

狡猾版杜拉拉奏的职场成功路线图：初生牛犊不怕虎，人脉就是命脉，闯关升级，玩转职场游戏！
上司使用说明：下属管理秘诀，越挫越勇，我们是八九点钟的太阳！

王洁嵘 著

别让老板闲着

全国最狡猾的员工智斗老板



B I E R A N G L A O B A N X I A N Z H E

当厚黑的老板遇到更厚黑的员工

一段最普通的打工经历 一种最耐人寻味的应对技巧

一个最扬眉吐气的畅快结果

史上最妙趣横生的职场成功记

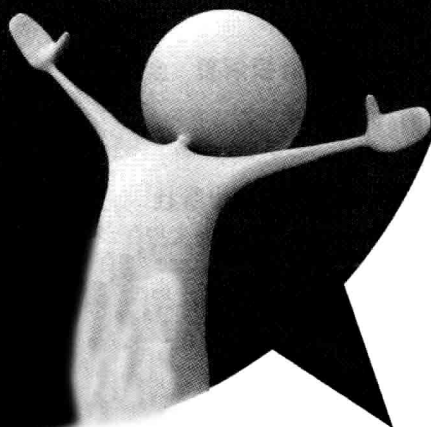


外文出版社
FOREIGN LANGUAGES PRESS

王洁嵘
著

别让老板闲着

全国最狡猾的员工智斗老板



一个最扬眉吐气的畅快结果

史上最妙趣横生的职场成功记



外文出版社
FOREIGN LANGUAGES PRESS

图书在版编目(CIP)数据

别让老板闲着：全国最狡猾的员工智斗老板 / 王洁嵘著。

—北京：外文出版社，2010

ISBN 978-7-119-06602-8

I. ①别… II. ①王… III. ①成功心理学—通俗读物

IV. ①B848.4-49

中国版本图书馆CIP数据核字(2010)第137096号

策 划：刘 佳

责任编辑：钟 文

装帧设计：天下书装

印刷监制：冯 浩

别让老板闲着：全国最狡猾的员工智斗老板

王洁嵘 / 著

©2010外文出版社

出版发行：外文出版社

地 址：中国北京西城区百万庄大街24号 邮政编码：100037

网 址：<http://www.flp.com.cn>

电 话：(010) 68320579/68996067 (总编室)

(010) 68995844/68995852 (发行部)

(010) 68327750/68996164 (版权部)

制 版：三河市航远印刷有限公司

印 制：三河市航远印刷有限公司

经 销：新华书店 / 外文书店

开 本：880mm×1230mm 1/32

印 张：11

字 数：150千字

装 别：平

版 次：2010年11月第1版第1次印刷

书 号：ISBN 978-7-119-06602-8

定 价：28.00元

建议上架：职场励志

版权所有 侵权必究 如有印装问题本社负责调换 (电话：010-68995852)

· 人物表 ·

项目总监——王树恩

项目经理——方明达

部门经理——胡玫（策划部）李苑峰（销售部）

部门主管——王铮、郭友怡、张文（原D公司上司）（策划部）、蒋励（销售部）李林生（后期部）

小头目——秦琴（女主角）、郝佳、林宇、禹飞

下属——叶倩、唐记、宋文、杨宁、桃子

· 引 子 ·

员工：头儿，两天没睡了，我想回家。

老板：经济不景气，再辛苦辛苦。

【员工若有所觉，以手擦鼻，见血惊恐状，用哀求的眼神看老板。老板视若罔闻】

【员工无奈继续工作，这时七孔流血状】

老板：干，你看。

【老板拿小镜子给员工照，员工照镜子，求助状】

员工：帮我叫120吧！

老板：估计120来的时候你也不行了，还是把最后这点工作做完吧。

【员工眼睛虚焦，无语，继续转头工作】

以上的这个小故事纯属虚构，请勿模仿。

做员工有很多的无奈与辛酸。但我们怎样才能从老板吃肉我喝汤，到老板吃肉我吃馍，再到老板吃肉也给我肉吃的状态？这将是一个漫长而又艰苦的道路。

苦不苦，想想长征两万五；累不累，想想雷锋董存瑞。

现实状况不会这么直白的残酷。如果把工作看成一场游戏，面对比你能量强大、装备齐全、身份显赫、帮手众多的老板，他时而是你的同盟、时而保持中立、时而又对你暗中放箭，要怎样应对才能立于不败之地？

我是个典型的中国打工仔，没钱、没势力。从一个一无所有的青涩大学生，到如今在一家大企业的管理层任职，其中经历了许多坎坷。风风雨雨一路走来，我学到了很多工作上的技巧，归纳为一点就是——做一个最“狡猾”的打工仔。

别老板闲着

让全国最狡猾的员工智斗老板

—— 目 录 ——

人物表 / 1

引 子 / 2

第一章：初生牛犊不怕虎

- 1) 我的个性史 / 2
- 2) 处于底层很可怕 / 4
- 3) 基层竞争很激烈 / 7
- 4) 老板选我，我选老板 / 9
- 5) 所谓的“元老”谎言 / 13
- 6) 不要让老板不安 / 18
- 7) 别被老板的梦想蒙骗 / 21
- 8) 朝令夕改的老板 / 24
- 9) 随时保持愉快的心情 / 27

第二章：闯关升级！玩转职场游戏

- 10) 家族企业眼线多 / 30
- 11) 老板的离间计 / 35
- 12) 员工之间的结党结派 / 38
- 13) 入职时工资高低很重要 / 43

- 14) 公司没有言论自由 / 45
- 15) 让老板更亮 / 51
- 16) 不要得罪老板身边的红人 / 55
- 17) 薪情低落 / 60
- 18) 工作做好才是第一位 / 65
- 19) 第N次失业 / 71

第三章：再接再厉！打不死的职场小强

- 20) 说不清道不明的等级关系 / 76
- 21) 了解身边每个人 / 83
- 22) 团结就是力量 / 87
- 23) 假自卑，真自信 / 97
- 24) 只说不做 / 99
- 25) 不要在上司面前乱说话 / 101
- 26) 谁是你的朋友 / 105
- 27) 人事部不是可倾诉的对象 / 113
- 28) 牵着上司鼻子走 / 115
- 29) 有舍才有得 / 118

第四章：人脉就是命脉，初识职场江湖

- 30) 阶级意识的彻底觉醒 / 126
- 31) 给自己找个靠山 / 131
- 32) 变敌为友 / 137
- 33) “官架子”的真相 / 142

- 34) 广筑人脉 / 145
- 35) 应对越级管理中的误会 / 160
- 36) 心动的感觉 / 164
- 37) 看不见的上司，看得见的下属 / 166
- 38) 别让报销单暴露自己 / 170
- 39) 广积粮，高筑墙，缓称王 / 173
- 40) 强迫自己每天有一点突破 / 178
- 41) 学会自己解压 / 181
- 42) 不要和同事说私事 / 191

第五章：上司使用说明

- 43) 全力配合新上司 / 198
- 44) 看上司说话 / 204
- 45) 学会和上司偷奸耍滑 / 209
- 46) 都言才子多风流 / 212
- 47) 牵连上司的错误隐藏不得 / 217
- 48) 不用跟上司较真 / 221
- 49) 上司吃肉，我喝汤 / 228
- 50) 在公司慎用聊天工具 / 236
- 51) 加薪必须要求，但晋升只能努力 / 241

第六章：下属管理秘诀

- 52) 二把手不好当 / 248
- 53) 一人得道鸡犬升天 / 257

- 54) 生活如同卷线球 / 262
- 55) 后发制人，攻打主要目标 / 266
- 56) 再次见新人 / 271
- 57) 不断提高个人技能 / 275
- 58) 不能乱请示上司 / 277
- 59) 差别待遇每个人 / 281

第七章：我是最强大的杜拉拉

- 60) 学会等待 / 288
- 61) 在酒桌上维护上司 / 293
- 62) 不要抢上司的风头 / 300
- 63) 危险的感情不要碰 / 306
- 64) 情感，请和工作保持距离 / 311
- 65) 少管上司闲事 / 317
- 66) 不要表现得太强 / 320
- 67) 与上司同仇敌忾 / 324
- 68) 忍无可忍，必需再忍 / 330
- 69) 把烦事分派给别人做 / 333
- 70) 越斗越勇 / 337

别老板闲着

让全国最狡猾的员工智斗老板

第一章

初生牛犊不怕虎



1) 我的个性史

我叫秦琴，在城市长大，衣食无忧，是父母的掌上明珠。从小就习得钢琴、美术、舞蹈，在艺术方面算是涉猎广泛。老妈说不能让娃娃输在起跑线上，就因为这一观点，我的周六日总是排的满满的，没有任何档期。我生性自由，不愿受到约束，就考到了离家较远的北京某大学，学习艺术影视文学专业。老爹常说照我这样的性格，就应该把我一脚踢到部队里，让教官天天抽我就老实了，反正他是舍不得的。

家庭普通，长相中上，家里常跟我说的一句话就是“我们是帮不上你什么了，全靠你自己了。”

马上就要毕业了，宿舍里乱成了一团，家里有关系的早早就把档案落实，在宿舍里看碟玩游戏，剩下的一些人就跟无头苍蝇似的，天天出去跑单位，找工作。

老师说：“现在工作不好找，不要对工作挑三拣四。连做保洁人员都竞争激烈。”

“听说了吗？伟哥跑去4A公司应聘去了。”猴子又在散播每日新闻了，我们大家都建议他去当八卦记者。此时此刻，校园里到处都弥漫的是为了梦想拼搏的气息，伟哥一大早就拿着自己空空的简历，直奔某知名4A广告公司而去。4A公司是广告人的梦

想，在我们眼里，每天能西装革履，坐着飞机满世界飞，轻轻松松一顿饭局就能签下几十万的大单，是多么牛X的事情。别人都说敢想敢干才会赢，他相信这条真理，但到了大门口，保安那一关都没过，连4A公司的大厅都没走完就被赶了出来。没有预约，没有关系，没有认识的人，连上电梯的资格都没有，到了晚上才灰溜溜的回来学校。

“还以为你丫有什么秘籍呢，没想到你也是硬闯。”猴子讽刺道。

“你懂什么，我这是为梦想付出一切努力。”伟哥愣愣的反驳道。

“赶快回去继续睡觉吧你，还梦想呢？你压根没醒过。”猴子说话向来不留半点情面。伟哥说不过猴子，只得气鼓鼓的回去睡觉了。

伟哥做事的确少些计划和准备，但至少他的行为证明给大家：平凡人家的孩子想要一步登天，纯属痴人说梦。我们不得不面对一个现实：我们奋斗上十几二十年，所得到的位置也许还比不上老板家刚从学校里毕业的那孩子得到的高。

有这样一句话“生活就像强奸，如果你无力反抗，就闭上眼睛好好享受”。

2) 处于底层很可怕

我选择留在大都市的决定，老爹很不支持。

他跟我说：“你现在已经22岁了，女孩子家待在外面有什么好？过两三年就要考虑婚姻问题，咱不期望你傍个大款嫁个有车有房的，至少生活要稳定。难道到时候真要两个人躺在马路上看星星？看星星也就罢了，到时候再生个小娃，娃受苦你不心疼？”

我说我对自己有信心，有时候都不知道这种信心是从哪里来的。

爹说：“你这纯属自我膨胀。”

市区里的房子贵的吓人，刚从校门里出来工资在2000左右，想要自己租一个单间至少也要1000多，生活质量几乎要降到无标准才可以生存。

好姐妹琳达说：“找个男朋友不就得了？”

我说：“你现在让我到哪里去找？再说如果只是为了解决住房问题，那你不会觉得……”

她直言：“觉得什么？张爱玲都说了‘婚姻是长期的卖淫’‘是一种束缚’。连婚姻都是如此，你还渴望什么？”

“小同志，年纪轻轻，不好这么悲观嘛。”我模仿着一口四

川腔说道。

其实琳达属于没有开放好的中国土人，嘴上倍儿开放，心里还是很保守的。有着一颗细腻而又敏感的心，酷爱文学，她的嘴里能够轻轻松松的引经据典，只不过书读多了就有点迂，沉溺于其中，不能结合现实。

她身材姣好，长相出众。一般公司的老板要么是看她这副柔媚的样子怕她吃不了苦，要么就是老板娘坚决不让用她。有朋友介绍她去LV站柜台，每个月轻轻松松就可以赚的比一般白领还要多，而上司对她的唯一要求就是无论上班下班都要光鲜亮丽有气质，这对她来说是最乐意不过的事情。

而我不支持她做这个工作，过几年青春不再，光华逝去的时候别人都有实用的工作经验，而她该做什么呢？

她的回答是：“嫁个好老公啊。”

我说：“这是谁告诉你这么不负责任的话，只有自己优秀了才有能力要求别人优秀。”

她说：“秦琴啊，再强大的女人也希望有个男人保护不是吗？”

我也只能点头认可，不能将我的意志强加给别人。现在存在着很多对女生的误解，我明白能看出一个女孩的期待并不难，但

要理解这期待的内容，并给予正确的评价就难了。

我不愿意毕业了还伸手跟父母要钱。第一步要让自己不啃老，为了解决生活问题，我只好搬去城外村，租六环的农村私家房。冬天十分冷，厕所还在屋外（而且还是半露天式的），这种厕所在老家都没有见过了。就感觉一夜回到解放前。我成天说：“多么希望能过上毛主席说的‘土豆炖牛肉’的社会主义生活。”

这情景真像是听东北一个同学说的“咱们老家那是嗷嗷冷，上厕所还要拿着小棍。”

“为什么要拿小棍啊。”我当时还很不理解。

“边拉边拿小棍敲着呗。”他嘿嘿的笑道。

冰天雪地蹲在这样的厕所里，内心别有一番滋味。每次一刮寒风就想起当时的那段对话，恨自己为什么忘记拿小棍出来。

3) 基层竞争很激烈

在还没有能力的时候就一步登天，这并不一定是件好事。很多时候别人只会给你一次机会，而且只会把机会给有能力把握住的人。

而基层的竞争也十分激烈，因为越是在基层，越是聚集着大量的人资物资。更因为在大城市，已经形成了“天花板效应”——人才过度集中，工作岗位竞争激烈，个人发展空间严重受限，想上位十分的困难。而在一个职位上一定时间后，可发挥余地也会越来越小。

的确一开始就削尖脑袋要进大公司的人，也的确有成功的，不过中国有这么一句古话“光看见贼吃肉，没看见贼挨打”。虽然比喻并不是很贴切，但是也可以表达在大企业工作着的人们的心态。

我认识的一个学姐，她立志“宁当凤尾，不当鸡头”当时认为就算自降身价，也要进一家外企，通过多方努力的确也进去了，以最低的工资进去一干就是三年。在人前她光鲜亮丽，一说出公司大名，所有人都会如雷贯耳，对她另眼相待，但在那里工作了三年，工资长不了了，每天累得跟孙子似的，连吃饭的时间都快没有了，上厕所都感觉上司在叫她。毕竟人才太多，想进入