海

## 第三章 13

面对敲诈，要大义凛然地跟他们斗到底，因为单正馨相信，这个世界一定是邪不压正。

### 遭围攻：拍案怒喝不退缩

# 目录

CONTENTS

## 第八章 45

做生意就像打仗，要把最关键的东西保住。比如说：你有100万做生意，亏了10万块，不会伤筋动骨，重要的是你要把剩下的90万保住。

## 第六章 31

做生意的时候，不要被眼前的利益所迷惑，就像不要忘记了绿草和鲜花之下的陷阱一样。

### 忙转行：诱人订单生枝节

## 迎大敌：巧计虽成折卅万

## 第五章

25

做生意也像下围棋，不谋全局者，难以谋一域。

## 临大势：釜底抽薪对抗中

## 出冷汗：多方求证入圈套

## 第七章

39

发牌的权利掌握在上帝手里，但是怎么打好手里的牌，全靠自己的能力。

## 第十章 63

越是到了生死关头越要沉住气，人要在顺利的时候谨慎，在逆境中坚强。

陷危局：四面楚歌梦惊魂

## 第十二章 72

古之成大事者，不惟有超世之才，亦必有坚忍不拔之志。

再抉择：身陷绝境不回头

## 第九章 57

做生意的节奏既不能太快，也不能太慢，慢一拍会死掉，快一拍也同样危险，只有保持匀速运动，才是最好的节奏。

## 第十一章 67

诚实是力量的一种象征，它显示着一个人的高度自重和内心的安全感与尊严感。

试人品：本色不变坦实情

## 开商场：募资考察欲突围



## 第十四章 86

卓越的人才不是一天就能炼成的，也不是靠一次行动来实现。只有在工作中遇到困难时，

始终保持坚定的信念，化腐朽为

神奇，才可以超越自我，实现最

终的目标。

## 第十六章 102

深思熟虑和出奇制胜，是一个成功商人的两大必备条件。

连环计：商业汇票惹风波

## 第十三章 77

士人第一要有志，第二要有识，第三要有恒。有志则不甘为下流；有识则知学问无尽，不敢以一得自足；有恒则断无不成之事。三者缺一不可。

拓渠道：双眼泪泪寻路难

## 第十五章 97

给我一个支点我可以撬动地球，但是，更重要的是，你要能够找到这个支点在哪里。

订货会：精心巧打感情牌

赴界首：先斩后奏订协议

## 第十八章 116

做生意要时刻保持一个清醒的头脑，无论在什么时候，都不能被表象迷惑，要在自己的心里多问几个为什么。

### 识骗局：瞒天过海骗术高

## 第二十章 145

世上没有一个伟大的业绩，是由事事都求稳操胜券的犹豫不决者创造的。

### 谈条件：有惊无险素返利

## 第十七章 112

故善战者，求之于势，不责于人，故能择人而任势。

### 抓战机：峰回路转酒脱销

## 第十九章 135

天将降大任于斯人也，必先苦其心志，劳其筋骨，饿其体肤，空乏其身，行拂乱其所为，所以动心忍性，曾益其所不能。

### 巧成拙：暗渡陈仓遇险关

## 第二十二章

162

水因地而制流，兵因敌而制胜。兵无常势，水无常形，能因敌变化而取胜者，谓之神。

创品牌：东郭先生聚众目

## 第二十四章

173

当我们选择在十字路口建市场的时候，我们想到，这里会成为很多人经过的地方，来的人多了就有了市场。

找位置：十字路口建市场

## 第二十一章

154

一个成功的人必须使自己志

向坚定。只有志向坚定才能够镇静，只有镇静才能够心安，只有心安才能够思虑周密，只有思虑周密才能够有所收获。

猛回头：巨资投向商贸城

## 第二十三章

167

正确选择比行动迅速更重要，当你处于十字路口的时候，

看清方向比急于选择更重要。

施旧计：恍悟微商精明处

## 第二十六章

186

任何时候，面对任何恶人，

都不要怕、不妥协。因为正义总是战胜邪恶。

### 斗地痞：无理取闹誓不休

## 第二十八章

207

人性化加理智化，是任何难

事取胜的必备手段。

### 因拆迁：妥善处置到五一

## 第二十五章

177

君子藏器于身，待时而动。

### 补缺口：一箭三雕解困境

## 第二十七章

195

敢于走别人没有走过的路，

只要敢做，奇迹就会出现。

### 好亿莱：东大速度创奇迹

## 第三十章 230

任何事情都不能绝望，只要你选择的路是对的，就一定能够到达自己的理想之峰。

堵缺口：囊中羞涩为钱愁

## 第三十二章 246

耶稣在星期五被钉在了十字架上，可三天后，就复活了。所以，当我们遇到困苦时，就要学会等待，等待之后，奇迹就会发生。

赌明天：成功只待路通时

## 第二十九章

221

前途有时候是模糊不清的，

但是，只要认准目标，即使前方的路充满坎坷荆棘，只要坚持，就一定能到达胜利之巅。

## 第三十一章

237

在某种特殊情况下，为了生存，必须要有创意和创新，以逆向思维背道而驰，往往会展出一番新天地。

背道驰：声东击西自从容

心急决：天价拿下金地皮

## 第三十六章

282

## 第三十四章

267

有一种成功源于坚持。如果

抛开虚容心，拉下面子，咬定青山不放松，一定能成功。

### 好大雷：雷大心慌候天机

探究竟：有出无进亦坚持

## 第三十三章

252

## 第三十五章

275

唐纳·川普说，如果有任

对创业者的敏感，不仅是要对商业机会的快速把握和反应，而且对外界的一切细节都要保持一种高度的敏感，关注细节，因为对细节的把握往往决定成败和生死。

何人以为我的前途会黯淡无光，那个人就大错特错了。任何事情，我都是有办法的。

### 逃险地：突遇绑架脱圈圈

### 风暴雨起：金融冬天化危棋

## 第三十八章

291

没有经济效益的时候，创造社会效益是一条好的出路。经济

效益与社会效益并不是绝对对立的，在一定的条件下是可以统一

的，甚至社会效益可以带动经济效益。

## 第四十章

298

路漫漫其修远兮，吾将上下

而求索。

望前路：漫漫征途意踌躇

## 第三十七章

287

一个成功的商人要知道，有些事是可以坚持的，有些事是不可坚持的。

## 第三十九章

295

一切事物皆有规律。

争地皮：急流勇退显智慧

银河湾：水到渠成驭规律

# 第一

## 看潮升：白面书生入商海

人生就是一场战役，每个人都是自己的指挥官。

**事    件：**邓小平南巡之后，决心下海。

**时    间：**1992年

**主要人物：**单正馨

**战    场：**内心

**硝烟指数：**★★★

**危险级别：**四级

**突围启示：**下海后，是乘风破浪还是溺水而亡？无论怎样，我都要亲自尝试，因为人生从来没有现成的答案。

执教八年

深冬时分，一场大雪不期而至，大地素裹银装，四周一片宁静。在这样的时刻，单正馨喜欢一个人独自坐在办公室里，在欣赏窗外雪景的同时泡上一壶铁观音，看茶的香气在房间里袅袅地飘散开来。

赵州和尚说：“去吃茶。”吃茶可以让人心神清静，吃茶可以品出人生的况味。铁观音优雅的茶香，让年届不惑的单正馨联想到自己近二十年走过的道路，他跌宕起伏的人生就像这道茶，在苦涩之中透出浓浓的回甘，但是，真正品尝起来却会叫人乐而忘忧。

在闯入商海近二十年的时间里，单正馨深切地感到，人生其实就